

A spiral-bound notebook with a brown cover and a white page. The spiral binding is on the left side. The page is mostly blank, with a horizontal line near the top. The title is centered on the page.

# Социальная стратификация

# Социальная стратификация, её источники и факторы

- ✓ тесно связано с делением общества на социальные слои
- ✓ строится на основе такого явления, как социальный статус

*Социальный статус* – это положение, занимаемое человеком или группой в обществе и связанное с определёнными правами и обязанностями.

Может выражаться в качественных и количественных показателях:

- авторитет, престиж, привилегии, уровень доходов, награда, звание, слава

# Виды статусов

**Личный** статус: положение, которое человек занимает в малой или первичной группе в зависимости от того, как он оценивается по своим индивидуальным качествам.

**Социальный** статус: положение человека, которое он занимает автоматически как представитель большой социальной группы или общности (профессиональной, классовой, национальной).

**Статусный набор** – совокупность всех статусов, принадлежащих одному индивиду.

**Предписанный** статус - независящий от желаний, стремлений и усилий данного человека.

**Достижимый** статус - положение, которое человек достигает благодаря своим собственным усилиям.

# Социальная стратификация

**Стратификация** (от лат. stratum - слой, пласт)  
- расслоение и иерархическая организация различных слоев общества в статусной иерархии сверху вниз

*Основа стратификации – естественное и социальное неравенство*

в доходах  
(К. Маркс)

в престиже  
(М. Вебер)

в правах и  
обязанностях  
(П. Сорокин)

в социальных  
функциях  
(Т. Парсонс)

# Концепции (теории) социальной стратификации

**Ральф Дарендорф** (1929 - 2009)

Основа: политическое понятие “авторитет”  
(характеризует отношения власти и борьбу между социальными группами за власть)

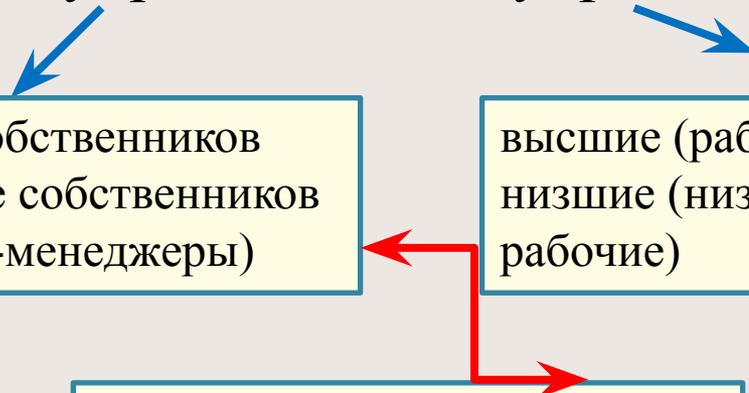
Структура общества состоит из:

управляющих и управляемых

управляющих-собственников  
управляющих-не собственников  
(бюрократы-менеджеры)

высшие (рабочая аристократия)  
низшие (низкоквалифицированные  
рабочие)

**новый средний класс**



# Концепции (теории) социальной стратификации

---

**Уильям Ллойд Уорнер** (1898—1970)

Определяющие признаки страты:

доход, престиж профессии, образование, этническая принадлежность

**Ален Турен** (р.1925)

Считает, что стратификация идет по доступу к информации. Господствуют те, кто обладает большим объемом информации.

# Концепции (теории) социальной стратификации

## К. Дэвис и У. Мур

- ✓ Распределение индивидов по социальным стратам происходит в соответствии с их вкладом в достижение целей общества в зависимости от важности их профессиональной деятельности
- ✓ Социальное неравенство является не только неизбежным, но и необходимым состоянием общества

## К. Дэвис и У. Мур

- ❑ Некоторые позиции в обществе функционально более значимы, чем другие.
- ❑ Только небольшое количество людей в любом обществе обладает особенностями, дающими возможность выполнять эти важные и сложные функции.
- ❑ Чтобы побудить этих людей овладевать необходимыми знаниями и навыками, и побудить их брать на себя эти сложные функции, общество открывает доступ к необходимым и дифференцируемым благам.
- ❑ Этот неравный доступ приводит к тому, что разные позиции пользуются неодинаковым престижем и уважением.
- ❑ Престиж и уважение вместе с правами и преимуществами создают неравенство, то есть стратификацию.

# Концепции (теории) социальной стратификации

## Бенджамин Барбер

- 1) престиж, профессия, власть и могущество
- 2) уровень дохода
- 3) уровень образования
- 4) степень религиозности
- 5) положение родственников
- 6) этническая принадлежность

## Питирим Сорокин выделял три вида стратификации:

- 1) экономическую (по критериям дохода и богатства)
- 2) политическую (по критериям влияния и власти)
- 3) профессиональную (по критериям мастерства, профессиональных навыков, успешного исполнения социальных ролей)

# Концепции (теории) социальной стратификации

Т. Парсонс выделил три группы признаков социальной стратификации:

- **качественные** характеристики членов общества, которыми они обладают от рождения (происхождение, родственные связи, половозрастные особенности, личные качества, врожденные особенности и т.д.)
- **ролевые** характеристики, определяемые набором ролей, которые индивид выполняет в обществе (образование, профессия, должность, квалификация, различные виды трудовой деятельности и т.д.);
- характеристики, связанные с владением **материальными** и **духовными** ценностями (богатство, собственность, произведения искусства, социальные привилегии, возможность влиять на других людей и т.д.).

# Основные критерии социальной стратификации

**Доход** — количество денежных поступлений за определенный период времени (месяц, год)

**Богатство** — накопленные доходы, т.е. количество наличных или овеществленных денег

**Власть** — способность и возможность осуществлять свою волю, определять и контролировать деятельность людей с помощью различных средств (авторитета, права, насилия и др.). Власть измеряется количеством людей, на которых распространяется принимаемое решение.

**Образование** — совокупность знаний, умений и навыков, приобретенных в процессе обучения. Уровень образования измеряется числом лет обучения.

**Престиж** — общественная оценка значимости, привлекательности той или иной профессии, должности, определенного рода занятий.

# Модели социальной стратификации

Три основных класса:

- Высший (5-7%)
- Средний (60 -80% )
- Низший (13-35%)

## *Социальная стратификация*

- закрепляется и поддерживается различными социальными институтами, постоянно воспроизводится и модернизируется, что является важным условием нормального функционирования и развития любого общества
- связана с необходимостью мотивировать людей более эффективно выполнять свои социальные роли

# Модели социальной стратификации

**Высший класс:** лица, занимающие наиболее высокие позиции по критериям богатства, власти, престижа, образования.

Это — влиятельные политики и общественные деятели, военная элита, крупные бизнесмены, банкиры, менеджеры ведущих фирм, видные представители, научной и творческой интеллигенции.

**Средний класс:** средние и мелкие предприниматели, управленческие работники, государственные служащие, военнослужащие, работники финансовой сферы, врачи, юристы, преподаватели, представители научной и гуманитарной интеллигенции, инженерно-технические работники, рабочие высокой квалификации, фермеры и др.

# Модели социальной стратификации

**Средний класс** представляет собой своеобразный социальный стержень общества, благодаря которому оно сохраняет устойчивость и стабильность.

**Арнольд Тойнби:** «современная западная цивилизация — это, прежде всего, цивилизация среднего класса: западное общество стало современным после того, как ему удалось создать многочисленный и компетентный средний класс».

**Низший класс** составляют лица, имеющие невысокие доходы и занятые преимущественно неквалифицированным трудом (грузчики, уборщики, подсобные рабочие и т.д.), а также различные деклассированные элементы (хронические безработные, бездомные, бродяги, нищие и др.).

А.Тойнби «Цивилизация перед судом истории: Мир и запад»

# Модели социальной стратификации

## Уильям Л. Уорнер («Янки-Сити»)

1. высший — высший класс (представители влиятельных и богатых династий, обладающие значительными ресурсами власти, богатства и престижа)
2. низший — высший класс («новые богатые», не имеющие знатного происхождения и не успевшие создать мощные родовые кланы)
3. высший — средний класс (адвокаты, предприниматели, менеджеры, ученые, врачи, инженеры, журналисты, деятели культуры и искусства)
4. низший — средний класс (клерки, секретари, служащие и другие категории, которые принято называть «белыми воротничками»)
5. высший — низший класс (рабочие, занятые преимущественно физическим трудом)
6. низший — низший класс (хронические безработные, бездомные, бродяги и другие деклассированные элементы)

# Стратификация современного российского общества

*Т.И. Заславская* (1927-2013)

выделила четыре слоя: верхний, средний, базовый и нижний и «социальное дно»

**1. Верхний слой** (6% занятого населения) образуют элитные и субэлитные группы, занимающие важные позиции в системе государственного управления, в экономических и силовых структурах.

Это — политические лидеры, верхушка государственного аппарата, значительная часть генералитета, руководители промышленных корпораций и банков, преуспевающие предприниматели и бизнесмены, видные деятели науки и культуры.

# Верхний слой (Т.И. Заславская)

---

- почти на 90% представлен мужчинами молодого и среднего возраста.
- это самый образованный слой: две трети его представителей имеют высшее образование.
- уровень доходов этого слоя в 10 раз превышает доходы нижнего слоя и в 6-7 раз — доходы базового слоя.
- обладает самым мощным экономическим и интеллектуальным потенциалом и имеет возможность оказывать прямое влияние на процессы реформ.

# Средний слой (Т.И. Заславская)

---

## *2. Средний слой*

(18% занятого населения) мелкие и средние предприниматели, менеджеры средних и небольших предприятий, представители среднего звена гос. аппарата, администраторы непроизводственной сферы, старшие офицеры, лица интеллектуальных профессий, фермеры, квалифицированные рабочие и служащие.

# Средний слой (Т.И. Заславская)

- почти 60% из них заняты в негосударственном секторе. большую часть и здесь составляют мужчины, преимущественно среднего возраста.
- уровень образования представителей этого слоя значительно выше, чем в среднем по стране, однако несколько ниже по сравнению с верхним слоем.
- по уровню доходов средний слой существенно уступает верхнему слою и, соответственно, заметно хуже его социальное самочувствие.
- зародыш среднего класса в его западном понимании.

# Базовый слой (Т.И. Заславская)

---

## *3. Базовый слой*

(66% занятого населения)

включает лиц, занятых преимущественно в государственном секторе экономики:

рабочие индустриального типа,

значительная часть интеллигенции (специалисты),

полуинтеллигенция (помощники специалистов),

служащие из технического персонала,

основная масса военнослужащих,

работники массовых профессий торговли и сервиса,

большая часть крестьянства.

# Базовый слой (Т.И. Заславская)

- около 60% этого слоя составляют женщины, в основном среднего и старшего возраста.
- только 25% его представителей имеют высшее образование.
- уровень жизни этого слоя, и прежде невысокий, в последние годы постоянно снижается: 44% его представителей живут за чертой бедности.
- хотя потребности, интересы и ценностные ориентации групп, составляющих базовый слой, весьма различны, их модель поведения в переходный период достаточно сходна: это приспособление к изменяющимся условиям с целью выжить и по возможности сохранить достигнутый статус.

# Нижний слой (Т.И. Заславская)

---

## *4. Нижний слой*

(10% занятого населения)

обладает наименьшим профессионально-квалификационным и трудовым потенциалом  
работники, занятые простейшими видами труда, не требующими профессиональных знаний (уборщики, лифтеры, вахтеры, курьеры, подсобные рабочие, такелажники и т.д.).

## Нижний слой (Т.И. Заславская)

- более 40% заняты в индустриальных отраслях
- 25% — в сфере торговли, обслуживания.
- две трети этого слоя составляют женщины, а доля пожилых людей в три раза выше средней по стране.
- Для этих социальных категорий характерен чрезвычайно низкий уровень жизни:  $\frac{2}{3}$  живут за чертой бедности, из них четверть — за гранью нищеты.
- Большинство представителей этого слоя выступают против реформ, а  $\frac{1}{3}$  считает, что стране нужна диктатура.

# «социальное дно» (Т.И. Заславская)

---

Алкоголики

Бомжи

Бродяги

Криминальные элементы и т.д.

- эмпирически идентифицировать эти группы не удалось, что связано с их десоциализацией, изолированностью от общества, включенностью в различные криминальные и полукриминальные структуры.

## Социальное неравенство

► **Социальными** называются те различия, которые порождены социальными факторами:

- укладом жизни (городское и сельское население),
- разделением труда (работники умственного и физического труда),
- уровнем образования;
- социальными статусами и ролями (банкир, министр, генерал и т. д., что ведет к различиям в степени обладания собственностью, получаемого дохода, власти, престижа.

► **Социальное неравенство - это неравенство статусов**

## Неравенство и его причины



► «Я замечаю **всякое неравенство в человеческом роде: одно,** которое я назову **естественным или физическим**, так как оно установлено природой, состоит в различии возраста, здоровья, телесных сил и умственных или душевных качеств. **Другое** состоит в различных **привилегиях**, которыми одни пользуются к ущербу других, в том, например, что **одни более богаты, уважаемы и могущественны, чем другие**, или даже заставляют их повиноваться себе...»

► «Первый кто огородив участок земли, сказал: «Это мое» и нашел людей, достаточно простодушных, чтобы этому поверить, был истинным основателем гражданского общества».

► «Если мы проследим за **прогрессом неравенства... то**



## Измерения социальной стратификации

1. **Доход** – количество денежных поступлений индивида или семьи за определенный период времени (месяц, год): в виде зарплаты, пенсий, пособий, алиментов, гонораров, отчислений от прибыли. Доход измеряется в рублях, долларах и др., которые получает **отдельный индивид** (индивидуальный доход) или **семья** (семейный доход). **Главным источником существования среднего и низшего классов** является доход. Доход есть у **пенсионеров и безработных**, но его **нет у нищих**. Доходы чаще всего тратятся на поддержание жизни, но если они очень высоки, то накапливаются и расходуются на повышение качества жизни, духовные потребности.

► **Богатство** – то, чем люди владеют: **собственность на средства производства, крупные земельные владения, предприятия, банки, недвижимое** (дома, сокровища, произведения искусства) и **движимое имущество** (ценные бумаги, яхты, и т.п.).

Обычно **богатство** передается по наследству.



## Измерения социальной стратификации: доход

### ▶ **Богатства и доходы**

распределяются **неравномерно** и означают **экономическое неравенство**.

▶ Социологи интерпретируют его как показатель того, что разные группы населения имеют **неравные жизненные шансы**. Они покупают *разное количество и разного качества продукты питания, одежду, жилье и т.д.*

▶ Кроме **явных экономических преимуществ** зажиточные слои имеют **скрытые привилегии**.

- У **бедных короче жизнь** (даже если они пользуются всеми благами медицины), **менее образованные дети** (даже если они ходят в те же самые общественные школы) и т.д.



## Измерения социальной стратификации: образование

► **2. Образование** - совокупность знаний, умений и навыков, приобретенных в процессе обучения.

Качество и уровень образования измеряется престижем учебных заведений и числом лет обучения.

- Так, можно проучиться: в начальной школе – 4 года, неполной средней – 9 лет, полной средней – 11, колледже – на базе основного общего образования (9 кл.) – 2 года 10 мес; на базе среднего (полного) общего образования (11 кл.) – 1 год 10 мес., университете – 5 лет, аспирантуре – 3 года, докторантуре – 3 года. Таким образом, доктор наук имеет за спиной более 20 лет



## Измерения социальной стратификации: власть

- ▶ **3. Власть** измеряется количеством человек, на которых распространяется принимаемое вами решение (решения Президента России распространяются на 145 миллионов человек, а решения бригадира – на 7–10 чел).
- ▶ **Суть власти – в способности навязывать свою волю вопреки желанию других людей.**
- ▶ **В сложном обществе власть институционализована**, то есть организована в систему органов, политических статусов и ролей, охраняется законами и традицией, окружена привилегиями, широким доступом к благам.
- ▶ Люди, обладающие тем или иным видом власти – **политической, экономической или религиозной**, – составляют государственную и общественную элиту. Она определяет внутреннюю и внешнюю



## Измерения социальной стратификации: престиж

### ► 4. Три шкалы стратификации

– доход, образование и власть –

имеют объективные единицы

измерения: доллары, годы, люди.

**Престиж стоит вне этого ряда, так как он – субъективный показатель.**

► **Престиж** – уважение, каким в общественном мнении пользуются та или иная профессия, должность, род занятия. Должность президента коммерческого банка престижнее кассира.

► **Все профессии, занятия и должности, существующие в данном обществе, можно расположить графически сверху вниз на лестнице профессионального престижа.**

С 1947 г. Национальный центр изучения общественного США периодически проводит опрос рядовых американцев, отобранных в общенациональную выборку, с целью



Известны четыре основные системы социальной стратификации: **рабство, касты, сословия (закрытое общество), классы (открытое общество)**.

Исторические типы стратификации по Энтони Гидденсу



Рабство  
Касты  
Сословия

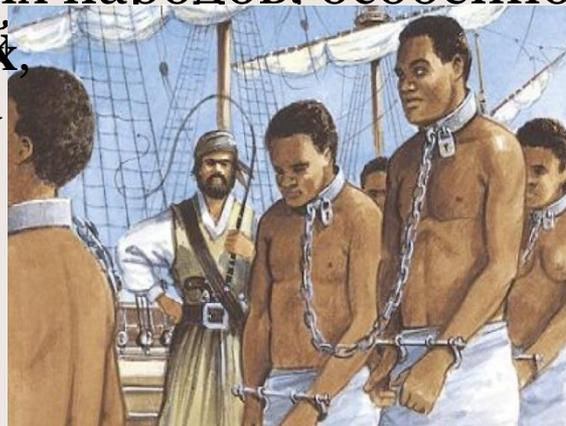
Закрытое общество

Классы

Открытое общество

## Исторические типы социальной стратификации

► **1. Рабство** - характеризуется *владением одних людей другими*. Наибольшее распространение рабство получило в аграрных обществах, а наименее типичным рабство было для кочевых народов, особенно обычно указывают на три причины рабства. **Во-первых,** **долговое обязательство**, когда человек, оказавшийся не в состоянии заплатить долги, попадал в рабство к своему кредитору. **Во-вторых,** **замена казни** убийцы или грабителя на рабство, т.е. виновника передавали **в-третьих,** **война, набеги, покорение**, когда одна группа людей завоевывала другую и победители использовали часть пленников в качестве рабов. Историк **Герда Лернер** отмечает, что среди рабов, захваченных в военных действиях, было больше женщин; их использовали как наложниц, в целях воспроизводства потомства и в качестве дополнительной рабочей силы. Таким образом, **рабство не было следствием изначально присущего каким-то**



## Исторические типы социальной стратификации

▶ **Рабство в Новом Свете:** Американские рабовладельцы выработали свою идеологию – систему убеждений, оправдывающих рабство.

▶ Определяющей ее идеей стало убеждение в том, что рабы по своему уровню находятся ниже белых людей, что они – недочеловеки, или люди, задержавшиеся в своем развитии на стадии младенческого, беспомощного состояния и, следовательно, нуждающиеся в присмотре людей более высокого уровня – колонизаторов.

▶ Позднее в южных штатах были введены в действие законы, закреплявшие рабство и его наследственный характер, т.е. дети родителей-рабов становились собственностью хозяина этих рабов.

▶ Рабам не разрешалось вступать в брак, находиться вдали от дома без разрешения хозяина, проводить собрания или учиться грамоте. После отмены рабства в Соединенных Штатах (1 января 1863 г.) оно было “заменено”

## Исторические типы социальной стратификации

▶ **Кланы** (*clann* — семья или потомство) — наименование рода, реже племени у кельтских народов (ирландцев, шотландцев, валлийцев (уэльсцев) и других. **Клан** — род, который ведёт своё происхождение от мифического или легендарного предка, точную генеалогическую цепочку к которому члены клана не прослеживают.

▶ **Клановая система типична для аграрных обществ, близка к кастовой.**

▶ Клан представляет собой нечто вроде очень разветвленной семьи и имеет сходные черты: **если клан имеет высокий статус, такой же статус имеет и индивид, принадлежащий к этому клану; все средства, принадлежащие клану, скудные или богатые, в равной степени принадлежат каждому члену клана; верность клану является пожизненной обязанностью каждого его члена.**

▶ **Клан эмира Кувейта состоит примерно из 150 человек,** занимающих дюжину стоящих по соседству домов в Кувейте.

▶ Кланы напоминают и касты: **принадлежность**

## Исторические типы социальной стратификации

► **3. Сословия** — социальная прослойка, группа, члены которой отличаются по своему правовому положению: их состав, привилегии и обязанности определяются законом. Принадлежность к сословиям, как правило, передаётся по наследству.

► Сословное деление было **характерно для средневековой Европы**, и обычно включало **аристократию, священников и общинников (простолюдинов)**. В ряде государств последние разделались на **буржуа (буржуа, мещан)** и **крестьян**.

Привилегированные сословия



Духовенство



Дворяне

Не привилегированные сословия



Крестьяне



Богатые крестьяне

## Сословная система социальной стратификации

▶ Так называемый «Старый режим» во Франции (существовавший до революции) разделял общество на **три сословия**: первое (священники), второе (аристократы) и третье (общинники).

▶ Духовенство владело 10-15% земель во Франции; они не облагались налогом. Общая численность Первого сословия на 1789 год оценивалась в 100 тыс. чел, из которых около 10% принадлежали к высшему духовенству. Существовавшая во Франции система наследования старшему сыну приводила к тому, что младшие сыновья зачастую становились священниками.

▶ Аристократия - королевский двор, дворянство. Численность аристократов составляла около 1% населения; они были освобождены от трудовой повинности на строительство дорог, а также от ряда налогов (налог на соль, традиционный налог талья). К особым привилегиям аристократов относились право ношения меча и право на фамильный герб.

# Неравенство и бедность

**Неравенство** характеризует неравномерное распределение дефицитных ресурсов общества между различными стратами или слоями населения.



# ИЗМЕРЕНИЕ НЕРАВЕНСТВА

- **Доход** – сумма денег, полученная за определенные период.
- **Заработная плата**



Имеет ли доход нищий?



# ИЗМЕРЕНИЕ НЕРАВЕНСТВА

- анализ доли семейного дохода, затрачиваемого на питание.
- Чем беднее индивид, тем больше у него тратится на питание, и наоборот.
- **Самые высокие доходы получает наименьшая часть общества, а средние и наименьшие – большинство населения.**

# ИЗМЕРЕНИЕ БЕДНОСТИ

- **масштаб бедности** – доля населения страны ( в %), проживающие у официальной черты или порога бедности.
- **порог бедности** – сумма денег, официально установленная в качестве минимального дохода, благодаря которому индивид или семья в состоянии приобрести продукты питания, одежду, жилье.

**Чем выше планка требований,  
тем больше людей оказываются за чертой  
бедности!**

# Уровни бедности

Уровень низких доходов, при котором люди не могут удовлетворить 1-2 базовых потребности

Уровень бедности, при котором люди не могут удовлетворить 3-4 потребности

Уровень депривации, при котором люди не могут удовлетворить 5 и более потребностей

Уровень глубокой безысходности, при котором люди не могут позволить себе большинство из благ



нищета

# НИЩЕТА

- Крайняя бедность
- Нищие- люди, способные удовлетворять только физические потребности, обеспечивающие биологическое выживание.



## «догоняющая бедность»

- престижное потребление – жить не по средствам



# СУБКУЛЬТУРА БЕДНОСТИ

- экономическая и социальная зависимость;
- отсутствие четких ролевых моделей поведения;
- девиантное поведение;
- отчуждение и политическая пассивность;
- отсутствие жизненных планов;
- повышенная конфликтность внутрисемейных отношений;
- доминирующее положение женщины в семье;
- преклонение перед физической силой.

# Группы бедных

- Безработные
- Малооплачиваемые рабочие
- Недавние иммигранты
- Люди, переехавшие из деревни в город;
- Национальные меньшинства
- Бродяги и бомжи;
- Инвалиды
- Неполные семьи во главе с женщиной



**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ**

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

