

# Совокупное предложение и кривая Филипса. Политика стимулирования предложения

Выполнила:  
Студентка 2 курса  
Гр.91031401  
Котышева Карина

# Совокупное предложение

**Совокупное предложение (AS)** – это общее количество товаров и услуг, которое может быть произведено и реализовано (предложено) в соответствии со сложившимся уровнем цен на товары и тарифов на услуги.

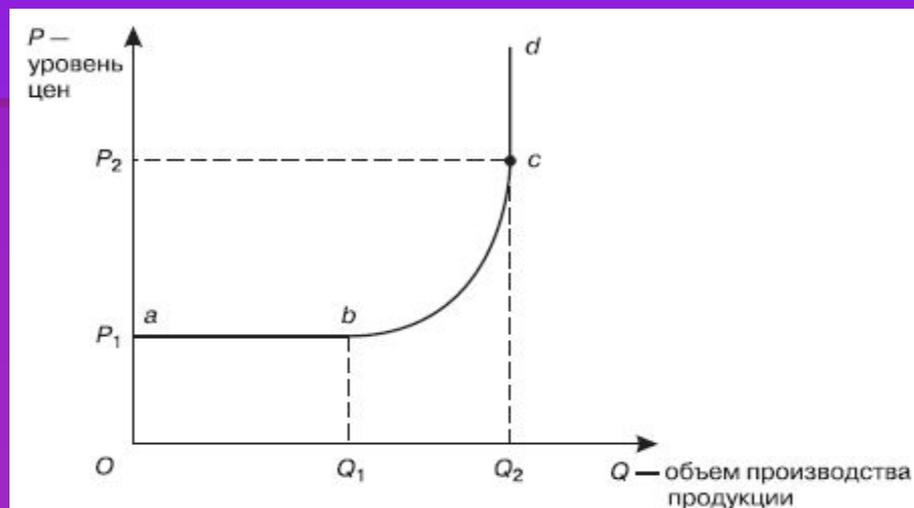
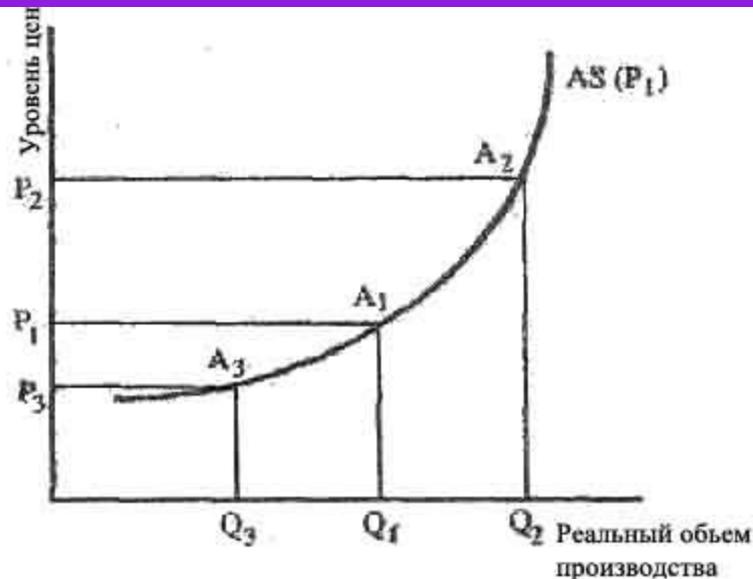


Рис. 16.2. Совокупное предложение

# Совокупное предложение в краткосрочном периоде

- Кривая совокупного предложения (AS) показывает соотношение между всей совокупностью произведенных товаров и услуг в экономике и общим уровнем цен.
- Кривая совокупного предложения в краткосрочном периоде (кривая SRAS), в отличие от долгосрочной кривой, отклоняется вправо вверх. Это указывает на то, что повышение цен ведет к росту производства в краткосрочном периоде.

Рис. 10-8  
Кривая  
совокупного  
предложения в  
краткосрочном  
периоде



# Жесткость цен и заработной платы в краткосрочном периоде

## Кейнсианская теория жесткой заработной платы.

Положительный наклон краткосрочной кривой совокупного предложения основано на работах Джона Мейнарда Кейнса. Согласно Кейнсу и его последователям, кривая совокупного предложения имеет положительный наклон потому, что в краткосрочном периоде заработная плата изменяется очень медленно, иными словами, она отличается «жесткостью».

В какой-то степени жесткость номинальной заработной платы объясняется долгосрочными контрактами между рабочими и фирмами, в которых фиксирован ее размер.

Кроме того, замедленная реакция может быть связана с принятыми нормами и понятиями о справедливости, которые влияют на установление заработной платы и почти неподвластны времени.



# Неокейнсианская теория жестких цен.

Еще одна теория, объясняющая краткосрочную кривую совокупного предложения. В отличие от Кейнса, неокейнсианцы подчеркивают инертность к изменениям экономических условий не только заработной платы, но и цен на другие товары и услуги, связывая ее с издержками регулирования цен, т.е. издержками «меню»: стоимостью печати и распространения каталогов, а также временем требующимся на изменение ценников. В результате цены на товары и услуги, также как и заработная плата, в краткосрочном периоде отличаются жесткостью.



# Заработная плата и её виды

**Заработная плата (оплата труда работника)** — вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные выплаты и стимулирующие выплаты.



## **Виды:**

**Номинальная** — количество денег в номинальном размере, которое получает работник в виде вознаграждения за труд.

**Реальная** — это количество товаров и услуг, которое можно приобрести на номинальную заработную плату; реальная заработная плата — это «покупательная способность» номинальной заработной платы. Реальная заработная плата зависит от номинальной заработной платы и цен на приобретаемые товары и услуги.



# Эффективная заработная плата

Теория устанавливает взаимосвязь уровня реальной заработной платы, выплачиваемой фирмой, и зависящего от него уровня производительности труда. Более высокая заработная плата ведет к более высокой производительности, так как стимулирует отказ от работы не в полную силу. Поскольку производительность непосредственно зависит от заработной платы, то для фирмы ценой сокращения заработной платы будет снижение производительности труда. Следствием является то, что фирма по-видимому, будет поддерживать "жесткий" уровень реальной заработной платы в период шоков, для того чтобы не снизить производительность труда рабочих.



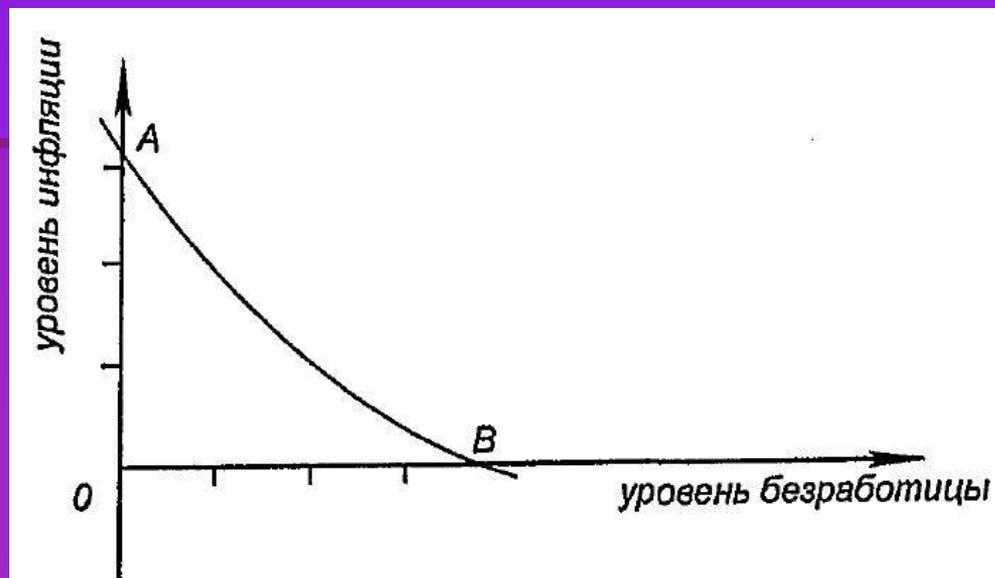
# Ступенчатый характер изменения цен и заработной платы

Ступенчатый характер изменения цен и заработной платы связан с тем, что фирмы проводят корректировку цен и заработной платы в разное время и с разной периодичностью. К тому же, их первая реакция на колебания спроса будет достаточно сдержанной, что в итоге сделает процесс корректировки цен и заработной платы довольно длительным.

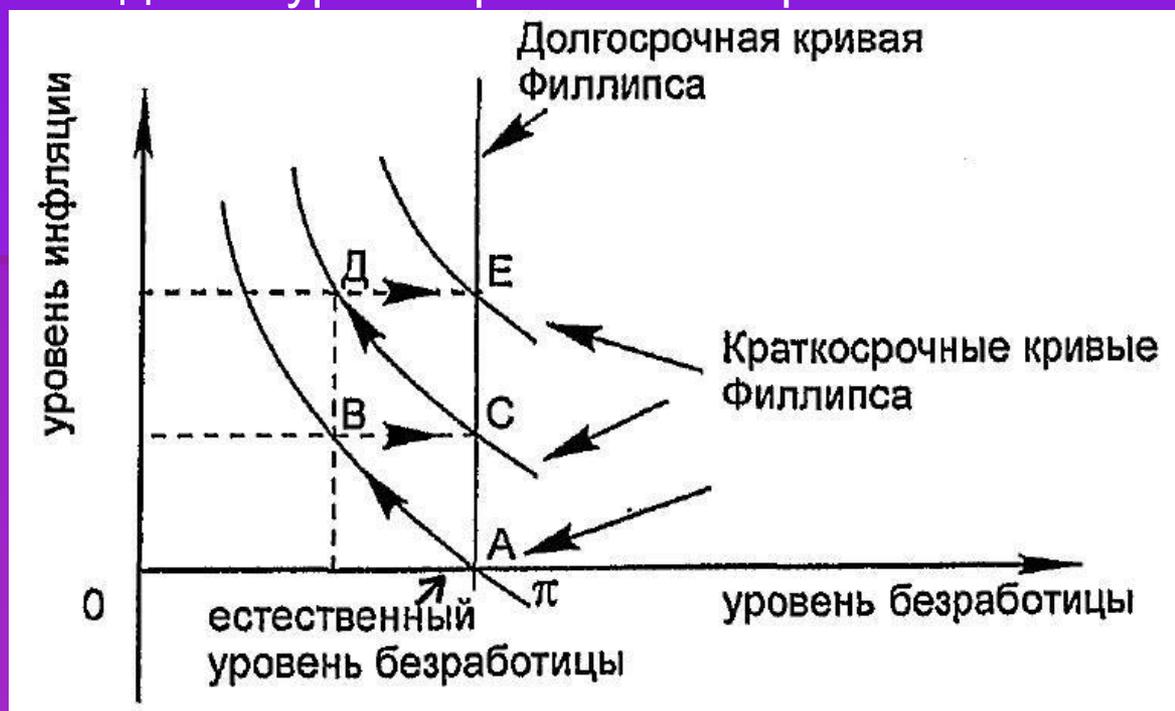


# Кривая Филипса

- **Кривая Филлипса** — графическое отображение предполагаемой обратной зависимости между уровнем инфляции и уровнем безработицы.
- Предложена в 1958 году английским экономистом Олбаном Филлипсом, который на основе эмпирических данных по Англии за 1861—1957 годы вывел корреляционную зависимость между уровнем безработицы и изменением прироста денежной заработной платы.



Каждая новая попытка дальнейшего снижения уровня безработицы дает все менее продолжительный положительный эффект, после чего уровень безработицы возвращается к некоторому исходному уровню, который М. Фридмен назвал **естественным уровнем безработицы**. При этом все быстрее растет уровень цен. Этот эффект объясняется тем, что вновь привлекаемые наемные работники ориентируются на номинальную заработную плату данного периода. Но через некоторое время цены начинают расти, что означает падение реальной заработной платы. Последующий рост занятости сопровождается ожиданием со стороны новых наемных работников падения уровня реальной заработной платы.



# Понятие Инфляционных ожиданий

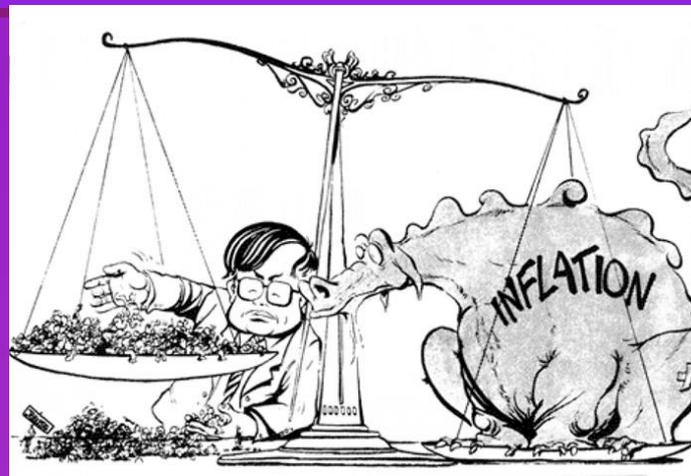
**Инфляционные ожидания** – это предположение населения и предпринимателей о том, что инфляция возрастет в будущем на основании пролонгации уже существующей тенденции, приводящее к росту заработной платы и росту издержек, движению кривой совокупного предложения вверх за пределы естественного уровня национального продукта, что говорит о дальнейшем росте инфляции.



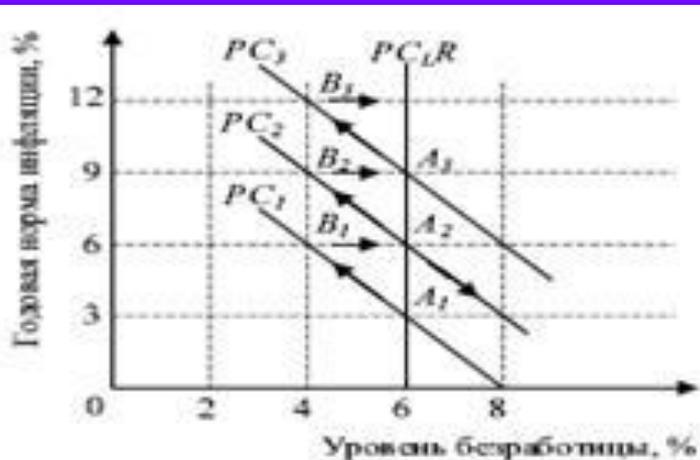
# Инфляционные ожидания

Вся деятельность экономических агентов на рынках товаров и услуг, рынках факторов производства, а также финансовом рынке осуществляется инфляционными ожиданиями, когда участник рынка при совершении сделок исходит из предположений о возможном уровне инфляции в будущем.

- Если инфляционные ожидания на достаточно высоком уровне, то участники рынка будут стремиться к размещению своих денежных средств в товарные запасы, недвижимость, стабильную конвертируемую валюту, а также в другие ценности, стоимость которых не зависит от уровня инфляции в стране.
- Если инфляционные ожидания на довольно низком уровне, то участники рынка будут стремиться вкладывать свои денежные средства в производство, различные инвестиционные проекты, финансовые операции и т.д.



# Адаптивные ожидания



Гипотеза адаптивных ожиданий – это предположение о том, что население и предприниматели страны формируют свои предположения о будущих экономических событиях при помощи анализа прошлых и текущих событий, что приводит к продолжительному периоду инфляции и инфляционным спадам, поскольку, адаптируясь к существующему уровню инфляции, население требует повышения заработной платы в будущем на тот уровень инфляции, который существовал ранее. Одновременно растут цены и на другие факторы производства, а также конечную продукцию.

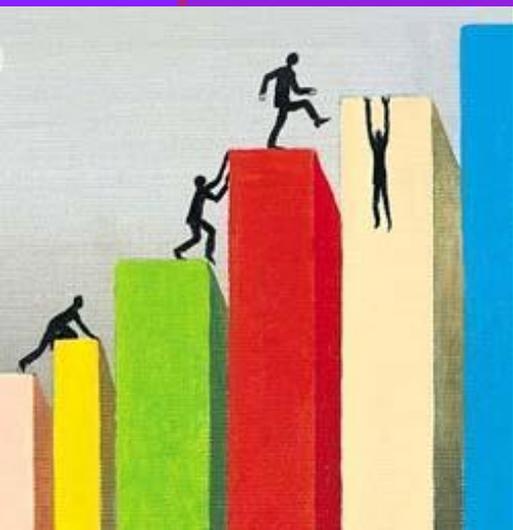
Использование концепции адаптивных ожиданий в экономической теории было обосновано Дж. Хиксом в его основной работе «Стоимость и капитал».



# Рациональные ожидания

**Рациональные ожидания** — это расчет эндогенных переменных на основе модели, учитывающей всю информацию, касающуюся величины экзогенных переменных и заданных параметров.

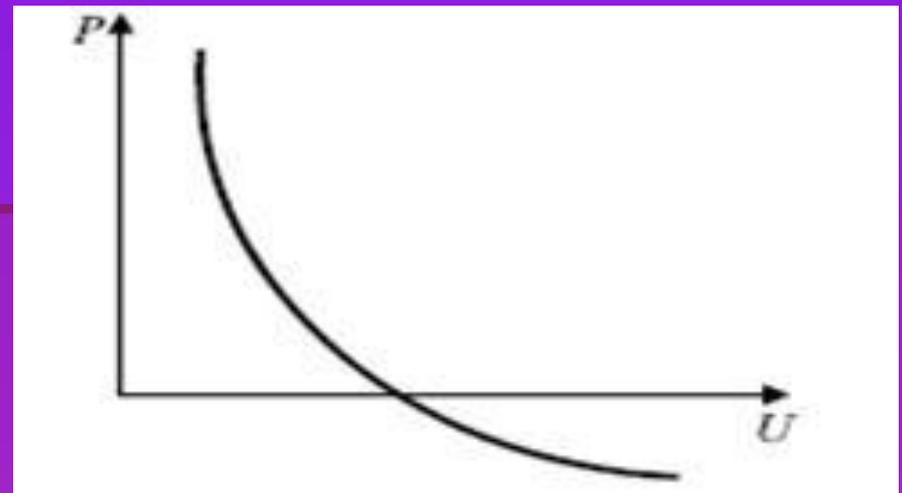
Гипотеза рациональных ожидаемых было предложена в 1961 г. Д.Ф. Мутом. Цель теории — дать государству эффективные рекомендации по проведению антиинфляционной политики, которые не сопровождались бы ростом безработицы и спадом производства. При этом необходимы такие условия, как общедоступность экономической информации; доверие к политике правительства; гибкость заработной платы и цен.



# Краткосрочная кривая Филлипса

Используя данные статистики Великобритании за 1861–1956 гг., А. Филлипс построил кривую, отражающую обратную зависимость между изменением ставок заработной платы и уровнем безработицы. Поскольку рост заработной платы является одним из важнейших факторов инфляции, то в модифицированном виде кривая Филлипса была представлена обратной зависимостью между ростом цен  $P$  и уровнем безработицы  $U$ .

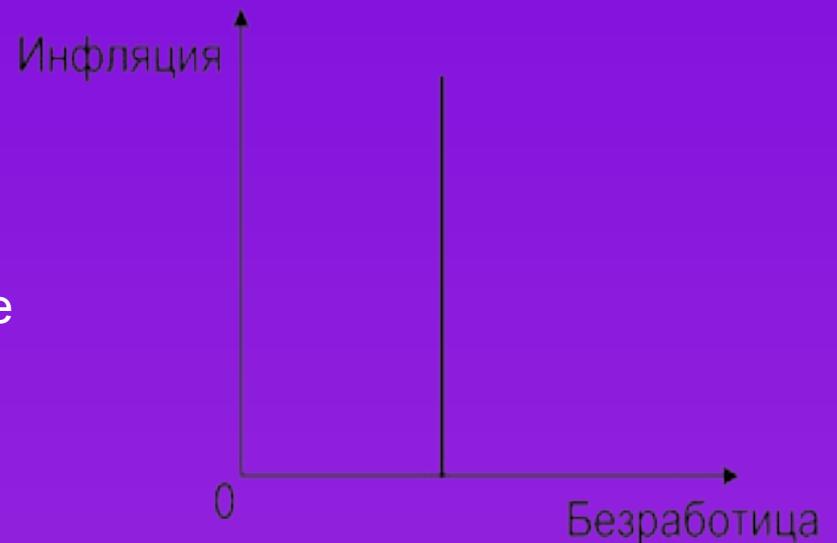
Кривая Филлипса показывает, что между безработицей и инфляцией есть стабильная и предсказуемая обратная связь. В экономике существует уровень занятости, при котором цены практически не растут.



# Долгосрочная кривая Филлипса

В долгосрочном периоде уровень безработицы всегда стремится к естественному уровню безработицы.

Такая динамика уровня безработицы также означает и то, что в долгосрочном периоде уровень безработицы не зависит от уровня изменения заработной платы. То есть в долгосрочном периоде, кривая Филлипса - вертикальная линия на уровне естественного уровня безработицы.



# Вертикальная кривая Филлипса позволяет сделать два вывода:

1. Она показывает процесс стагфляции: инфляция увеличивается, тогда, как уровень безработицы не снижается.
2. Она подтверждает правильность теории нейтральности денег в долгосрочном периоде. Эта теория доказывает, что деньги не влияют на реальную экономическую деятельность в долгосрочном периоде. Кривая Филлипса долгосрочного периода показывает, что единственным результатом увеличения денежной массы является повышение цен.

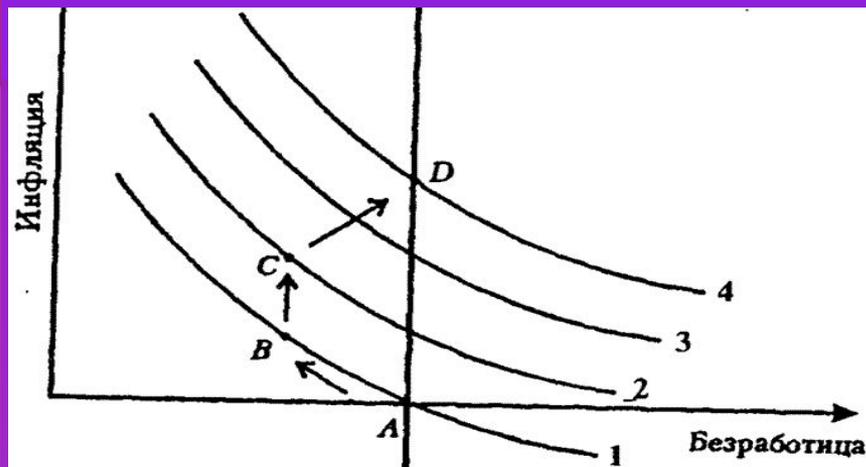


Рис. 16.5. Вертикальная кривая Филлипса

**Спасибо за  
внимание!**