

Лекция 3. Собственность, доходы, рынки факторов производства

- 1. Собственность: типы, формы, пути преобразования.
 - 1.1. Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности.
 - 1.2. Основные типы и формы собственности.
 - 1.3. Пути преобразования форм собственности.
 - 2. Доходы, формирование, распределение.
 - 2.1. Доходы: сущность, причины неравенства.
 - 2.2. Неравномерность распределения доходов населения, кривая Лоренца и коэффициент Джини.
 - 2.3. Доходы и уровень жизни населения.
 - 3. Рынки факторов производства.
 - 3.1. Факторы производства, спрос и предложение.
 - 3.2. Рынок земли: особенности рынка земли, понятие и виды ренты, субъекты и объекты рынка земли.
 - 3.3. Рынок капитала: понятие капитала, субъекты и объекты рынка капитала, особенности рынка капитала.
 - 3.4. Рынок труда: субъекты и объекты рынка труда, виды заработной платы; факторы, определяющие спрос и предложение на рынке труда.
-

1. Собственность. Типы, формы, пути преобразования

- Собственность занимает центральное место в экономической системе. Она обуславливает экономический способ соединения работника со средствами производства, цель функционирования и развития экономической системы, социальную структуру общества, характер стимулов трудовой деятельности, способ распределения результатов труда. Отношения собственности формируют все остальные виды экономических отношений, являются системообразующими и поэтому основными.
-

1. Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

Собственность - это система экономических и правовых отношений по поводу владения, пользования и распоряжения благ.

Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- Система отношений собственности включает три действия людей:
 - считают вещи своими;
 - используют в своем хозяйстве;
 - получают доход от собственности (прибыль, налог, арендная плата, процент на ссудный капитал, купля-продажа ...).
-

П
Р
А
В
О

С
О
Б
С
Т
В
Е
Н
Н
О
С
Т
И

Владение. Начальная форма права собственности, которая выражает отношения, связанные с наличием у того или иного субъекта объекта собственности. Само по себе владение объектом не означает полного права его собственности. Владельцем объекта может быть как собственник, так и не собственник (например, арендатор)

Пользование. Выражает правовые отношения собственности по поводу производственного или личного использования полезных свойств объектов собственности в соответствии с их функциональным назначением

Распоряжение. Высшая и всеобъемлющая категория прав собственности, которая предусматривает, что распорядитель объекта является его полным собственником. Он имеет право самостоятельно решать судьбу определенного объекта (использовать его, продать, обменять, передать в наследство, сдать в аренду, подарить, ликвидировать и т. п.) или делегировать такое право другим субъектам рыночной экономики

Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- Отношения собственности реализуются через субъекты и объекты собственности.
 - **Субъекты собственности** — это персонифицированные носители отношений собственности:
 - — отдельное физическое лицо (индивидуум) — человек как носитель имущественных и неимущественных прав и обязанностей;
 - — юридические лица — организации, предприятия, учреждения, объединения лиц всех организационно-правовых форм;
 - — государство в лице органов государственного управления, муниципалитеты (органы местного управления).
-

Субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- В качестве субъектов собственности (собственников) могут выступать "индивид" (человек, гражданин), "группа" (семья, коллектив), "общество" (народ) при практически неограниченном числе объектов собственности (средств производства и предметов потребления).
-

Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- **Объекты собственности** — это все то, что можно присваивать или отчуждать:
 - — средства производства во всех сферах экономики;
 - — недвижимость (дома и сооружения, отдельные водные объекты, многолетние насаждения и т. п.);
 - — природные ресурсы (земля, ее недра, леса, вода и т. п.);
 - — предметы личного и домашнего потребления;
-

Субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- — деньги, ценные бумаги, драгоценные металлы и изделия из них;
 - — интеллектуальная собственность: интеллектуально-духовные и информационные ресурсы и продукты (произведения литературы и искусства, достижения науки и техники, открытия, изобретения, ноу-хау, информация, компьютерные программы, технологии и т. п.);
 - — культурные и исторические ценности;
 - — рабочая сила.
-

Собственность

Субъекты собственности

Активная сторона отношений собственности, имеющая возможность и право обладания объектом собственности

человек

гражданин

семья

социальные группы

производственный коллектив

народ

население

Объекты собственности

Пассивная сторона отношений собственности

земля

природные ресурсы

средства производства

имущество

ценности

деньги и ценные бумаги

информация

интеллект

рабочая сила



Рис. 3.7. Место собственности в экономической системе

Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- Экономическое содержание собственности характеризуют отношения между людьми по присвоению, пользованию благ (имущества, ресурсов).
 - По этому поводу люди могут вступать между собой в конфликт, поэтому **собственность не только экономическая но и юридическая категория.**
-

Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- Она должна быть урегулирована правовыми нормами — системой общепринятых правил владения, пользования и распоряжения собственностью.
 - Данные отношения характеризуют собственность **в юридическом отношении.**
-

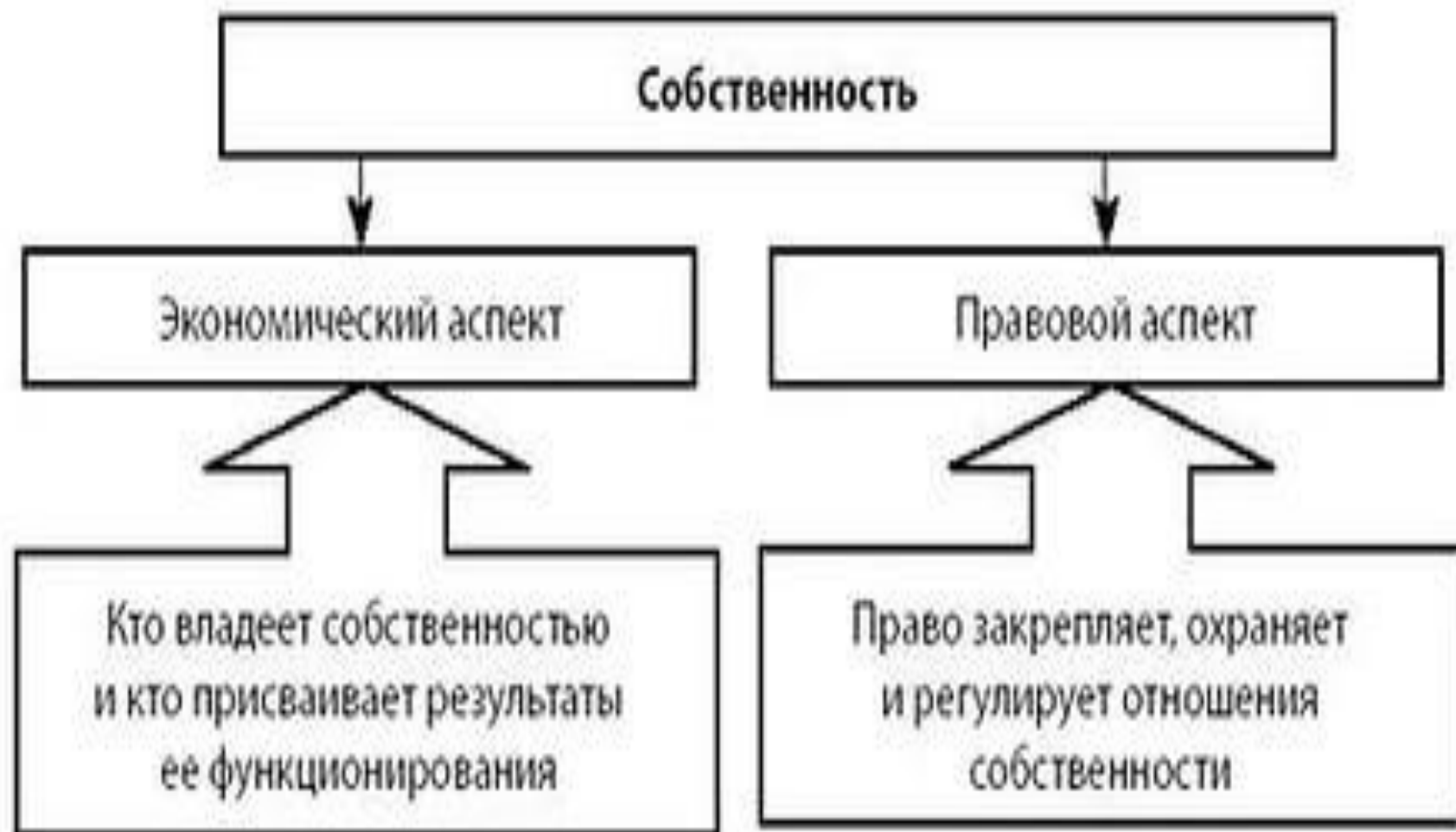


Схема 4.1. Экономический и юридический аспекты собственности

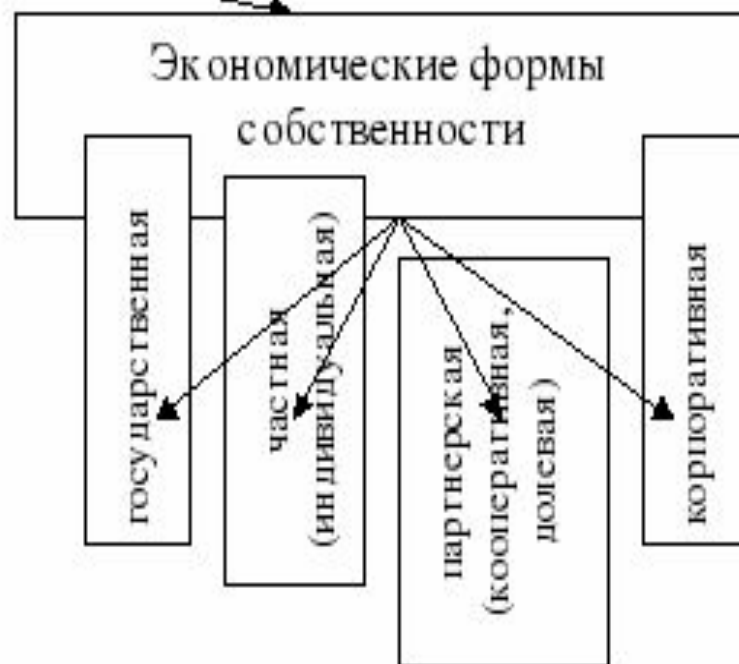
Субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- **Юридические обоснования права собственности :**
 - **ВЛАДЕНИЕ** – физическое обладание вещью (**юридическое обоснование – закон, договор, свидетельство, доверенность, административный акт**).
 - **ПОЛЬЗОВАНИЕ** - использование по назначению (**договор, доверенность, завещание**).
 - **РАСПОРЯЖЕНИЕ** – право изменять присвоенность, принадлежность имущества (**путем мены, дарения, купли-продажи**).
-

Собственность: сущность, формы и типы

- Собственность как **юридическая категория** выражает законодательное закрепление экономических отношений между физическими и юридическими лицами по поводу владения, пользования и распоряжения объектами собственности через систему юридических законов и норм.
 - Правовые отношения собственности выступают формой выражения, существования и закрепления в законодательных и нормативных актах имущественных отношений.
-

Собственность



Сущность, субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- **Юридическая сущность собственности** предполагает общепринятые на законодательном уровне правила регулирования собственности.
- Отношения владения, пользования, распоряжения собственностью без юридического закрепления носили бы хаотический характер. А без экономического содержания юридическое закрепление права собственности не имело бы значения.

Субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- Классическая (римская) классификация прав собственности может быть представлена в 3-х видах:
 - 1. Право **владения** предполагает возможность реализации предпринимательских целей, то есть использования вещей в соответствии с их экономическим назначением.
 - 2. Право **пользования** отражает вещественную и технологическую стороны функционирования вещей и означает применение вещей в соответствии с их функциональным назначением.
 - 3. Право **распоряжения** отличается от права пользования возможностью принятия решений о полном отчуждении вещей, например, средств и результатов производства.
-

Примеры: участие во владении («В»),
пользовании («П»), распоряжении («Р»)
имуществом

Вид имущества	«В»	«П»	«Р»
Личные вещи	+	+	+
Имущество:			
семейное (квартира, машина)	доля	доля	доля
гос-х и муниципальных образовательных учреждений (некоммерческих): (см. след. слайд)	0	Опер ативн · управ ден.	0
частных фирм (школ, детских садов, фитнес- центров ...)	+		+

*Имущество гос-х и муниципальных образовательных учреждений (некоммерческих):

- * Учреждение не вправе без согласия Учредителя распоряжаться недвижимым имуществом и особо ценным движимым имуществом, закрепленным за ним на праве оперативного управления или приобретенным Учреждением за счет средств, выделенных ему Учредителем на приобретение такого имущества, включая передачу его в аренду, безвозмездное пользование, заключение иных договоров, предусматривающих переход прав владения и (или) пользования.
-

Субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- В современной экономической науке и хозяйственной практике применяется более широкая и более детализированная система прав собственности. Так, представителем институционализма А. Оноре предложена система прав собственности, которая предусматривает 11 правомочий.
 - 1. Право владения.
 - 2. Право пользования.
 - 3. Право управления (право решать, кто и как будет обеспечивать использование благ).
 - 4. Право на доход (право на владение результатами использования благ).
-

Субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- 5. Право суверена на капитальную стоимость (право на использование, отчуждение, изменение или уничтожение блага).
 - 6. Право на безопасность (право на защиту от экспроприации или от повреждения в окружающей среде).
 - 7. Право на передачу объекта в наследство.
 - 8. Право на бессрочность владения объектом.
 - 9. Запрет на использование объекта собственности способом, приносящим вред окружающей среде или субъектам.
-

Субъекты и объекты собственности, классификация прав собственности

- 10. Право на ответственность (возможность взыскания объекта в уплату долга).
 - 11. "Возвратный" характер прав собственности, т. е. возвращение переданных кому-либо правомочий после истечения срока соглашения или досрочно, в случае нарушения его условий.
 - Такая детализация юридических прав собственности преследует цель гарантировать субъекту необходимые и достаточные права для принятия оптимальных экономических решений.
-

2. Основные типы и формы собственности

- В хозяйственной практике можно встретить разнообразные формы собственности. Однако все они, по существу, являются разновидностями двух основных **типов собственности: частной и общественной.**
 - **Форма собственности — это экономические отношения, характеризующиеся двумя признаками: индивидуализации собственника и способом распоряжения имуществом.**
-

Собственность

Типы собственности

Частная

Общественная

Формы собственности

Индивидуальная:
 единоличная
 семейная

Групповая:
 акционерная
 кооперативная
 коллективная

Государственная:
 федеральная
 субъектов
 федерации

Муниципальная

я

Основные типы и формы собственности

- **Формой собственности** называют ее вид, характеризуемый по признаку субъекта собственности, того, кто является собственником. Форма собственности определяет принадлежность объектов собственности субъекту единой природы (человеку, семье, группе, коллективу, населению, обществу).
-

Основные типы и формы собственности

- **Чáстная sóбственность** — одна из форм собственности — одна из форм собственности, которая подразумевает защищённое законом — одна из форм собственности, которая подразумевает защищённое законом право физического — одна из форм собственности, которая подразумевает защищённое законом право физического или юридического лица, либо их группы на предмет собственности.

-
- К частной собственности относят:
индивидуальную, корпоративную



Основные типы и формы собственности

- **Коллективная собственность** — форма собственности, при которой все члены коллектива имеют равные права на ее владение и использование, а также на равноправное участие в распоряжении результатами труда.
 - Наиболее распространенными формами коллективной собственности являются *кооперативная, партнерская собственность*.
-

Основные типы и формы собственности

- **Кооперативная собственность** - это собственность лиц, объединивших свои средства для ведения совместной деятельности. Кооперативная собственность возникает в результате денежных и иных имущественных взносов лиц (членов кооператива), доходов, полученных от реализации продукции.
-

Основные типы и формы собственности

- **Акционерная собственность**
образуется в результате выпуска и реализации акций. Держатели акций относятся к субъектам акционерной формы собственности. Акционерная собственность — наиболее совершенная, гибкая форма собственности. Она создает широкие возможности для привлечения капитала, расширения базы собственников, привлечения последних к управлению, наиболее эффективной эксплуатации рабочих и отчуждения.
-

Основные типы и формы собственности

- **Государственная собственность** — имущество — имущество, в том числе средства — имущество, в том числе средства и продукты — имущество, в том числе средства и продукты производства, принадлежащие государству — имущество, в том числе средства и продукты производства, принадлежащие государству полностью либо на основе долевой или совместной собственности — имущество, в том числе средства и продукты производства, принадлежащие государству полностью либо на основе
-

Основные типы и формы собственности

- **Общественная собственность** — собственность — собственность, находящаяся во владении, распоряжении и использовании обществом, выступающим как коллективный субъект.
-



Смешанная собственность

Государственно-частная

**Государственно-
кооперативная**

**Государственно-
коллективная**

Частно-коллективная

**Совместная с привлечением
иностранного капитала**

Комбинированная

Другие



3. Пути преобразования форм собственности

- Формы собственности могут переходить одна в другую, может возникать смешанная собственность. Важнейшие пути преобразования формы собственности:
 - **национализация** — переход частной собственности в собственность государства;
 - **приватизация** (передача государственной собственности в частные руки;
 - **денационализация** (возврат государством национализированного имущества прежним владельцам);
 - **реприватизация** (скупка у собственников их **акций**, земли и т.д.).
-

Пути преобразования форм собственности

- *Преобразование отношений собственности* , преодоление государственной монополии - это длительный, сложный и болезненный процесс, остро затрагивающий трудовые отношения на преобразуемых производствах, права и интересы работников и их трудовых коллективов.
-

Пути преобразования форм собственности

- **Приватизация** — форма преобразования собственности — форма преобразования собственности, представляющая собой процесс передачи (полной или частичной) государственной — форма преобразования собственности, представляющая собой процесс передачи (полной или частичной) государственной (муниципальной) — форма преобразования собственности, представляющая собой процесс передачи (полной или частичной) государственной (муниципальной) собственности в частные руки. В приватизации участвуют минимум две стороны, и обязательно одна из сторон —

Пути преобразования форм собственности

- Под **разгосударствлением** следует понимать процесс упразднения государственного монополизма следует понимать процесс упразднения государственного монополизма, формирование многоукладной смешанной экономики следует понимать процесс упразднения государственного монополизма, формирование многоукладной смешанной экономики, её децентрализации следует понимать процесс упразднения государственного монополизма, формирование многоукладной смешанной экономики,

Пути преобразования форм собственности

- Реприватизация — возврат в частную собственность ранее выкупленных или национализированных (конфискованных) предприятий, земельных участков, банков, акций, других ценных бумаг и т. д., обратный переход к приватизированной собственности, то есть возврат в частную собственность той государственной собственности, которая возникла в результате национализации.
- В 1980-х в Великобритании в 1980-х в Великобритании правительство М. Тэтчер в 1980-х в Великобритании правительство М. Тэтчер активно приватизировало угольную

Пути преобразования форм собственности

- **Национализация** — передача в собственность государства земли, промышленных предприятий, банков, транспорта или другого имущества, принадлежащего частным лицам или акционерным обществам. Национализация может осуществляться через безвозмездную экспроприацию, полный или частичный выкуп.
 - Согласно ст. 235 [ГК РФ](#) Согласно ст. 235 ГК РФ национализация проводится в порядке, установленном [федеральным законом](#).
-

Пути преобразования форм собственности

- ❑ **Экспроприация** - принудительное отчуждение имущества частных собственников.
 - ❑ Юридическая экспроприация — принудительное безвозмездное или оплачиваемое отчуждение имущества, производимое государственными органами. Объектом экспроприации может быть как недвижимое Юридическая экспроприация — принудительное безвозмездное или оплачиваемое отчуждение имущества, производимое государственными органами. Объектом экспроприации может быть как недвижимое (например, земля при проведении железных или грунтовых дорог), так и движимое имущество Юридическая экспроприация — принудительное безвозмездное или оплачиваемое отчуждение имущества, производимое государственными органами. Объектом экспроприации может быть
-

Акционерная собственность относится к ...

- 1. частной долевой
 - 2. общей совместной
 - 3. частной индивидуальной
 - 4. коллективной (общей долевой)
-

Право на отчуждение,
потребление или уничтожение
блага представляют

собой право _____ в
классификации правомочий А.
Оноре.

- 1. владения
 - 2. распоряжения
 - 3. на остаточный характер
 - 4. суверена
-

Предметы личного потребления выступают объектами _____ или личной форм собственности.

- 1. общей совместной
 - 2. муниципальной
 - 3. семейной долевой
 - 4. общественной
-

Государственная собственность относится к ...

- 1. общей долевой
 - 2. частной совместной
 - 3. общей совместной
 - 4. частной индивидуальной
-

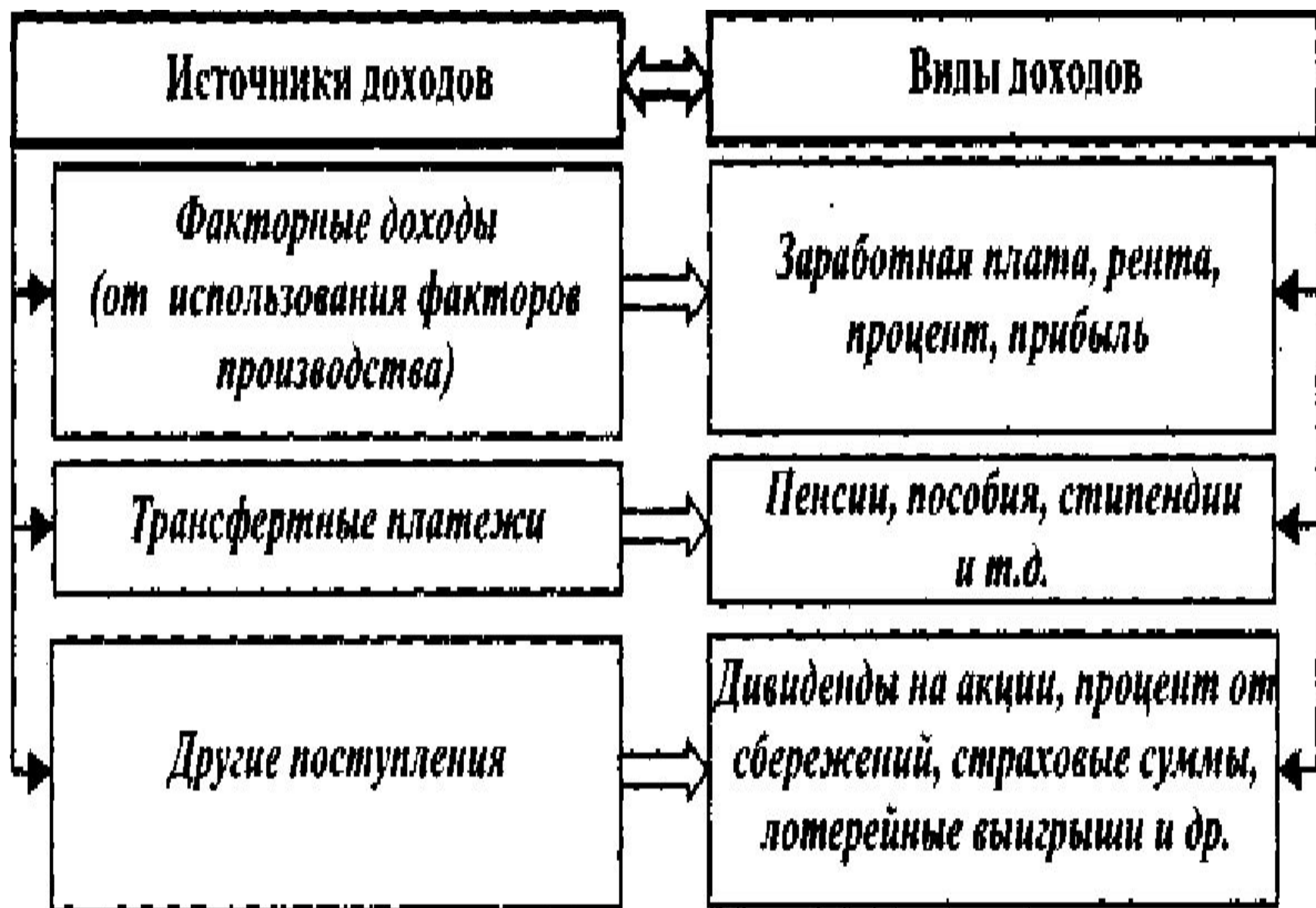
Юридическое содержание собственности
в основном **характеризуют** отношения

...

- 1. владения
 - 2. присвоения
 - 3. хозяйственного
использования
 - 4. экономической
реализации
-

2. Доходы: формирование, распределение

- 2.1. Доходы: сущность, причины неравенства.
- **Доход** — *денежные средства* или материальные ценности, полученные государством, полученные государством, физическим, полученные государством, физическим или юридическим лицом в результате какой-либо деятельности за определённый период времени.



Доходы: сущность, причины неравенства

- **Доходы государства** — доходы, получаемые государством за счёт взимания налогов — доходы, получаемые государством за счёт взимания налогов, пошлин — доходы, получаемые государством за счёт взимания налогов, пошлин, сборов, платежей, внешнеторговых операций, от владения собственностью (в гос., муниципальных предприятиях), недвижимостью и имуществом для
-

Доходы: сущность, причины неравенства

- **Доходы организации** — увеличение экономических выгод в результате поступления *активов* (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к

Доходы: сущность, причины неравенства

- **Доходы населения** — личные доходы граждан, семей — личные доходы граждан, семей и домохозяйств — личные доходы граждан, семей и домохозяйств, получаемые в виде денежных средств, материальных и иных активов. К ним относятся: заработная плата — личные доходы граждан, семей и домохозяйств, получаемые в виде денежных средств, материальных и иных активов. К ним относятся: заработная плата, пенсия — личные доходы граждан, семей и домохозяйств, получаемые в виде денежных средств, материальных и иных активов. К ним относятся: заработная

Распределение доходов. Неравенство.

- Дополнительной формой доходов для некоторой части населения выступают *трансферты* – односторонние платежи государства населению – пенсии, пособия по безработице, помощь многодетным семьям и др.
-

Доходы: сущность, причины неравенства

- На протяжении жизни человека его доходы изменяются: в молодости они невелики, к 40-50-ти годам достигают пика, после 60-ти лет, в связи с выходом на пенсию, резко сокращаются. Такое последовательное изменение доходов в течение жизни человека принято называть *жизненным циклом дохода*.
-

Распределение доходов. Неравенство.

- Основные причины неравенства доходов:
 - Различия в интеллектуальных, физических и др. способностях;
 - Различия в уровне получаемого образования и профессиональной подготовке;
 - Различия в профессиональных вкусах и готовности рисковать;
 - Неравенство владения собственностью;
 - Господство на рынке;
 - Удача, связи, доступ к ценной информации, несчастья и дискриминация.
-

Распределение доходов. Неравенство

- Люди различаются по своему положению в обществе – значит, доходы их различны. Чтобы отследить характер распределения доходов в обществе, используют различные методы:
- – определение различными статистическими приемами среднего уровня дохода (среднеарифметический, медианный, модальный доход);

Доходы: сущность, причины неравенства

- – группировка населения по уровню дохода и сопоставление средних уровней крайних групп между собой;
 - – построение кривой Лоренца, характеризующей неравенство в обществе через действие кумулятивного (нарастающего) эффекта.
-

Распределение доходов. Неравенство

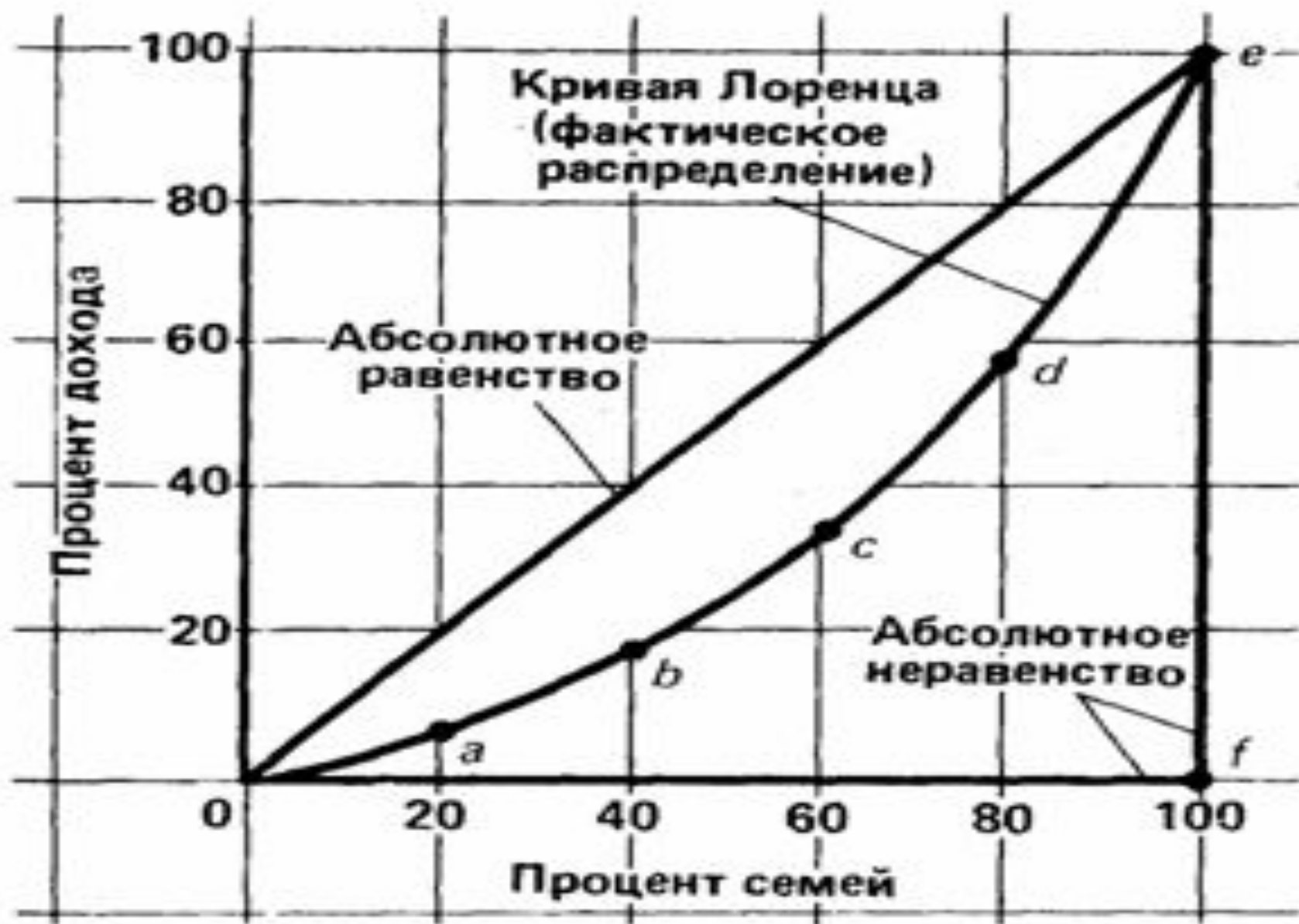
- Медианный доход - статистический показатель; уровень, выше и ниже которого получают доход одинаковое количество работников или населения.
-

Доходы: сущность, причины неравенства

- Модальный доход - наиболее часто встречающийся доход в ряду распределения населения по уровню среднедушевых денежных доходов. При наличии одной моды распределение называется одномодальным, при наличии двух – бимодальным, трех и более – мультимодальным.
-

Неравномерность распределения доходов населения, кривая Лоренца и коэффициент Джини

- 2.2. Неравномерность распределения доходов населения, кривая Лоренца и коэффициент Джини.
 - Метод кривой Лоренца и коэффициента Джини в исследовании неравномерности распределения доходов населения.
 - Графическим представлением степени неравенства в распределении дохода является **кривая Лоренца (см. след. слайд).**
-



Распределение доходов. Неравенство.

- Показывает реальное распределение дохода по разным группам населения. Если каждая группа населения будет получать равную долю дохода (на 20% семей приходится 20% дохода), то это отразится в виде прямой абсолютного равенства - ОА.
 - Кривая Лоренца отражает фактическое распределение дохода. Кривая Лоренца строится как линия фактического отклонения от идеального распределения. Чем больше она расходится с лучом идеального распределения, тем сильнее неравенство людей проявляется в доходах.
-

Распределение доходов. Неравенство.

- Чем ближе кривая Лоренца к линии абсолютного равенства, тем выше степень равномерного распределения дохода. Чем больше вогнутость кривой Лоренца, тем более неравномерно распределены доходы. Если 1% всего населения будет получать весь доход, то это выразится в виде кривой абсолютного неравенства, которая образует прямой угол с осью доли семей. Кривая Лоренца используется для анализа распределения дохода в разные периоды времени, в определенных странах, между различными группами.
-

Распределение доходов. Неравенство.

- На осях графика по процентным группам откладываются доход и численность населения. Если замкнуть систему – 100 % дохода и 100 % населения, то получится квадрат, в котором луч OABCD описывает ситуацию абсолютного равенства, т. е. 25, 50, 75 и 100 % населения получают соответственно 25, 50, 75 и 100 % доходов. Кривая Лоренца строится как линия фактического отклонения от идеального распределения. Чем больше она расходится с лучом идеального распределения, тем сильнее неравенство людей проявляется в доходах.
-

Распределение доходов. Неравенство.

- **Децильный коэффициент** неравенства доходов - отношение средней величины доходов 10% наиболее состоятельной части населения (ДДСН) к среднедушевому доходу 10% беднейшей части (ДДБН).
 - $ДКНД = ДДСН / ДДБН$.
 - Другими показателями дифференциации доходов служат *квартильный* (25%) и *квинтильный* (20%) коэффициенты.
-

Распределение доходов. Неравенство.

- Уровень неравенства определяется с помощью **коэффициента Джини** (индекс Джини). **Индекс Джини представляет собой** отношение площади, ограниченной **фактической кривой Лоренца** и кривой Лоренца для абсолютно равномерного распределения рыночных долей (так называемой "**кривой абсолютного равенства**") к **площади треугольника**, ограниченного кривой Лоренца для абсолютно равномерного распределения долей и осями абсцисс и ординат (ОАВ).
-

Распределение доходов. Неравенство.

- Индекс Джини удобно проиллюстрировать с помощью кривой Лоренца. Кривая Лоренца, отражающая неравномерность распределения какого-либо признака, для случая распределения доходов показывает взаимосвязь между объемом доходов и долей населения, получающих эти доходы, подсчитанной нарастающим итогом.
 - Коэффициент Джини является числом между 0 и 1, где 0 соответствует абсолютное равенство (где каждый имеет одинаковый доход) и 1 соответствует абсолютное неравенство (когда одно лицо имеет все доходы, а все остальные имеют нулевой доход).
-

Преимущества коэффициента Джини

- Позволяет сравнивать распределение признака в совокупностях с различным числом единиц (например, регионы с разной численностью населения).
 - Дополняет данные о *ВВП* и среднедушевом доходе. Служит своеобразной поправкой этих показателей.
 - Может быть использован для сравнения распределения признака (дохода) между различными совокупностями (например, разными странами). При этом нет зависимости от масштаба экономики сравниваемых стран.
-

Преимущества коэффициента Джини

- Может быть использован для сравнения распределения признака (дохода) по разным группам населения (например, коэффициент Джини для сельского населения и коэффициент Джини для городского населения).
-

Неравномерность распределения доходов населения, кривая Лоренца и коэффициент Джини

- Позволяет отслеживать динамику неравномерности распределения признака (дохода) в совокупности на разных этапах.
 - Анонимность — одно из главных преимуществ коэффициента Джини. Нет необходимости знать, кто имеет какие доходы персонально.
-

Недостатки коэффициента Джини

- Довольно часто коэффициент Джини приводится без описания группировки совокупности, то есть часто отсутствует информация о том, на какие же именно группы поделена совокупность. Чем на большее количество групп поделена совокупность, тем выше коэффициент Джини.
-

Распределение доходов. Неравенство.

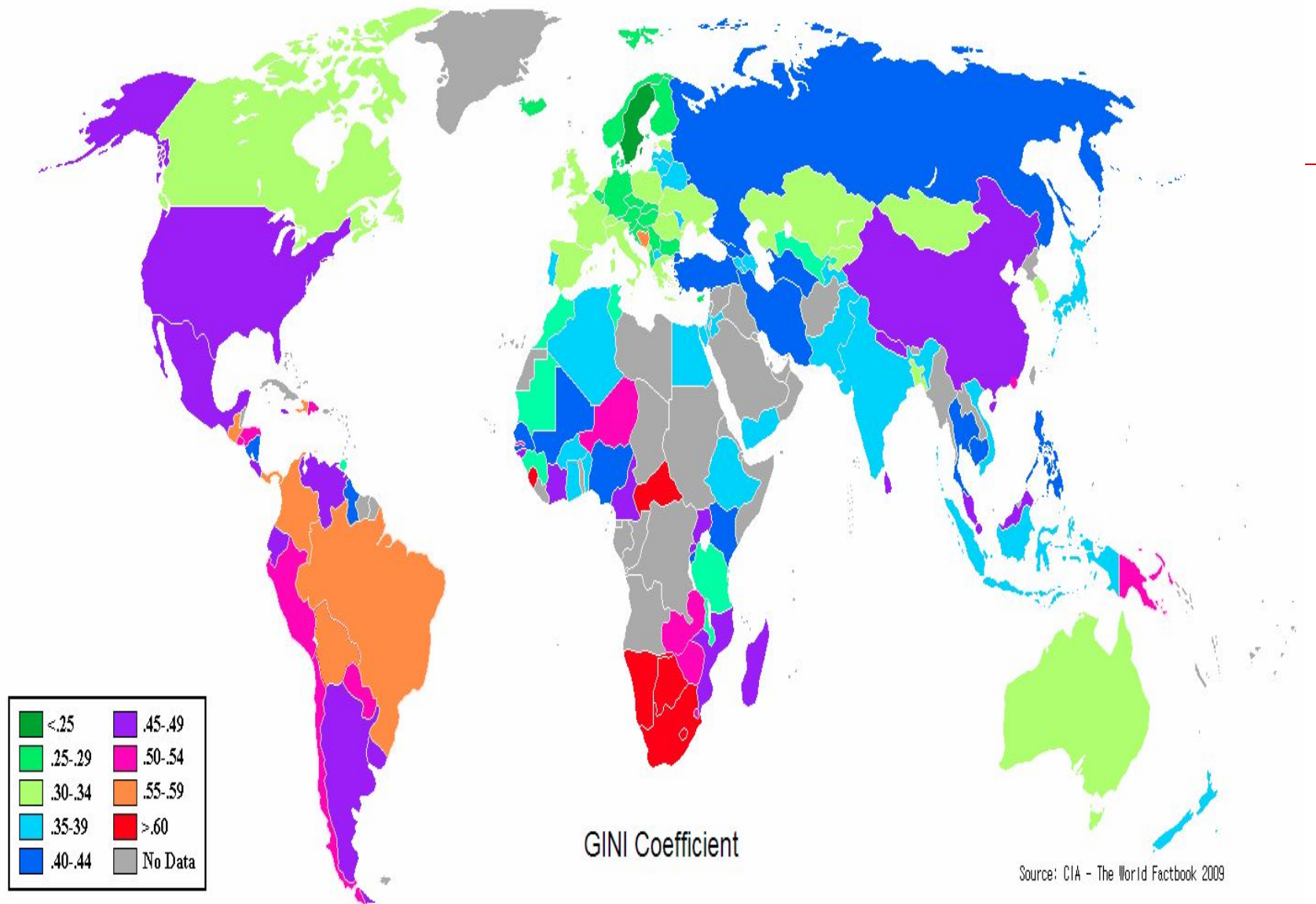
- Коэффициент Джини не учитывает источник дохода, для определенной страны коэффициент Джини может быть довольно низким, но при этом какая-то часть населения свой доход обеспечивает за счет непосильного труда, а другая — за счет собственности. Так в Швеции значение коэффициента Джини довольно низко, но при этом только 5 % домохозяйств владеют 77 % акций от общего количества акций, которым владеют все домохозяйства. Это обеспечивает этим 5 % домохозяйств доход, который остальное население получает за счет труда.
-

Недостатки коэффициента Джини

- Метод кривой Лоренца и коэффициента Джини в деле исследования неравномерности распределения доходов среди населения имеет дело только с денежными доходами, меж тем некоторым работникам заработную плату выдают в виде продуктов питания и т. п.
-

Недостатки коэффициента Джини

- Также широкое распространение получает практика выдачи заработной платы работникам в виде опционов на покупку акций компании-работодателя (последнее соображение несущественно, опцион сам по себе не является доходом, это только возможность получить доход, продав, например, акции, а когда акции проданы и продавец получил деньги, этот доход уже учитывается при расчете коэффициента Джини).
-



Распределение доходов.

Неравенство. (R/P – богатейшие к беднейшим)

<input type="checkbox"/> Страна_ Джини	R/P10%	R/P 20%	Инд.
<input type="checkbox"/> <u>Казахстан</u> 339	8.5	5.6	0,
<input type="checkbox"/> <u>Монголия</u> 0.328	8.2	5.4	
<input type="checkbox"/> <u>Канада</u>	9.4	5.5	0,326
<input type="checkbox"/> <u>Бразилия</u> 57	51.3	21.8	0,
<input type="checkbox"/> <u>Франция</u> 327	9.1	5.6	0,
<input type="checkbox"/> США	15.9	8.4	0,

Неравномерность распределения доходов населения, кривая Лоренца и коэффициент Джини

- Коэффициент Джини в России в 2010 году был 42 % (0,420). Коэффициент Джини в России в 2009 году составлял 42,2 % (0,422), в 2001 году — 39,9 % (0,399), в 1997 году — 37,5 % (0,375), в 1991 году — 26 % (0,260).
- Согласно собственной статистике Китая в этой стране коэффициент Джини в 2012 году составил 0,474, за прошедшие 10 лет коэффициент достиг локального максимума в 2008 году, когда составлял 0,491. В 2000 году этот же показатель в Китае составлял 0,41.

Доходы и уровень жизни населения

- 2.3. Доходы и уровень жизни населения.
 - Основным показателем общественного развития является уровень жизни населения, который характеризует эффективность проводимой государством социальной и экономической политики и в конечном счете - уровень общественного развития.
-

Доходы и уровень жизни населения

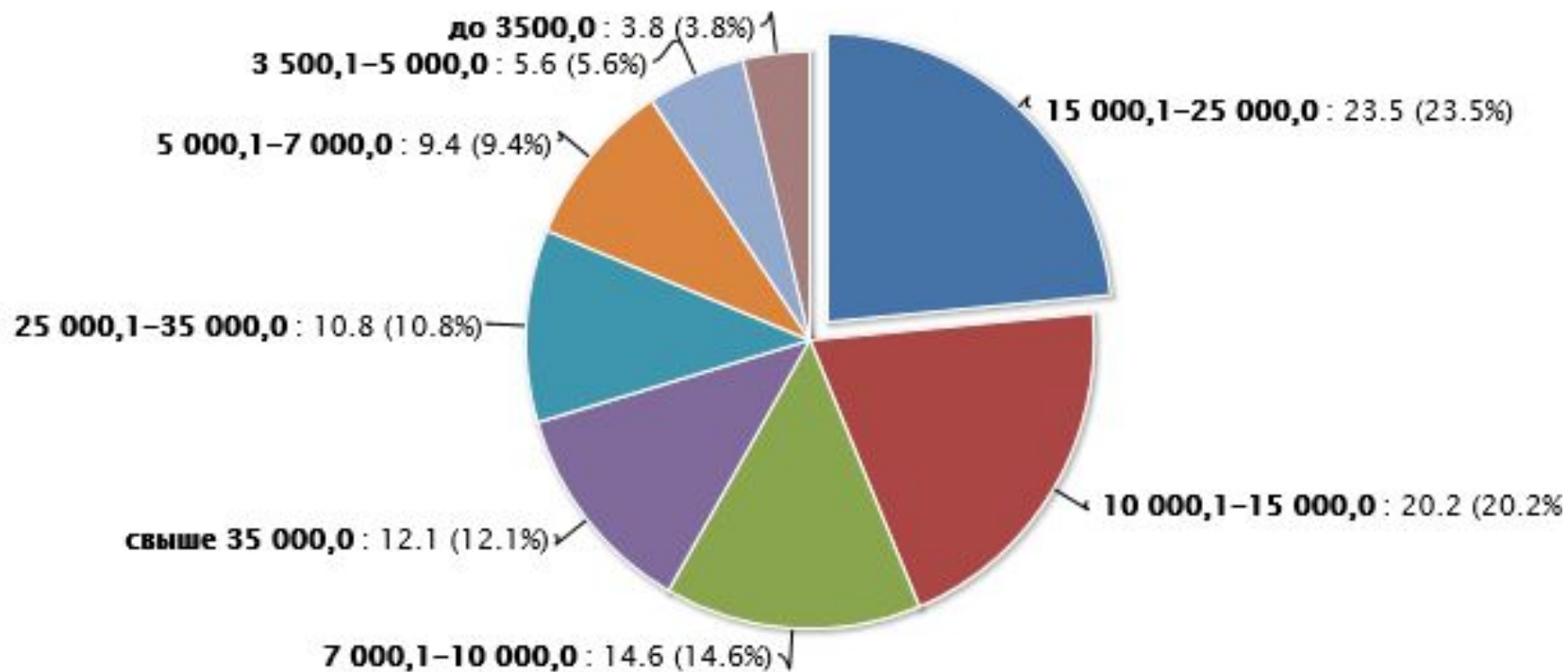
- **Уровень жизни** (уровень благосостояния) — степень удовлетворения материальных и духовных потребностей людей массой товаров и услуг, используемых в единицу времени.
 - Уровень жизни базируется на объёме реальных доходов на душу населения и соответствующем объёме потребления.
-

Доходы и уровень жизни населения

- Подразумевает обеспеченность населения необходимыми материальными благами и услугами. Материальные блага – это продукты питания, одежда, обувь, предметы культуры и быта, жилище. Услуги – полезные результаты деятельности, подразделяются на непроизводственные (например, услуги учреждений культуры и искусства) и производственные (например, услуги мастерских по ремонту бытовой техники).
-

Росстат, 2011 г.

Распределение населения по размеру среднедушевых денежных доходов, в % к итогу



Выделяют четыре уровня жизни населения:

- **достаток** – пользование благами, обеспечивающими всестороннее развитие человека;
- **нормальный уровень** – рациональное потребление, обеспечивающее человеку восстановление его физических и интеллектуальных сил;
- **бедность** – потребление благ на уровне сохранения работоспособности как низшей границы воспроизводства рабочей силы;
- **нищета** – минимально допустимый набор благ и услуг, потребление которых позволяет лишь поддерживать жизнеспособность человека.

Организацией Объединенных Наций рекомендован перечень условий жизнедеятельности, которые в совокупности составляют понятие «уровень жизни»:

- Рождаемость, смертность, продолжительность жизни.
- Санитарно-гигиенические условия жизни.
- Уровень потребления продовольствия.
- Жилищные условия.
- Возможности образования и культуры.
- Условия труда и уровень занятости.
- Баланс доходов и расходов.
- Потребительские цены.
- Обеспеченность транспортом.
- Возможности для отдыха.
- Система социального обеспечения.
- Обеспечение прав и свобод человека.

Показатели характеризующие экономическое развитие стран

Факторы	Россия	Германия	США	Швеция	Япония
Численность населения (2012 г.), млн. чел.	143,2	84,3	309,4	9,7	127,3
ВВП/1 чел. по ППС, (Всемирный банк, 2013г.), доллар/место	24120 / 44	43332 / 17	53143 / 10	40148 / 19	34611 / 24
Государственные расходы на образование, в % к ВВП	3,7	4,4	4,8	4,9	3,6
Индекс человеческого развития (ООН, 2013 г.)	0,788	0,921	0,937	0,916	0,912

Доходы и уровень жизни населения

- К факторам, **воздействующим** на формирования уровня жизни, относят: уровень доходов населения; объем и структуру потребления материальных благ; обеспеченность жильем; уровень развития здравоохранения; уровень развития просвещения; уровень развития культуры; уровень социального обеспечения; величину свободного времени; условия отдыха и т. д.
-

Примерная характеристика национальных экономических систем

(*ИЧР -индекс человеческого развития, до 2013 г. ИРЧП)

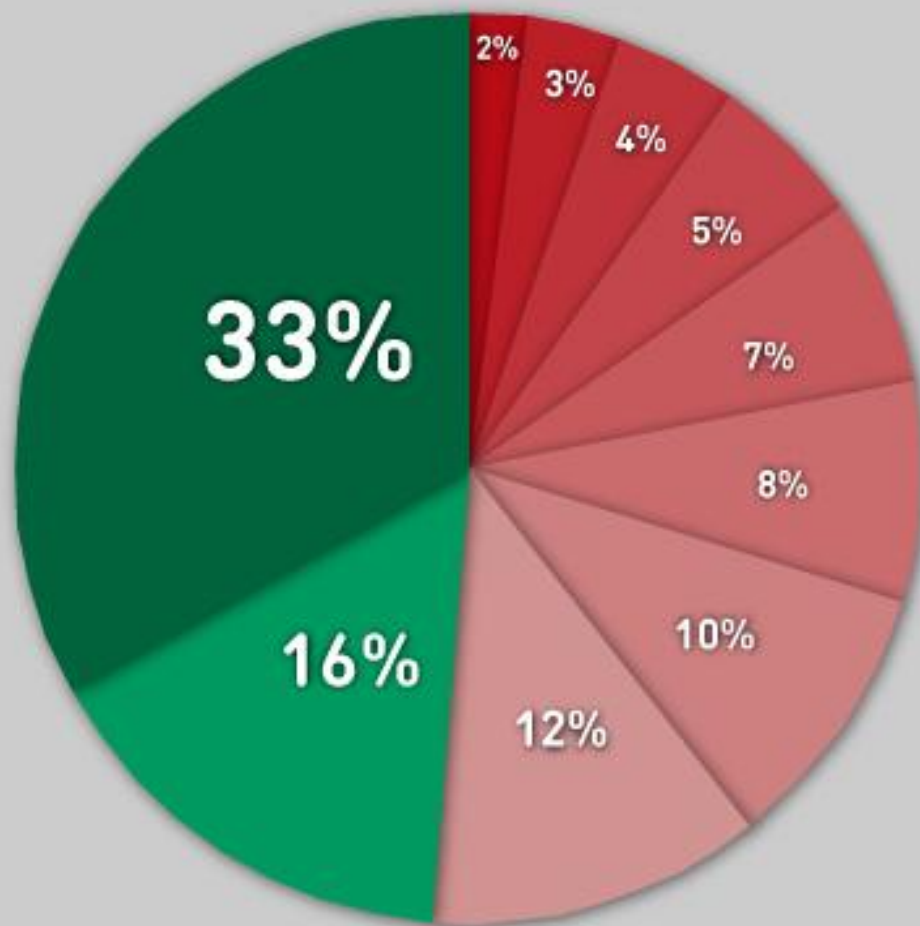
1. По методу управления экономикой	Коллективная (общинная)	Государственная (административно-командная)	Рыночная	Смешанная (рыночно-государственная)
2. По степени развития производительных сил	Доиндустриальная	Индустриальная	Постиндустриальная	Экономика знаний
3. По уровню соц. экономич. развития	Бедная	Развивающаяся	Развитая	Высокоразвитая
4. По ИЧР* (ООН-2013г)	Низкий (0,3-,54)	Средний (0,55-0,69)	Высокий (0,7-0,8)	Очень высокий (более 0,8)
5. По преимущ. секторам экономики	Первичные добывающие	Вторичный – переработка	Третичный – обслуживание (сфера услуг и др. более 60%)	Четвертичный – информационные технологии, наука

отрасли

Доходы и уровень жизни населения

- Всемирный банк в качестве порога абсолютной бедности задаёт существование на менее чем 1,25 американского доллара в день (курс рассчитывается по паритету покупательной способности ([ППС](#))).
 - **Мера относительной бедности может показывать, например, сколько людей получают доход ниже четверти медианного.** Такой подход особенно полезен при выявлении бедности в незнакомых обществах либо там, где сложно осуществить стоимостную оценку некоторого набора благ.
-

Средняя заработная плата по 10-ти процентным группам по РФ за апрель 2013 г



20% работников
получают:



80% работников
получают:



Децильный коэффициент 15,8 при средней зарплате 29 453 р.
и при медиане в 21 268 рублей

Доходы и уровень жизни населения

- Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в целом по экономике **РФ** за июнь 2015 составила 35 395 рублей . На август 2015 медианная **зарплата в России** составляет 23 548 рублей (ок. 65% от средней).
-

Доходы и уровень жизни населения

- Всемирный банк (ВБ) установил, что для развивающихся стран бедным считается человек, чей годовой доход меньше 375 долл. (с учетом паритета покупательной способности (ППС) в долл. США в ценах 1985 г.) или получающий около одного доллара в день. Для стран Латинской Америки ВБ провел черту бедности на уровне 2 долл. в день. В странах Восточной Европы и бывшего СССР черта бедности соответствует 4 долл. в день. Для промышленно-развитых стран используется черта бедности, принятая в США — 14,4 долл. в день.
-

Доходы и уровень жизни населения

- В основе официально принятого в России метода измерения бедности лежит концепция абсолютной бедности или минимальной потребности, обеспечивающие поддержание здоровья и сохранения работоспособности (состав минимальной потребительской корзины). Стоимостная оценка **потребительской корзины**, а также расходы по обязательным платежам и сборам составляют величину прожиточного минимума. В РФ оба показателя утверждаются не реже одного раза в пять лет.
-

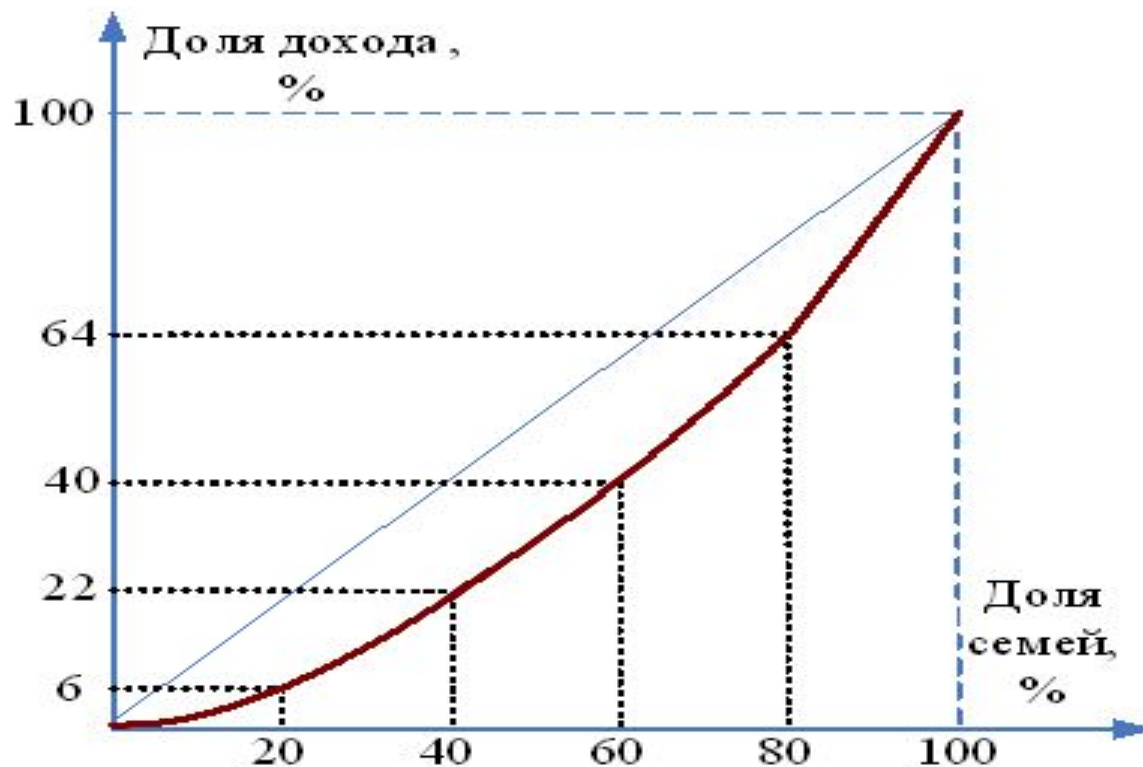
Для уменьшения неравенства в обществе правительство может ...

- а) ввести регрессивную шкалу подоходного налога
 - б) ввести фиксированный подоходный налог, не зависящий от величины дохода
 - в) увеличить налоги с богатых и субсидии для бедных
 - г) отказаться от субсидирования малоимущих
-

Коэффициент Джини вырос с 0,25 до 0,35. Это означает, что ...

- а) сократились среднедушевые реальные доходы населения
 - б) усилилась степень неравенства доходов
 - в) сократился процент семей с доходами ниже прожиточного минимума
 - г) уменьшилась степень неравенства доходов
-

На рисунке представлено распределение суммарного дохода по пяти 20-процентным группам семей – от самой бедной до самой богатой. Квintильный коэффициент для указанного распределения равен ...



Распределение суммарного дохода в стране по четырем 25-процентным группам семей – от самой бедной

до самой богатой, %:

- I-12,0; II- 24,0; III- 28,0; IV- 36,0.

Квартильный коэффициент равен

...

- 1. 2
 - 2. 1,7
 - 3. 3
 - 4. 1,5
-

Следствием сдвига кривой
Лоренца влево является ...

- а) снижение коэффициента Джини
 - б) снижение коэффициента Лоренца
 - в) рост коэффициента Лоренца
 - г) рост коэффициента Джини
-

Относительная бедность это доходы ...

- а) составляющие менее половины среднего дохода
 - б) составляющие более половины среднего дохода
 - в) на уровне прожиточного минимума
 - г) в размере МРОТ, установленного правительством
-

3. Рынки факторов производства

- 3.1. Факторы производства, спрос и предложение.
 - В условиях рыночной экономики экономические ресурсы свободно покупаются и продаются и приносят своим владельцам *особый (факторный) доход в виде:*
 - 1. *ренты* (на землю.);
 - 2. процента (на капитал);
 - 3. заработной платы (за труд);
 - 4. прибыли (за предпринимательскую способность).
-

Рынки факторов производства

- Приобретая одни факторы (ресурсы, товары), потребители жертвуют потреблением других. Поэтому выбором способа распределения ресурсов является их распределение на основе учета альтернативных затрат (не только с оценкой полезности).
-

Факторы производства, спрос и предложение

1) Земля как фактор производства является естественным ресурсом и включает все используемые в производственном процессе дарованные природой блага (земля, вода, полезные ископаемые и т.д.).

Факторы производства, спрос и предложение

2) Капитал – все то, что способно приносить доход, или ресурсы, созданные людьми для производства товаров и услуг.

А. Смит трактовал капитал как часть запаса, используемого в материальном производстве, Д. Рикардо – как средства производства, Дж. Робинсон считала капиталом денежные средства.

Факторы производства, спрос и предложение

- 3) Труд – целесообразная деятельность людей, требующая приложения умственных и физических усилий, в ходе которой они преобразуют предметы природы для удовлетворения своих потребностей. Строго говоря, фактор «труд» включает в себя и предпринимательские способности, которые рассматривают как отдельный фактор производства. Дело в том, что земля, труд и капитал сами по себе ничего создать не могут, пока они не объединены в определенной пропорции предпринимателем, организатором производства.
-

Факторы производства, спрос и предложение

- 4) **Предпринимательская способность (талант)** предполагает особые способности человека, заключающиеся в его умении:
 - организовывать производство и выпуск товаров и услуг путем соединения всех необходимых факторов производства;
 - принимать решения по управлению производством и ведению бизнеса;
 - рисковать денежными средствами, временем, трудом, деловой репутацией, поскольку деятельность на рынке связана с большой неопределенностью, а результат не гарантирован;
 - быть новатором, то есть внедрять новые технологии, новые продукты, методы организации производства.
-

Факторы производства, спрос и предложение

Соединение факторов производства

Земля

+

Труд

+

Капитал

Предпринимательская способность

Факторы производства, спрос и предложение

- В расширенном понимании к факторам производства дополнительно относят **информационные ресурсы и общую культуру**.
 - **Информационные ресурсы** - ресурсы в виде научной, научно-технической, проектно-конструкторской, технологической, статистической, управленческой информации. Обладание достоверной информацией является необходимым условием для решения стоящих перед экономическим субъектом проблем.
-

Факторы производства, спрос и предложение

- Вместе с тем даже полная информация не является гарантией успеха. Умение использовать полученные сведения для принятия наилучшего при сложившихся обстоятельствах решения характеризует такой ресурс, как **знания**. Носителями этого ресурса выступают квалифицированные кадры в сфере управления, продажи и обслуживания покупателей, технического обслуживания товара. Именно этот ресурс дает наибольшую отдачу в бизнесе.
-

Факторы производства, спрос и предложение

- К **общей культуре**, различающейся от общества к обществу относят:
- науку, имеющую всеобщий, общечеловеческий характер, социальные факторы, прежде всего состояние нравственности, правовую культуру, другие виды духовно-интеллектуальных ценностей, необходимые для создания (производства) экономических благ.

3.2. РЫНОК ЗЕМЛИ: особенности рынка земли, понятие и виды ренты, субъекты и объекты рынка земли.

- Рынок земли специфичен.
 - Во-первых, земля, являясь бесплатным даром природы, в то же время является объектом купли-продажи, арендных отношений.
 - Во-вторых, все земельные участки подразделяются на лучшие, средние и худшие в зависимости от природно-климатических условий, а также от их местонахождения. В основе этого деления лежит естественное плодородие почвы, т.е. продуктивность земли.
-

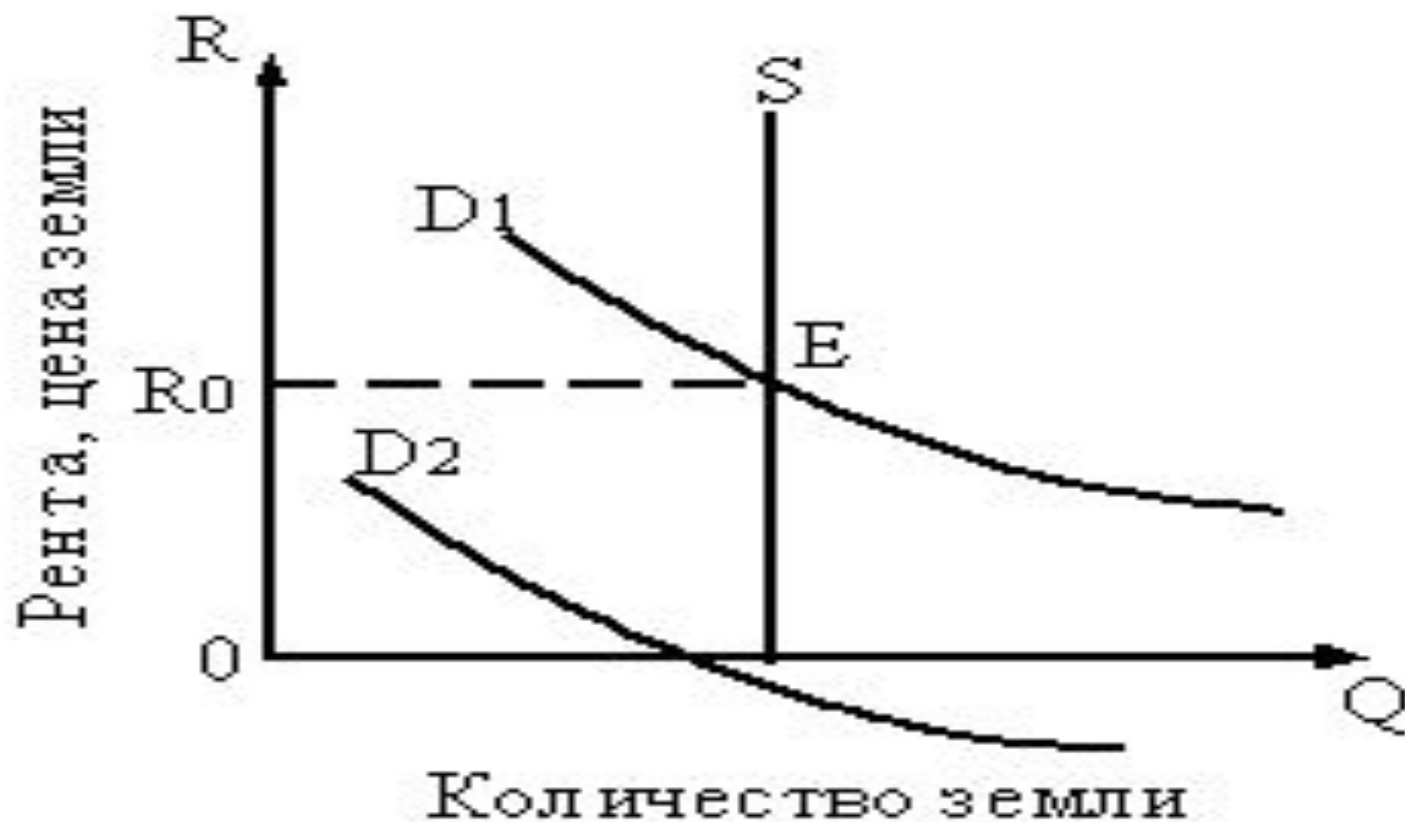
РЫНОК ЗЕМЛИ

- В-третьих, хозяйственная деятельность на земле порождает два вида монополий: монополию на землю как объект хозяйствования и монополию на землю как объект собственности.
 - В-четвертых, неэластичность предложения земли и спрос на нее определяют величину ренты (платы за землю).
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

- Земля как фактор производства имеет товарный характер, она продается и покупается, и ее цена на рынке зависит от спроса на нее. Но до появления на рынке средств производства она имеет исходную «стартовую» экономическую оценку указанную в земельном кадастре. Земельный кадастр — это свод данных о земле.
 - S – неэластичное предложение;
 - $D1$ – потенциальный спрос на землю;
 - $D2$ – спрос на землю в условиях, когда земля не приносит ренту;
 - E – точка равновесия.
-

В связи с ограниченностью, кривая предложения земли - вертикальная линия



РЫНОК ЗЕМЛИ

- Большинство сделок на рынке земли происходит в виде передачи земли на определенный срок в аренду. В данном случае исключительное право собственности остается за собственником, который реализует экономическое отношение владения посредством присвоения ренты.
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

- Новый хозяин — арендатор получает лишь абсолютное право собственности на срок арендного соглашения, но за это он вынужден ежегодно платить действительному собственнику ренту. Таким образом, присвоение земельной ренты представляет собой экономическую форму реализации собственности на землю. Следовательно, на рынке земли рента выступает своеобразной ценой земли.
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

- Кроме физических параметров и характеристик земельный участок как объект недвижимости имеет правовой режим, существенным образом влияющий на его идентификацию и оценочную стоимость. К характеризующим правовой режим признакам земельного участка относятся: категория земель, в границах которых расположен земельный участок, цель использования земельного участка, форма собственности, ограничения вещных прав на него.
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

- Ограниченный характер предложения прав на земельные участки в связи с невозможностью воспроизводства земельного участка как объекта недвижимости, полезность (доходность) использования участков как объектов производственно-хозяйственной или иной деятельности и покупательная способность участников земельного рынка постоянно увеличивают стоимость земельных участков.
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

- **Стоимость земельного участка или прав на него измеряется текущей стоимостью будущих выгод**, основанных на праве собственности или иных правах на земельный участок.
- Для оценки земли существует несколько методик. Показатели относительного плодородия обеспечивают дифференциальный земельный доход, величина которого зависит не только от уровня плодородия, созданного природой, но и от дополнительных вложений капитала и труда для совершенствования земли.

РЫНОК ЗЕМЛИ

- Продавая земельный участок, его владелец продает не почву как таковую, а право на получение с него ежегодного дохода (ренты). Поэтому он рассчитывает получить за землю такую сумму, которая, будучи помещена в банк, принесет ему доход в форме процента, равного ренте.
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

- Рента — один из видов дохода на собственность, плата собственнику за разрешение применить капитал к земле. Ее размер определен в договоре об аренде. Она уплачивается за все время, на которое земельный собственник по договору ссудил, сдал землю в аренду. Следовательно, земельная рента — та форма, в которой земельная собственность реализуется экономически, приносит доход.
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

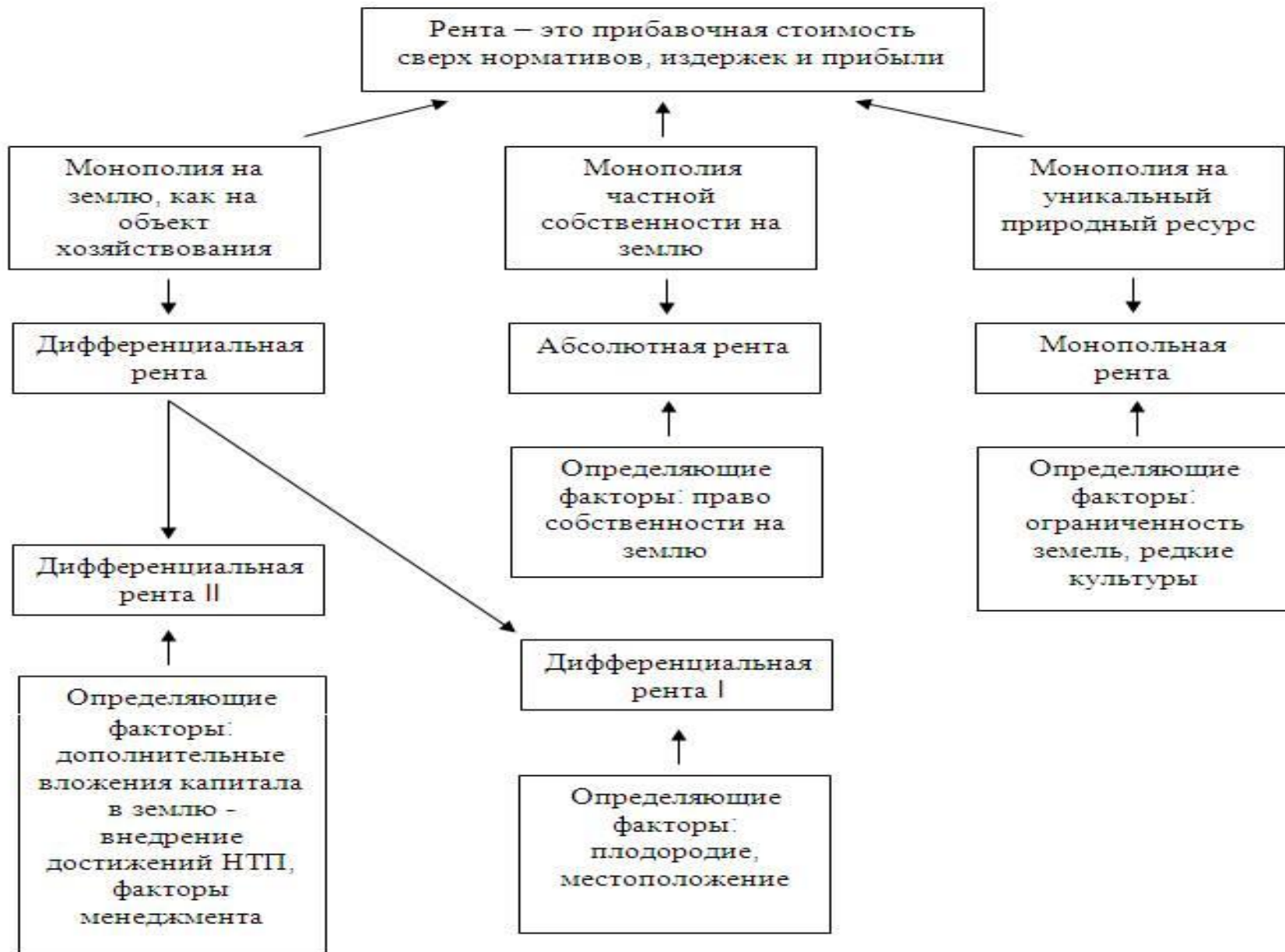
- Арендная плата равна земельной ренте. Но, как правило, она превышает размер земельной ренты, поскольку в аренду сдается земельный участок, на котором имеются сооружения, постройки, дороги и т. д. В таком случае в арендную плату помимо земельной ренты входят и ссудный процент, уплачиваемый за временное пользование примененным к земле капиталом.
-

РЫНОК ЗЕМЛИ

- Абсолютная (чистая экономическая) рента – доход с земли, определяемый частной собственностью на землю.
 - Дифференциальная рента I – доход с земли, обусловленный её лучшими качествами (природными - плодородием, наличием воды, экономическими - местоположением рядом с городом, развитой инфраструктурой, транспортными коммуникациями).
 - Дифференциальная рента II – доход с земли, обусловленный дополнительными вложениями в нее капитала и связанный с интенсификацией производства.
-

Пример расчета ренты

- Себестоимость 1 тонны картофеля, выращиваемого на первом участке, составляет 5 000 руб., на втором участке – 10 000 руб., на третьем участке – 12 000 руб. Оптовая цена 1 тонны картофеля – 12 000 руб. Чему равна дифференциальная рента, получаемая на первом участке, при урожае 100 тонн ?
- Рыночная цена на сельскохозяйственную продукцию складывается по условиям производства на худших землях. Дополнительная сверхприбыль, получаемая хозяйственниками на более плодородных участках, достается собственнику в виде дифференциальной ренты. Размер дифференциальной ренты на первом участке равен $(12,0 - 5,0) \times 100 = 700$ тыс. руб.



РЫНОК ЗЕМЛИ

- **Цена земли** , как и любого товара, определяется взаимодействием спроса и предложения. Желая приобрести земельный участок, рассматривает альтернативные варианты: купить участок земли и получать постоянный доход или положить деньги в банк .
 - $\text{Цена земли} = \frac{\text{Рента} * 100\%}{\text{Банковская ставка\%}}$.
-

Пример расчета цены 1 гектара пашни (земли) на основе ренты

$$1. \text{Доход с одного га (рента)} = R = (P - C) \times Q,$$

- Где: Q - урожайность пшеницы — 30 ц/га или 3000 кг/га.
- P - цена реализации пшеницы — 8,2 руб./кг.
- C - издержки по выращиванию пшеницы с учетом нормы прибыли — 3,2 руб./кг.
- e - банковская ставка - 10%.
- R - доход с одного га (**рента**) = 3000 кг/га × (8,2 - 3,2) = 15000 руб.
- **2. Цена земли (1 га) = 15000 * 100% / 10% = 150000 руб.**

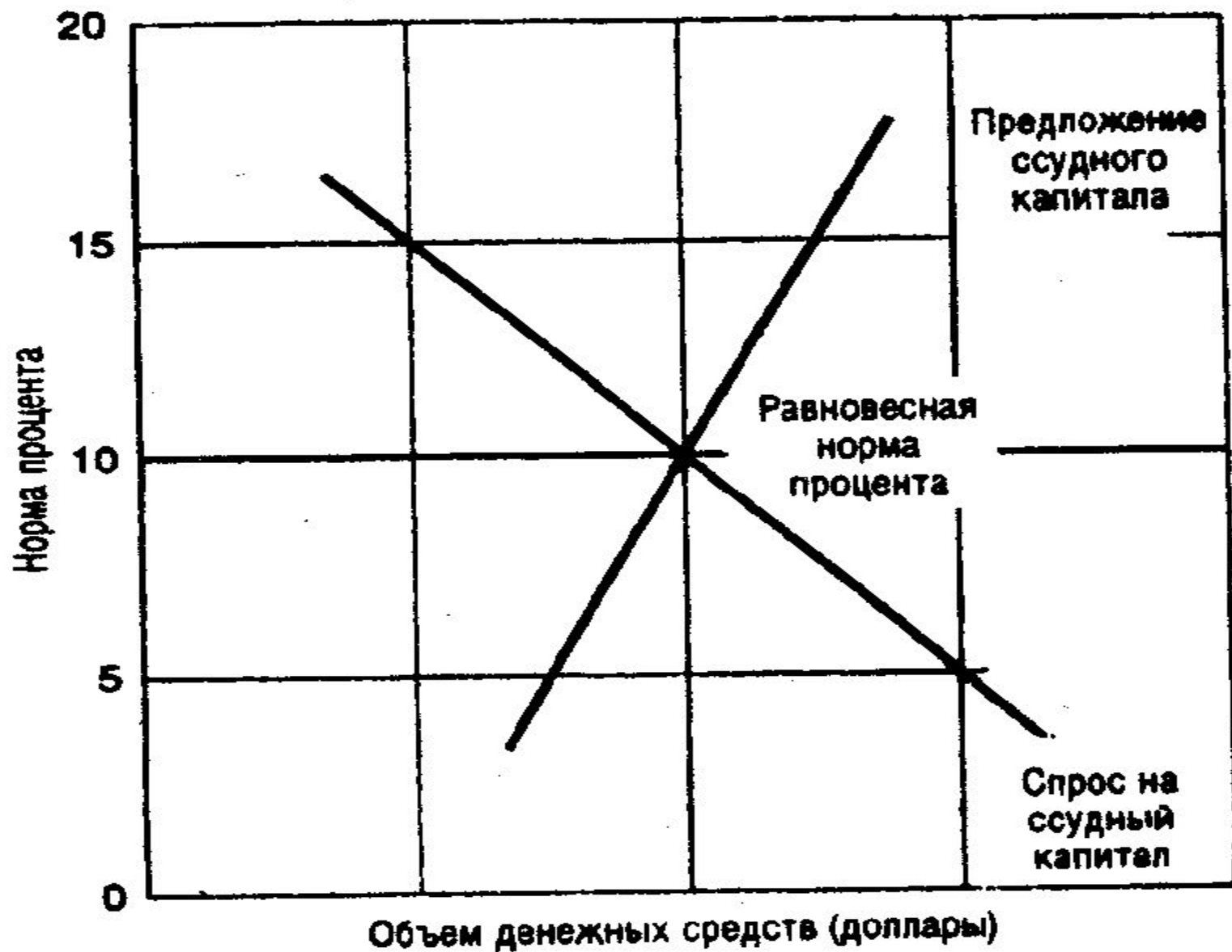
Пример расчета стоимости земельного участка под зданием

$$RL = (P - C) \times Q - KB \times VB$$

- P - годовая арендная плата за помещения - 500 руб./м².
 - C - операционные расходы - 100 руб./м².
 - Q - площадь сдаваемых в аренду помещений - 4000 м².
 - VB - стоимость здания с учетом износа - 1000000 руб.
 - e - банковская ставка - 10%.
 - KB - ежегодные амортизационные отчисления за здание - 12% (10% + 100% × 1/50 лет срок эксплуатации).
 - **Рента RL** = (500 - 100) × 4000 - 0,12 × 1000000 = 1480000 или округленно 1,5 млн. руб.
 - **Цена земельного участка** под зданием = 1,5 млн. руб. * 100% / 10% = 15 млн. руб.
-

3.3. РЫНОК КАПИТАЛА: понятие капитала, субъекты и объекты рынка капитала, особенности рынка капитала.

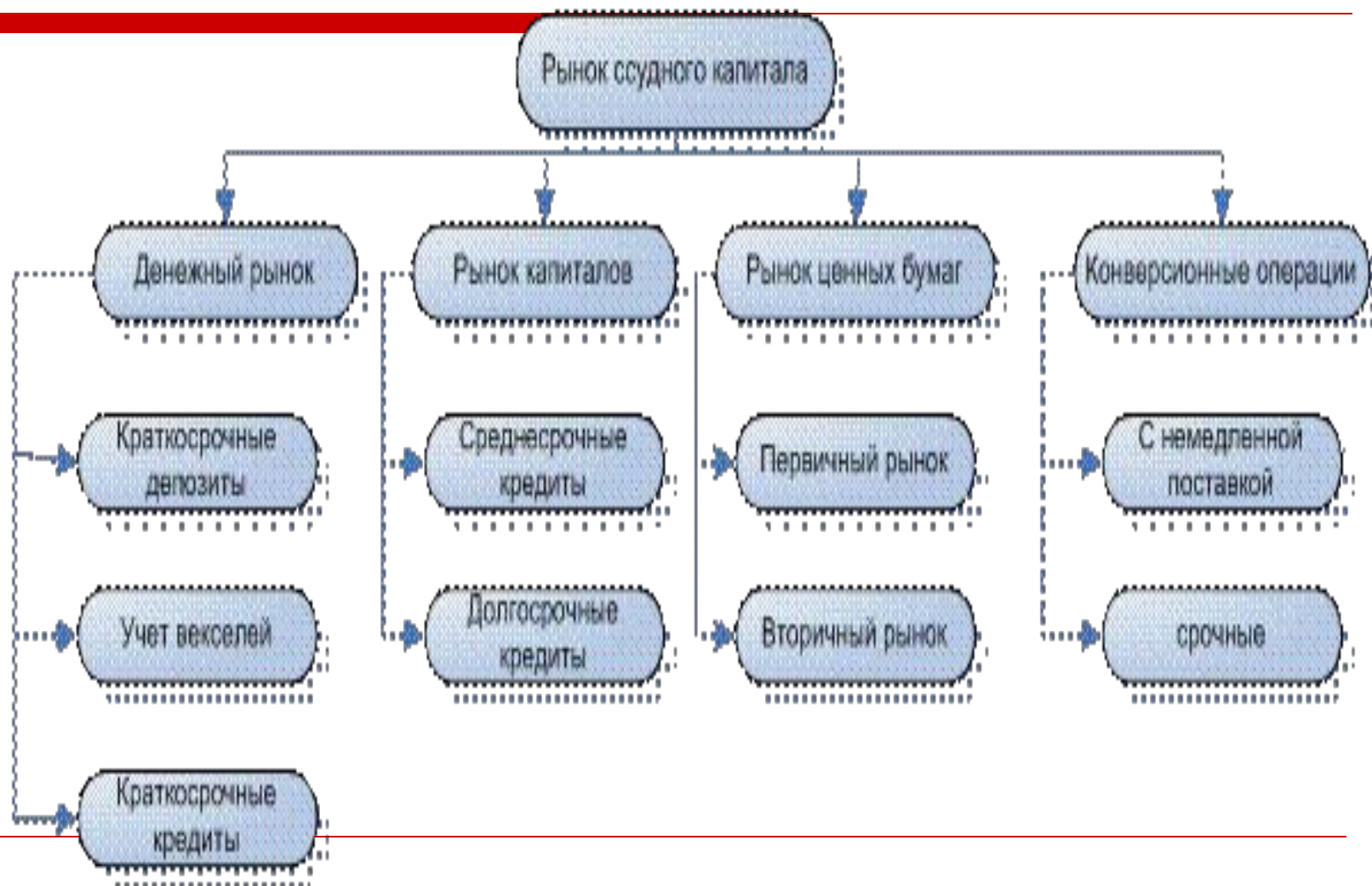
- Капитал – это **ценность, приносящая доход**, это все приобретенные и произведенные ранее блага и средства производства.
 - 1. Финансовый капитал: деньги приносящие доход в виде кредитов, ценные бумаги.
 - 2. *Физический (реальный) капитал*: здания, строения, машины и оборудование, сырье и материалы.
 - 3. *Нефизический капитал* (нематериальные активы): «доброе имя» фирмы, ноу-хау, патенты, технологии.
-



РЫНОК КАПИТАЛА

- Капитал – это сложное явление, имеющее несколько форм проявления в процессе своего функционирования. Первоначально *капитал* представляет собой денежные средства, которые направляются в производство, т.е. инвестируются.
- Капитал отличается от денег в кошельке потребителя тем, что: ~~капитал приносит доход, а деньги - нет.~~

Пример рынка финансового капитала



Использование показателей инфляции при расчетах эффективности банковских, денежно-кредитных операций и инвестиционных проектов

Формула И. Фишера для определения реального процента:

$$I = r * (1 + p) + p,$$

- где i – номинальная ставка процента, r – реальная ставка процента, p – уровень инфляции.
-

Пример. Установления номинальной ставки по вкладам в банках

- Если ожидаемый уровень инфляции за год планируется в размере 60 %, требуемый доход по кредитному портфелю (реальная ставка процента 12 %), тогда средняя номинальная ставка процента по вкладу д.б. равна 70,2 %

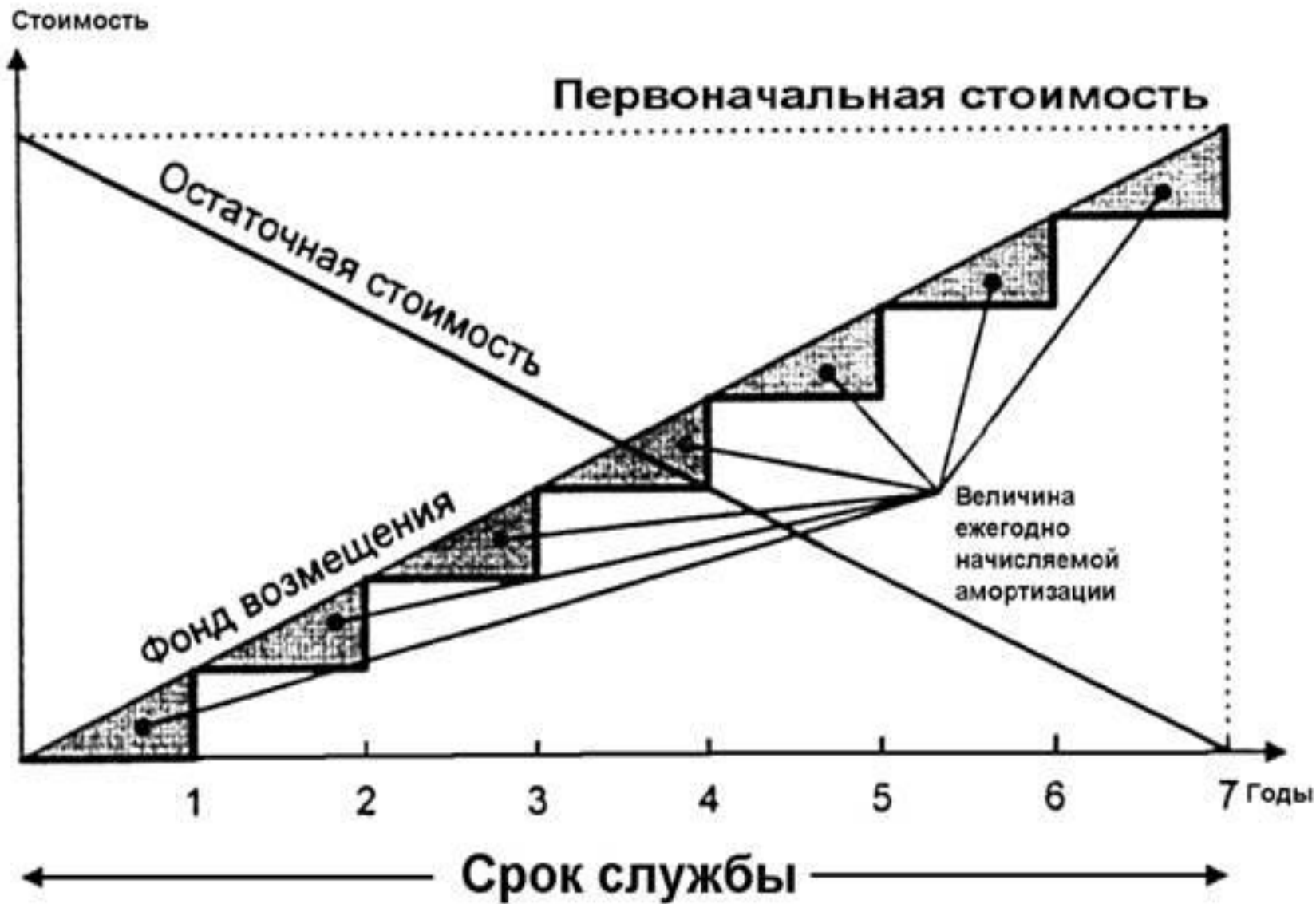
$$i = r \times (1 + \pi) + \pi = 0,12 \times (1 + 0,6) + 0,6 = 0,792$$

Физический (реальный) капитал состоит из 2 частей основного и оборотного

□ Основной капитал - капитал, материализованный в средствах труда (зданиях, сооружениях, станках и т. д.), функционирующий в производстве несколько лет и переносящий свою стоимость на готовый продукт по частям в виде **амортизационных отчислений.**

РЫНОК КАПИТАЛА

- Амортизацией называется: процесс перенесения стоимости основных фондов на производимый продукт, оценка степени изношенности или использования основных производственных фондов.
 - Амортизационные отчисления используются на закупку новых машин и оборудования взамен изношенных, ремонт машин и оборудования.
-



РЫНОК КАПИТАЛА

- Другая часть капитала, включающая предметы труда (сырье, материалы, энергия и т. д.) и переносящая свою стоимость на готовый продукт сразу, является **оборотным капиталом**. Деньги, затраченные на оборотный капитал, возвращаются к предпринимателю после реализации продукции.
-

Физический и моральный износ основного капитала

- Физический износ основного капитала связан с тем, что оборудование пришло в негодность или потеряло часть своих функциональных свойств.
 - Моральный износ основного капитала связан с тем, что появились более производительные машины и оборудование.
-

РЫНОК КАПИТАЛА

- **Инвестирование капитала** – вложение капитала в государственные, частные, смешанные проекты с целью получения прибыли.
 - Виды инвестиций:
 - *1. По направлению вложений:*
 - *1.1* Инвестиции в экономическом смысле (капиталовложения) – реальные инвестиции – увеличивают запас физического капитала (здания, машины и оборудование ...);
 - *1.2.* Инвестиции как категория финансового рынка – финансовые инвестиции – акции, облигации;
 - *1.3.* Инвестиции в человеческий капитал – нематериальные (интеллектуальные) инвестиции – вложения средств в образование, культуру, спорт, охрану здоровья.
-

РЫНОК КАПИТАЛА

- 2. *По цели использования:*
 - 2.1. Инвестиции на замену (реинвестиции) выбывшего из строя или морально устаревшего оборудования;
 - 2.2. Инвестиции на расширение производства – на увеличение станочного парка, строительство зданий, сооружение, дорог;
 - 2.3. Инвестиции в запасы средств производства краткосрочного пользования (сырье, п/фабрикаты, готовая продукция).
-

РЫНОК КАПИТАЛА

- *3. По роли в воспроизводстве:*
 - 3.1. Валовые инвестиции – общая сумма капиталовложений, включая амортизацию;
 - 3.2. Чистые инвестиции – валовые инвестиции за вычетом амортизации на возмещение износа основных фондов (ОФ).
 - Источники финансирования:
 - Внутренние: амортизационные отчисления и прибыль.
 - Внешние источники: сбережения населения, кредиты, эмиссия акций, выпуск облигаций, государственные субсидии.
-

РЫНОК КАПИТАЛА

- Спрос на капитал, кроме прочего, определяется ценами на другие факторы производства. Эта зависимость определяется двумя эффектами: эффектом издержек и эффектом замещения. Эффект замещения проявляется в том, что изменение цены на один из ресурсов приводит к замещению более дорогого ресурса более дешевым.
-

РЫНОК КАПИТАЛА

- Процент – плата за предоставленный капитал (финансовый (кредит), физический (здания, оборудование)).
- Процент на рынке капитала формируется как равновесная цена спроса и предложения капитала. В рыночной экономике процент составляет лишь часть прибыли, которая делится на процент, и предпринимательский доход. Процент принимает форму цены капитала как товара, при потреблении которого его стоимость и полезность сохраняются и даже увеличиваются.



Расчет простого и сложного процента (ставка - 10% годовых, срок - 5 лет)

	Простой процент		Сложный процент			
	Сумма	Годовая прибыль	Ежегодная капитализация		Ежемесячная капитализация	
			Сумма	Годовая прибыль	Сумма	Годовая прибыль
Через 1 год	100 000р.	10 000р.	100 000р.	10 000р.	100 000р.	10 321р.
Через 2 года	100 000р.	10 000р.	110 000р.	11 000р.	110 321р.	11 387р.
Через 3 года	100 000р.	10 000р.	121 000р.	12 100р.	121 708р.	12 562р.
Через 4 года	100 000р.	10 000р.	133 100р.	13 310р.	134 270р.	13 858р.
Через 5 лет	100 000р.	10 000р.	146 410р.	14 641р.	148 128р.	15 289р.
Итого:		50 000р.		61 051р.		63 417р.

РЫНОК КАПИТАЛА

- Ставка процента – отношение дохода на капитал, предоставленный в ссуду, к размеру ссужаемого капитала, выраженное в процентах.
 - Ставка ссудного процента:
 - - номинальная ставка – процентная ставка, выраженная в денежных единицах по текущему курсу;
 - - реальная ставка – процентная ставка, выраженная в неизменных денежных единицах или с поправкой на инфляцию; рассчитывается как разность номинальной ставки процента и уровня инфляции.
-

3.4. РЫНОК ТРУДА. СУБЪЕКТЫ И ОБЪЕКТЫ РЫНКА ТРУДА, ВИДЫ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ; ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ ТРУДА

- Рынок труда позволяет работникам найти работу, а покупателям (работодателям) – нанять работников, которые им требуются для ведения производственной, коммерческой или иной деятельности. Специфика рынка труда заключается в том, что товар – рабочая сила неотъемлема от самого работника.
- **Рынок труда** — экономическая среда, на которой в результате конкуренции между экономическими агентами через механизм спроса и предложения — экономическая среда, на которой в результате конкуренции между экономическими агентами через механизм спроса и предложения

Функции рынка труда

- Функции рынка труда определяются ролью труда в жизни общества. С экономической точки зрения труд — важнейший производственный ресурс. В соответствии с этим выделяют две главные функции рынка труда:
- **Социальная** функция — в обеспечении нормального уровня доходов и благосостояния людей, нормального уровня воспроизводства производственных способностей работников.
- **Экономическая** функция — заключается в рациональном вовлечении, распределении, регулировании и использовании труда.

РЫНОК ТРУДА

- **Рынок труда** — сфера формирования спроса и предложения на рабочую силу. Через него осуществляется продажа рабочей силы на определенный срок.
 - Особенность рынка труда и его механизма: объектом купли-продажи на нем является право на использование рабочей силы, знаний, квалификации и способностей к трудовому процессу.
-

РЫНОК ТРУДА

- В широком смысле рынок труда — система социально-экономических и юридических отношений в обществе, норм и институтов, призванных обеспечить нормальный непрерывный процесс воспроизводства рабочей силы и эффективное использование труда.
-

РЫНОК ТРУДА

- Отношения на рынке труда регулируются общественными и государственными институтами.
 - Рынок труда — важная часть любой экономической системы, поскольку его состояние в значительной степени определяет темпы экономического роста этой системы. В то же время рынок труда является ключевым элементом социально-экономической политики, проводимой властными структурами.
-

РЫНОК ТРУДА

- Таким образом, рынок труда испытывает на себе одновременно влияние и социальной, и экономической политики региона или государства в целом.
 - Эти отношения противоречивы в силу действия законов спроса и предложения. В процессе обмена устанавливается состояние их временного равновесия, которое выражается определенным уровнем занятости и размером оплаты труда.
-

РЫНОК ТРУДА

- Спрос на рабочую силу в условиях свободной конкуренции формируется под влиянием двух основных показателей: реальной заработной платы и стоимости предельного продукта труда (продукта труда, произведенного последним нанятым работником). Предложение труда прямо зависит от уровня оплаты труда: чем выше зарплата, тем выше уровень предложения рабочей силы.
-

РЫНОК ТРУДА

- Рынок труда зачастую является самым точным детектором социального положения населения той или иной страны. Возникновение рынка труда связано со становлением рыночных отношений и развитием капитализма. Именно свободный труд Рынок труда зачастую является самым точным детектором социального положения населения той или иной страны. Возникновение рынка труда связано со становлением рыночных отношений и развитием капитализма. Именно свободный труд, когда работник мог

РЫНОК ТРУДА

- Более квалифицированная рабочая сила по сравнению с низкоквалифицированной создает более высокий предельный продукт в единицу времени, это является для фирм более ценным ресурсом и спрос на высококвалифицированных работников более высокий.
-

РЫНОК ТРУДА

- Если капитал и труд являются ресурсами-заменителями, то снижение цены капитала при прочих равных условиях делает возможным повышение капиталоемкости производства и снижение его трудоемкости, поэтому спрос на труд сокращается. Объектом рынка труда выступает способность к труду.
-

РЫНОК ТРУДА

- В настоящее время мобильность трудовых ресурсов — один из важнейших параметров, при которых возможен экономический рост в экономике вообще. Мобильность трудовых ресурсов характеризуется реальными возможностями работников и их семей переехать в другие местности для выбора места проживания, где они могут иметь более выгодные предложения по найму. Таким образом, мобильность трудовых ресурсов способствует более высокой эффективности и производительности в экономике.
-

Факторы формирования заработной платы



РЫНОК ТРУДА

- Согласно А. Смиту продавцом труда на рынке выступает наемный работник, покупателем является хозяин предприятия, производящего товары. Ценой труда является заработная плата. Рынок труда есть рынок трех различных видов товаров: собственно труда, рабочих мест и потребительских товаров, представляющих «фонд, предназначенный на оплату труда», денежным выражением которого, т. е. ценой, является заработная плата наемного работника.

РЫНОК ТРУДА

- В зависимости от степени конкуренции на рынке труда и взаимодействия продавцов и покупателей рабочей силы можно выделить несколько моделей: чисто конкурентный рынок труда, монопсонистический рынок труда, модель при участии профсоюзов, модель двусторонней монополии.
 - Чисто конкурентный рынок труда характеризуется следующими чертами:
 - ● большое число организаций конкурируют друг с другом при найме работников конкретного вида труда;
-

РЫНОК ТРУДА

- ● многочисленные квалифицированные работники имеют одинаковую квалификацию и независимо друг от друга предлагают данный вид труда;
 - ● ни организации, ни работники не контролируют и не диктуют ставки заработной платы.
-

РЫНОК ТРУДА

- Модель монопсонии (т. е. монополии одного покупателя) характеризуется следующими чертами:
- ● количество занятых в данной организации составляет основную часть занятых каким-то конкретным видом труда;
- ● данный вид труда является относительно немобильным в силу географических или профессионально-квалификационных факторов,
- когда работники не могут найти другое рабочее место без смены специальности и квалификации;
- ● организация диктует заработную плату, т. е. ставка заработной платы находится в прямой зависимости от количества нанимаемых работников

РЫНОК ТРУДА

- Субъектами рынка труда являются наемные работники (собственники своей рабочей силы), работодатели (собственники средств производства) и государство (реализующая инстанция).
 - Государство в качестве субъекта рынка рабочей силы выполняет следующие функции:
 - ● социально-экономическая функция, связанная с обеспечением полной занятости, прежде всего путем стимулирования создания рабочих мест;
-

РЫНОК ТРУДА

- ● законодательная функция, связанная с разработкой основных юридических норм и правил;
 - ● регулирование рынка труда косвенными методами;
 - ● защита прав всех субъектов рынка труда;
 - ● функция работодателя на государственных предприятиях;
 - ● обеспечение сбалансированности спроса и предложения на рынке труда.
-

РЫНОК ТРУДА

- Предприниматели и наемные работники имеют изначально различные интересы на рынке труда. Предприниматели, являясь одновременно работодателями, заинтересованы в достижении своих целей с использованием рабочей силы, что предполагает четкое и неукоснительное выполнение работниками своей трудовой функции, соблюдение ими трудовой дисциплины под постоянным контролем со стороны работодателя.
-

РЫНОК ТРУДА

- Наемные работники заинтересованы в обеспечении безопасных условий труда и улучшении социальных гарантий. Функционирование рынка труда необходимо для того, чтобы поддерживать баланс данных интересов.
-

Системы оплаты труда

Сдельная					Повременная (часовая, местная)	
прямая сдельная	сдельно- прогрес- сивная	сдельно- премиаль- ная	косвенно- сдельная	аккорд- ная	простая повре- менная	повре- менно- преми- альная
Формы оплаты труда индивидуальные, коллективные						

РЫНОК ТРУДА

- В соответствии с критерием сегментации рынок делится на устойчивые замкнутые субрынки, лимитирующие движение работников своими границами. Для сегментации рынка труда используются такие факторы, как:
 - - географическое положение (регион, город, район и т. д.);
 - - демографические (половозрастной и семейный состав населения),
-

РЫНОК ТРУДА

- -экономические показатели (распределение покупателей рабочей силы по формам собственности, их финансовому положению, распределение продавцов рабочей силы по уровню материальной обеспеченности и степени нуждаемости в средствах существования и др.);
- -социально-экономические (уровень образования, профессионально-квалификационный состав, стаж работы, национальность и др.),
- - психологические (личностные качества работников),
- - поведенческие (мотивация занятости и др.) характеристики.

РЫНОК ТРУДА

- **Заработная плата (оплата труда работника)** — вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные и стимулирующие выплаты.
-

РЫНОК ТРУДА

- ❑ **Номинальная** — количество денег в номинальном размере, которое получает работник в виде вознаграждения за труд.
- ❑ К номинальной заработной плате относятся:
- ❑ оплата, начисляемая работникам за отработанное время, количество и качество выполненных работ;
- ❑ оплата по сдельным расценкам, тарифным ставкам, окладам, премии сдельщикам и повременщикам;
- ❑ доплаты в связи с отклонениями от нормальных условий работы, за работу в ночное время, за сверхурочные работы, за бригадирство, оплата простоев не по вине рабочих и т. д.

РЫНОК ТРУДА

- **Реальная** — это количество товаров и услуг, которое можно приобрести на номинальную заработную плату; реальная заработная плата — это «покупательная способность» номинальной заработной платы. Реальная заработная плата зависит от номинальной заработной платы и цен на приобретаемые товары и услуги.

РЫНОК ТРУДА

- Отношения между работником и работодателем считаются трудовыми отношениями, так как они основаны на соглашении между работником и работодателем о выполнении работником за плату трудовой функции (работы по определенной специальности, квалификации или должности), подчинении работника правилам внутреннего трудового распорядка при обеспечении работодателем условий труда, предусмотренных трудовым законодательством, коллективным договором, соглашениями, трудовым договором.
-

РЫНОК ТРУДА

- Право на оплату труда не менее минимального размера оплаты труда в России гарантировано Конституцией Российской Федерации.
 - В зависимости от величины МРОТ рассчитываются уровни прожиточного минимума в разрезе территорий и возрастных групп населения страны.
-

(Фактический МРОТ в 2012 г. = 4630 руб.. Прожиточный минимум = 7600 руб.)

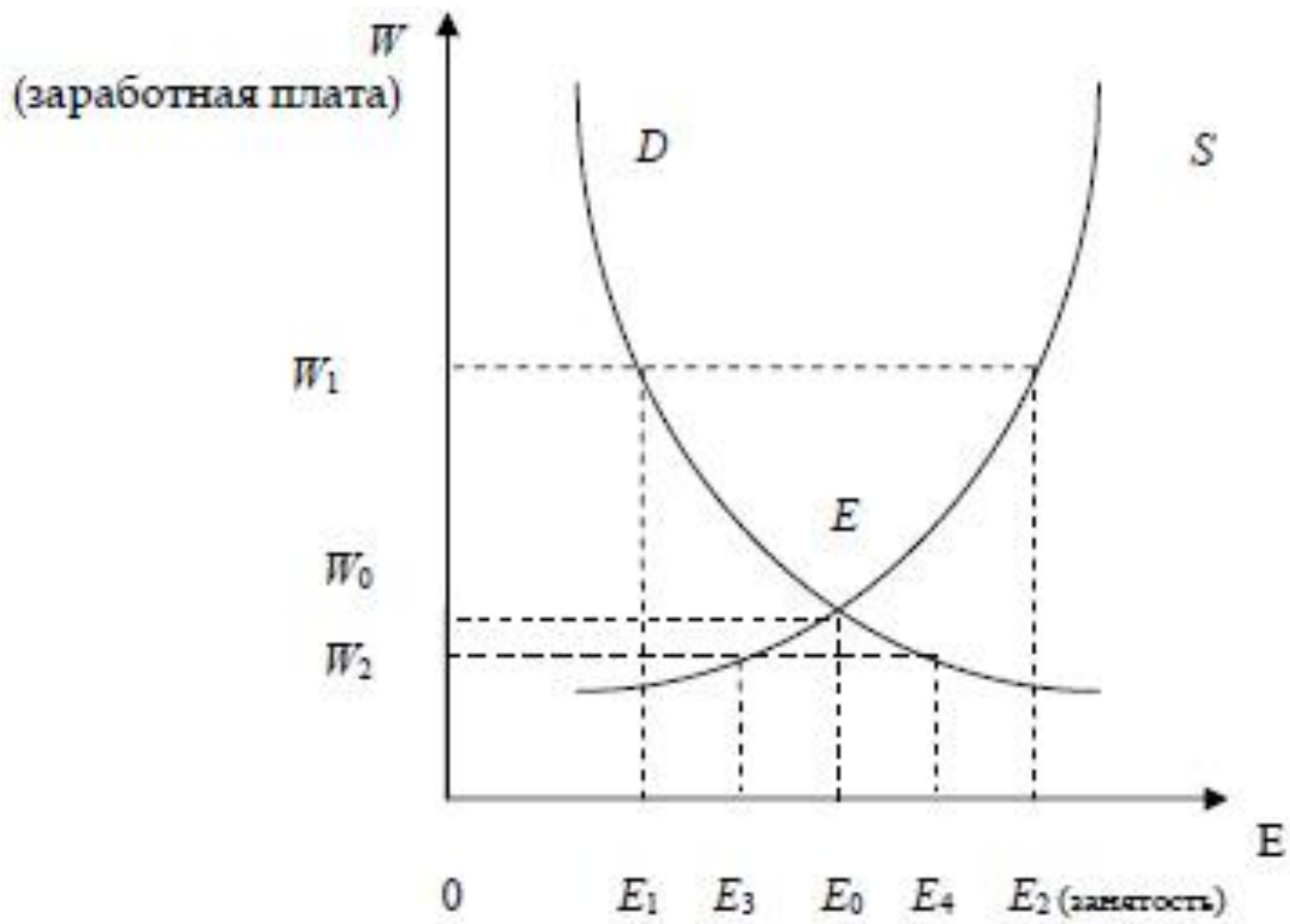
2				
Показатель	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Прожиточный минимум трудоспособного (ПМ)	4987	5625	6193	6788
Минимальная заработная плата (МРОТ), расчет по методике МЭРТ	2300	4330*	4990	5460
Отношение МРОТ к ПМ, %	77	77	77	77
Средняя заработная плата в экономике (СЗ)	17953	21924	26095	30673
Отношение СЗ и МРОТ, раз	7,8	5,1	5,2	5,6
*Уровень IV квартала 2008 г., что, по данным Росстата, отличается от годовой величины на 4%.				

РЫНОК ТРУДА

- **Спрос на рабочую силу** определяется потребностями работодателей в найме определенного количества работников необходимой квалификации для производства товаров и услуг.
 - Спрос на рабочую силу находится в обратной зависимости от ставки реальной заработной платы, которая определяется как отношение номинальной зарплаты к уровню цен. На конкурентном рынке труда кривая спроса на труд имеет отрицательный угол наклона: с ростом общего уровня заработной платы спрос на труд падает.
-

РЫНОК ТРУДА

- **Предложение труда** определяется численностью населения, долей в нем трудоспособного населения, средним числом часов, отработанных рабочим за год, качеством труда и квалификацией рабочих.
 - Предложение труда зависит от величины заработной платы. Кривая предложения труда имеет положительный угол наклона: с ростом общего уровня заработной платы предложение труда увеличивается.
-



РЫНОК ТРУДА

- **Рынок труда**, подчиняясь в целом законам спроса и предложения, по многим принципам механизма своего функционирования **представляет рынок особого рода, имеющий ряд существенных отличий от других товаров рынка**. Регулятором здесь являются факторы не только макро- и микроэкономические, но и социальные и социально-психологические, отнюдь не всегда имеющие отношение к цене рабочей силы — заработной плате.
-

РЫНОК ТРУДА

- ❑ **На особенности функционирования рынка труда оказывают влияние:**
 - ❑ динамика оплаты труда;
 - ❑ динамика доходов, не формирующихся под влиянием рынка труда. Например, рост объемов пособий на ребенка приведет к изменению состояния рынка труда;
 - ❑ динамика досуговых предпочтений населения;
-

РЫНОК ТРУДА

- изменение психологического восприятия определенных профессий. Например, снижение престижа определенной профессии приведет к трансформации рынка труда;
- динамика демографической ситуации;
- состояние национальной экономики (рынок труда является одним из наиболее подверженных влиянию других рынков. Например, изменение стоимости потребительских товаров неизбежно повлечет изменение уровня оплаты труда).

РЫНОК ТРУДА

- **Спрос на рынке труда формируется под влиянием следующих факторов:**
 - структуры общественного производства;
 - уровня развития и масштабов структуры общественного производства;
 - доминирующих форм общественного производства;
 - объемов общественного производства;
 - уровня научно-технического развития и оснащенности национальной экономики;
 - темпов роста и развития национальной экономики.
-

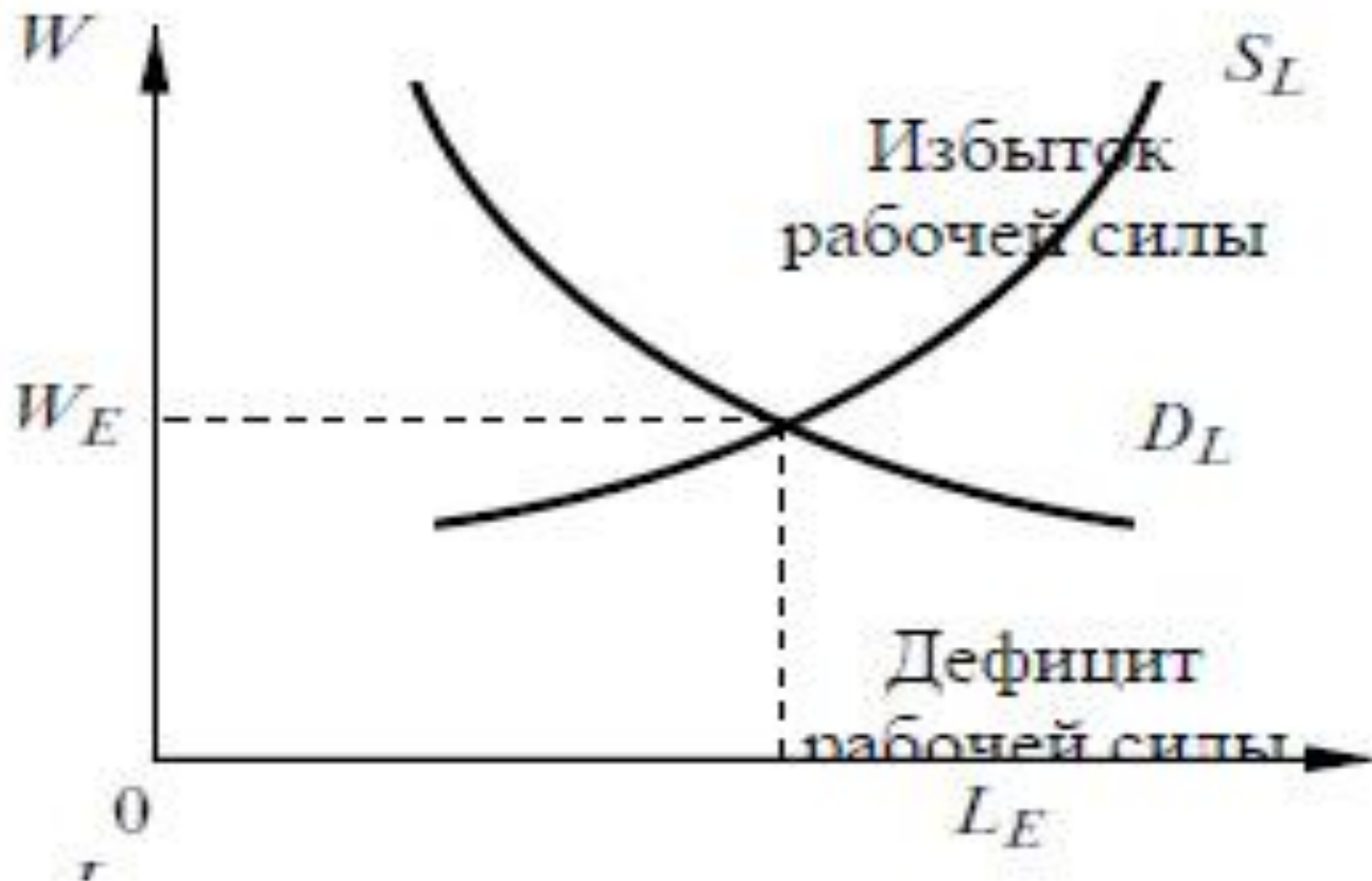
РЫНОК ТРУДА

- **Предложение на рынке труда формируется под влиянием следующих основных факторов:**
 - среднего уровня оплаты труда;
 - количества населения и в целом демографической ситуации;
 - профессиональной структуры рынка труда (заключается в переизбытке или недостатке определенных профессий);
 - мобильности населения;
 - этнических, религиозных, культурных, психологических особенностей населения.
-

РЫНОК ТРУДА

- Если ставка заработной платы выше уровня равновесной, предложение на рынке труда превышает спрос. В этой ситуации происходит отклонение от положения полной занятости, рабочих мест не хватает на всех желающих продать свой труд при высокой заработной плате. Возникает **избыток предложения труда**.
- В случае снижения ставки заработной платы по сравнению с равновесной спрос на рынке труда превышает предложение. В результате этого образуются **незаполненные рабочие места** вследствие нехватки работников, согласных на более низкую заработную плату.

При совпадении спроса на труд и предложения труда **заработная плата выступает как цена равновесия на рынке труда.**



Основным источником фиаско рынка труда является

- 1. наличие внешних эффектов
 - 2. асимметрия информации
 - 3. производство общественных благ
 - 4. лоббирование интересов
-

Располагаемая сумма составляет 200 тыс. руб. Через 7 лет при 10% годовых эта сумма будет равна ...

- а) 280 тыс. руб.
 - б) 340 тыс. руб.
 - в) 320 тыс. руб.
 - г) 400 тыс. руб.
-

Установление нижнего предела заработной платы выше точки равновесия ...

- а) приведет к образованию вынужденной безработицы
 - б) увеличит добровольную безработицу
 - в) приведет к снижению ставки заработной платы
 - г) никак не повлияет на рынок труда
-

Земельный участок приносит
ежегодный доход в 20 000
рублей,

- ставка ссудного процента равна 8%. В данных условиях участок земли может быть продан по цене ...
 - а) 250 000 рублей
 - б) 21 600 рублей
 - в) 216 000 рублей
 - г) 22 222 рублей
-