

ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ

Сорокин Вячеслав

ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ

- Web-сайт
- SEO поисковое продвижение
- Контекстная реклама
- Email
- Социальные сети
- Вирусная реклама
- Видео маркетинг
- Смс
- Баннерная реклама

ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ

- Внутренние каналы продвижения
- Внешние каналы продвижения

Внутренние каналы продвижения

Составляют основу продвижения

Помогают избежать проблем с законом

Способствуют быстрому продвижению

Составляют основу продвижения

Помогают избежать проблем с законом

Способствуют быстрому продвижению

Составляют основу продвижения

Помогают избежать проблем с законом

Способствуют быстрому продвижению

Составляют основу продвижения

Помогают избежать проблем с законом

Способствуют быстрому продвижению

Составляют основу продвижения

Помогают избежать проблем с законом

Способствуют быстрому продвижению

ВНУТРЕННИЕ КАНАЛЫ ПРОДВИЖЕНИЯ

1. Сайт компании
2. Аккаунты компании в соцсетях
3. Группы продукта или самой компании в соцсетях

ШАГ 1

Маркетинговый план

Внутренние каналы продвижения

Что такое SMM?

Social media marketing – процесс привлечения трафика или внимания к бренду или продукту через социальные платформы.

ШАГ 2 – SMM СТРАТЕГИЯ

SMM Стратегия

Продукты: игра для социальных сетей «Звездный Пес»

Целевая аудитория: люди в возрасте 25-45 лет (60%), мужчины (30%), женщины (70%), в браке (50%).

Ключевые слова: игра, социальные сети, досуг, развлечения, звездный пес, пес, собаки, домашние питомцы, три в ряд, фаст-фуд, вредная пища.

Социальные сети: Вконтакте, Одноклассники, Twitter, Instagram, Facebook, Мой Мир

Название сообществ: Игра «Звездный Пес»

Описание:

Официальная группа приложения от разработчика социальных игр «Brogaming» - «Звездный Пес».

Дата релиза: 1 июля 2014 года.

Общайтесь друг с другом, обсуждайте домашних питомцев и окунайтесь с головой в атмосферу создания игры с нуля независимой командой разработчиков.

Вступайте в группу и следите за обновлениями!

Меню группы (появится за пару дней до выхода игры): Новости, Обсуждения, Правила, Конкурсы, Ссылки, Фото, Видео, FAQ.

Частота постов: 2-3 поста в день

ШАГ 2 – SMM СТРАТЕГИЯ

| Мероприятия | Цели | Реализация |
|---|--|---|
| Реформирование существующих сообществ в соц. сетях или создание новых | Увеличение привлекательности сообществ Повышение качества коммуникаций с клиентами и потенциальными клиентами Управление имиджем | Постепенное внесение изменений в описание группы Изменение «аватарки» группы Создание привлекательного меню группы Вконтакте Постепенное изменение структуры и содержания контента |
| Подбор ключевых слов (КС) и популярных тегов | Дальнейшее использование ключевых слов и тегов в социальных сетях для лучшей индексации, продвижения | Определение основных тематик, подбор ключевых слов методом «мозгового штурма» Корректировка подобранных ключевых слов с учетом особенностей деятельности компании Проверка выбранных ключевых слов на популярность в поиске в социальных сетях и поиск новых. |
| Определение основных тематик, подбор ключевых слов методом «мозгового штурма» Корректировка подобранных ключевых слов с учетом особенностей деятельности компании Проверка выбранных ключевых слов на популярность в поиске в социальных сетях и поиск новых. | Привлечение и удержание ЦА путем создания ценности в виде контента Формирование положительного имиджа о компании Создание ценности для подписчиков в виде полезного контента | Составление контент-плана Оценка привлекательности с т.зр. пользователей размещаемого контента, внесение корректива в контент-план. Регулярное размещение информации о новинках, акциях, конкурсах и пр. новостях компании. |

Шаг 3 – Выбираем соцсеть

КАКУЮ СОЦИАЛЬНУЮ СЕТЬ/И
ВЫБРАТЬ?

Шаг 3 – Выбираем соцсеть

НУЖНО ОПИРАТЬСЯ НА:

- Таргет аудиторию
- Приблизительный контент
- Что хотите добиться от аудитории
- От возможностей самих соцсетей

Шаг 3 – Выбираем соцсеть

АНАЛИЗ СОЦСЕТЕЙ

| Сравнительное поле | ВКонтакте | Facebook | Одноклассники | Мой Мир | Instagram | Twitter | Youtube |
|---------------------|-----------|----------|-----------------------------------|----------------------|-----------|---------|--------------|
| Вставка хэштегов | + | + | Только отдельно в Ключевых словах | + | + | + | + |
| Вставка видео/аудио | + | - | Только аудио | + | + | - | Только видео |
| Вставка опроса | + | - | + | Только в Обсуждениях | - | - | - |

ШАГ 4 – ПРОМО-ПЛАН

| Рубрики/День | Июнь | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---------------------------|---------|-------|-------|----|-------|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|--|
| | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | |
| вс | пн | вт | ср | чт | пт | сб | вс | пн | вт | ср | чт | пт | сб | вс | пн | вт | ср | чт | пт | сб | вс | пн | вт | |
| #история_создания (20:00) | Переезд | Кости | Скетч | | Андре | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| #проснись (9:00) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| #фан (21:00) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| #фильм (18:00) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| #это_жизнь (15:00) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| #опрос (18:00) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| #конкурс (21:00) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| перепост от партнеров | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

Это_жизнь - разные интересные истории про собак (собаки спасатели и прочее)

Фан - все фановое про собак (видео, картинки и прочее)

Проснись - утренняя рубрика

ШАГ 4 – ПРОМО-ПЛАН

Создаем таблицу с проставленными днями месяца и рубриками

Расставляем по дням посты (учитываем день недели, время и частоту выхода постов)

ШАГ 5 – СОСТАВЛЕНИЕ ПОСТОВ

Посты на июнь

1 июня

С добрым утром, друзья!



#brogaming #stardoggam e #проснись

Сегодня мы советуем Вам посмотреть еще один фильм про четвероногого друга – «Марли и я». Джон и Джэн Граган планируют завести ребенка, но чтобы проверить свою готовность к такому серьезному поступку, парочка решает сперва завести собаку. Они приходят и покупают, чтобы выбрать самого маленького и милого щенка. «Марли» и я – это до слез смешная история о семье и их питомце. Собака Марли – это юмористическая и добрая Граганы – это настоящая радость, ведь Марли оконно прыгает стены, ест полы, глотает золотые цепочки ходов. Одновременно с этим Марли самая продвинутая собачка, которая приходит в трудные минуты и с пониманием относится к вашим проблемам. Наконец-то, Граганы решают завести ребенка, но после выкидыша члены семьи предъявляют в депрессии и постоянно ссорятся. Вот-вот семья развалится, но на помощь приходит Марли! Он как клей, который сможет удержать две части разбитой чашки. У него получается помирить Джона и Джэн. Хотите узнать, как собаке это удалось? Начните смотреть фильм «Марли и я» прямо сейчас!

+ ссылка на торрент
#brogaming #stardoggam e #фильм



#brogaming #stardoggam e #конкурс
Информация о конкурсе

2 июня

#brogaming #stardoggam e #партиперы
Перепост от партнеров

#brogaming #stardoggam e #история_создания

#brogaming #stardoggam e #фан

Нашел выход! =)



3 июня

#brogaming #stardoggam e #проснись

Встал и радуемся новому яркому дню! Будьте счастливы!



#brogaming #stardoggam e #опрос

Татуировки для собак – что это и зачем?

Американцы тратят больше 50 миллионов долларов в год на своих домашних питомцев. Новая мода на собачий татуаж просто сколько взнузнула Америку.

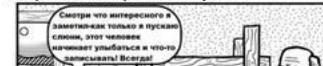
Оставить свою собаку в салон на стрижку, педикюр или даже фруктовые компрессы на мордочку уже не такая и большая новость, но зачем красить шерсть своих питомцев в яркие цвета, а затем более делать им тату?



4 июня

#brogaming #stardoggam e #фан

Минутка интеллектуального юмора.



ШАГ 5 – СОСТАВЛЕНИЕ ПОСТОВ

Хэштеги

Дают возможность группировать подобные сообщения, таким образом можно найти хэштег и получить набор сообщений, которые его содержат.



ШАГ 5 – СОСТАВЛЕНИЕ ПОСТОВ

Время выхода постов и частота постов в день

Пик посещения VK жаворонками - **21.00**

Пик посещения VK совами - **23.00.**

Рекомендуемое время постов в вечернее время:

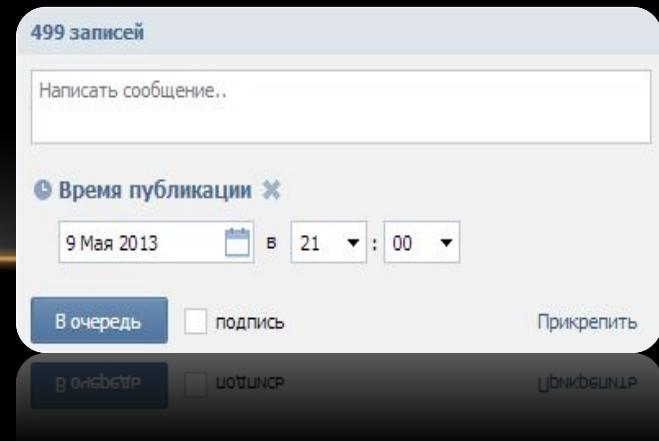
с 20.00 до 21.00

с 22.00 до 23.00.

Существуют также утренний и дневной пики.

Утро: **9.00 – 10.00**, когда народ, лежа в постели или в пути на работу, уже лезет проверять ленту новостей.

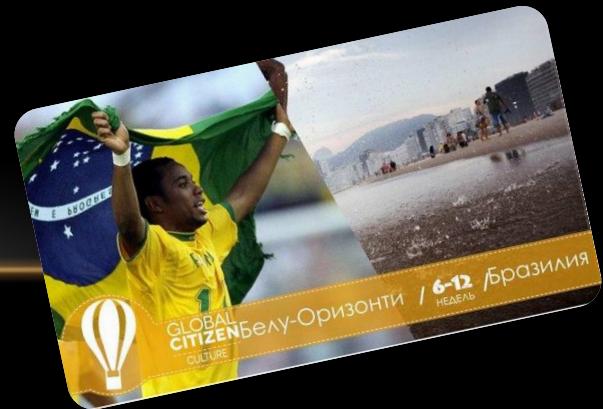
День: **15.00 – 16.00**, когда люди стремятся отдохнуть от учебного/рабочего дня.



ШАГ 5 – СОСТАВЛЕНИЕ ПОСТОВ

Изображение к посту

Все изображения, которые прикрепляются к посту, должны быть в хорошем качестве (не менее 600*800px) и подходящие по смыслу поста. Если в группе уже имеется какой-то стиль, то следует его поддерживать.



Шаг 5 – Составление постов

**ВАЖНО ПОМНИТЬ ОБ
ЭТОМ:**

- **Не перегружать пост текстом, а именно:**
- Текст делить на абзацы
- Каждое предложение начинать с заглавной буквы
- После каждой точки должен быть ПРОБЕЛ
- Писать грамотно – без ошибок, запятые не пропускать.

ЧТО ДЕЛАТЬ С TWITTER И INSTAGRAM?

Twitter



- Вести аккаунт от лица компании, сообщать о новостях и акциях
- Рассказывать о работе компании от первого лица
- Вести обзоры мероприятий

Instagram



- Вести аккаунт от лица компании, сообщать о новостях и акциях
- Выкладывать фотографии рабочего процесса от первого лица
- Вести обзоры мероприятий
- Устраивать конкурсы с использованием особого хэштега

А КАК ЖЕ YOUTUBE?

1. Создать аккаунт компании
2. Выкладывать рекламные ролики/обзоры
3. Выкладывать видео, созданные партнерами о вашей компании



ЗАКРЕПЛЯЕМ ЗНАНИЯ

Шаг 1 – создаем маркетинговый план

Шаг 2 – SMM стратегия

Шаг 3 - выбираем соцсеть/и

Шаг 4 - создаем промо-план

Шаг 5 – составляем посты на месяц

Внешние каналы продвижения

Состав

Средства массовой информации

Реклама

Партер

Маркетинговые исследования

Социальные сети

Форумы и группы в соцсетях

Блоги и личные страницы

Интервью и статьи в прессе

Публичные выступления и презентации

Мероприятия и выставки

Партнерские программы и сотрудничество

Другие внешние каналы продвижения

ВНЕШНИЕ КАНАЛЫ ПРОДВИЖЕНИЯ

1. Другие сообщества и аккаунты в социальных сетях, схожие по тематике и деятельности
2. Все сторонние форумы, сайты, блоги и пр.
3. СМИ, как печатное, так и электронное

ШАГ 1

Маркетинговый план

ШАГ 2 – АНАЛИЗ МЕДИА СФЕРЫ

Нужно найти и проанализировать:

- схожие по тематике сообщества в соцсетях
- сайты-обзорщики
- тематические форумы
- блогеры, освещдающие нужную нам тематику
- средства массовой информации
- другие источники

Шаг 2 – Анализ медиа сферы

Анализ сообществ, схожих по тематике, в соцсети ВКонтакте

| A | B | C | D | E | F | G | H | I |
|---|--|--------------------|---------|--------|---------|--------|---|---|
| Ссылка на группу | Название группы | Количество человек | Женщин | Мужчин | Замужем | Женаты | Админ | |
| 2 http://vk.com/black_gold_a | D&G | 25237 | 23 010 | 2 225 | 1 526 | 141 | http://vk.com/id187899212 | |
| 3 http://vk.com/you_beautiful_lady | Beautiful Lady | 17036 | 16 773 | 263 | 7726 | 79 | http://vk.com/id118118430 | |
| 4 http://vk.com/bavto | Сообщество автомобилистов | 26240 | 5259 | 20 976 | 982 | 2418 | http://vk.com/id89741915 | |
| 5 http://vk.com/sayho | STACHE | 21213 | 20 282 | 930 | 990 | 55 | http://vk.com/id93137190 | |
| 6 http://vk.com/lifepst | Лайфпост | 46633 | 31 218 | 15 410 | 1 775 | 807 | http://vk.com/id100773181 | |
| 7 http://vk.com/osoyan | iLol | 100224 | 33 786 | 66 434 | 3 473 | 2437 | http://vk.com/id183329725 | |
| 8 http://vk.com/lion_vk | Оптимист | 74458 | 47 849 | 26 597 | 5560 | 1 867 | http://vk.com/id162444292 | |
| 9 http://vk.com/public39898722 | Я сделал себя сам | 108515 | 72 667 | 35 842 | 10 604 | 2990 | http://vk.com/id58855618 | |
| 10 http://vk.com/club62313845 | Улыбнуло | 198 502 | 108 767 | 89 729 | 5893 | 2845 | http://vk.com/id154081854 | |
| 11 http://vk.com/advantage_vk | Advantage умный журнал | 67190 | 30 150 | 37 031 | 5 890 | 5194 | http://vk.com/id72190601 | |
| 12 http://vk.com/zhestavto | АвтоЖесть | 40208 | 8 193 | 32 008 | 1 544 | 3640 | http://vk.com/id1057866 | |
| 13 http://vk.com/public36770542 | Архитектура и ландшафт | 26757 | 18 522 | 8 228 | 3034 | 1121 | http://vk.com/id218286125 | |
| 14 http://vk.com/ibabydream | Для мам и деток | 19515 | 19 102 | 413 | 12 767 | 192 | http://vk.com/id210331397 | |
| 15 http://vk.com/viberat_tebe | Что выберешь ты? | 50735 | 32 580 | 18 150 | 3 044 | 1242 | http://vk.com/id174610271 | |
| 16 http://vk.com/club33249695 | Аниме | 59727 | 39 692 | 20 020 | 1 614 | 962 | http://vk.com/id162848145 | |
| 17 http://vk.com/public.nash | Родной мой | 170773 | 164 384 | 6 384 | 23 632 | 737 | http://vk.com/id215786326 | |
| 18 http://vk.com/lifesport | Трансляция спорта | 46718 | 2 199 | 44 509 | 304 | 3891 | http://vk.com/id235564823 | |
| 19 http://vk.com/playboy_mensmag | PLAYBOY | 58010 | 5 762 | 52 066 | 1056 | 6062 | http://vk.com/id22834669 | |
| 20 http://vk.com/csgo_play | Counter-Strike: Global Offensive [CS:GO] | 68560 | 6 560 | 61 989 | 602 | 2127 | http://vk.com/id9194645 | |
| 21 http://vk.com/from_our_heart | Душевный читатник | 51622 | 37 371 | 14 251 | 4 524 | 1103 | http://vk.com/id168694128 | |
| 22 http://vk.com/keep.mood | Keep calm and get a mood | 58296 | 44 631 | 13 648 | 5 732 | 1050 | http://vk.com/id141551830 | |
| 23 http://vk.com/zbs_millio | Лайфхак | 163598 | 81 558 | 82039 | 8 188 | 4166 | http://vk.com/id137785045 | |
| 24 http://vk.com/erotique_journal | Журнал Erotique | 59904 | 20 345 | 39 468 | 3 404 | 7217 | http://vk.com/id7842732 | |
| 25 http://vk.com/bashkaoff | Фото Батлы (до 4 июля нельзя писать | 61231 | 33 158 | 28 060 | 3 117 | 2117 | http://vk.com/id71486901 | |
| 26 http://vk.com/g_o_rod | Город | 80460 | 66 109 | 14 352 | 3 398 | 749 | http://vk.com/id162444292 | |

ШАГ 3 – АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ РЕКЛАМЫ В СОЦСЕТЯХ

Определяем, какая реклама подходит для продвижения Вашего продукта и бренда.

Все записи заносим в Маркетинговый план

| Внешние каналы продвижения Социальные сети | | | |
|---|---|---|----------------------------|
| 11 Реклама в группах VK | http://vk.com | Дорогие группы (1 пост) Дешевые группы (10 постов) | С момента реализации |
| 12 Реклама в Одноклассниках | За клик 2 рубля максимум | Таргет-объявления | С момента реализации |
| 13 Реклама в Мой Мир | За клик 2 рубля максимум | Таргет-объявления | С момента реализации |
| 14 Рекомендуемые в Одноклассниках | | Реклама в разделе Рекомендует | В первую неделю реализации |
| 15 Рекомендуемые в VK | | Игра ЗП в ТОПе | В первую неделю реализации |

ШАГ 4 – СВЯЗЬ С РЕДАКТОРАМИ

Заносим все данные в специальный документ, обязательно указывая, ПЛАТНО или БЕСПЛАТНО предоставляются услуги

| A | B | C | D | E |
|-----------------------------------|---|---|--|-----------------------------|
| Медианоситель | Ссылка | С кем связываться | Платно/Бесплатно | |
| | http://101xp.com/ | | | ждут ответа |
| | http://pliego.ru/katalog/puzzle/indy-kot | zavstas2004@yandex.ru | | бесплатно |
| | http://branto.ru/ | | | ждут ответа |
| | http://xn--41-flcwjireb0ahw.xn--p1ai/blog/s | http://vk.com/gorozhankin.pave | | 1000 руб |
| Форумы - инфа об игре в соц.сетях | http://club-dream.ru/ | | | ждут ответа |
| | http://minovergame.ru/indy-kot/ | melvov_chel@mail.ru | | ждут ответа |
| | http://www.gamer.ru/users/playflock/indy-kot | gamer@gamer.ru | | нужно созвониться по скайпу |
| | http://verdiktor.net/games/gamesocial/685 | http://vk.com/olga_sumskaya | | бесплатно |
| | http://24app.ru/page/indiana-kot | | | ждут ответа |
| | | | | |
| | http://iPhones.ru | editor@iphones.ru | м надо писать после того, как приложение появится в AppStore | |
| Форумы и сайты РУССКОЯЗЫЧНЫЕ для | http://iGuides.ru | adv@iguides.ru | не размещают пресс-релизы, но я им отправила письмо | |
| | http://MacDigger.ru | macdigger_ru@gmail.com | 2000 руб. с нашим текстом и 4000 руб. с их текстом | |
| | http://PlanetiPhone.ru | editor@planetiphone.ru | | ждут ответа |
| | | | | |
| | http://AppStorm.com | http://www.formstack.com/forms/envato-appstorm_contact | | |
| | http://148apps.com | advertising@148apps.com | | |
| | http://appyhippo.com/ | http://appyhippo.com/app/submitapp | | |
| | http://www.myipadapps.com/ | http://www.myipadapps.com/get | | 39 \$ |
| | http://www.appseeq.com/ | http://www.appseeq.com/contact.php | | |
| | http://iphonegamers.net/ | http://iphonegamers.net/advertisers | | 30 \$ |
| | http://freeappsarcade.com/ | submit@freeappsarcade.com | | |
| | http://www.iosrpg.com/index.php | http://www.iosrpg.com/index.php?contact=1 | | |
| | http://appcomrade.com/ | http://www.yourappreport.com/iphone-app-promotion-specials/?ap_id=appcmrd | | |
| | http://www.iphonegames.com/ | http://www.iphonegames.com/info | | \$ 79.95 |
| | http://littleappreview.com/reviews/latest/ | в выскакивающем окне описываешь приложение | | |
| | http://www.igameradio.com/ | info@igameradio.com | | |
| | http://www.killerappreview.com/ | http://www.killerappreview.com/submit/ | | |
| | http://appszied.com/ | http://appszied.com/contact/ | | |

Шаг 5 – Подготовка материалов

Пресс-кит (медиа-кит)

Комплект нескольких текстовых, аудио и визуальных документов, в которых содержится подробная информация о проекте, организации или событии.

Шаг 5 – Подготовка материалов

Пресс-кит:

- Описание игры (2 пресс-релиза)
- Ключевые особенности игры в виде простого списка
- Техническая информация (дата выхода, требования, платформы, цена)
- Контактная информация (ваше имя, e-mail, скайп, сайт, твиттер и так далее)
- Подборка скриншотов: 8–10 штук, без логотипов
- Ключевой арт
- Все логотипы игры

ЗАКРЕПЛЯЕМ ЗНАНИЯ

Шаг 1 – создаем маркетинговый план

Шаг 2 – анализируем медиа сферу

Шаг 3 – анализируем возможности
рекламы в соцсетях

Шаг 4 – связываемся с редакторами и
блогерами

Шаг 5 – подготовка материалов

Всем спасибо за внимание!