

Этические основы деятельности водителя

1. Цели обучения управлению ТС

Управление автомобилем — сложный, эмоционально-насыщенный процесс, требующий постоянного нервного напряжения и максимальной мобилизованности, способности ежеминутно анализировать окружающую обстановку и прогнозировать развитие ситуации.

Сопrotивляемость влиянию отрицательных факторов вождения автомобиля различна и зависит от индивидуальных особенностей водителя, его психологических качеств и навыков.

Факторы, влияющие на управление ТС

Внешние и внутренние факторы

Ситуации на дороге

Психологическое и физическое состояние субъекта

1. Внезапность возникшей ситуации, дефицит времени на обдумывание

1. Дефекты восприятия в силу физиологических особенностей

2. Сложность ситуации, необходимость большого количества знаний и навыков

2. Рассеянность внимания, памяти или замедленность психомоторной реакции

3. Ошибки в действиях других участников КДО

3. Неумение быстро ориентироваться в изменениях дорожной обстановки

4. Неблагоприятные условия окружающей среды

4. Социально-психологические дефекты восприятия в силу личностных качеств

Совокупность факторов может привести к неадекватной оценке ситуации и неадекватным действиям



Мотивация -

побуждение к деятельности совокупностью различных мотивов, создание конкретного состояния личности, которое ориентирует человека на удовлетворение потребностей.

Мотивация «нахождения на дороге»

Потребность, причина



Осознание способа реализации удовлетворения потребности



Деятельность по удовлетворению

Примеры деструктивных мотивов на дороге

- Это случится с кем-то другим, а я выкручусь.
- Все/другие участники дорожного движения не умеют водить машину.
- Все остальные знают ПДД хуже меня.
- ГАИ на дороге, чтобы брать деньги.
- Я круче всех.
- Мне нужно быстрее, чем остальным.
- Всегда можно откупиться.

Что обеспечивает адекватную реакцию в сложной ситуации на дороге?

- наличие благоприятного психофизиологического состояния;
- наличие адекватных мотивов и потребностей;
- наличие адекватного комплекса ценностных ориентаций;
- наличие позитивных стереотипов поведения;
- выработка адекватных ситуации способов поведения.

Социальное давление — психологическое воздействие общества, оказывающее влияние на характер поведения его членов и приводящее их личные привычки, установки, ценности и нормы поведения в соответствие с его требованиями. Социальное давление не зависит от желания личности и может проявляться по-разному, в том числе, толкать на поступки, которые в норме люди не совершают.

Социальное научение — это научение путем наблюдения.

- Простое подражание — это слепое копирование действий других особей, без понимания его последствий.
- Викарное научение — это подражание успешной

MCL Cinema, Hong Kong







60



Owner's Name / Nom du propriétaire

IMAGE CAPTURED ENFORCEMENT SYSTEM OFFENCE NOTICE
A PIS CAPTURÉE SYSTÈME DE SAGE D'IMAGES
PHOTO-CAPTURED ENFORCEMENT TICKET / CONTRAVENTION DE PHOTOSURVEILLANCE

Manitoba
53509757



Vehicle
Plate Number
Date of Birth
Sex
Height
Weight
Hair Color
Eye Color
Mantel



2. Свойства и качества личности водителя и их влияние на стиль вождения.

- Свойства личности водителей – темперамент, характер, способности и т. д.
- Темперамент - характеристика индивида со стороны динамических особенностей его деятельности : интенсивности, скорости , темпа, ритма психических процессов и состояний

И. П. Павлов предположил, что темперамент зависит от особенностей *высшей нервной деятельности* человека:

- 1) сила нервной системы – работоспособность нервной клетки и способность нервной системы выдерживать большие нагрузки;
- 2) уравновешенность процессов возбуждения и торможения, их определенный баланс между собой;
- 3) подвижность - способность нервных процессов быстро сменять друг друга.

особенность и внешнего поведения	особенности нервных процессов			тип ВНД	вид темперамента
	по силе	по подвижности	по уравновешенности		
чрезмерно активен	сильные	подвижные	неуравновешенные	сильный	ХОЛЕРИК
активен	сильные	подвижные	уравновешенные	сильный	САНГВИНИК
вялость	сильные	малоподвижные	уравновешенные	инертный	ФЛЕГМАТИК
скованность	слабые	подвижные	неуравновешенные	слабый	МЕЛАНХОЛИК

Экспресс-тест на определение типа темперамента

1. Обычно Вы осуществляете деятельность (учеба, работа) без предварительного планирования?
2. Случается ли, что Вы чувствуете себя то счастливым, то несчастным без видимых на то причин?
3. Чувствуете ли Вы себя счастливым, когда занимаетесь делом, требующим немедленных действий?
4. Можете ли проснуться утром в беспричинно плохом настроении?
5. При завязывании новых знакомств Вы первым проявляете инициативу?

6. Бывает ли у вас бессонница после трудного рабочего дня?
7. Склонны ли Вы действовать быстро и решительно?
8. Бывает ли, что Вы пытаетесь на чем-либо сосредоточиться, но не можете?
9. Вы импульсивный человек?
10. Бывает ли так, что в беседе с другими Вы присутствуете лишь физически, а мысленно отсутствуете?
11. Чувствуете ли Вы себя неуютно, когда не имеете возможности общаться?
12. Бывает ли, что временами Вы полны энергии, а порой, наоборот, очень пассивны?

Обработка данных

Отложите количество ответов «ДА» (+) на все утверждения с *нечетными номерами* по горизонтальной оси вправо от 0, а ответы «НЕТ» (-) - влево.

Для утверждений с *четными номерами*: количество ответов «ДА» (+) по вертикальной оси следует отложить вверх от 0, а количество «НЕТ» (-) - вниз.

Через полученные точки надо провести параллельно осям прямые до пересечения.



- Водителю с сангвиническим темпераментом присущи такие положительные качества, как целеустремленность и настойчивость, большая подвижность и легкая приспособляемость к новой обстановке, умение четко и уверенно действовать в сложных условиях, гибкость ума и сосредоточенность внимания, оптимизм и склонность к юмору, умение быстро найти контакт с собеседником.
- Отрицательные качества – формальное отношение к своим обязанностям при управлении ТС, упрямство и раздражительность в ответ на критику, неосмотрительность и беспечность в опасных условиях.

- Водителю с холерическим темпераментом присущи быстрота реакции, энергичность при работе с ТС, организованность. В сложных условиях действует смело, самоотверженно, любит рисковать и преодолевать опасность. Холерик весьма общителен, легко устанавливает эмоциональные связи, чрезвычайно чувствителен к общественному мнению.
- Отрицательные качества водителя-холерика – неуравновешенность и несдержанность, грубость и бестактность, самонадеянность. Настроение неустойчиво, холерик может быть источником конфликтов на дороге.

- Водитель с меланхолическим темпераментом обладает высокой чувствительностью и подвижностью психических процессов, быстрым восприятием, активностью. В спокойной обстановке хорошо справляется с обязанностями водителя, находится в постоянной готовности к действиям.
- Вместе с тем у него наблюдаются такие недостатки, как вспыльчивость, неуравновешенность, импульсивность, склонность к необдуманным поступкам, проявление грубости и раздражительности при управлении ТС. Он испытывает неуверенность в сложной дорожной обстановке.

- Водителю с флегматическим темпераментом свойственны надежность, уверенность и самообладание, упорство и настойчивость, умение терпеть. В сложных условиях действует смело, не страшится эмоциональных перегрузок, в конфликты не вступает, стремится до конца выполнить намеченное.
- Недостатки водителя-флегматика: на работу новыми знаниями и навыками уходит больше времени, недостаточно быстро реагирует в сложной дорожной ситуации, не стремится избавиться от плохих привычек и стереотипов мышления, инертен. Он не способен одновременно решать несколько задач, быстро переключаться с одного на другое.

Стиль управления автомобилем – это совокупность наиболее характерных и устойчивых приемов, применяемых водителем в процессе управления автомобилем. Формируются эти приемы в процессе водительской деятельности.

Стили вождения:

- надежный,
- агрессивный,
- тревожный,
- суетливый.

- **Надежный стиль** управления автомобилем характеризуется наибольшей степенью ответственности, дисциплинированности и практицизма.
- **Агрессивный стиль** характеризуется высокой уверенностью водителя в себе, в своих силах справиться с любой ситуацией на дороге. Чувство некоего превосходства над другими участниками дорожного движения. Большинство проблем на дороге создает самостоятельно.

- **Водители с тревожным стилем** управления автомобилем не проявляют излишней решительности и смелости на дороге. Часто даже боятся самостоятельных поездок. Считают, что лучше вообще не допускать сложных ситуаций на дороге.
- **Суевлиивый стиль** управления автомобилем можно назвать гибко-импульсивным стилем вождения. Поведение этих людей на дороге чаще всего непредсказуемо, они самоуверенны. Эти люди всегда действуют по ситуации, им свойственно надеяться на «авось»

3. Этика и этические нормы водителя.

Этика водителя — это нормы поведения, мораль, совокупность нравственных правил водителя.

Этика складывается из следующих нравственных отношений:

- уважительное отношение ко всем без исключения участникам движения;
- предупредительный, вежливый стиль езды;
- помощь другим водителям;
- на дороге недопустимо мщение за ошибки;
- ответственность за рядом сидящих пассажиров;
- использование наиболее безопасных приемов управления ТС;
- управление ТС исключительно в трезвом адекватном состоянии;
- постоянное внимание за техническим состоянием и внешним видом своего ТС.

- **Паркуясь, помните о других.** В этом правиле заложено уважительное отношение к тем, кто проезжает мимо и кому тоже может потребоваться остановиться. Старайтесь занять меньше места на дороге.
- **Соблюдайте рядность.** Это приводит к эффективному использованию площади дороги.
- **Помогайте обгонять.** Обгоняемый видит то, чего не видит обгоняющий.
- **Будьте понятны другим.** Информируйте других участников движения о своих маневрах заранее.
- **Лучше включить фары на час раньше, чем на минуту позже.** Это сделает ваш автомобиль видимым для других участников движения.

- **Не ослепляйте дальним светом.** Переходите на ближний свет при появлении встречного транспорта, не допускайте ослепления.
- **Пропускайте пешеходов на нерегулируемых перекрестках и при поворотах на них.** Этого, прежде всего, требуют ПДД. Если Вы пропустили пешеходов там, где у них есть преимущество движения, а они не решаются сдвинуться с места, - пригласите их идти понятным жестом.
- **Сдерживайте проявление бурных эмоций,** если Вы темпераментный человек. Это пригодится Вам в общении с другими водителями, а в особенности, с сотрудниками ГАИ.

- **Стоит оказать помощь на дороге другим попавшим в затруднение водителям. В будущем помогут при необходимости и Вам.**
- **Не забывайте поблагодарить** за оказание преимущества или за предупреждение о чем-то движение простым поднятием руки или аварийкой.
- **Не надо настаивать, даже если Вы и правы.** Просто уступите дорогу.
- **Соблюдайте ПДД.**
- **Помните золотую заповедь: поступайте с другими участниками так, как хотите, чтобы они поступали с Вами.**