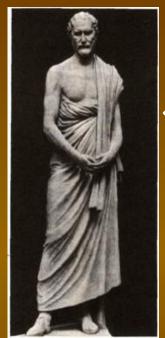


Автор: Бахридин уулу Мурадыл

Группа: 1-2 ПС

Ораторское искусство



Ораторское искусство (синонимы «риторика, «красноречие») — это искусство подготовки публичного произнесения речи, цель которой информировать слушателей, воздействовать на них.

Родина красноречия – Древняя Греция Демосфен – великий оратор Древней Греции.



Подготовка к выступлению

- Выбор темы и определение основного содержания выступления;
- Определение цели выступления;
- Составление плана выступления;
- Поиск и отбор материала;
- Работа на композицией;
- Работа над речевой формой выступления;
- Репетиция выступления;
- Произнесения речи;
- Анализ выступления.

Основные правила выступления

- Входя в аудиторию, поприветствуйте слушателей, всегда улыбайтесь.
- Держитесь уверенно, демонстрируйте уверенность в своих словах. Именно демонстрация уверенности позволяет склонить слушателей на свою сторону.
- Взгляд должен быть всегда устремлен на слушателей. Нельзя избегать взглядов.
- Начинайте говорить только после установления полной тишины в зале.
- Начинайте свое выступлении с краткого приветствия

- Выступайте четко, но ни в коем случае не монотонно, иначе слушатели просто заснут
- обращение к аудитории следует основывать на простых и понятных человеческих ценностях;
- желательно избегать частого употребления новых, малоизвестных и иностранных слов.
- Внимательно следите за реакцией слушателей
- Если слушатели устали, начните говорить тише, а потом резко повысьте голос

- Если слушателям понравились ваши слова, то акцентируйте на них внимание
- Не обращайте внимание на провокации
- Никогда не говорите, что вы не компетентны в каком то вопросе.
- По окончании выступления не забудьте поблагодарить слушателей.
- Значимые ФРАЗЫ, СЛОВА

Каркас выступления

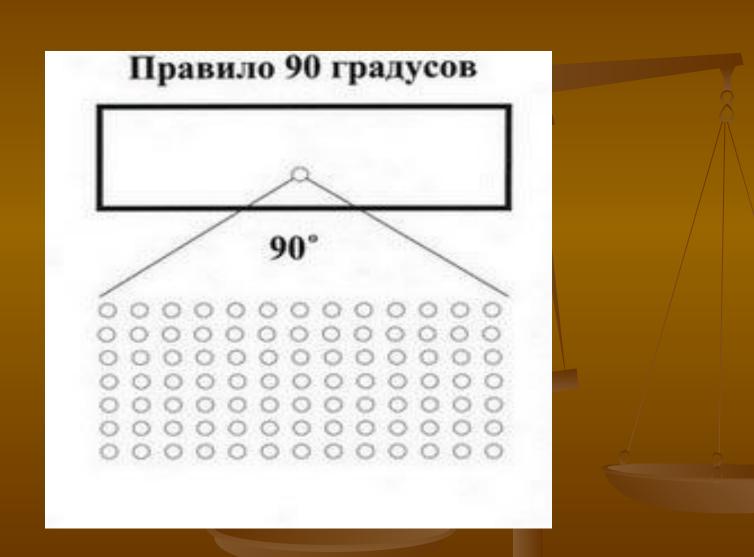
- Определите мотивацию слушания людьми вашего выступления. Для чего это им нужно? Что полезного или интересного они узнают для себя?
- Выделите главную идею вашей речи.
- Выделите подзаголовки, разделив вашу идею на несколько составных частей.
- Определите главные слова, которые вы повторите несколько раз, чтобы присутствуют лучше запомнили, о чем вы им рассказываете.
- Тщательно продумайте план и структуру будущей речи.

Выход на сцену

- Идем на сцену уверенно и спокойно.
- Не допускаем коммуницирования на ходу!
- ЕСЛИ ЧЕЛОВЕК СПЕЦИАЛЬНО НЕ ХОЧЕТ ПОНРАВИТЬСЯ ОН НРАВИТСЯ БОЛЬШЕ!

- Желательно идти не через центр зала
- Лучше выходить как будто бы сбоку, заходя через один из флангов сцены.
- Во время уверенной ходьбы смотрим только вперед, оценивая, как дойти до главного места.
- **Главное место** всегда расположено по центральной оси зала и на удобном расстоянии от первых рядов, не слишком далеко, но и не слишком близко не наваливаясь на первые ряды.

занимаем центральное место



Руки — это помощники, которые всегда должны быть свободными

При жестикулировании существует три правила:

- первое не кладите руки в карманы;
- второе не прячьте их за спину;
- третье не занимайте их посторонними предметами.

- Не должно быть замороженного, неподвижного выражения лица.
- Основа вашей привлекательности как оратора
 это легкая приятная улыбка.
- Попробуйте переход к каждой ключевой теме сопровождать особым изменением на лице: немного поднимите брови или поведите глазами, используйте медленные повороты головы.

Составляющие публичного выступления

- Аудитория, работа с аудиторией при выступлении;
- Текст выступления
- Место выступления, поза;
- Внешний вид (дадим задание учащимся подготовить выступление по теме???);
- Речь.

- штаны и юбки должны быть достаточно длинными, носки — высокими, туфли — быть в полном порядке.
- Одевайте те вещи, в которых вы чувствуете себя комфортно.
- У вас ни разу не должно возникнуть мысли: «Как оно на мне сидит?».
- Лучше не пользуйтесь совсем новыми вещами, которые одеваете впервые.
- Универсальное правило успешного публичного выступления: не допускать дисбаланса между тем, что вы говорите, и тем, как вы выглядите.

- В официальных случаях лучше использовать среднетемный костюм, белую или цвета слоновьей кости неузкую рубашку и элегантный выразительный галстук.
- Контрастные цвета, хороший костюм помогут сформировать положительное отношение к вам и поспособствуют успеху публичного выступления.
- Галстук не должен иметь яркого рисунка, чтобы не отвлекать внимание от лица.
- Длина галстука должны быть такой, чтобы ее конец едва прикрывал пряжку на поясном ремне.

- Если ваш пиджак имеет две пуговицы, нужно застегнуть лишь верхнюю, если три — только среднюю.
- Если нет очень большой необходимости, не стоит одевать очки при публичном выступлении
- Ювелирные украшения также не нужны.

 Если оратор — женщина, ее одежда должна иметь длинный рукав, длина юбки — средняя (к середине колена), она не должна быть слишком узкой.

СТРУКТУРА ВЫСТУПЛЕНИЯ. Начало

	ЦЕЛЬ	Что делать?	Как?
Начало	Подготовить аудиторию (Представится, коротко о себе)	Завладеть вниманием, привлечь интерес, вызвать доверие.	Рассказать необычное и удивительное
Завязать МЫСЛЬ	Поставить проблему	Показать актуальность темы.	Вызвать сопереживание
Изложение мысли	Довести план	Обеспечить понимание	Затронуть интересы избирателей

СТРУКТУРА ВЫСТУПЛЕНИЯ. Главная часть

	ЦЕЛЬ	Что делать ?	Как?
Вопрос	Представить предмет	Раскрыть основное понятие	Определить понятие, дать трактовку (сегодня наша встреча связана с)
Вопрос	Донести сущность до понимания	Обосновать решение. (надо сделать)	привести мнения профессионалов, аргументировать
Вопрос	Дать установку на деятельность (надо)	Связать теорию с практикой	Привести данные, примеры

СТРУКТУРА ВЫСТУПЛЕНИЯ. Заключение

	ЦЕЛЬ	Что делать ?	Как?
Напоминание	Закрепить мысль	Повторить основной тезис	Возвратится к проблеме
Обобщение	Убедить в достижимос ти цели	Подвести к заключению	Подытожить сказанное
Пожелание	Направить деятельност ь	Поставить задачи	Обрисовать перспективу (вместе победим)

Успешное публичное выступление — несколько секретов

- Когда вас представили, поднимитесь, обязательно подарите залу легкую улыбку и войдите в непосредственный зрительный контакт с аудиторией.
- Обязательно сделайте паузу. Можете воспользоваться любой возможностью попросите стакан воды, разложите бумаги, что-то передвиньте.
- Если вы сильно волнуетесь, сделайте несколько глубоких вдохов и выдохов перед началом речи.

- Не просто охватите глазами, а внимательно осмотрите зал, присмотритесь ко всей аудитории.
- Остановитесь взглядом на нескольких из присутствующих, которые станут зрительными точками опоры, маяками в вашем выступлении
- обязательно пройдитесь взглядом по всему пространству зала слева направо, от первого к последнему ряду.
- Помните, что первые рядых всегда занимают наиболее заинтересованные люди, в их глазах вы найдете для себя поддержку.
- Зафиксировав для себя несколько таких зрительных «якорей», начинайте говорить.