



РАНХиГС

РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ДИСЦИПЛИНА: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ



ТЕМА 9: Измерение результатов экономической деятельности



Вологодская
область



Яковлева Елена Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Вологодский филиал
Российской академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ

Вопросы:

Народнохозяйственный кругооборот. Модели кругооборота. Система национальных счетов. ВВП и другие показатели дохода и продукта. Основные макроэкономические тождества. Номинальные и реальные показатели. Индексы цен. Сложности подсчёта показателей дохода и продукта.

Макроэкономика, как самостоятельное направление экономической теории, появилась позднее, чем микроэкономика. Начало ее формирования относится к последней трети XIX века и связывается, в первую очередь, с именами **Л. Вальраса, К. Менгера, В. Парето, А. Маршалла**. В 30-е годы прошлого столетия произошло разделение общей экономической теории на микро- и макроэкономику.

*Основоположником современной макроэкономической теории можно считать английского экономиста **Джона Мейнарда Кейнса**, который в 1936 г. выпустил в свет свою работу «Общая теория занятости, процента и денег».*

Макроэкономика – это раздел экономической теории, который изучает состояние национального хозяйства в целом и служит концептуальной основой для выработки национальной экономической политики

Предметом макроэкономики является исследование закономерностей функционирования экономики как единого хозяйственного механизма, экономической жизни общества в целом. Все это можно обозначить единым понятием – *национальная экономика*.

К традиционным макроэкономическим проблемам относятся:

- определение объема и структуры производимого национального продукта и национального дохода;
- определение причин циклических колебаний;
- решение проблем занятости в масштабах национальной экономики;
- анализ природы инфляции и ее последствий;
- исследование внешнеэкономического воздействия национальных экономик;
- изучение механизма и факторов экономического роста;
- решение проблем равновесия экономической системы и обоснования цели, содержания и форм макроэкономической политики государства.

Макроэкономический подход использует **метод агрегирования** (от лат. слова «агрегат», что соответствует русскому значению «совокупность»). Применение агрегирования дает возможность анализировать закономерности поведения больших экономических систем с помощью их упрощенных моделей.

Все **производители**, функционирующие в рамках национальной экономики, условно объединяются и рассматриваются как один совокупный производитель, который выпускает совокупный продукт и который представляет совокупное предложение.

Все **потребители** в стране также условно объединяются и рассматриваются как один совокупный потребитель, который представляет совокупный спрос на совокупный продукт в обмен на совокупный доход, полученный от продажи всех факторов производства.

Совокупное предложение (AS) и совокупный спрос (AD) взаимодействуют на едином (**агрегированном**) товарном рынке, где встречаются совокупный покупатель и совокупный продавец (такая же агрегированность характеризует и другие макроэкономические показатели: совокупный уровень цен, единую норму процента, общие объемы инвестиций и государственных закупок и т.д.)

Если на *микроуровне* рыночная экономика представляет собой взаимосвязанную систему множества рынков, основными видами которых являются рынки товаров, рынки факторов производства и финансовые рынки, то на *макроуровне* взаимодействуют четыре основных макроэкономических субъекта (четыре сектора экономики):

домашние
хозяйства

фирмы

государство

мировая
экономическая
система

Взаимодействие этих макросубъектов отражается в **кругообороте потоков** доходов и расходов между ними

Структура национальной экономики

**Функциональная
структура**

**Воспроизводственная
структура**

Отраслевая структура

Функциональная структура национальной экономики

1	
2	
3	
4	
5	
9	
7	

Отраслевая структура национальной экономики

-это деление хозяйственной системы по основным видам деятельности.

Структура общественного производства предполагает наличие **народнохозяйственных пропорций**:

Общэкономические пропорции отражают количественные соотношения, например, между накоплением и потреблением, между производством средств производства и производством предметов потребления и т. д. Все они относятся к общественному воспроизводству макроэкономического уровня.

Межотраслевые пропорции — это количественные соотношения между различными отраслями общественного производства, например между добывающей и перерабатывающей промышленностью, между промышленностью и сельским хозяйством и т. д.

Внутриотраслевые пропорции — это количественные соотношения между отдельными производствами отрасли (например, заготовка пиломатериалов и изготовление мебели).

Межгосударственные пропорции — это количественные соотношения между национальными отраслями производства различных стран.

Воспроизводственная структура национальной экономики

- предполагает деление общественного продукта по принципу их функционального назначения.

Один из первых вариантов предложил К. Маркс в 1885 г. во втором томе «Капитала» в своих знаменитых схемах воспроизводства: **первое (I)**, где производятся средства производства (продукция машиностроения), и **второе (II)**, где создаются предметы потребления (сфера жизнеобеспечения).

Теория «трех секторов» (А. Фишер, К. Кларк):

В **«первичный сектор»** входят отрасли, связанные с производством, добычей и использованием естественных ресурсов (сельское, лесное, рыбное хозяйство).

«Вторичный сектор» состоит из отраслей обрабатывающей промышленности. Добывающую промышленность относят иногда к первому, иногда ко второму сектору.

К **«третичному»** относят «отрасли услуг» – транспорт, коммунальное обслуживание, строительство, торговлю, финансы, образование, здравоохранение, госаппарат, армию и т. п.

В макроэкономике выделяют 4 типа рынков:

- ✓ Рынок товаров и услуг (реальный рынок)
- ✓ Финансовый рынок (рынок заемных средств) делится на два сегмента: денежный рынок и рынок ценных бумаг.
- ✓ Рынок экономических ресурсов: в макроэкономических моделях представлен рынком труда
- ✓ Валютный рынок

Чисто рыночная закрытая экономика

- Двухсекторная модель экономики

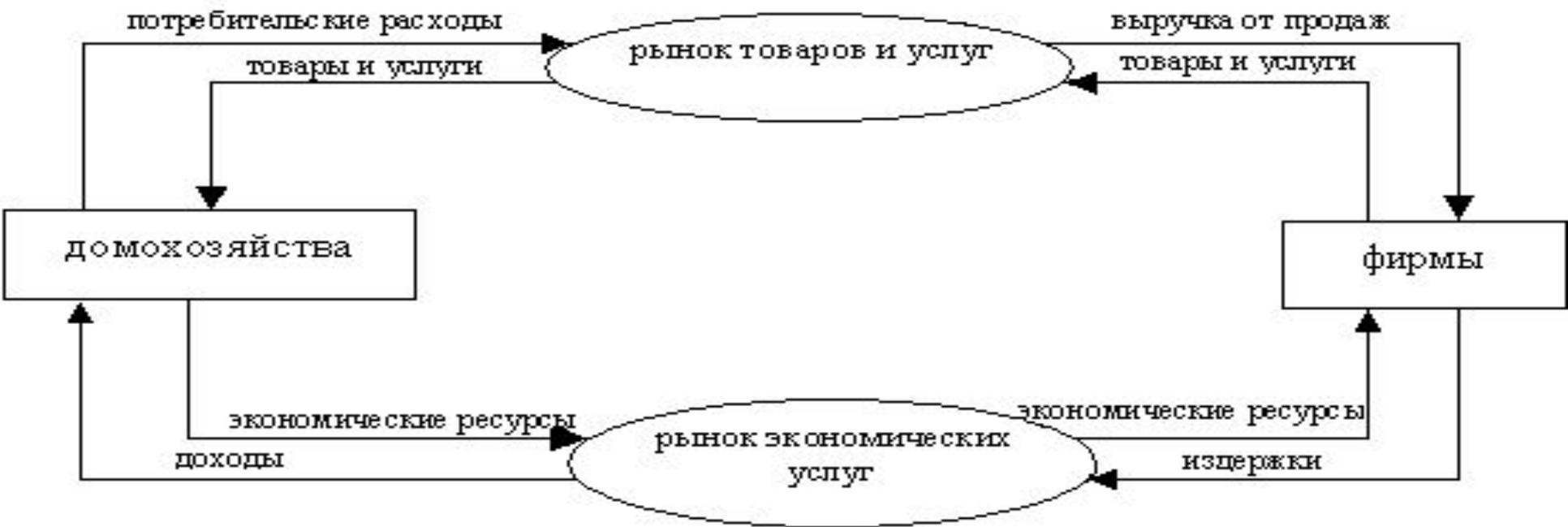


Рис. Диаграмма кругооборота потоков в экономике

Закономерности двухсекторной модели:

1. Стоимость каждого материального потока равна величине денежного потока
2. Национальный продукт равен национальному доходу
3. Совокупный спрос равен совокупному предложению
4. Совокупные доходы равны совокупным расходам.

Чисто рыночная закрытая экономика

Двухсекторная модель

Равенство национального продукта совокупным расходам: $Y=E$

Совокупные расходы состоят из потребительских расходов и инвестиций фирм:

$$E=C+I$$

Национальный доход – из потребления и сбережения: $Y=C+S_p$

Значит: $C+I=C+S_p$

То есть в равновесной экономике: $I=S_p$

Смешанная закрытая экономика. Трехсекторная модель.

Совокупные расходы:

$$E=C+I+G$$

Совокупный доход распределяется на потребление, сбережение и налоги:

$$Y=C+S_n+T$$

Чистые налоги представляют разность между налогами и трансфертами:

$$T=T_x-T_r$$

Госзакупки являются инъекциями, а налог – изъятиями, поэтому:

$$I+G=S_n+T$$

Располагаемый доход Y_d :

$$Y_d=Y-T_x+T_r \quad \text{или} \quad Y_d=Y-T$$

Располагаемый доход домохозяйства используют на потребление и сбережения:

$$Y_d=C+S_n$$

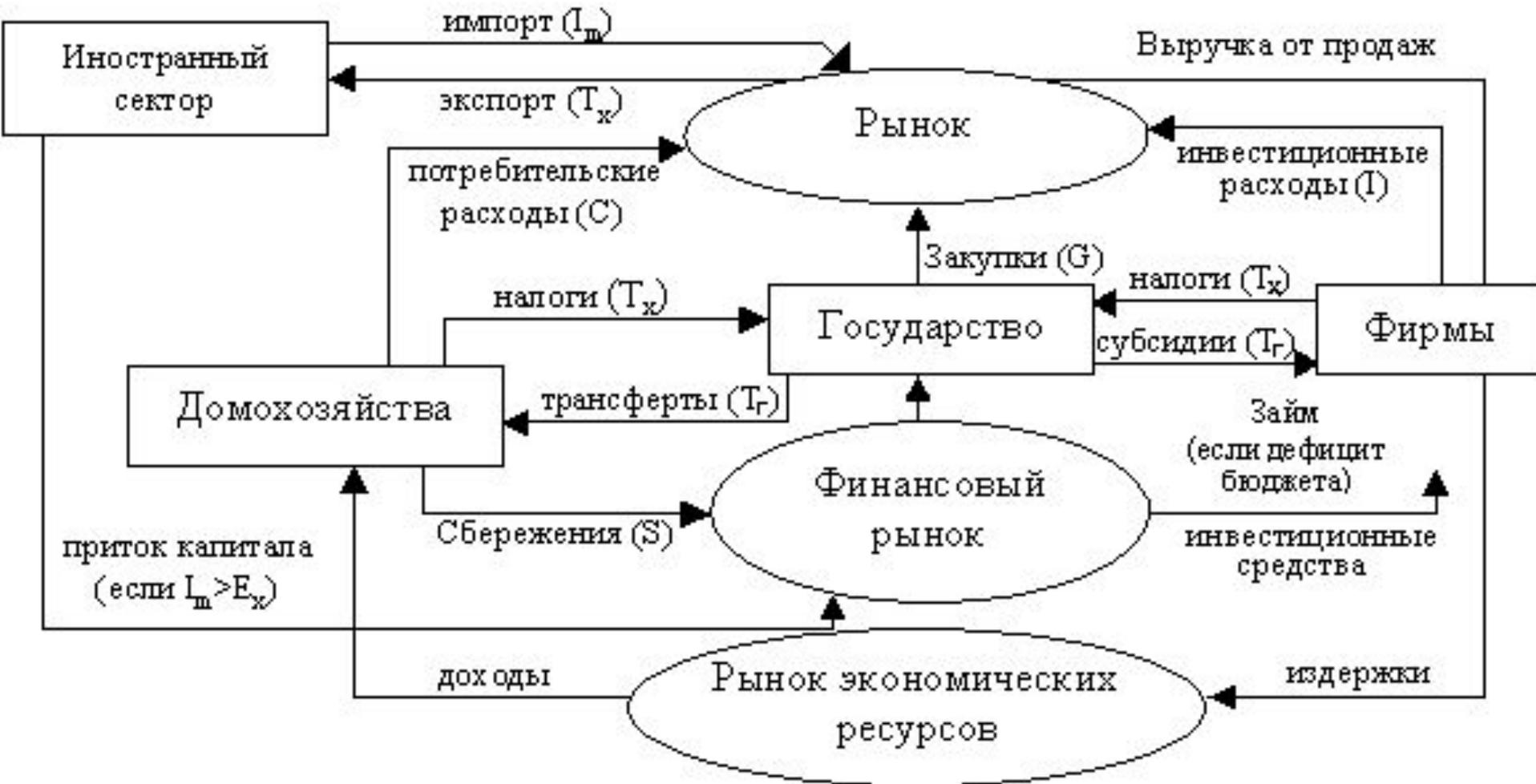


Рис. Полная схема кругооборота расходов

Табличное представление кругооборота в смешанной открытой экономике

К ОТ	Домашним хозяйствам	Фирмам	Государству	Иностранном у сектору	Сектору имущества
Домашних хозяйств	-	Оплата благ	Прямые налоги	Переводы части дохода	Сбережения домохозяйств
Фирм	Оплата факторов	-	Прямые и косвенные налоги	Оплата импорта товаров и услуг	Валовые сбережения фирм
Государства	Трансфертные платежи	Госзакупки, субсидии	-	Экономическая помощь	Бюджетный излишек
Иностранного сектора	Переводы денег из-за рубежа	Оплата экспорта товаров и услуг	Экономическая помощь	-	Дефицит счета текущих операций
Сектора имущества	Потребление части имущества	Валовые инвестиции	Бюджетный дефицит	Избыток счета текущих операций	

Основные показатели открытости экономики

- Внешнеторговая квота, измеряемая соотношением внешнеторгового оборота и ВВП
- Доля экспорта в производстве
- Доля импорта в потреблении
- Сравнительное соотношение доли страны в мировом производстве и ее доли в мировой торговле
- Соотношение зарубежных и внутренних инвестиций
- Объем внешнего долга и его соотношение с ВВП страны

Смешанная открытая экономика. Четырехсекторная модель.

Чистый экспорт:

$$X_n = E_x - I_m$$

Совокупные расходы:

$$E = C + I + G + X_n$$

Совокупные доходы:

$$Y = C + S_c + T$$

Поскольку в состоянии равновесия

$$E = Y, \text{ то } C + I + G + X_n = C + S_c + T$$

Это равенство носит название

макроэкономического тождества.

Величина совокупных расходов
равна ВВП:

$$Y^B = C + I^B + G + X_n, \quad \text{где } I^B = I + DA$$

В величине чистого экспорта
присутствует и инъекция E_x , и
изъятие I_m , поэтому формула
равенства инъекций и изъятий
будет:

$$I + G + E_x = S_c + T + I_m$$

Основные макроэкономические тождества

Основные макроэкономические тождества	Чисто рыночная закрытая экономика	Смешанная закрытая экономика	Смешанная открытая экономика
ВВП и совокупных расходов	$Y^B = C + I^B$ $Y^B = C + I + DA$	$Y^B = C + I^B + G$ $Y^B = C + I + DA + G$	$Y^B = C + I^B + G + X_n$ $Y^B = C + I + DA + G + X_n$
Национального дохода (ЧНП) и чистых совокупных расходов	$Y = C + I$	$Y = C + I + G$	$Y = C + I + G + X_n$
Валовых сбережений и валовых инвестиций	$I^B = Sp^B$	$I^B = Sn^B$ $I^B = Sg + Sp^B$	$I^B = Sc^B$ $I^B = Sz + Sg + Sp^B$
Чистых сбережений и чистых инвестиций	$I = Sp$	$I = Sn$ $I = Sg + Sp$	$I = Sc$ $I = Sz + Sg + Sp$

В качестве обобщающих показателей результатов функционирования национальной экономики применяются агрегаты, используемые по рекомендации Организации Объединенных Наций. В 1988 г. на международную систему счетоводства перешла и Россия.

Национальное богатство — это вся совокупность потребительных стоимостей, накопленных обществом за весь период его истории.

Впервые национальное богатство было исчислено У. Петти в 1664 г. в Англии. Через сто лет эту попытку повторил Адам Смит. Во Франции первая оценка национального богатства относится к 1789 г., в США — к 1805, в России — к 1864 г. В 30-х гг. XX в. советский статистик Вайнштейн исчислил величину национального богатства России по состоянию на 1 января 1914 г.

Национальное богатство охватывает: имущество (основные и оборотные фонды, домашнее имущество), природные богатства (земля, запасы минеральных и лесных ресурсов), невещественное богатство (потенциал здоровья нации, ее духовное богатство, образовательный и научный потенциалы, формирующие интеллектуальную собственность).

Для измерения объемов и темпов роста совокупного производства в экономике используется система национальных счетов (СНС), которая выполняет в отношении национальной экономики ту же функцию, что и бухгалтерский учет для отдельной фирмы.

Система национальных счетов – это система взаимосвязанных статистических показателей, построенная в виде счетов и таблиц для получения общей картины экономической деятельности страны. СНС разработана американским экономистом, лауреатом Нобелевской премии Саймоном Кузнецом (1901 – 1985 гг.).

СНС показывает равновесие совокупных операций обмена между участниками экономических отношений.

Участниками экономических отношений выступают:

- 1) нефинансовые предприятия, производящие товары и услуги в целях получения прибыли;
- 2) домашние хозяйства, функция которых – потребление;
- 3) государственная и частная администрация, оказывающая услуги, не за деньги;
- 4) финансовые учреждения;
- 5) хозяйственные агенты за пределами страны.

В системе национальных счетов отражены, с одной стороны, наличные ресурсы, а с другой – их использование, т.е. используется **принцип двойной записи**. Все ресурсы записаны дважды: как наличные и как используемые. В результате получается равновесие.

Основные макроэкономические показатели

Показатели прироста национального богатства за определенный период (как правило, за год):

- валовой внутренний продукт (ВВП)
- валовой национальный продукт (ВНП)
- чистый национальный продукт (ЧНП)
- национальный доход (НД)

Показатели характеристики уровня жизни населения:

- личный доход (ЛД)
- располагаемый доход (РЛД)
- чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)

1. Валовой внутренний продукт (ВВП)

- это совокупная рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг, созданных на территории данной страны в течение года с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам. Иными словами, ВВП – это рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных на территории страны в течение календарного года. Валовой внутренний продукт рассчитывается по территориальному принципу.

Особенности показателя ВВП

Во-первых, это стоимостной показатель, все товары и услуги учитываются в денежной форме.

Во-вторых, это временной показатель, учитывающий объем производства за определенный период времени, как правило, за год.

В-третьих, ВВП учитывает товары и услуги независимо от того, успели их реализовать или они лежат на складах или на полках магазинов.

В-четвертых, в показателе ВВП учитывается только конечная продукция, то есть, товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного пользования, а не для перепродажи или переработки.

Валовой внутренний продукт (ВВП)

Основные принципы расчета ВВП

1. Исключение двойного счета, то есть учет конечных, а не промежуточных продуктов.

Конечные продукты – товары и услуги, которые покупаются для конечного использования, а не для дальнейшей обработки, переработки или перепродажи. Поскольку многие продукты продаются несколько раз, прежде чем войдут в конечный продукт, учет стоимости промежуточных товаров приведет к многократному завышению стоимости ВВП. Следовательно, чтобы избежать двойного счета, в ВВП включается только добавленная стоимость, созданная каждой фирмой.

2. Исключение из расчета непроизводительных сделок, то есть тех сделок, за которыми не стоит увеличение производства товаров и услуг. Непроизводительными сделками являются, во-первых, чисто финансовые сделки: 1) купля-продажа ценных бумаг; 2) государственные трансфертные платежи (выплаты по социальному страхованию, по безработице, пенсии, пособия, стипендии); 3) частные трансфертные платежи, например: разовые дары от родственников, ежемесячные субсидии студентам от своих родителей.

Другой разновидностью непроизводительных сделок является продажа подержанных вещей (шеринговая экономика).

К непроизводительным видам деятельности относится также и домашнее хозяйство, т.к. в нем ничего не производится на продажу. Поэтому его не включают в ВВП.

Валовой внутренний продукт (ВВП)



Методы расчета валового внутреннего продукта (ВВП)

1. **Метод расчета ВВП по расходам** включает суммирование всех расходов, необходимых для покупки всего объема произведенной в данном году продукции, то есть личные потребительские расходы населения, валовые частные внутренние инвестиции, государственные закупки товаров и услуг и чистый экспорт.

$$\text{ВВП} = C + I + G + X_n$$

C - Личные потребительские расходы домохозяйств – это расходы домашних хозяйств на товары текущего потребления (хлеб, молоко, овощи, одежду, обувь и др.), предметы потребления длительного пользования (автомобили, холодильники и т.п.) и потребительские расходы на услуги (врачей, парикмахеров, юристов и др.).

I - Валовые частные внутренние инвестиции включают производственные капиталовложения или инвестиции в основное производство, состоящие из всех конечных покупок машин, оборудования и станков, затрат на новое строительство (в том числе жилищное) и прироста запасов. Валовые инвестиции можно также представить как сумму чистых инвестиций и амортизации (отчислений на потребление капитала).

G - Государственные закупки товаров и услуг включают все государственные расходы на конечную продукцию предприятий и на все прямые покупки ресурсов (например, на содержание армии и государственного аппарата, затраты на строительство и содержание школ, детских садов, поликлиник, музеев и т.п.), но исключают все государственные трансфертные платежи, т.к. они отражают не текущее производство, а лишь передачу государственных доходов отдельным семьям и индивидам.

X_n - Чистый экспорт при определении ВВП находится как величина, на которую зарубежные расходы на отечественные товары и услуги превышают затраты населения своей страны на покупку товаров иностранного производства, то есть как разница между экспортом и импортом. $X_n = E_x - I_m$

Методы расчета валового внутреннего продукта (ВВП)

2. **Метод расчета ВВП по доходам** состоит в суммировании доходов, полученных в результате производства продукции в данном году.

В доходы общества включаются:

Доходы домохозяйств:

- заработная плата наемных работников (основная, дополнительная) и отчисления в фонды социального страхования, пенсионный и занятости (ЗП);
- рентные платежи – доходы, получаемые владельцами собственности от сдачи ее в аренду (арендная плата) (Да);
- доходы от собственности (в виде дивидендов от владения акциями) (Дс);
- процентные доходы владельцев капитала (Д%).

Доходы корпораций:

- чистая прибыль корпораций (Π_k);
- отчисления на потребление капитала (амортизация) (А);

Доходы государства:

- налог на прибыль корпораций ($H_{пр}$);
- косвенные налоги на бизнес ($H_{кос}$).

$$\text{ВВП} = \text{ЗП} + \text{Да} + \text{Дс} + \text{Д\%} + \Pi_k + \text{А} + H_{пр} + H_{кос}$$

Методы расчета валового внутреннего продукта (ВВП)

Особенностью расчета ВВП по доходам является наличие в составе доходов двух категорий распределения средств, не связанных с выплатой дохода, – амортизации и косвенных налогов на бизнес.

Первое – амортизация – это ежегодные отчисления на возмещение потребленного в течение года капитала, то есть основных фондов, функционирующих в производстве более одного года. В конце срока службы на специальном амортизационном счете скапливается сумма, достаточная для приобретения или нового строительства аналогичных станков, оборудования, сооружений взамен полностью изношенных. В целом для народного хозяйства амортизационные отчисления составляют огромную величину, но она не является прибавкой к прибыли, так как должна быть отложена для замещения в будущем потребленного в ходе производства в отдельные годы капитала.

Второе - наличие в составе доходов **косвенных налогов на бизнес** (налог на добавленную стоимость, акцизы, таможенные пошлины и другие). Эти налоги включаются продавцами и производителями в цену своего товара и услуги и перекладываются «на плечи покупателя». Их, в конечном счете, уплачивает тот, кто потребляет товар. Приток косвенных платежей в казну является, по сути, не заработанным доходом государства, поскольку оно не вносит никакого вклада в производство текущего года в обмен на поступление косвенных налогов в бюджет.

Методы расчета валового внутреннего продукта (ВВП)

3. **Метод расчета ВВП по добавленной стоимости** состоит в суммировании добавленной стоимости.

Добавленная стоимость – это стоимость, созданная в процессе производства на данном предприятии и учитывающая реальный вклад предприятия в создание стоимости конкретного продукта, т. е. зарплату, прибыль, амортизацию, процент за кредит, расходы на транспорт, рекламу данного предприятия.

То есть это рыночная цена объема продукции, произведенной фирмой, за вычетом стоимости потребленных сырья и материалов, приобретенных у поставщиков. Например, если фирма произвела продукции на 1000 руб., а потратила на приобретение сырья, материалов, полуфабрикатов 600 руб., то добавленная стоимость составит 400 руб. ($1000 - 600 = 400$). Это вклад данной фирмы в производство текущего года, состоящий из заработной платы ее работников, коммунальных и арендных платежей, прибыли.

Естественно, что результаты расчета ВВП каждым из рассмотренных нами методов должны быть абсолютно **одинаковыми**. Если при определении ВВП получается, что сумма расходов превышает сумму доходов, то это означает, что данная страна живет в долг и рано или поздно с ним нужно будет рассчитываться.

2. Валовой национальный продукт (ВНП)

- это рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг, созданных национальными предприятиями в своей стране или за рубежом в течение года с использованием факторов производства, принадлежащих данной стране. Валовой национальный продукт рассчитывается **по национальному принципу**. Уровень жизни в стране возрастет, если валовой национальный продукт (ВНП) будет увеличиваться более быстрыми темпами, чем население. Максимальный объем валового национального продукта страны ограничивается производственными ресурсами.

ВНП отличается от ВВП на величину **чистых факторных доходов (ЧФД)**, которые определяются как сальдо между доходами, полученными резидентами данной страны за рубежом, и доходами, полученными иностранными резидентами на территории данной страны.

$$\mathbf{ВНП = ВВП + ЧФД}$$

Как показывает практика, разность между численными значениями ВНП и ВВП незначительна и в развитых странах с рыночной экономикой колеблется в пределах 1%, поэтому в дальнейшем будем использовать понятия ВНП и ВВП как синонимы.

3. Чистый национальный продукт (ЧНП)

-это общий годовой объем производства товаров и услуг, который произвели и потребили в стране. То есть это действительный объем конечных продуктов, которые можно использовать для повышения благосостояния населения. ЧНП определяется вычитанием из ВВП амортизационных отчислений.

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - \text{А}$$

4. Национальный доход (НД)

– это результат производства, в котором заключена вновь созданная в течение года стоимость.

Он исчисляется как разность между ВВП и израсходованными в течение года на его создание материальными затратами (амортизация, сырье, материалы и т. д.). В зарубежной статистике его определяют как сумму всех доходов: 1) заработная плата, т. е. оплата труда рабочих и служащих; 2) прибыль, т. е. доход, получаемый владельцами частных хозяйств, партнерств, кооперативов, корпораций; 3) рента, т. е. доход, получаемый домохозяйствами за сдачу в аренду земли, помещений, жилья; 4) процент, т. е. плата за денежный капитал (кредит, вклады в банк и т. д.).

$$\text{НД} = \text{ЧНП} - \text{Н}_{\text{кос}}$$

Оценка уровня жизни населения

1. Личный доход (ЛД)

-это весь доход, получаемый отдельными лицами или семьями до уплаты налогов. Он включает в себя полученный доход плюс трансфертные платежи, которые получают семьи и индивидуальные лица от государства: пенсии, стипендии, пособия по безработице и т. п. Он расходуется на потребление, сбережения, уплату налогов и т. п.

$$\text{ЛД} = \text{НД} - \text{П}_к - \text{Н}_{пр} + \text{Тр}$$

где Тр – социальные трансферты

2. Располагаемый доход (РЛД)

– это доход, который остается после уплаты налогов.

$$\text{РЛД} = \text{ЛД} - \text{Н}_{инд}$$

где $\text{Н}_{инд}$ – индивидуальные налоги

Оценка уровня жизни населения

Между ВВП и экономическим благосостоянием существует прямая связь: чем больше ВВП, тем выше благосостояние. Однако ВВП не учитывает всех компонентов, влияющих на благосостояние. Поэтому П. Самуэльсоном было предложено подсчитывать **чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)**.

3. Чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)

—это показатель, измеряющий экономическое благосостояние общества с учетом не только имеющихся доходов, но и качества жизни.

Методика подсчета этого показателя такова: из ВВП вычитается ущерб, наносимый загрязнением окружающей среды, криминальной обстановкой и т. п. Одновременно прибавляются доходы от самообслуживания, удовольствия от досуга, комфорта в общественных местах и т. п. Все эти факторы либо улучшают, либо ухудшают качество жизни, но не учитываются в ВВП. Так, например, загрязнение воздуха от теплоцентрали, задымленность улиц не увеличивают благосостояние. Напротив, частные уроки, работа вокруг дачного домика, ремонт квартиры, произведенный самостоятельно, способствует росту качества жизни, но в ВВП не учитываются. Сложность подсчета ЧЭБ состоит в том, что трудно количественно оценить все эти факторы.

Виды ВВП (ВНП)

Номинальный

- исчисленный в ценах того года, когда он был произведен

Реальный

- исчисленный в ценах базисного года

Потенциальный

- в условиях полной занятости

Фактический

- в условиях циклической безработицы

$$\text{индекс цен текущего года} = \frac{\text{цена товаров в текущем году}}{\text{цена таких же товаров в базовом году}} \times 100\%.$$

Индекс цен ВВП – это показатель, характеризующий относительное изменение (увеличение или уменьшение) цен на товары (продукцию и услуги) за определенный период. Индекс цен, рассчитанный только по потребительским товарам (потребительской корзине), называется индексом потребительских цен (ИПЦ).

Индекс цен, который характеризует изменение цен не только потребительских, но также инвестиционных и некоторых других товаров, называется дефлятором ВВП.

$$\text{реальный ВВП} = \frac{\text{номинальный ВВП}}{\text{дефлятор ВВП (индекс цен)}} \times 100\%.$$

Отношение номинального ВВП к реальному ВВП называется **дефлятором ВВП**. Дефлятор (сдувание) ВВП показывает, насколько вырос ВВП за счет роста цен. Используя дефлятор ВВП как показатель роста общего уровня цен в экономике, можно подсчитать реальный ВВП, который является более точной характеристикой результатов развития экономики. Дефлятор ВВП является важным показателем, характеризующим динамику жизненного уровня населения.



РАНХиГС

РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Спасибо за внимание!

Яковлева Елена Николаевна, 8-921-132-52-08, uenm2a@mail.ru