

План занятия

- 1. Понятие компетенций
- 2. Классификация компетенций
- 3. Структура модели компетенций
- 4. Методы разработки модели компетенций
- 5. Процесс разработки модели компетенций
- 6. Шкалирование компетенций 7.Примеры компетенций



Понятия «Компетенции и компетентность»

Компетентность - основывающийся на знаниях, интеллектуально и личностно-обусловленный опыт социально-профессиональной жизнедеятельности человека.

Компетентность персонала — это степень профессионального мастерства и квалификации, определяемая знаниями, опытом, навыками, отношением к работе и поведенческими особенностями человека, позволяющими ему успешно решать поставленные перед ним задачи.

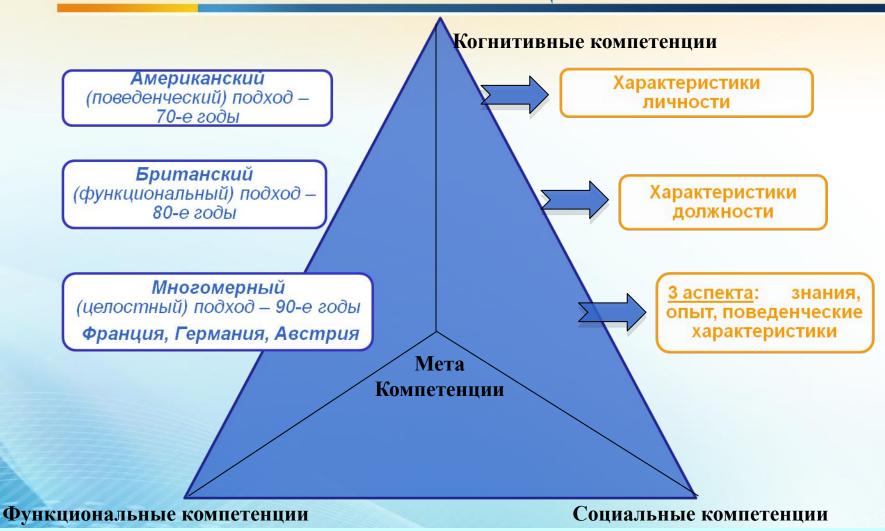
Компетенции — это поведенческие модели, которые демонстрируют люди, эффективно выполняя рабочие задачи в организационном контексте.

Компетенции – способность применять знания, умения и личностные качества для успешной деятельности для определенной области.





Основные подходы к определению понятия «компетенция»



Классификация компетенций



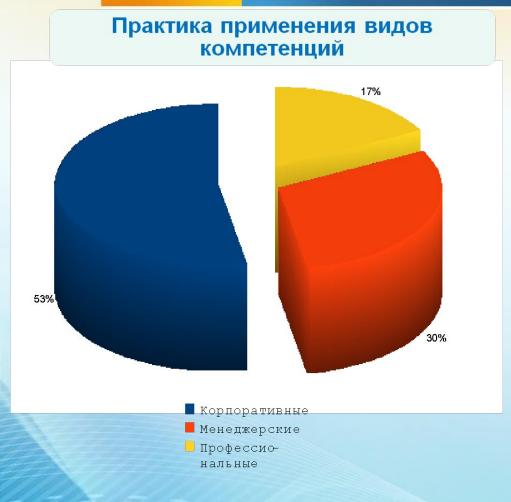
Типы компетенций (Н.А. Карташева)

- функциональная (профессиональная, специальная) профессиональные знания, навыки, образование, деловая надежность, способность успешно и безошибочно осуществлять свою должностную деятельность и проектировать свое дальнейшее профессиональное развитие;
- интеллектуальная способность к аналитическому мышлению, логике, анализу и синтезу, построению гипотез, владение способами личностного самовыражения и саморазвития, способность к научным обоснованиям и творческому решению проблем;
- ситуативная адаптационная способность действовать в соответствии с ситуацией, выбирая из множества способов поведения наиболее эффективный в данных ситуационных условиях производства;
- социальная наличие коммуникативных навыков и способностей к бесконфликтному общению, умение сотрудничать, поддерживать добрые отношения с людьми, оказывать социальную и психологическую помощь, эффективно взаимодействовать в команде, демонстрировать гибкость и искусство влияния, осуществлять неформальное лидерство.

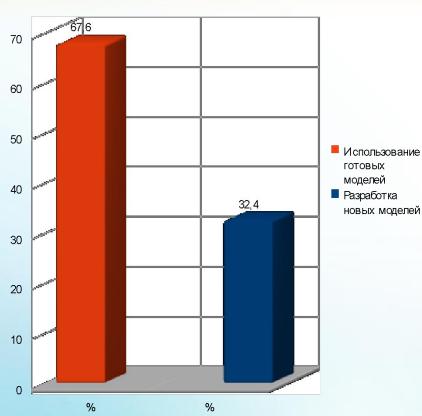




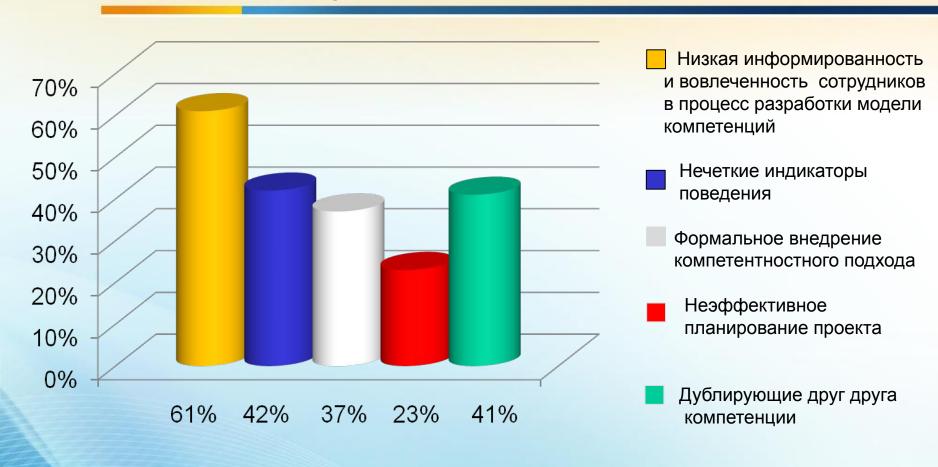
Результаты исследования востребованности компетентностного подхода на предприятиях



Подходы к разработке модели компетенций



Проблемы, выявленные при разработки и внедрении модели компетенций



СТРУКТУРА МОДЕЛИ КОМПЕТЕНЦИЙ



СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА

- Ясность и легкость для понимания
- Релевантность
- Учет ожидаемых изменений
- Дискретные элементы
- Справедливость во всем

Методы разработки компетенций

Наблюдение — сотрудником службы персонала описываются профессиональные К., наблюдаемые у 2-3 успешных сотрудников в теч. 4-5 рабочих дней. После составления списка рабочих задач и перечня компетенций, эти сотрудники дают экспертную оценку разработки.

Анкетирование – на основе знания требований к должности и примеров компетенций сотрудник СП составляет список различных компетенций в виде анкеты. Сотрудники отмечают в анкете влияющие на успешность работы компетенции

Мозговой штурм – 1,5 часовое обсуждение списка важных компетенций с запретом на критику





Методы разработки компетенций внешними консультантами

- Прогностическое интервью опрос небольшой группы топменеджеров для сбора информации о статегических изменениях, текущей и будущей корпоративной культуре компании
- **Интервью по критическим инцидентам** описание специалистами случаев, определяющих успех или неудачу в работе. И. содержит: общее описание критических ситуаций, описание их причин, компетенции, обеспечивающие благоприятный выход.
- **Метод репертуарных решеток** выявляет компетенции, с помощью которых эффективные сотрудники отличаются от неэффективных. Сравниваются результаты в масштабе «3 x 3 человека»





Этапы разработки модели компетенций



Для оценки выраженности компетентности у работника позиционируют:

- 1. негативный уровень, 2. уровень понимания, 3. базовый, 4. сильный и лидерский уровни.
- **Уровень понимания** это уровень ограниченной компетентности, которая может быть развита в дальнейшем;
- **Базовый уровень** определяет надежность работника в стандартных производственных ситуациях
- **Сильный уровень** надежность и в экстраординарных ситуациях.
- **Лидерский уровень** предполагает способность транслировать и продвигать данную компетенцию вглубь организации, добиваясь развития аналогичных навыков у подчиненных.





Фрагмент модели корпоративных компетенций персонала сервисной организации

Кластер

кластер компетенций	Компетенции	Определение
Работа с людьми	Ориентация на команду	Эффективное взаимодействие с коллегами для достижения общей цели. Принятие на себя ответственности за результаты деятельности всей группы.
	Влияние и убеждение	Умение ясно и убедительно излагать свои мысли, способность донести их до окружающих. Умение найти поддержку своим идеям, целям, проектам и решениям.
Развитие бизнеса	Нацеленность на изменения	Легкая адаптация к изменениям, содействие внедрению новых технологий. Способность самостоятельно предлагать новые оригинальные решения.
	Личное развитие	Стремление к самообучению и самообразованию. Ориентация на получение и использование новых знаний и умений.
	Приверженность компании	Надежность сотрудника, преданность бизнесу. Поведение в соответствии с принятыми корпоративными нормами и этикетом.
Достижение результата	Планирование и организация	Способность эффективно организовать деятельность, разбивая ее на этапы. Способность соотносить поставленные задачи со временем. Умение определить приоритеты задач, определить и распределить ресурсы.
	Клиентоориентированность	Внимание к потребностям клиента и своевременное их удовлетворение.
	Ориентация на результат	Способность сосредоточиться на желаемых результатах своей или командной работы, ставить трудные, но достижимые цели, сосредотачивать на них усилия и достигать и даже превосходить эти цели.

Описание компетенции «достижение результата»

Описание компетенции «достижение результата»				
Определение	Поведенческие примеры			
Достижение результата	Нуждается в развитии (базовый уровень)	Эффективно (сильный уровень)	Высокоэффективно (лидерский уровень)	
Демонстрирует заин тересованность в достижении результатов и поддерживает здоровую конкуренцию на уровне стандартов, установленных компанией. Является инициативным человеком, который генерирует идеи и берет на себя просчитанный риск. Четко ставит задачи и демонстрирует настойчивость в их реализации	Понимает стандарты работы, но не прилагает усилий для их совершенствования. Делает только то, что с него потребуют. Выражает неудовлетворенность текущей работой, но не делает шагов по улучшению. Перекладывает на других решение своих проблем. Откладывает завершение задания, если сталкивается с трудностями. Имеет склонность ожидать, когда скажут что делать	Достигает больше, чем требуется (быстрее, лучше, дешевле, лучшего качества). Прилагает дополнительные усилия для достижения ре зультата. Устанавливает цели и стандарты, которые превышают требуемые, и стремится к их достижению. Стремится к принятию на себя полной ответственности в сфере своей деятельности. Не избегает и не боится трудностей. Самостоятельно решает неотложные проблемы	Повышает достижения путем внедрения новшеств в работу. Ставит «бросающие вызов» задачи, отражающие приоритеты компании для поддержания «в тонусе» себя и других. Стремится быть лучшим. Принимает решения на основе определенного риска/анализа преимуществ. Требует соблюдения высоких стандартов и демонстрирует высокий уровень заинтересо ванности. Постоянно осуществляет обратную связь	



Пример оценки компетенции **«ориентированность на качество»:**

- негативный уровень: постоянно допускают ошибки, затягивают сроки, нарушают требования по качеству, не пытаются исправить ситуацию;
- уровень понимания: допускают минимум ошибок и работают над совершенствованием качества;
- *базовый уровень:* все производится без сбоев по качеству;
- сильный уровень: рабочий процесс заранее планируется и организуется, чтобы предотвратить возможные ошибки и срывы;
- лидерский уровень: не только сами соответствуют компетенции, но и способны стимулировать развитие аналогичных навыков и установок у подчиненных.





Корпоративные компетенции финансовой компании при реализации стратегии – устойчивое развитие, гармоничный рост, результативность и

прибыльность

Предпринимательский дух

Ориентация на результат

Прагматичность

Стабильность

Обязательность

Корпоративные компетенции консалтинговой компании при реализации стратегии – обеспечение клиентов своевременной и качественной информацией

Клиенториентированность

Высокая обучаемость

Креативность

Способность к личностному росту и профессиональному развитию





Корпоративные компетенции нефтяной компании при реализации стратегии – стремление к лидерству на рынке

Лидерские навыки Инновационность Инициативность Высокая обучаемость

Корпоративные компетенции туристической компании при реализации стратегии – динамичное развитие бизнеса

Командность

Клиенториентированность

Способность к оперативному принятию решений в условиях изменений

Высокая обучаемость, адаптивность

Способность работать в насыщенном информационном пространстве





Сложно развиваемые компетенции

- Способность к лидерству или исполнительской работе
- Креативность или способность работать по заданней технелегии
- Адаптивность к изменениям
- Стрессоустойчивость

Развиваемые в организации компетенции

Командность или стремление к индивидуальной работе

Навыки коммуникаций

Ориентация на результат

Клиент-ориентированность

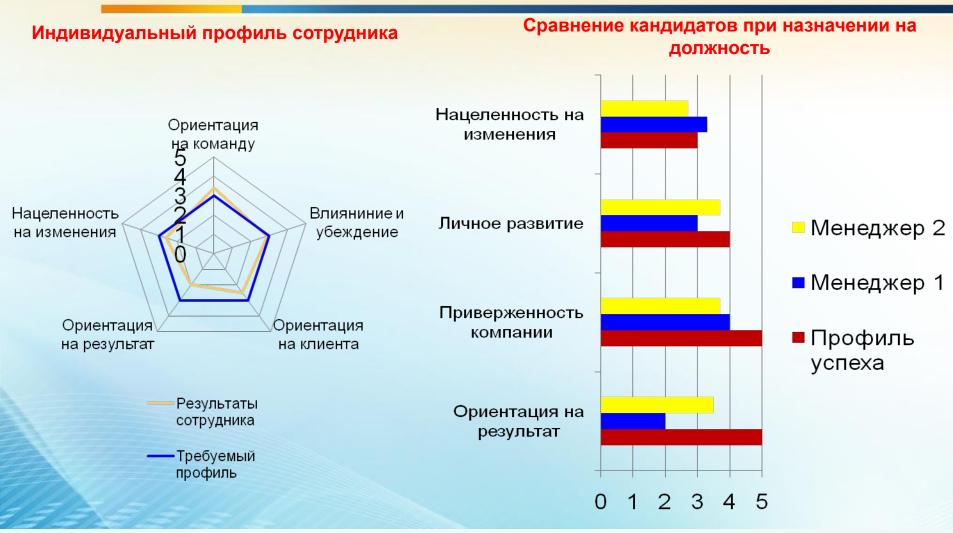
Способность к позитивному общению, неконфликтность

Самооценка, уверенность в себе





СТРУКТУРЫ ОТЧЕТОВ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ОЦЕНКИ ПО КОМПЕТЕНЦИЯМ



Применение модели компетенций в управлении персоналом



Эффекты от применения модели компетенций

Критерии подбора, согласованные со стратегией компании, дающие возможность привлечения сотрудников максимально соответствующих потребностям организации

Комплексная система обучения в компании

Повышение обоснованности кадровых решений

Объективные профили должностей, разработанные на основе модели компетенций

Управляемая корпоративная культура