

Занятие № 9

Самодиагностика и активизация личного ресурса

«Объекты материального мира»

**Презентацию подготовила педагог-психолог
МБОУ ГО Заречный «ЦППМиСП»:
Топоркова Лариса Николаевна**

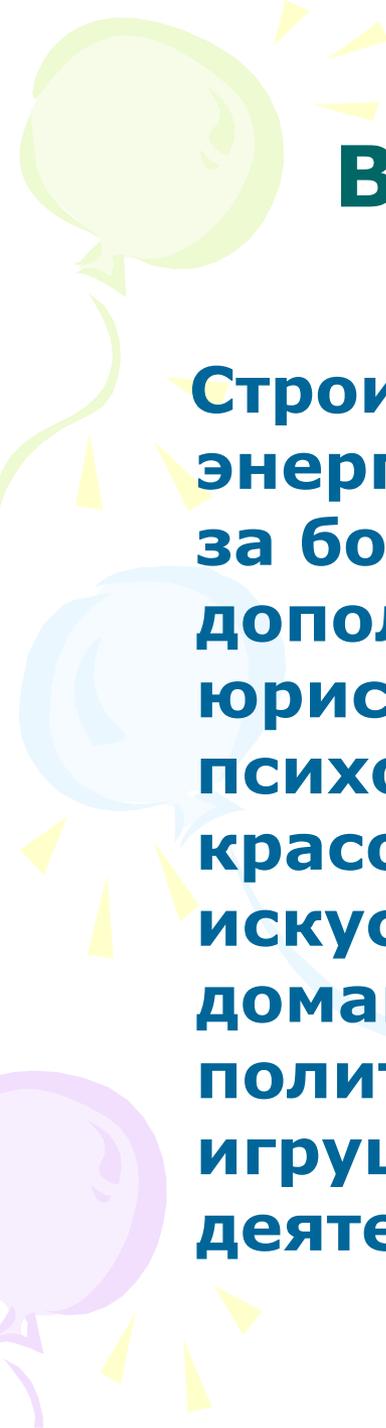
Конкурсная игра «Мой первый бизнес-проект»

Задача, которая стоит перед вами, придумать свой собственный бизнес-проект. Подумайте, чем вы хотите заниматься, какую сферу деятельности будете развивать?



Алгоритм открытия своего дела (теоретический материал для изучения):





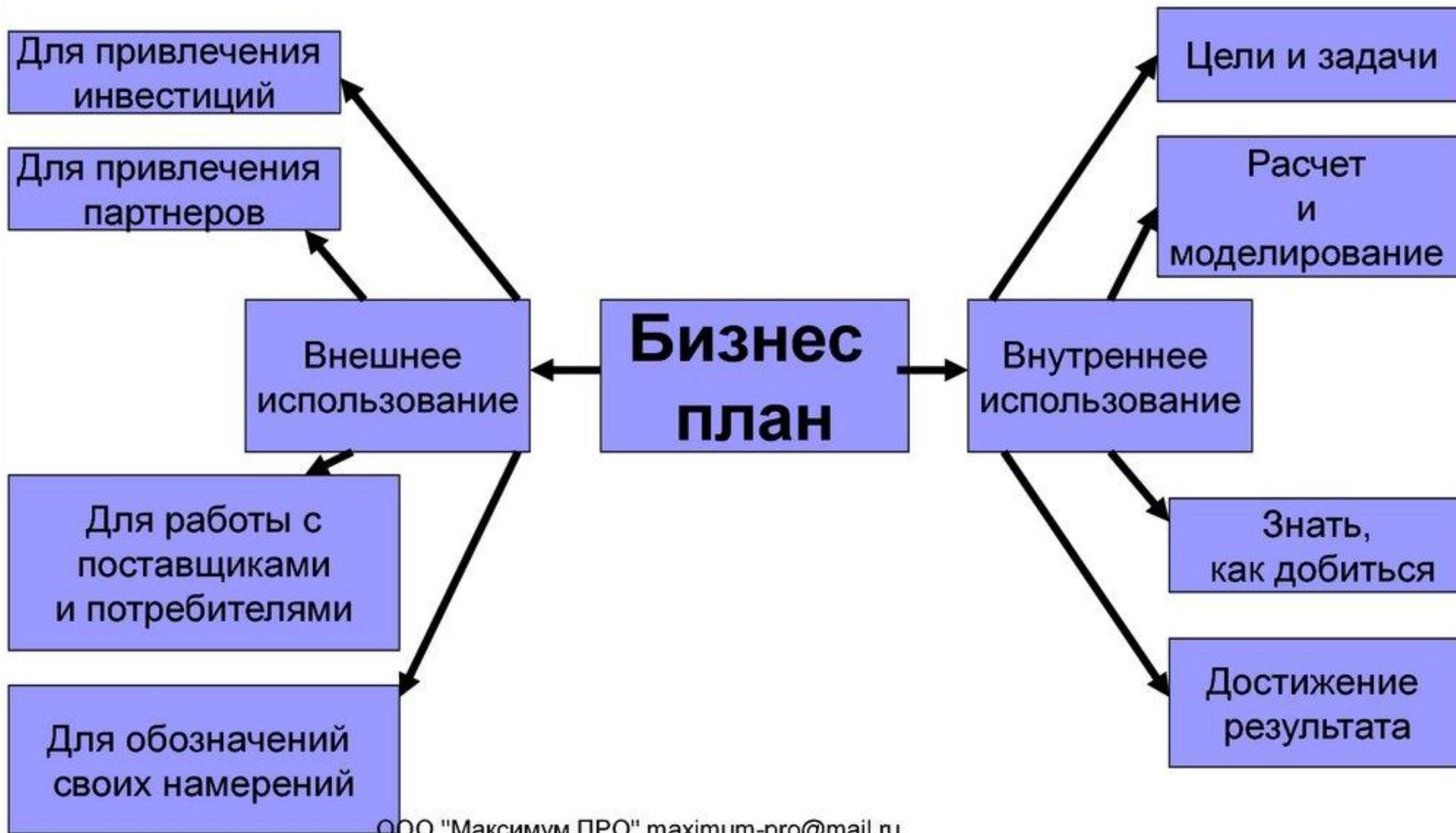
Выберите свою нишу для бизнеса:

Строительство, машиностроение, энергетика, архитектура, медицина, уход за больными, образование, дополнительное образование, юриспруденция, иностранные языки, психология, бытовая сфера услуг, сфера красоты, спорт, туризм, сферу услуг, искусство, мода, уход за животными, домашнее хозяйство, растениеводство, политика, журналистика, техника, игрушки, развивающие игры, иные сферы деятельность.

Сделайте анализ будущего бизнеса:

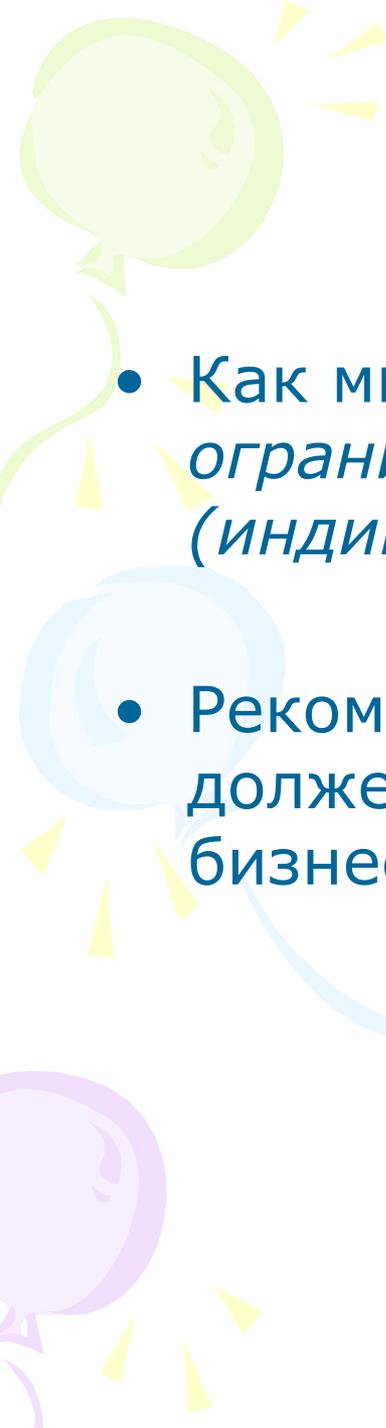
- Нужно подсчитать примерные затраты на него, предположить как быстро он окупится.
- Почитать опыт тех предпринимателей, которые уже попробовали свои силы в выбранной нише и сделать вывод.
- Составить бизнес-план.

Для чего нужен бизнес план



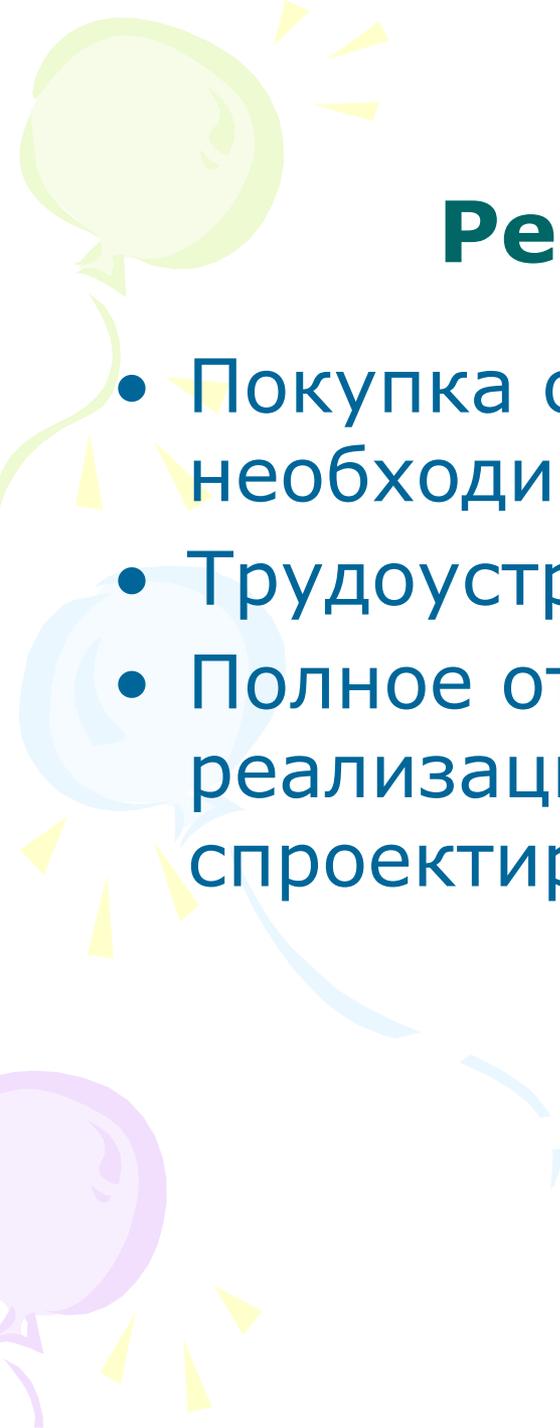
Факторы, влияющие на бизнес предприятия





Продумайте форму регистрации:

- Как минимум, есть **ООО** (*общество с ограниченной ответственностью*) и **ИП** (*индивидуальный предприниматель*).
- Рекомендуется решить в какой форме он должен быть сделан и перед регистрацией бизнеса посоветоваться с юристами.



Реализация бизнеса:

- Покупка оборудования, если это необходимо.
- Трудоустройство людей.
- Полное открытие своего бизнеса и реализация задуманного и спроектированного проекта.

Варианты бизнеса:

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС

ФРАНШИЗА

БИЗНЕС С НУЛЯ



Покупка готового бизнеса, например, парикмахерской или магазина бытовой техники



**Готовый
бизнес проект**

Что такое франчайзинг?

Франчайзинг – способ ведения бизнеса, при котором крупная компания (*франчайзер*) на возмездной основе передает права на использование своей торговой марки и других объектов интеллектуальной собственности (*франшизу*) независимым предпринимателям (*франчайзи*) при сохранении последними полной юридической и экономической самостоятельности.



РАЗЛИЧАЮТ СЛЕДУЮЩИЕ ВИДЫ ФРАНЧАЙЗИНГА:

- **франчайзинг услуг** - многие иностранные фирмы создают в крупных городах РФ центры, через которые финансируют приобретение или аренду помещений, обучают персонал, поставляют оборудование и осуществляют контроль («Макдональдс»);
- **франчайзинг товаров** — создают широкие сети сбыта и обслуживания. Все сбытовые фирмы пользуются фирменными знаками. Головные фирмы обеспечивают инструментами, запчастями, ноу-хау, финансируют рекламу.



Виды франшиз

По характеру сотрудничества

1 Производственная



2 Товарная



3 Сервисная



По типу работы на территории

1 Исключительная



2 Неисключительная



3 Мастер-франшиза



Бизнес с нуля –
это самый сложный выбор



Идеи для бизнеса с нуля:

- Кофейня на колёсах
- Надувной батут для детей
- Антикафе
- Пункт проката строительных инструментов, карнавальных костюмов, мебели, детских игрушек и атрибутов: коляски, санки и др.
- Агентство по найму нянь и гувернанток
- Детский сад на дому
- Школа красоты
- Организация походов по интересным маршрутам
- Организация квестов
- Ремонт и чистка обуви

Идеи для бизнеса с нуля:

- Магазин на колёсах для удалённых деревень
- Гидроциклы напрокат
- Организация романтических свиданий, свадеб и корпоративов
- Репетиционная зона для юных музыкантов
- Вязание головных уборов, шарфов, игрушек и красивых вещей
- Консультации диетолога и косметолога
- Студия проката дорогих вечерних нарядов и украшений
- Клининговая компания
- Лагерь для похудения
- Предоставление в аренду площадок для проведения лекций и семинаров
- Грузоперевозки

Идеи для бизнеса с нуля:

- Пошив праздничных и маскарадных костюмов
- Изготовление вкусных кренделей с разными начинками
- Туристический отдых в русской деревне
- Музей советской эпохи
- Аренда красивого коттеджа для семейных праздников и фотосессий
- Собственная изостудия или фотостудия
- Печать на 3-д принтере
- Изготовление новогодних игрушек и др.

Есть ещё одна форма малого бизнеса - самозанятость

- **Самозанятость** — форма получения вознаграждения за свой труд непосредственно от заказчиков, в отличие от наёмной работы.
- Самозанятость может быть дополнительным доходом для работающих на государственных предприятиях граждан. Приносить доход и быть разовым, сезонным, или постоянным явлением.
- Например, сантехник в свободное от работы время может ходить по индивидуальным заявкам друзей и знакомых и выполнять сантехнические работы. Или человек, умеющих рисовать может заниматься оформительской деятельностью, расписывать машины с помощью аэрографа, или писать портреты людей. А в официальное рабочее время он может быть, например, сварщиком.

Пример семейного бизнес-проекта «Новогодние игрушки»

**Анжелика
Денисенко
вместе с
дочерью в
свободное от
работы время
создаёт
авторские,
новогодние
игрушки,
город Павловск
Воронежской
области**



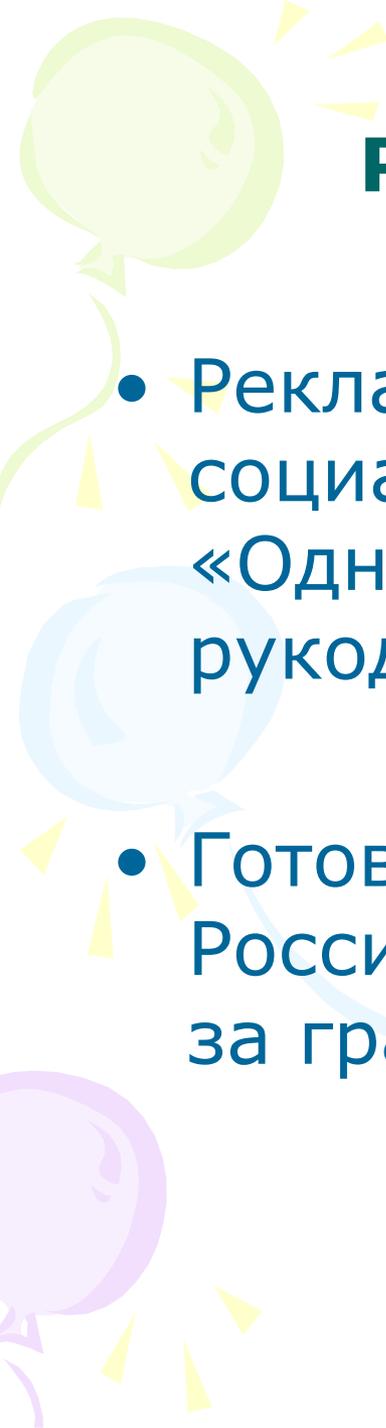


Новогодние игрушки сделаны из обычной ваты и крахмала



**Игрушки в стиле ретро очень нравятся
взрослым людям и они делают заказы**



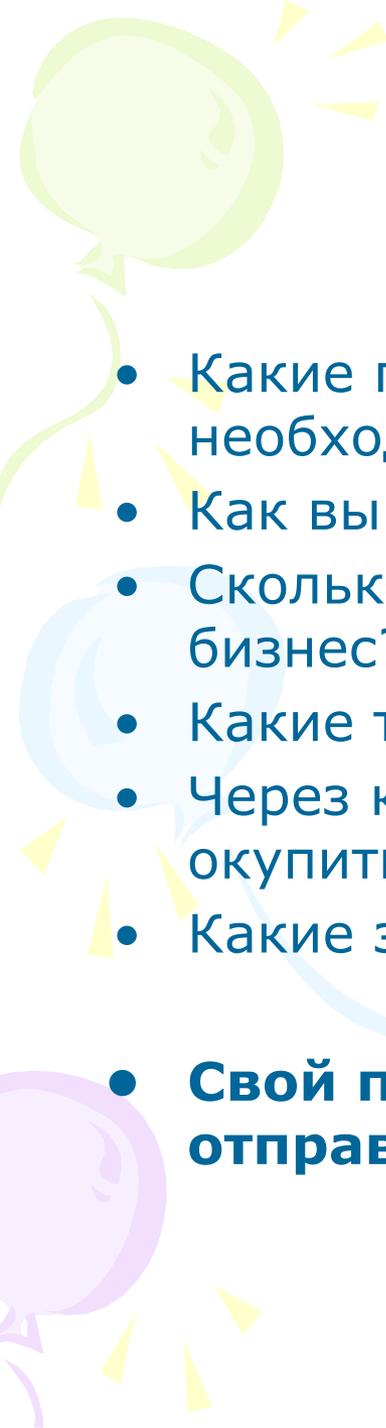


Работают рукодельницы по индивидуальным заказам

- Рекламируют свои игрушки в социальных сетях, таких как «Одноклассники» или на сайтах рукодельниц.
- Готовые работы отправляют по почте России во все российские города и даже за границу.

А теперь напишите, какой проект смогли бы открыть вы?

1. Какой бизнес вы хотели бы открыть: готовый, по франшизе или с нуля?
2. Вы бы предпочли стать индивидуальным предпринимателем, открыть ООО или выбрали самозанятость?
3. Чем бы вы хотели заняться? Какой бизнес могли бы предложить? Распишите как можно подробнее.
4. Где? В каком городе? Нужно ли вам помещение и какое? Подумайте, нужен ли вам офис или можно работать удалённо?
5. Сколько человек вам потребуется для работы?
6. Какие технические и материальные средства вам будут нужны?



Продумайте детали:

- Какие постоянные расходные материалы вам будут необходимы?
- Как вы планируете рекламировать свои предложения?
- Сколько денег вам потребуется для того, чтобы открыть бизнес?
- Какие трудности вам могут помешать, на ваш взгляд?
- Через какое время предположительно вы сможете окупить свой бизнес?
- Какие знания и умения вам потребуются?
- **Свой план бизнес-проекта для участия в конкурсе отправляйте по адресу: profioxana@yandex.ru**

Победителей ждут вкусные призы!

