

Дисциплина
«Экономика таможенного дела»

Тема 2:
**Экономические аспекты
таможенно-тарифного
регулирования**

к.э.н, доцент Юдина М.А.

Понятие таможенного тарифа

Таможенные тарифы как инструмент торговой политики используются с начала XVIII века. Несмотря на многократное снижение пошлин после Второй мировой войны, таможенные тарифы продолжают играть большую роль в современной внешней торговле. Таможенные тарифы и пошлины являются основными инструментами торговой политики государства, правомерность применения которых признается международными нормами.

В зависимости от того, какая сторона торговой политики признается более важной, существует несколько дополняющих друг друга определений таможенного тарифа.

- 1) **таможенный тариф** – это инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком;
- 2) **таможенный тариф** – это свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;
- 3) **таможенный тариф** – это конкретная ставка таможенной пошлины, подлежащей уплате при вывозе или ввозе определенного товара (в этом случае понятие таможенного тарифа полностью совпадает с понятием таможенной пошлины).

Функции таможенного тарифа

1. Протекционистская

(защита национального производителя)

Импортный таможенный тариф является надбавкой к цене ввозимых товаров, что способствует их удорожанию. В результате отечественные аналогичные товары, продаваемые на внутреннем рынке по более низкой цене, получают конкурентное преимущество.

Таким образом импортный таможенный тариф защищает отечественных производителей взаимозаменяемых товаров от чрезмерной иностранной конкуренции на внутреннем рынке. Сдерживание объемов импорта обеспечивается путем установления сравнительно высоких ставок ввозных пошлин.

Потребность в такой защите обусловлена тем, что на мировом рынке существуют более конкурентоспособные поставщики товаров, чем отечественные производители. Дешевый импорт способен полностью занять рынок, отечественные производители не продадут свои товары, что приведет к разорению предприятий.

Поэтому реализация данной функции особенно важна, когда значительный импорт ограничивает возможности сбыта продукции национальных предприятий настолько, что это грозит им банкротством, а государству – ростом безработицы.

Функции таможенного тарифа

2. Стимулирующая

(стимулирование отечественных производителей)

Импортный тариф на зарубежного производства, повышая стоимость данных товаров, дает возможность отечественным производителям аналогичных товаров повышать свою конкурентоспособность, и таким образом стимулирует активизацию их деятельности, рост объемов производства.

Важным стимулом для успешной деятельности экспортеров является установление беспошлинного или льготного ввоза импортного оборудования, комплектующих, материалов, используемых для изготовления продукции, производимой на экспорт, поскольку это позволяет снизить ее себестоимость.

Функции таможенного тарифа

3. Фискальная

(обеспечение доходов государства)

Суммы таможенных пошлин, взимаемые при перемещении товаров, служат одним из источников финансирования государственного бюджета.

Мировой опыт говорит, что в последние годы роль пошлин как источника финансирования постепенно снижается (в развитых странах поступления от таможенных пошлин формируют от 8 до 15% общей суммы доходов бюджета).

Для России эта функция по-прежнему очень актуальна.

По итогам 2020 года Федеральная таможенная служба перечислила в бюджет **4 751,8** млрд. рублей, что составляет 86,7% от прогнозного задания и на 977,2 млрд. руб. (или 17%) меньше, чем в 2019 году.

Фискальная функция таможенного тарифа

Динамика удельного веса таможенных платежей в доходах федерального бюджета 2013-2021 гг.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
1. Доходы федерального бюджета, млрд. руб.	13019,9	14496,8	13655,7	13459,5	15089,5	19454,7	20188,8	18720,0	25285,0 прогноз
2. Таможенные и иные платежи, млрд. руб.	6565,4	7100,6	4933,2	4406,9	4575,7	6063,2	5729,0	4751,8	7156
3. Удельный вес таможенных и иных платежей в доходах федерального бюджета, %	50,4	49,0	<u>36,1</u>	32,7	30,3	31,2	28,4	25,4	28,3

Функции таможенного тарифа

4. Балансирующая

(балансирует объемы экспорта и импорта)

Таможенный тариф является инструментом балансирования торгового и платежного баланса страны, а именно соотношения экспорта и импорта как в целом, так и по отдельным товарным группам.

Увеличение ставки импортного тарифа на товары приводит к росту цен и, следовательно, снижению спроса на них, объем импорта данных товаров в страну сокращается.

Повышение ставки экспортного тарифа увеличивает стоимость экспортируемых товаров и в результате снижает их конкурентоспособность на внешнем рынке, это дестимулирует экспортеров, и объемы экспорта падают.

Уменьшение тарифной ставки приводит к обратному эффекту.

Таким образом, изменяя ставку импортного тарифа, государство может регулировать количество и стоимость импортируемых товаров.

Функции таможенного тарифа

5. Торгово-политическая (инструмент торговой политики)

Изменение ставок таможенного тарифа (повышение или снижение) является инструментом формирования различных режимов торговой политики (более или менее благоприятных).

С одной стороны, в процессе двусторонних, региональных или многосторонних переговоров предложение снизить импортный тариф позволяет добиваться аналогичного снижения тарифных ставок в странах - партнерах.

С другой стороны, возможно использовать тариф как средство противодействия дискриминационным санкциям других стран (например, лишать тарифных льгот, преференций).

Функции таможенного тарифа

6. Контрольная

(объект таможенного контроля)

Во многих странах таможенный тариф используется как инструмент, обеспечивающий строгий государственный контроль за перемещением товаров через границу.

Необходимость уплатить таможенную пошлину по установленной законодательно ставке таможенного тарифа требует от декларанта и таможенных органов точной идентификации товара, подсчета его количества и/или таможенной стоимости, предоставления и проверки соответствующих подтверждающих документов, на основе которых осуществляется контроль и учет товаров, перемещаемых через границу.

Виды таможенных пошлин

Классификационный признак	Виды пошлин
1) По способу отражения в тарифе	<ul style="list-style-type: none"><li data-bbox="703 308 1879 401">□ Адвалорные – пошлины, устанавливаемые в процентах от таможенной стоимости облагаемых товаров<li data-bbox="703 408 1879 601">□ Специфические – пошлины, устанавливаемые в зависимости от физических характеристик в натуральном выражении облагаемых товаров (количества, массы, объема или иных характеристик)<li data-bbox="703 608 1879 801">□ Комбинированные пошлины сочетают оба вышеназванных способа обложения путем сравнения и выбора большего значения либо путем суммирования значений, рассчитанных по адвалорной и специфической ставкам
2) По направленности товарных потоков	<ul style="list-style-type: none"><li data-bbox="703 815 1879 1058">□ Импортные – пошлины, которые накладываются на импортные товары при выпуске их для свободного обращения на внутреннем рынке страны; являются преобладающей формой пошлин, используемой большинством стран для защиты национальных производителей от иностранной конкуренции<li data-bbox="703 1065 1879 1358">□ Экспортные – пошлины, которые накладываются на экспортные товары при выпуске их за пределы таможенной территории государства; применяются обычно в случае больших различий в уровне внутренних регулируемых цен и свободных цен мирового рынка на отдельные товары и имеют цель сократить экспорт или наполнить бюджет<li data-bbox="703 1365 1879 1405">□ Транзитные – пошлины, которые накладываются на товары,

Виды таможенных пошлин

Классификационный признак	Виды пошлин
3) По типам ставок	<ul style="list-style-type: none"><li data-bbox="691 307 1806 442">□ Постоянные – пошлины, ставки по которым единовременно установлены органами государственной власти и не могут изменяться в зависимости от обстоятельств<li data-bbox="691 449 1874 642">□ Переменные – пошлины, ставки по которым могут изменяться в установленных государственными органами власти случаях (например, при изменении внутренних или мировых цен, уровня государственных субсидий)
4) По происхождению	<ul style="list-style-type: none"><li data-bbox="691 656 1903 749">□ Автономные – пошлины, вводимые на основании односторонних решений органов государственной власти одной страны)<li data-bbox="691 756 1845 849">□ Конвенционные (договорные) пошлины, устанавливаемые на базе двустороннего или многостороннего соглашения<li data-bbox="691 856 1893 1099">□ Преференциальные (льготные) пошлины, имеющие более низкие ставки по сравнению с обычно действующим таможенным тарифом, которые устанавливаются на базе многостороннего соглашения на товары, происходящие из развивающихся и наименее развитых стран
5) По способу вычисления	<ul style="list-style-type: none"><li data-bbox="691 1113 1864 1249">□ Номинальные – пошлины, тарифные ставки по которым установлены в законодательно принятом документе (например, Едином таможенном тарифе ЕАЭС)<li data-bbox="691 1256 1893 1428">□ Эффективные – пошлины, величина которых определяется расчетным путем с учетом всех пошлин, взимаемых с импортных узлов и деталей, использованных при производстве данных товаров, включая все виды пошлин, взимаемых на импортных

Виды таможенных пошлин

Классификационный признак	Виды пошлин
б) По форме защиты внутреннего рынка (особые пошлины)	<ul style="list-style-type: none"><li data-bbox="745 304 1906 611">□ Антидемпинговые – пошлины, которые применяются при введении антидемпинговой меры и взимаются таможенными органами независимо от взимания ввозной таможенной пошлины (антидемпинговая мера – это мера по противодействию демпинговому импорту; демпинговый импорт - импорт товара на таможенную территорию страны по цене ниже нормальной стоимости такого товара)<li data-bbox="745 615 1906 882">□ Компенсационные – пошлины, которые применяются при введении компенсационной меры и взимаются таможенными органами независимо от взимания ввозной таможенной пошлины (компенсационная мера – мера по нейтрализации воздействия специфической субсидии иностранного государства (союза иностранных государств) на отрасль российской экономики)<li data-bbox="745 886 1906 1153">□ Специальные пошлины – пошлины, которые применяются при введении специальной защитной меры и взимаются таможенными органами независимо от взимания ввозной таможенной пошлины (специальная защитная мера – мера по ограничению возросшего импорта на таможенную территорию Российской Федерации)<li data-bbox="745 1158 1906 1318">□ Сезонные – пошлины, которые применяются для оперативного регулирования вывоза товаров сезонного характера, прежде всего сельскохозяйственных; срок действия сезонных пошлин в Российской Федерации не может превышать шести месяцев в году

Позитивные эффекты (или аргументы «за»)

1. Импортный тариф – защита новых, молодых отраслей.

Новые отрасли промышленности, которые еще зарождаются в одних странах, но уже достаточно развиты в других, нуждаются во временной защите с помощью таможенного тарифа, которую им может обеспечить государство.

Продукция новой отрасли, как правило, имеет высокую себестоимость, поскольку необходимо окупить все первоначальные издержки (расходы инвесторов, маркетинговые расходы и т.п.).

Следовательно, без таможенного тарифа, который искусственно увеличивает стоимость импортных товаров, продукция новой отрасли не выдержит ценовую конкуренцию, не будет продана, отрасль не получит выручку, и предприятия обанкротятся.

Применение таможенного тарифа позволяет выровнять уровень цен на рынке, обеспечив продажи как отечественным производителям, так и импортерам.

Позитивные эффекты (или аргументы «за»)

2. Импортный тариф – средство стимулирования отечественного производства и защита рынка труда.

В случае, если какая-то национальная отрасль промышленности не в состоянии конкурировать с более дешевыми товарами, производимыми за рубежом, и сохранение данной отрасли необходимо государству, то она нуждается в защите с помощью таможенного тарифа.

Отсутствие протекционистской защиты может привести к банкротству предприятий, потере рабочих мест в результате сокращения производства, что вызовет дополнительные расходы государственного бюджета на выплаты пособий по безработице. Кроме того, в результате растущей безработицы упадет жизненный уровень населения, возникнут социальные проблемы. Все эти аргументы обосновывают применение таможенных тарифов в протекционистских целях.

Позитивные эффекты (или аргументы «за»)

3. Импортный тариф – важный источник бюджетных доходов.

Налог на импорт или экспорт, каковыми являются таможенные пошлины, организационно собрать гораздо легче, чем многие другие виды налогов, поскольку в большинстве стран он уплачивается в момент физического пересечения товаром таможенной границы государства.

Финансирование системы таможенных органов во многих случаях оказывается гораздо выгоднее, чем создание дополнительной разветвленной государственной системы сбора внутренних налогов.

Однако использовать импортный тариф как важный источник бюджетных доходов можно только до тех пор, пока местная промышленность под защитой тарифа не начнет производить аналоги импортной продукции, на которую он накладывается. В результате рынок насыщается отечественным товаром, импорт сокращается и соответственно уменьшаются доходы бюджета от таможенных платежей.

Позитивные эффекты (или аргументы «за»)

4. Импортный тариф – защита национальной безопасности, международного престижа страны, ее культуры и традиций.

Эти аргументы относятся к разряду **внеэкономических аргументов**.

Принципы национальной безопасности обязывают каждую страну обеспечивать на своей территории функционирование отраслей промышленности, обеспечивающих удовлетворение основных потребностей населения в случае возникновения чрезвычайных обстоятельств, в том числе введения санкций со стороны зарубежных государств.

Необходимость сохранения международного престижа страны, ее культуры и традиций обязывает государственные органы власти поддерживать экономическое благополучие традиционных, исторически значимых отраслей, промыслов, видов деятельности, в том числе с помощью таможенного тарифа.

Негативные эффекты (или аргументы «против»)

1. Тарифы замедляют экономический рост: анализ на основе теории общего равновесия

Анализ показывает, что экономическое благосостояние *малой* страны снижается от введения импортного тарифа в любом случае (страна считается малой, если изменение спроса с ее стороны на импортные товары не приводит к изменению мировых цен).

Экономическое благосостояние *большой* страны также снижается во всех случаях, кроме одного, когда эффект улучшения условий торговли перекрывает экономические потери, возникающие от введения тарифа.

Но поскольку импорт большого государства является экспортом других стран, то условия торговли большой страны могут улучшиться только за счет ухудшения условий торговли и уровня благосостояния в странах, являющихся ее торговыми партнерами.

Следовательно, в любом случае воздействие тарифов на мировую экономику в целом отрицательно, поскольку они ведут к снижению объема международной торговли.

Негативные эффекты (или аргументы «против»)

2. Одностороннее введение тарифов нередко приводит к торговым (тарифным, таможенным) войнам

Если страна вводит в одностороннем порядке импортный тариф для защиты своих производителей от наплыва более дешевых товаров из-за рубежа, то ее торговые партнеры, как правило, отвечают аналогичными мерами.

Страна может быть недовольна политическими решениями своих торговых партнеров и предполагать, что, оказав достаточное экономическое давление путем введения таможенных тарифов, может заставить их изменить свое поведение. Подобные ситуации часто являются причинами торговых войн.

Торговая (тарифная, таможенная) война – экономическая битва между двумя странами, в которой Страна А повышает тарифные ставки по экспорту страны В, а страна Б затем повышает тарифы на экспорт страны А в ответ.

Повышенная тарифная ставка предназначена для того, чтобы нанести ущерб другой стране экономически, поскольку высокие тарифы увеличивают общую стоимость товаров на внутреннем рынке, снижают покупательскую способность населения и, следовательно, уровень жизни.

События могут развиваться по схеме «действие – противодействие» до тех пор, пока торговля не сократится настолько и отрицательные экономические последствия этого будут настолько велики, что страны сядут за стол переговоров и согласуют уровни тарифов, которые устраивают каждую из них.

Таким образом, тарифы подрывают стабильность международной торговли и международной экономики в целом.

Негативные эффекты (или аргументы «против»)

3. Тариф приводит к увеличению налогового бремени на потребителей.

Из-за тарифных ставок потребители вынуждены покупать как импортные, так и аналогичные местные товары по более высоким ценам, поскольку национальные производители «подтягивают» свои цены к импортным аналогам.

В результате часть доходов потребителей перераспределяется в пользу государственного бюджета (в форме таможенных пошлин) и их располагаемый доход снижается.

В стране, где объем импорта высок, импортные тарифы приводят к общему повышению уровня цен и, как неизбежное следствие, стоимости жизни.

Такое скрытое перераспределение доходов в пользу государства (особенно в небогатых странах, где среднедушевой доход не очень велик) может привести к возникновению новых и усугублению существующих социальных противоречий.

Негативные эффекты (или аргументы «против»)

4. Тариф на импортные товары косвенно подрывает экспорт страны, осложняя проблемы платежного баланса.

Во многих странах экспортные товары включают в себя импортные детали и компоненты, высокие цены на которые из-за введения тарифов приводят к росту издержек на производство экспортной продукции.

В результате увеличивается себестоимость экспортной продукции, и она становится менее конкурентоспособной на мировых рынках.

Кроме того, тариф, сокращая импорт Страны А, который является экспортом Страны Б, уменьшает экспортные доходы Страны Б и, следовательно, ее финансовые возможности импортировать из Страны А. Следовательно, введение импортного тарифа в Стране А косвенно негативно повлияло на объемы ее экспорта.

Спрос на экспортные товары уменьшается, что может привести к сворачиванию производства и обострению проблем занятости.

Негативные эффекты (или аргументы «против»)

5. Тариф ведет к сокращению общего уровня занятости.

Защищая рабочие места на местных предприятиях, производящих товары, конкурирующие с импортом, импортный тариф в то же время приводит к сокращению занятости в экспортном и других связанных с ним секторах.

Сокращение экспорта из-за ограничения импорта может оказаться настолько значительным, что положительное влияние от введения тарифа на уровень занятости в отраслях, конкурирующих с импортом, может быть перекрыто отрицательным влиянием на занятость в экспортных отраслях.

Более того, занятые в отраслях, конкурирующих с импортом, из-за растущих издержек производства будут требовать повышения своей зарплаты. Чтобы не допустить оттока рабочей силы в эти отрасли, экспортные секторы тоже поднимут зарплату, что скажется на росте издержек и сократит конкурентоспособность производимых ими товаров и, следовательно, экспорт в целом.

Задача поиска оптимального тарифа

Теоретически экономисты допускают возможность установления **оптимальной ставки таможенного тарифа**, которая бы позволила проявиться его преимуществам в большей степени, чем недостаткам.

В обычной ситуации, в случае, если товар характеризуется высокой эластичностью спроса по цене, введение импортной пошлины увеличивает цену товара и снижает спрос на него на внутреннем рынке. Но, если импортный товар не имеет отечественных аналогов, спрос на него неэластичен, то уплата пошлины в конечном итоге перекладывается на потребителя, заставляя его платить более высокую цену.

Парадокс Метцлера

Для крупной страны – импортера возможна следующая ситуация

Крупная страна с большим рынком сбыта может заставить иностранных поставщиков снизить цены за счет сокращения на них спроса.

После введения импортной пошлины иностранные поставщики, опасаясь потерять большой экспортный рынок из-за роста цен, могут пойти на снижение цены, превышающее величину вводимой пошлины.

Такое явление называется **«парадоксом Метцлера»** (назван в честь американского экономиста Ллойда Метцлера) – означает теоретическую возможность того, что введение тарифа на импорт может снизить относительную внутреннюю цену этого товара.

Такой эффект может произойти, если кривая предложения страны-экспортера очень неэластичный. В этом случае тариф снижает беспошлинную стоимость цены импорта настолько сильно, что влияние улучшения условий торговли стран, устанавливающих тарифы, на относительные цены превышает размер тарифа.

Такой тариф не защитит отрасль, конкурирующую с импортными товарами.

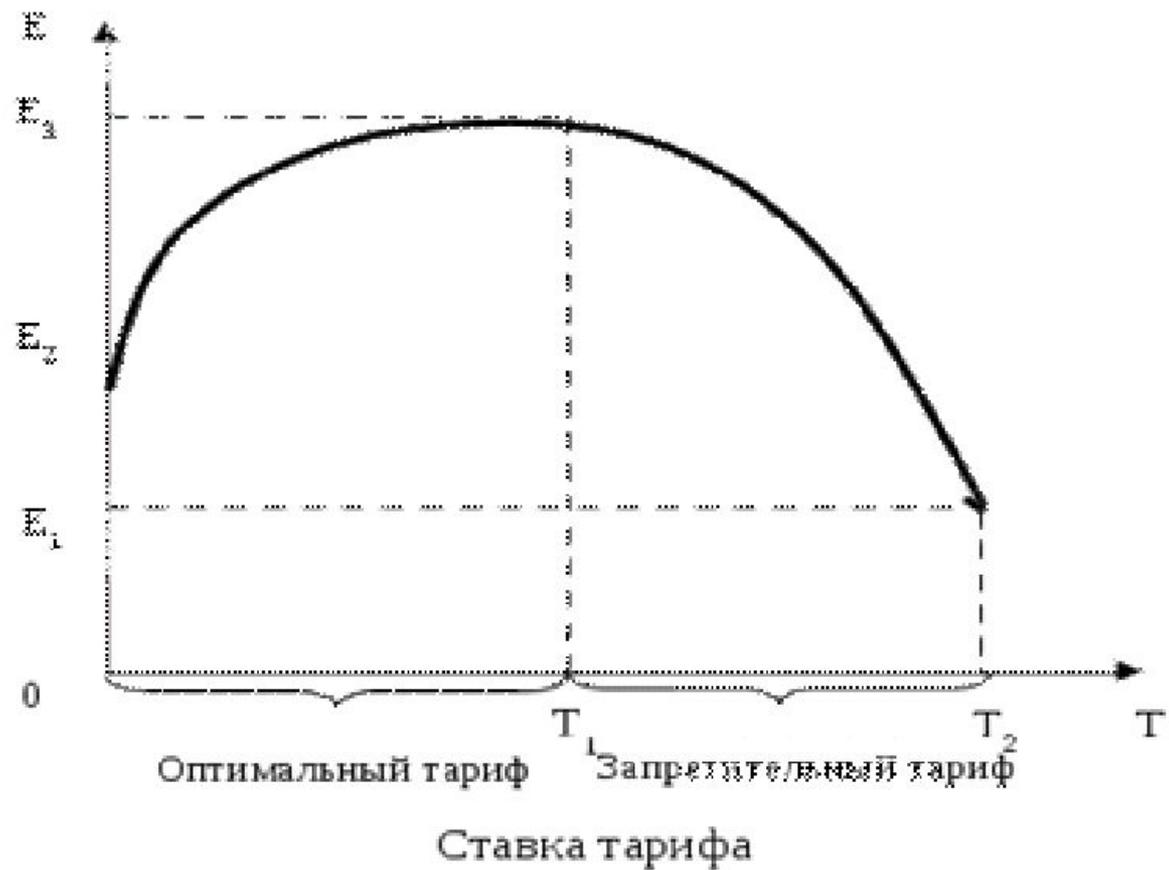
Задача поиска оптимального тарифа

В соответствии с «парадоксом Метцлера» положительный экономический эффект после введения тарифа для экономики страны возникает, если прибыль от улучшения условий торговли перекроет потери, возникающие из-за необходимости увеличивать менее эффективное внутреннее производство товаров из-за сокращения внутреннего потребления.

С другой стороны, ставка тарифа может оказаться настолько высокой, что перекроет импорт вообще, сделав экспорт товара в данную страну невыгодным для иностранных поставщиков.

Рассмотрим зависимость благосостояния страны и величины ставки импортного тарифа на рисунке.

Задача поиска оптимального тарифа



Задача поиска оптимального тарифа

На рисунке:

E – это уровень экономического благосостояния страны;

T – величина ставки импортного тарифа.

При нулевой ставке тарифа ($T = 0$) экономическое благосостояние страны находится на уровне E_2 .

Максимальное положительное воздействие тарифа на экономическое благосостояние достигается при оптимальном уровне тарифа T_1 , при котором за счет превышения выигрыша от улучшения условий торговли над потерями от введения тарифа экономическое благосостояние возрастает до уровня E_3 .

Затем по мере увеличения ставки тарифа экономические потери начинают все более перекрывать получаемый выигрыш до тех пор, пока уровень тарифа не станет настолько высоким или запретительным (T_2), что импорт товара в страну потеряет экономический смысл. Из-за отсутствия более дешевого импорта экономическое благосостояние страны упадет на уровень E_1 .

Дальнейшее увеличение ставки тарифа уже никак не сможет сказаться на экономическом благосостоянии, поскольку импорта просто не будет.

Понятие оптимального тарифа

Оптимальная ставка тарифа – уровень тарифа, обеспечивающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

Оптимальный тариф имеет следующие основные черты, которые необходимо учитывать при осуществлении государственной внешнеэкономической политики:

- 1) Ставка оптимального тарифа всегда положительна и находится в промежутке между нулем и запретительной ставкой тарифа.
- 2) Ставка оптимального тарифа всегда относительно невелика. Расчеты показывают, что для большой страны выигрыш от улучшений условий торговли перевешивает возникающие экономические потери только в случае, если ставка импортного тарифа относительно невелика и если как можно большая часть его перекладывается на иностранных поставщиков за счет снижения мировой цены на импортный товар.

Понятие оптимального тарифа

- 3) Ставка оптимального тарифа обратно пропорциональна эластичности импорта по цене. Чем ниже эластичность импорта по цене, тем выше ставка оптимального тарифа. Чем выше эластичность импорта по цене, тем ниже ставка оптимального тарифа. В экстремальном случае при бесконечно большой эластичности импорта оптимальный тариф равен нулю, т. е. его просто не нужно вводить.
- 4) Оптимальный тариф ведет к экономическому выигрышу одной страны, но к потерям международной экономики в целом, поскольку является лишь перераспределением доходов от одной страны к другой. Мировое хозяйство несет потери из-за необходимости развития менее эффективного по сравнению с зарубежным внутреннего производства и из-за сокращения внутреннего потребления во всех странах.

Уровень таможенного обложения

В большинстве стран таможенные тарифы накладываются на импорт с целью повышения цены импортных товаров и защиты внутреннего рынка. С точки зрения международной экономики важным является не значение, которое приобретает тариф в каждом конкретном случае, а общий уровень таможенной защиты страны.

Если предположить, что импорт всех товаров облагается таможенной пошлиной по единой ставке, то можно вывести обобщенную **формулу уровня таможенного обложения**.

$$У_{то} = \frac{Ц_{в} - Ц_{и}}{Ц_{и}} \times 100\% , \text{ где}$$

У_{то} – уровень таможенного обложения;

Ц_в – средняя внутренняя цена товара, которую необходимо поддерживать;

Ц_и – цена единицы товара, по которой товар импортируется.

Из формулы видно, что уровень тарифа должен быть равен процентному повышению внутренней цены товара над ценой, по которой такой же товар импортируется из-за границы.

Уровень таможенного обложения

Роль таможенного тарифа в регулировании внешнеторговых товарных потоков определяется не только абсолютной величиной пошлины отдельно взятого товара, но и соотношением ставок пошлин на товары, отличающиеся степенью переработки.

Если учесть, что тарифные ставки во всех странах дифференцированы в зависимости от группы (подгруппы, вида) товаров, особое значение приобретает определение не номинального уровня тарифной защиты, а **эффективного**, т. е. действительного.

Если в своде тарифных ставок страны нет импортной пошлины на сырье или она небольшая, то пошлина на готовое изделие, по существу, приходится на добавленную стоимость. В результате **степень протекционизма фактически повышается.**

Метод построения тарифов на основе эскалации пошлин

Таможенные тарифы промышленно развитых стран строятся так, чтобы **уровень обложения увеличивался прямо пропорционально увеличению степени обработки товара.**

Например, если таможенная пошлина на импорт необработанного хлопка отсутствует, т.е. равна нулю, то для хлопчатобумажной пряжи она увеличивается до 7-9%, а для хлопчатобумажных изделий может достигать уже 20%. Таким образом, отечественный производитель хлопчатобумажных изделий, покупая беспошлинно иностранный хлопок, получает фактический уровень таможенной защиты, намного превышающий номинальную величину таможенной пошлины. На практике эта величина тем больше, чем выше доля сырья, ввозимого беспошлинно или с минимальными пошлинами.

Поэтому в интересах защиты национальной обрабатывающей промышленности в развитых странах используется **метод построения тарифов на основе эскалации пошлин**, т.е. повышение их ставок в зависимости от степени обработки товаров, представляющих звенья одной технологической цепочки (например, каучук – вулканизованная резина – резинотехнические изделия).

Понятие тарифной эскалации

Тарифная эскалация – это метод построения таможенных тарифов на основе эскалации таможенных пошлин, т.е. повышения их ставок в зависимости от степени обработки товаров, являющихся звеньями одной технологической цепи (сырьевые товары - полуфабрикаты - готовые изделия).

Как правило, чем выше степень переработки ввозимого иностранного товара, тем выше размер ставки таможенной пошлины, которой он облагается.

Импорт промышленного сырья, как правило, осуществляется беспошлинно или облагается крайне низкими пошлинами, в то время как на полуфабрикаты (и особенно на готовые изделия) ставки пошлин существенно возрастают.

Эффективность метода проявляется в том, что при сравнительно небольших размерах тарифной эскалации невысокие пошлины могут служить эффективной защитой национальной перерабатывающей промышленности.

Выводы

Таким образом, существует ряд специфических проблем, связанных с тарифами.

Ставка тарифа может оказаться настолько высокой, что перекроет импорт вообще. Поэтому возникает проблема нахождения оптимального уровня тарифа, обеспечивающего максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

Экспортный тариф, существующий в некоторых странах, играет в основном фискальную и балансирующую функцию.

Сторонники тарифов обосновывают их введение необходимостью защиты неокрепших отраслей национальной промышленности, стимулирования отечественного производства, увеличением доходов бюджета и защиты национальной безопасности.

Противники тарифов подчеркивают, что они в большинстве случаев снижают уровень экономического благосостояния страны и во всех случаях – мира в целом, ведут к торговым войнам, увеличивают налоговое бремя на потребителей, подрывают экспорт и сокращают занятость.