

Введение в институциональную экономику



Институционализм

это направление социально-экономических исследований, в частности рассматривающих политическую организацию общества, как комплекс различных объединений граждан – институтов.

История институционализма

▫ Старый институционализм

Старый институционализм возник в конце XIX в. и оформился как течение в 1920-1930 гг. Он пытался занять "среднюю линию" между неоклассическим "экономиксом" и марксизмом.

Основные представители: Торстейн Веблен (1857 - 1929), Уэсли Клэйр Митчелл (1874 - 1948), Джон Морис Кларк (1884 - 1963), Джон Коммонс (1862 - 1945).

История институционализма

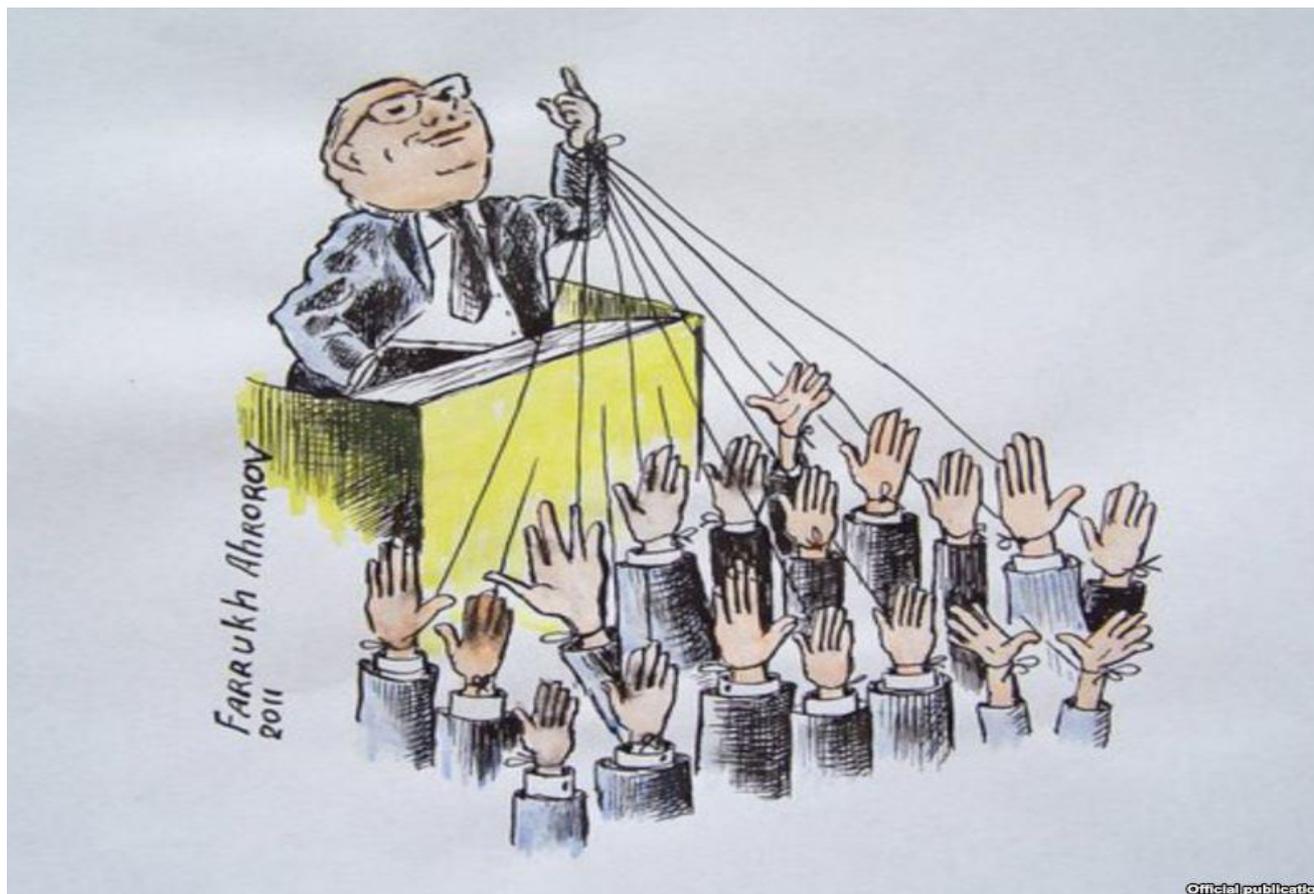
▫ Неоинституционализм

Неоинституционализм (называемый также новым институционализмом) в самом общем виде можно трактовать как попытку привнесения институционального подхода в рамки магистрального направления современного экономического анализа.

Основные представители: Рональд Коуз (род. 1910), Оливер Уильямсон (род. 1932), Дуглас Норт (род. 1920).

Принципы институционализма

- Принцип институцентризма;



Принципы институционализма

- **Принцип несводимости**



Принципы институционализма

- **Принцип методологического социализма (коллективизма).**



Принципы институционализма

- **Принцип единства**



Принципы институционализма

- Принцип историзма



Институционализация в России

Институционализация – это процесс превращения каких-либо социальных отношений в социальный институт, то есть в форму социальных отношений с установленными (письменно или устно) правилами, нормами, санкциями.



Признаки традиционных демократических институтов:

- наличие Конституции;
- закрепляющей приоритет прав личности над государством;
- реально существующее и функционально работоспособное разделение властей;
- свобода выражения политических суждений и наличие разнообразных источников информации;
- свобода артикуляции политических интересов и наличие развитой многопартийной системы.

Современные тенденции:

- формирование правового социального государства;
- гражданского общества;
- децентрализация власти;
- создание эффективной системы контроля за органами власти.



Институты

```
graph TD; A[Институты] --> B[формальные]; A --> C[неформальные];
```

формальные

(нормы государственного управления, конституции, законы и т.д.);

неформальные

(традиции, моральные ценности, обычаи, соглашения).

Институционализация-

- условие политической стабильности и эффективности политической системы



Политическая система общества-

□ СОВОКУПНОСТЬ ПОЛИТИЧЕСКИХ ИНСТИТУТОВ

1. Институт власти

2. Институт участия



**Ценности должны
институционализироваться,
то есть превратиться в
социальные нормы**

два ключевых подхода к трактовке понятия ИНСТИТУТ:

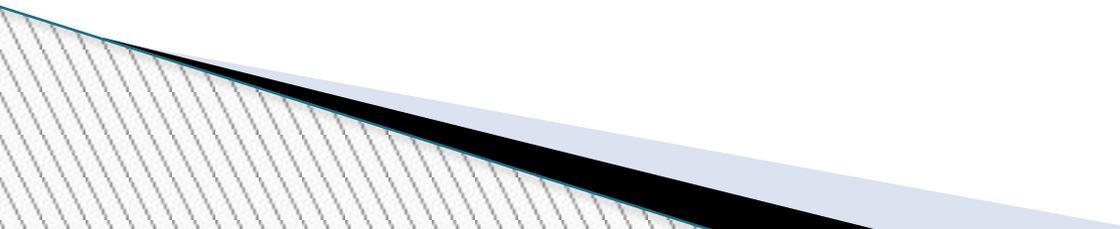




- **Институт** — это совокупность, состоящая из правила или нескольких правил и внешнего механизма принуждения индивидов к исполнению этого правила.

-

• Роли институтов

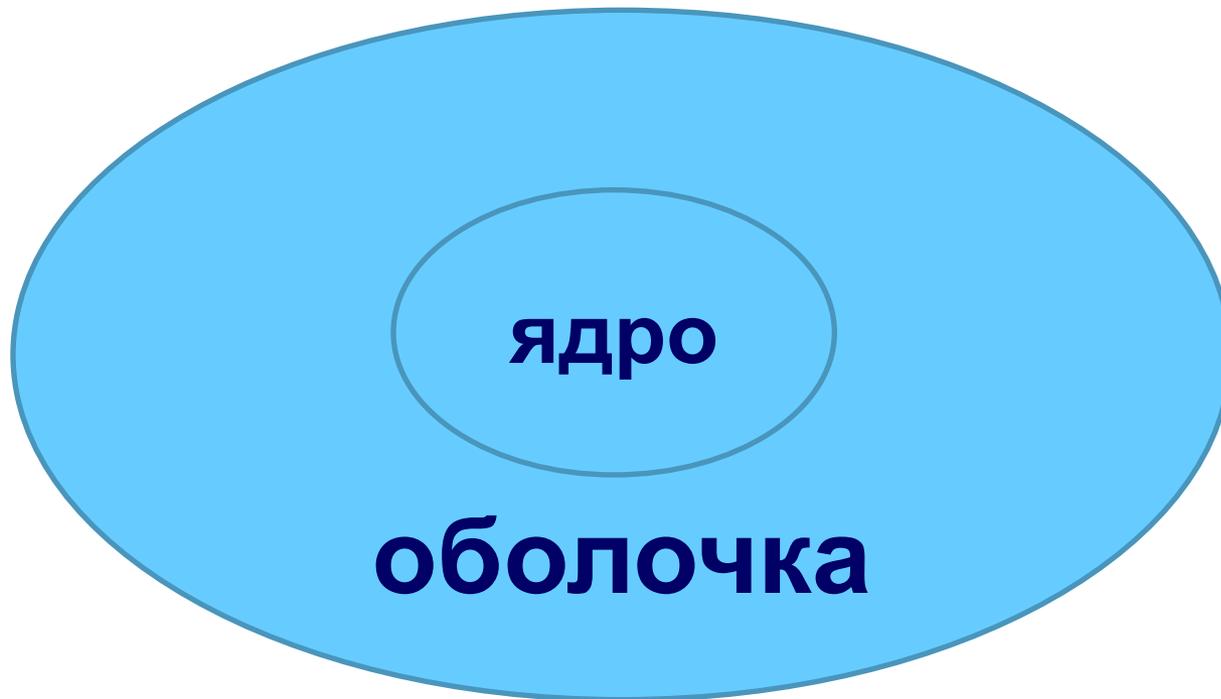
- Предсказуемость
 - Устойчивость
 - Стимулы
 - Свобода
 - Сокращение трансакционных издержек
- 



• ФУНКЦИИ ИНСТИТУТОВ

- Координация действий
- Ограничение множества возможных действий путем отсеечения тех от них, выбор которых может привлечь санкции, ущерб от которых превысит выгоду
- Перераспределение ресурсов, издержек и выгоды

- **Аксиоматическая научная система**



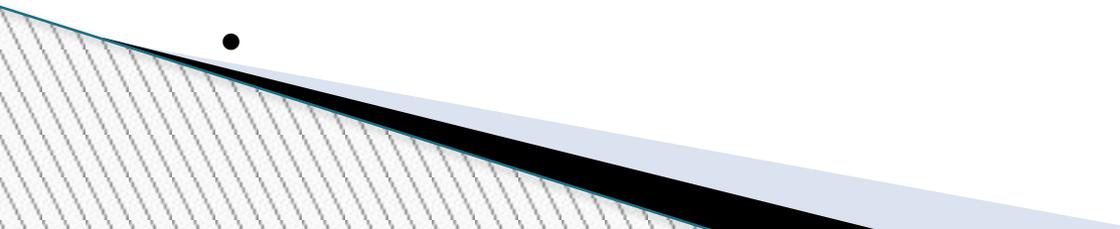
Твердое ядро – это отправная точка исследования. В господствующей сейчас экономической теории к твердому ядру относят следующие предположения.

- 1. Экономическими агентами являются независимые обособленные индивиды, обладающие собственными интересами (предпочтениями) и свободной волей. Общество – это совокупность независимых (автономных) индивидов.

• Твердое ядро неоклассической экономической теории

2. Целью деятельности индивидов является максимизация собственной выгоды в условиях ограниченности ресурсов и возможностей.

•



• Твердое ядро неоклассической экономической теории

- 3. Отношения между индивидами – это обмен принадлежащими им благами. Пропорции обмена определяются ценностью обмениваемых благ. Сама ценность связана с предпочтениями индивида в условиях ограниченности ресурсов, то есть с конкуренцией потребностей.

• Твердое ядро неоклассической экономической теории

- 4. Действия индивидов основываются на рациональном выборе. То есть индивид анализирует все имеющиеся альтернативы и выбирает из них лучшую в соответствии с собственной системой предпочтений. Выбор одной альтернативы – это отказ от другой.

- Твердое ядро неоклассической экономической теории

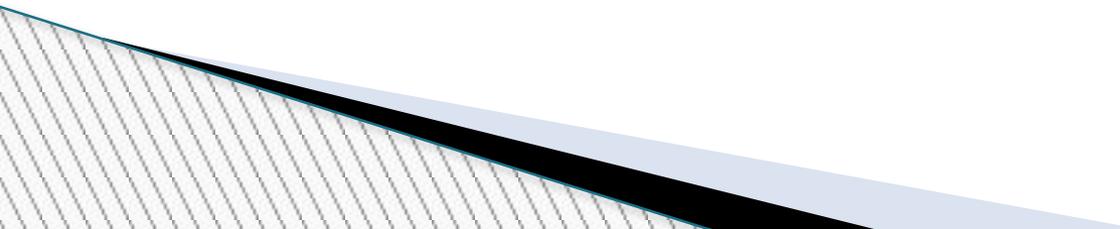
- 5. Система предпочтений индивида формируется экзогенно. То есть, задана изначально, а не является результатом деятельности или взаимодействия индивидов.

-

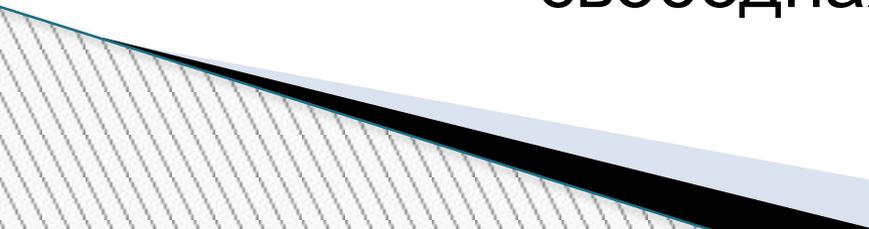
-
-
-

1. Экономические агенты обладают полной информацией об имеющихся альтернативах, включая их долгосрочные последствия.

• Защитная оболочка неоклассики

2. Затраты на переработку информации (принятие решения) не существенны.
 3. Блага (товары), которыми обмениваются индивиды, однородны.
- 

• Защитная оболочка неоклассики

4. Права всех экономических агентов точно определены (специфицированы) и эффективно защищены.
 5. Не существует индивидуальных или групповых привилегий, внеэкономического принуждения. Способом функционирования рынка является свободная конкуренция.
- 

- Характеристики «неоклассического мира»

- Совершенная **рациональность** экономических агентов, принимающих решения

 - Наличие параметрического знания

 - Полнота системы предпочтений

 - Абсолютные вычислительные способности

 - Независимость системы предпочтений от набора доступных альтернатив

- Полная и совершенная информация

- Полностью определенные правила игры (в том числе, права собственности)



- Границы «неоклассического мира»

- Совершенно конкурентные рынки
-
- Минимальные информационные асимметрии
-
- Низкие издержки принятия решений
-
- Анонимность взаимодействий
-
- Эффективная судебная система

-

• Рациональность экономических агентов

- Эгоизм (self-interest): *Après moi le déluge* (Louis XIV)
- Ориентация на результат (прибыль?)
- Состоятельность во времени (time-consistency)
-
- Контрпримеры:
 - Альтруизм (всегда ли это скрытый эгоизм?)
 - Гиперболическое дисконтирование
 - Loss-aversion

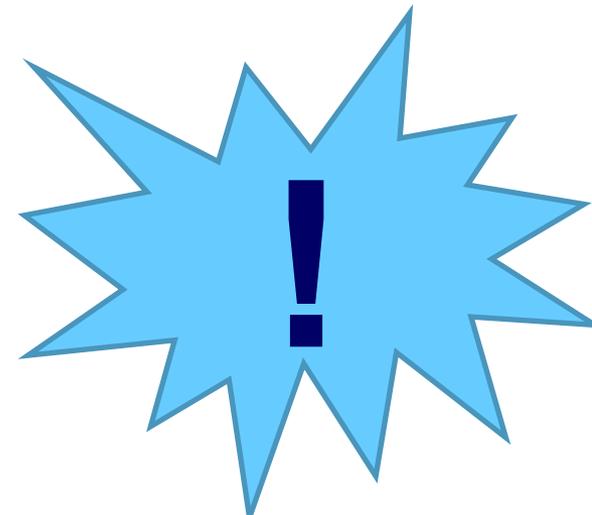
•

• Неоинституциональная теория: предпосылки

- Ограниченная рациональность агентов
 -
 - Несовершенство и неполнота информации
 - Неполная спецификация и наличие издержек защиты прав собственности
 -
- => Формирование правил и институтов

• Основные недостатки неоклассической теории

- *Антиисторизм*
- *Универсализм*
- *Рационализм*
- *Индивидуализм*



• Основные недостатки неоклассической теории

• *Универсализм*

4 модели капитализма

•

Акционерный

Банковский

Семейный

Государственный

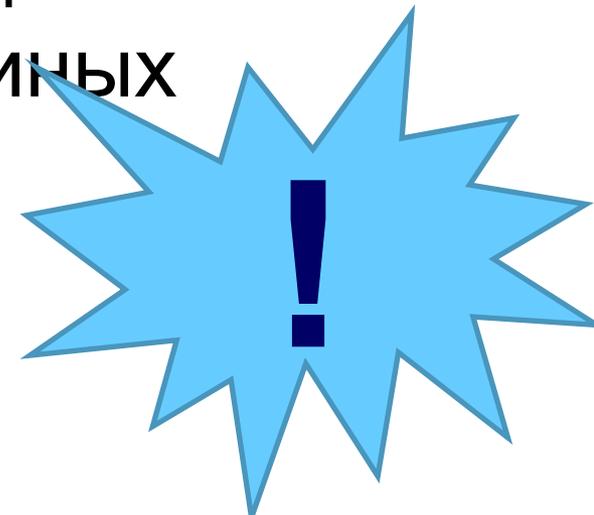
• Основные недостатки неоклассической теории

• *Рационализм*

- 1) «привычкам» – приобретенным образцам поведения, выработанным как некие устоявшиеся способы реакции на определенные внешние события;
- 2) конвенциональным нормам – принятыми их сообществом правилами поведения в определенных обстоятельствах;
- 3) ценностным ориентациям – представлением о том, что такое хорошо и что такое плохо.

• Нормы

Социальная норма – это общепризнанное и защищенное предписание, устанавливающее как должны вести себя индивиды и созданные ими организации (объединения) в тех или иных ситуациях.



• Нормы

С точки зрения типа предписания социальные нормы можно разделить на три группы:

- ценности,
- ограничения и
- правила.
-

• Ценностные ориентации

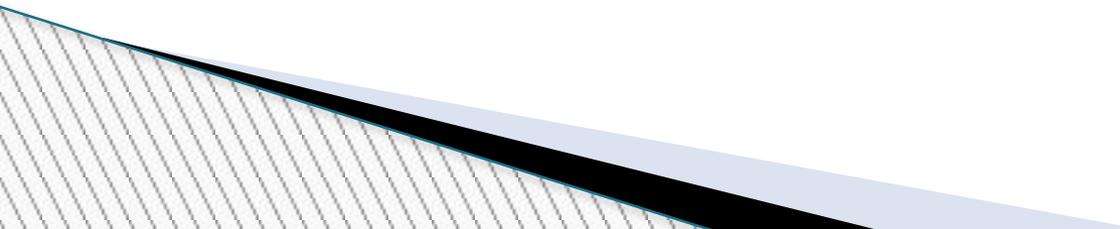
- *внешние ценности* – это то, что воздействует на наше поведение с помощью социальных санкций
- *внутренние ценности* – это то, что воздействует на наше поведение непосредственно (чувство долга, представление о нравственности).

• Основные недостатки неоклассической теории

• *Рационализм*

4) *аффективное поведение* - поведение человека может определяться биологическими причинами

•



• Основные недостатки неоклассической теории

• *Индивидуализм*

Индивид рождается погруженным в социальную реальность. Реальность принадлежности к определенным *общностям* – семье, социальной группе, обществу; определенной *культуре* – стереотипам мышления, интерпретациям, ценностям, нормам;

• Основные недостатки неоклассической теории

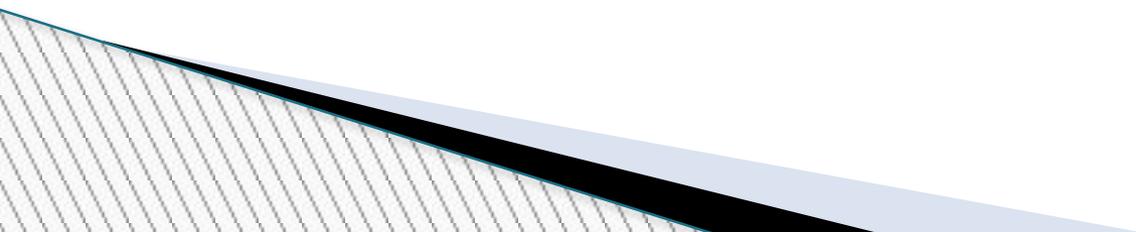
• *Индивидуализм*

•

• определенным *навыкам* – знаниям, технологиям, рутинам.

• Постепенная адаптация индивида к этим реальностям и делает его человеком.

•

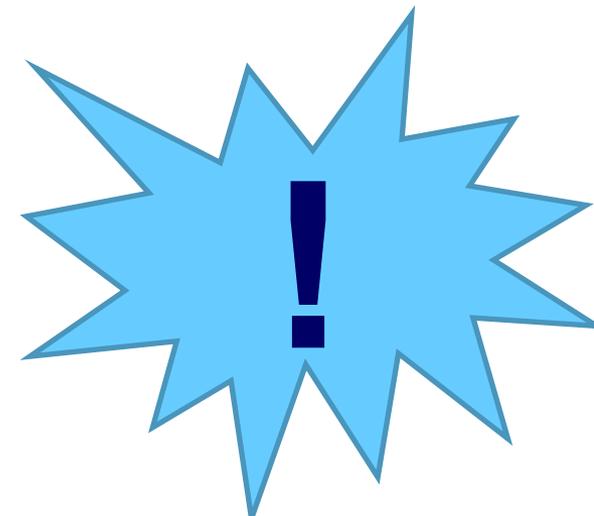


• Институциональная экономика

- Научное направление современной экономической мысли, исследующая проблемы эк. теории и эк. практики и их взаимообусловленности с институциональными изменениями

• Принципы институционализма

- Институтоцентризм
- Несводимости
- Методологического социализма
- Единства
- Историзма
-



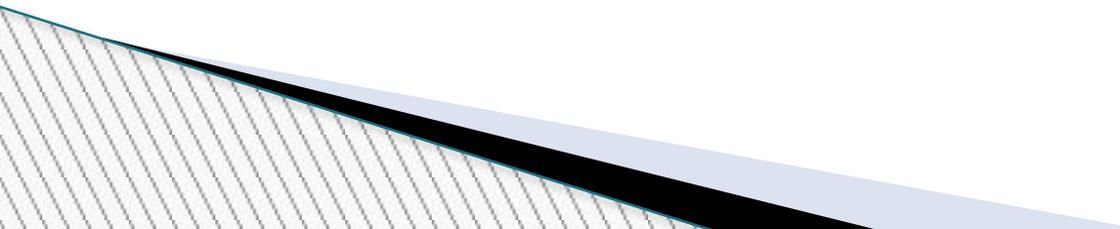
- «классический человек» REMM -
«изобретательный, оценивающий,
максимизирующий человек»

- информация, необходимая для принятия решения, полностью доступна индивиду;
- человек в своих поступках в сфере экономики является совершенным эгоистом, т. е. ему безразлично, как изменится благосостояние других людей в результате его действий;

- «классический человек» REMM -
«изобретательный, оценивающий,
максимизирующий человек»

- не существует никаких внешних ограничений для обмена (при условии, что обмен ведет к максимизации полезности);
- желание увеличить свое благосостояние реализуется только в форме экономического обмена, а не в форме захвата или кражи.

• Социологическая модель человека

- **SRSМ** - социализированный человек, исполняющий роль и человек, который может быть подвержен санкциям
 - **OSAM** – человек, имеющий собственное мнение, восприимчивый, действующий.
- 

• ДВЕ ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ рационального поведения

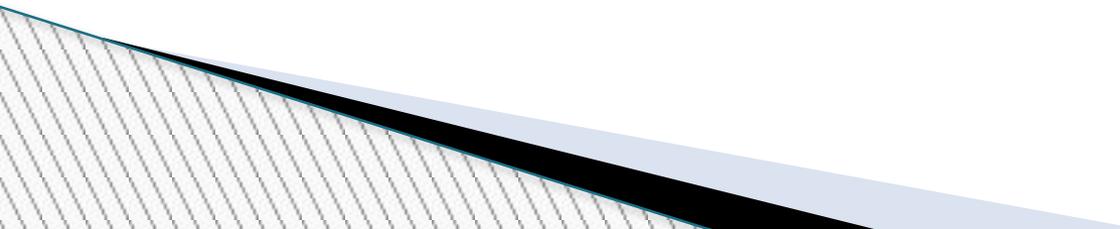
- Рациональность (как таковая);
- Следование своим интересам.
-

• Рациональность по Уильямсону

• **Максимизация.**

•

предполагает выбор лучшего варианта из всех имеющихся альтернатив.



• Рациональность по Уильямсону

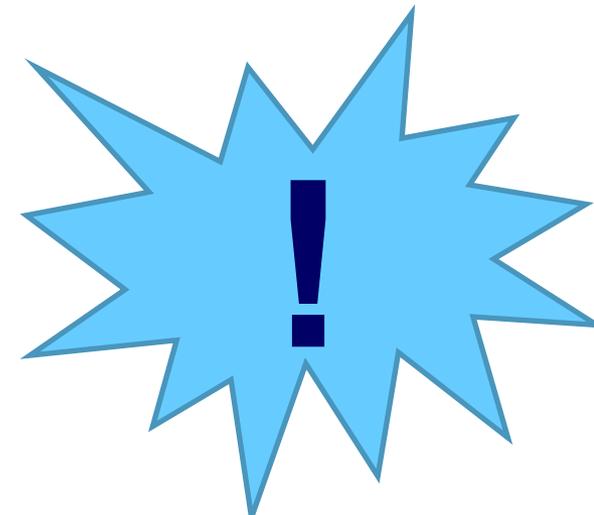
- **Ограниченная рациональность** - познавательная предпосылка, которая принята в экономической теории трансакционных издержек. Это полусильная форма рациональности, ибо обращаются к помощи властных структур

• Рациональность по Уильямсону

- ▣ **Органическая рациональность** - слабая рациональность процесса. Ее используют в эволюционном подходе Нельсон, Уинтер, Алчиан, прослеживая эволюционный процесс в рамках одной или нескольких фирм. А также представители австрийской школы Менгер, Хайек, Киирзнер, связывая ее с процессами более общего характера - институтами денег, рынков, аспектами прав собственности и так далее.

• Рациональность по Уильямсону

- **Максимизация.**
- **Ограниченная рациональность**
- **Органическая рациональность -**



- Ориентация на собственный интерес
- **Оппортунизм.**
«Следование своим интересам, в том числе обманным путем, включая сюда такие явные формы обмана, как ложь, воровство, мошенничество, и др»

- **Ориентация на собственный интерес**

- **Простое следование своим интересам**

- стороны вступают в процесс обмена, заранее зная исходные положения противоположной стороны.

- Ориентация на собственный интерес

- **Послушание**

«крайний случай монолитного коллективизма, где плановые задания в централизованном порядке выполняются функционерами, которые полностью идентифицируют себя с поставленными перед ними глобальными задачами»

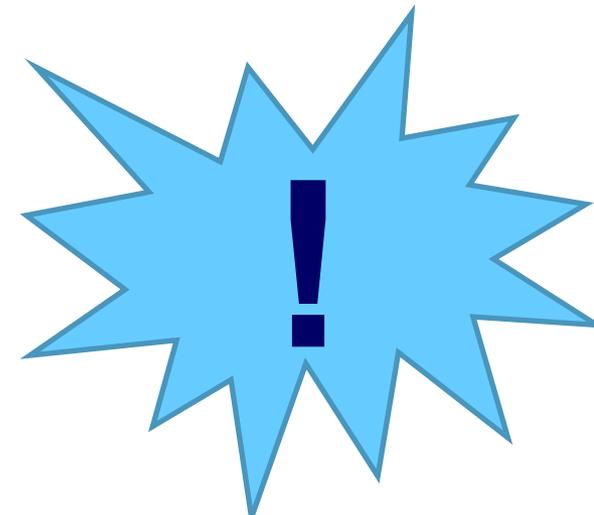
-

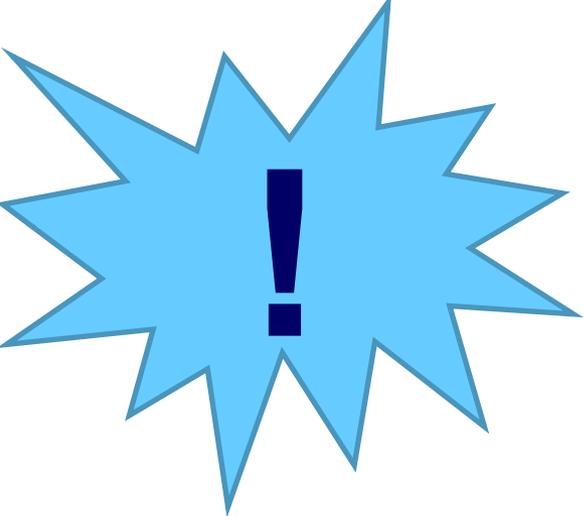
• Ориентация на собственный
интерес

• **Оппортунизм.**

• **Простое следование своим интересам**

• **Послушание**



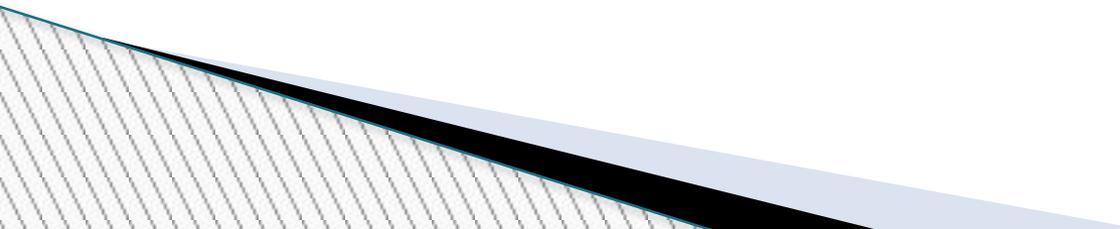


- **Институциональная среда** — совокупность основополагающих социальных, политических, юридических и экономических правил, определяющих рамки человеческого поведения.

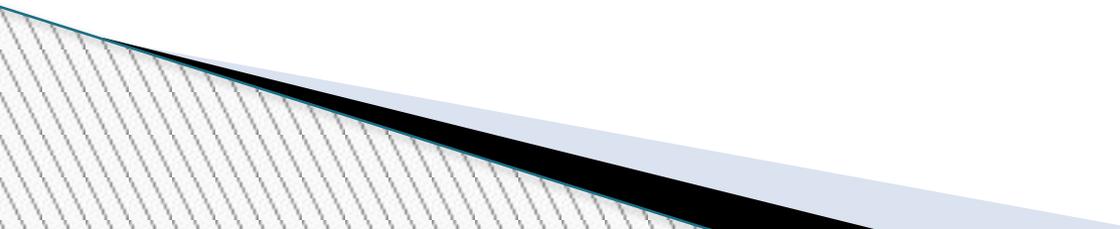
-

Институциональное проектирование

Принципы:

- 1) этапная полнота;
 - 2) компонентная полнота;
 - 3) достаточное разнообразие стимулов;
 - 4) максимальная защищенность от оппортунистического поведения;
 - 5) соучастие.
- 

Институциональное проектирование - этапы

1. Определение цели проекта.
 2. Разработка вариантов достижения цели.
 3. Формирование критериев отбора вариантов.
 4. Выбор наилучшего варианта институционального проекта.
 5. Детализация и оформление выбранного варианта проекта.
- 

Спасибо за внимание!

