

# Домашнее задание участникам Конференции тренеров, 10-11 февраля 2015 года

---

Дорогие друзья, привет!

Уже совсем скоро наша с вами первая в этом году продуктовая конференция. В этот раз она, как Вы знаете, посвящена категории Для того, чтобы общение на Конференции было максимально интересным и полезным, просим выполнить следующее **домашнее задание до 6 февраля**:

**1.Подготовьте** свою «**тренерскую визитку**» - на каждого участника. Визитки мы разместим в нашем конференц-зале. Это поможет участникам лучше узнать друг друга. Формат – в Приложении.

**2.Подготовьте описание лучшей практики** своего магазина по **проведению тренинга по Сантехнике**.

Как построить обучение, чтобы продавать Чем вы можете поделиться с коллегами из других магазинов? Опишите лучшие походы и способы, которые использует магазин.

Вспомните ваши **наилучшие тренерские подходы**, интересные «фишки», байки, упражнения тренинга, который вы ведете.

Будьте готовы поделиться с коллегами своими тренерскими находками!

Лучшие тренерские «фишки» пойдут в народ! 😊

Приглашаем себя показать, и на других посмотреть! 😊

# Визитная карточка тренера

**Денисова  
Екатерина**

---



**Должность:** Руководитель отдела сантехника

**Работаю в компании:** с 2006 года

**Стала тренером (год и месяц):** март 2008

**Провожу тренинги:** с 2008 по 2010 – Заказы покупателей, Обмен и возврат товара. С 2013 – Заказ товара, продуктовые (Сантехника)

**Девиз:** «»

## Магазин:

Описание практики:

Результаты: