ПРЕМИЯ ЗА ПРОГРЕСС 1 КВАРТАЛ 2021

ИТОГИ 1 КВАРТАЛА 2021



35 967 128

13.3%

2021 vs 2020

ТОВАРООБОРОТ С НДС 1 КВАРТАЛ 2021 ВСЕ ПЛОЩАДИ, МЛН. РУБЛЕЙ

259

全 17.1%

2021 vs 2020

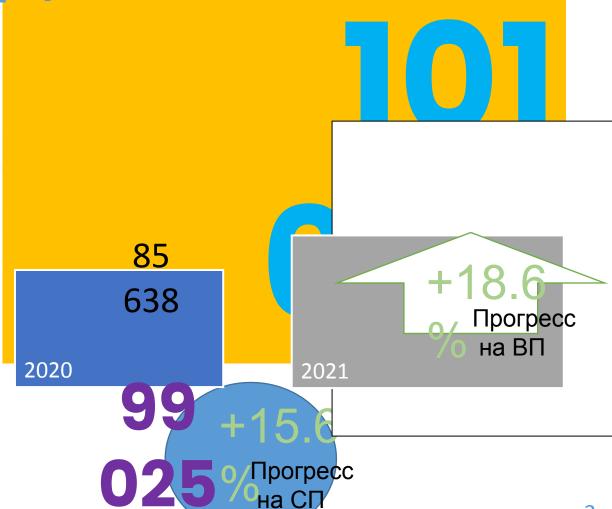


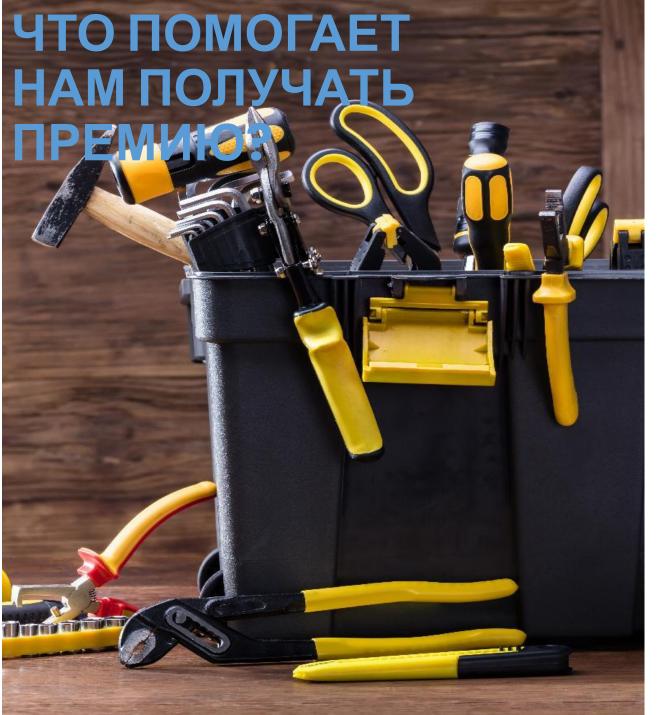


10.92

-2.00%

2021 vs 2020





LM_PRO





Доля от ТО





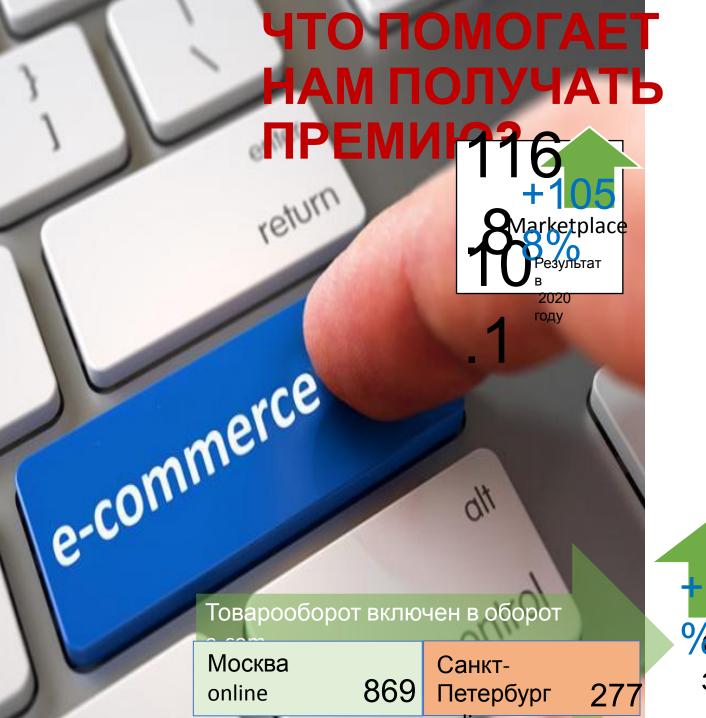
карт



Прогресс к 2020 году



Держатели профи-

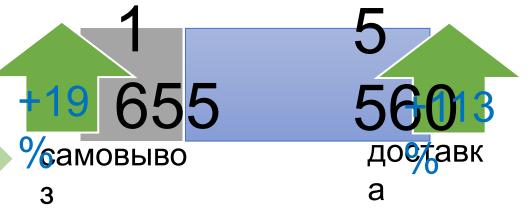


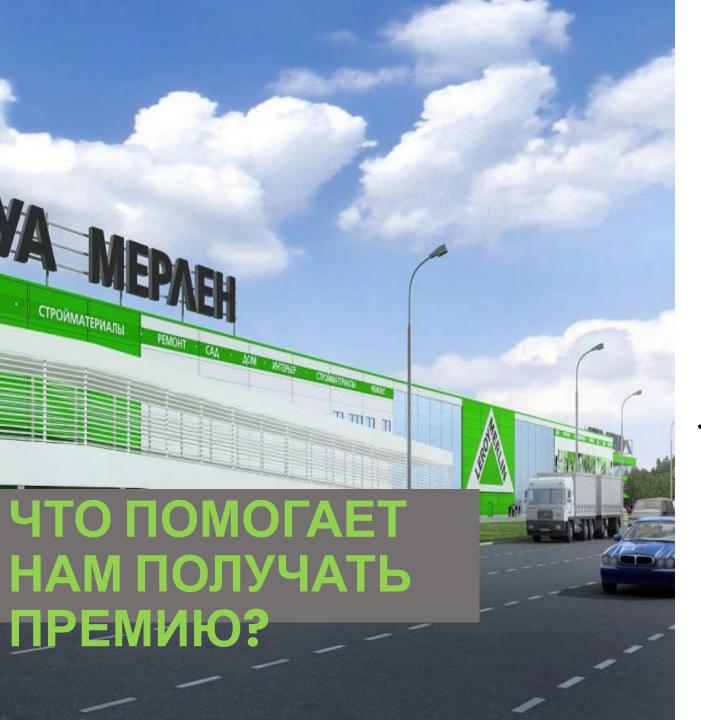
E-com

7 215 4. (3-2.46 Доля от TO 2020









Омниканальный магазин

82 798

81.5 Доля от ТО









ПРЕМИЯЗА ПРОГРЕСС. РАСЧЁТ.

ПРОГРЕСС ТОВАРООБОРО ТА



учитываем **35%** прогресса магазина,

С УЧЕТОМ ДОЛИ ТО МАРКЕТ ПЛЕЙС И ИНТЕРНЕТ МАГАЗИНА

УЧИТЫВАЕМ 35% ПРОГРЕССА КЛАСТЕРА***

С УЧЕТОМ ДОЛИ ТО МАРКЕТ ПЛЕЙС И ИНТЕРНЕТ МАГАЗИНА

***ПРИ УСЛОВИИ ПРОГРЕССА КОЛИЧЕСТВА КЛИЕНТОВ В КЛУАСТЕРЕ.





35 кластеров1 город = 1 магазин

pa



26 кластеров

ров

Премия за прогресс товарооборота кластера:

- более одного магазина в кластере

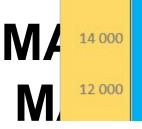
ПРОГРЕСС ЭФЕКТИВНО ТИ



15% ДОПОЛНИТЕЛЬНО **ЗАРАБОТАННОЙ** по сравнению с 2020 ГОДОМ СУММЫ МАРЖИ НА ПРЯМЫХ РАСХОДАХ, РАСПРЕПЕННОЙ







Прогресс маржи на прямых затратах

55%





IPOCPECC НДЕКСА ПОЯЛЬНОСТ



NPS

LEROY MERLIN



Мониторинг лояльности клиентов

NPS физических и интернет магазинов Отчетный период: Q1'2021

LEROYMERIN

Кого и как мы опрашиваем



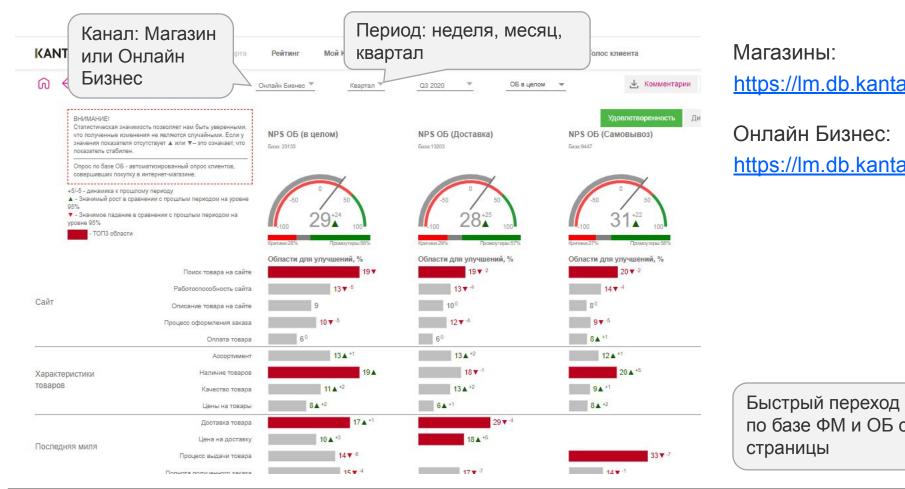


Онлайн Бизнес

Целевая аудитория	\$	Мужчины и женщины старше 18 лет Покупатели Физического магазина Леруа Мерлен, использовали при оплате сервисную карту клиента	Мужчины и женщины старше 18 лет Покупатели Интернет Магазина Леруа Мерлен с завершенным статусом заказа
География		Вся Россия + Казахстан, 112 магазинов Леруа Мерлен	Вся Россия + Казахстан, 112 магазинов Леруа Мерлен
Методы	(G)	Онлайн опрос по базе пользователей сервисной карты Леруа Мерлен	Онлайн опрос по базе заказов в интернет-магазинах Леруа Мерлен
Длительность интервью	(Š)	Не более 15 минут	Не более 15 минут
Выборка	γ̈́ζ̈́	17 290 интервью* за январь – март 2021	16 883 интервью* за январь – март 2021

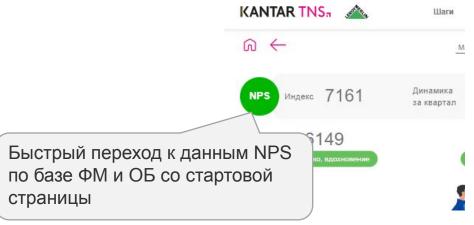


С более подробными результатами опроса удовлетворенности клиентов можно ознакомиться на портале удовлетворенности



https://lm.db.kantartns.ru/page/shop_client_lc_sign_

https://lm.db.kantartns.ru/page/ib kpimyindex



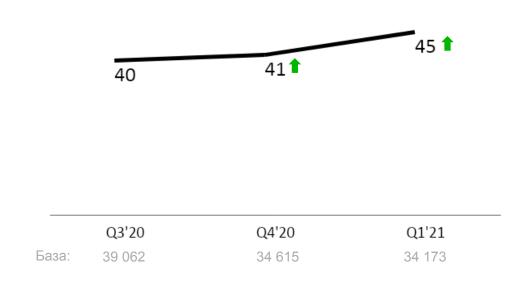


1 Омниканальный NPS Индекс

РОСТ ОМНИКАНАЛЬНОГО NPS В Q1'21 ПО СРАВНЕНИЮ С Q4'20 СОСТАВИЛ 4пп.

Интернет Физический магазин, Омниканальный опрос по сервисной карте магазин Критики:15% Промоутеры:65% Критики:25% Промоутеры:57% База: 34 173 База: 16 883 База: 17 290 Bec 70% Bec 30%

Динамика Омни NPS:





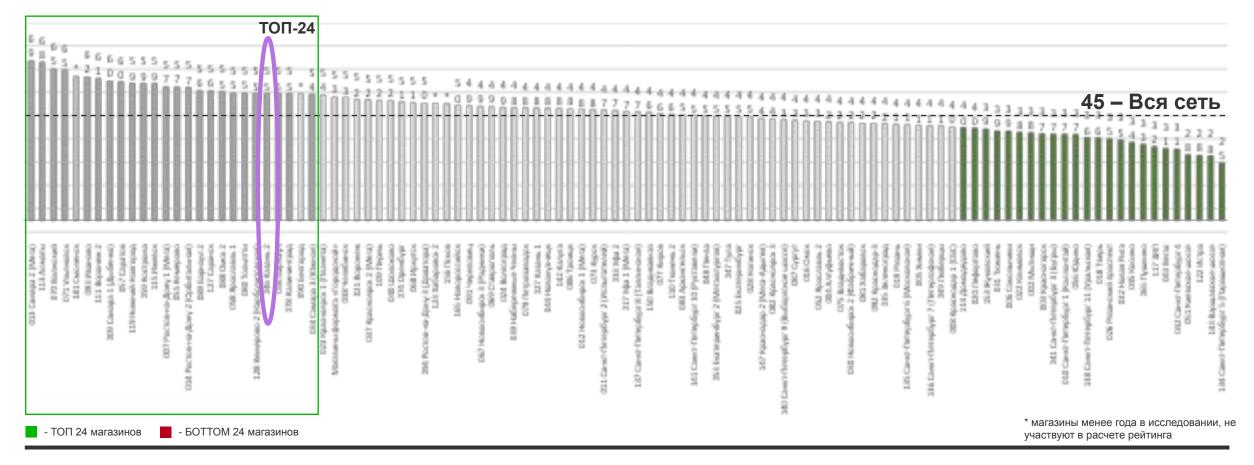
Статистически значимо выше / ниже по сравнению с предыдущим периодом (с вероятностью 95%)



Pacчет Омни NPS:

Большинство магазинов с положительной динамикой вошли в ТОП-24 за счет улучшения NPS и в физическом и в онлайн магазине. ТОП-24 составили магазины с Омни NPS > 54,3.

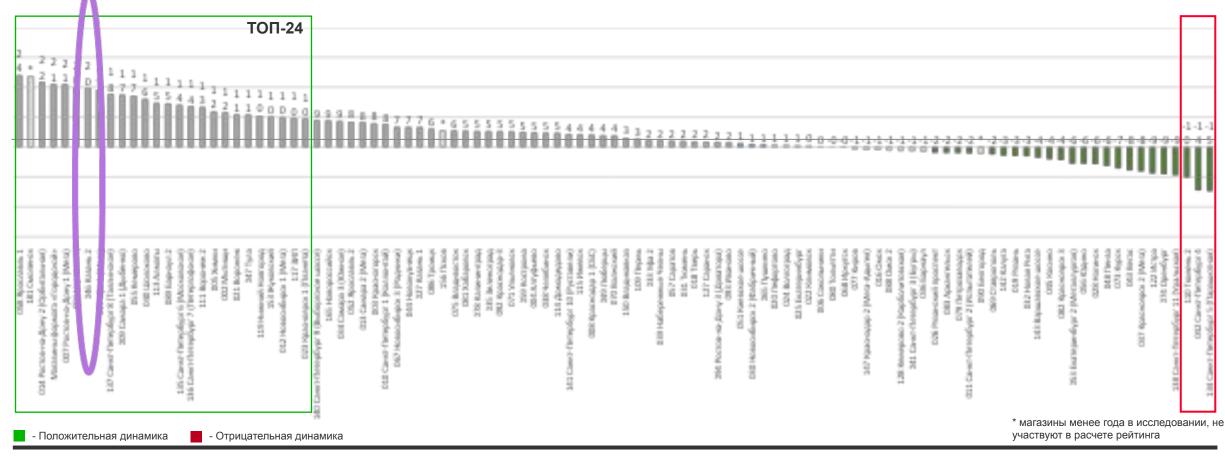
Омниканальный индекс NPS





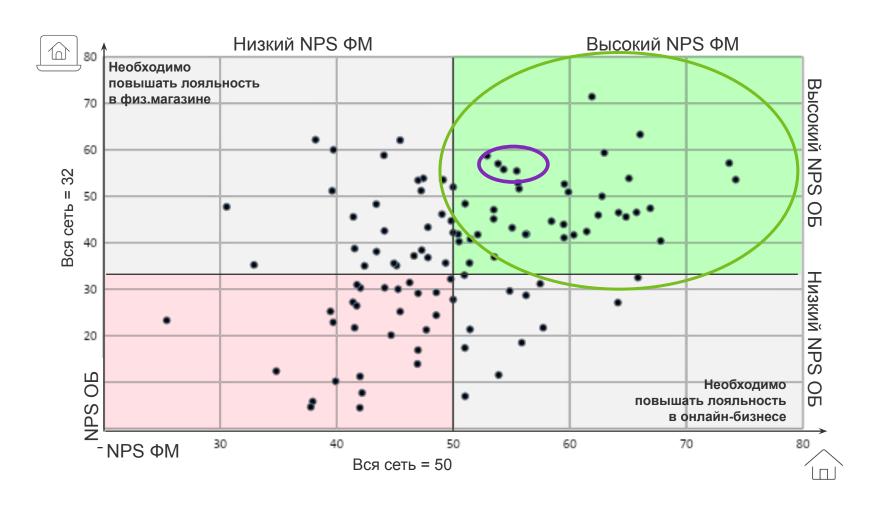
ОМНИ NPS TOP-24 магазинов значимо вырос по сравнению с Q4'20: от 10 до 24пп.

Динамика Омни NPS магазинов за квартал (Q1'21 vs Q4'20, пункты индекса)





Магазины-лидеры по Омни NPS имеют высокие оценки как в физических магазинах так и в онлайн-бизнесе



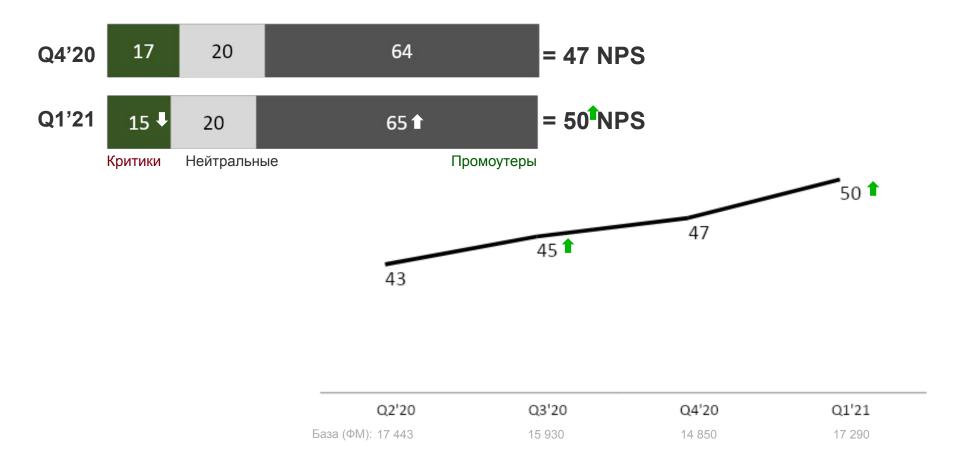
 $^{^*}$ на карте отображены только магазины с базой >30 в обоих опросах (ОБ и Φ M), всего 106 магазинов



2 NPS по физическим магазинам

NPS физических магазинов в Q1'21 вырос на 3пп, благодаря увеличению доли промоутеров (лояльных клиентов) и снижению доли критиков



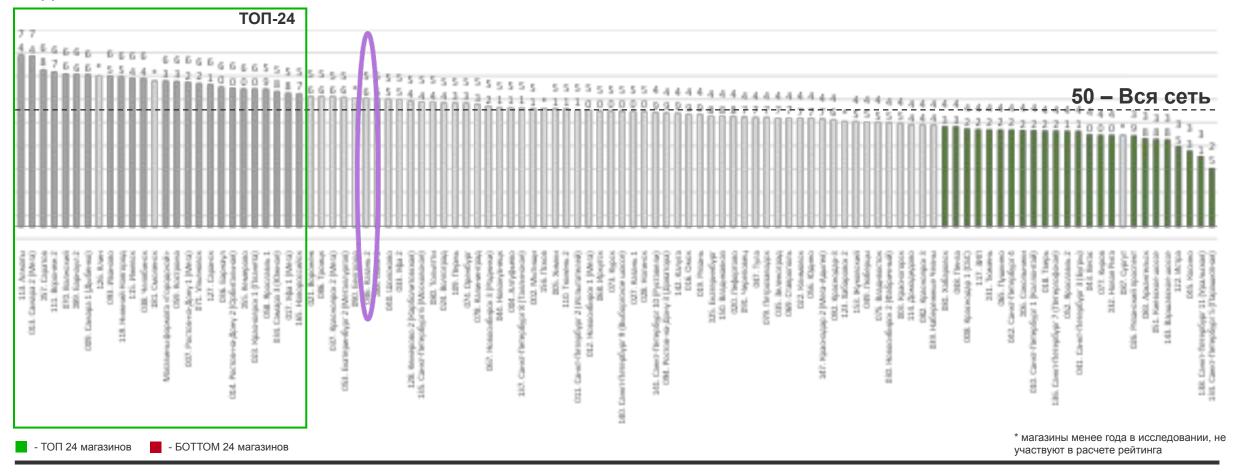




Рейтинг физических магазинов возглавили магазины 113. Алматы и 013.Самара-2. OП-24 составили магазины с NPS > 57. В ТОП-24 в основном региональные магазины



Индекс NPS





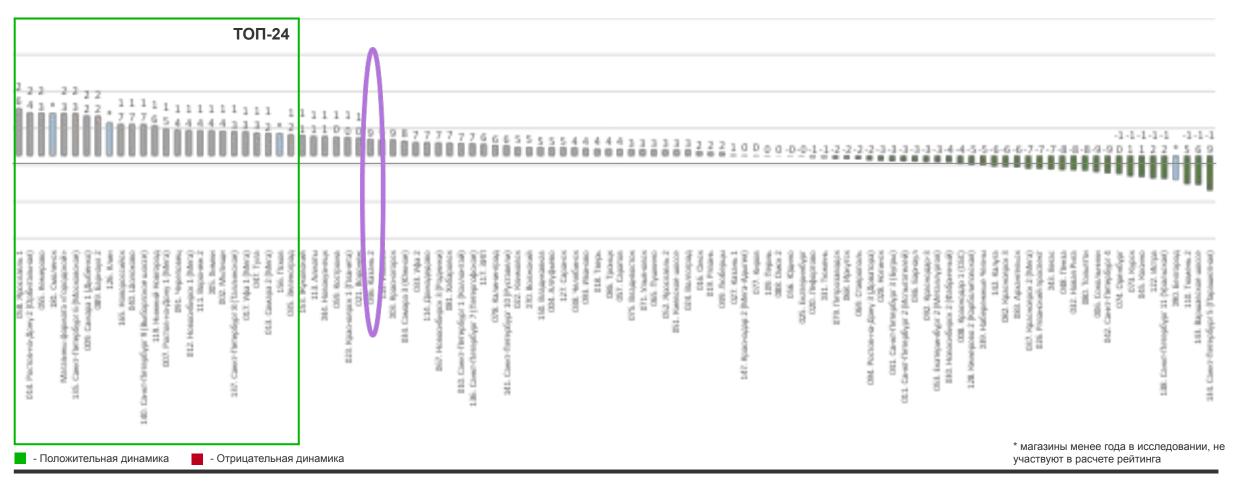
База (ФМ): 17 290

В расчет включены магазины с базой >30

NPS TOP-24 магазинов значимо вырос по сравнению с предыдущим кварталом: от 12 до 26пп.



Динамика NPS магазинов за квартал (Q1'21 vs Q4'20, пункты индекса)





! Над чем работать для роста лояльности клиентов

Наличие, ассортимент и работа персонала – основные зоны для улучшения в целом для всех магазинов Леруа Мерлен







Статистически значимо выше / ниже по сравнению с предыдущим периодом (с вероятностью 95%)



Клиенты жалуются на отсутствие у сотрудников желания помочь и их некомпетентность



Персонал, обслуживание, поддержка:

«Сотрудники постоянно в телефоне. К кому не подходили, сидят в телефоне и неохотно помогают. Сотрудников надо искать по залу.»

«Персонал не участливый!!! Такое ощущение, что мы мешаем продавцам консультантам заниматься своими делами.»

«Консультант сделал неверный расчет количества плитки, которая была под поставку. В результате чего после доставки, пришлось дозаказывать еще, и еще раз ожидать поставку. 2 недели ремонт стоял на месте..»

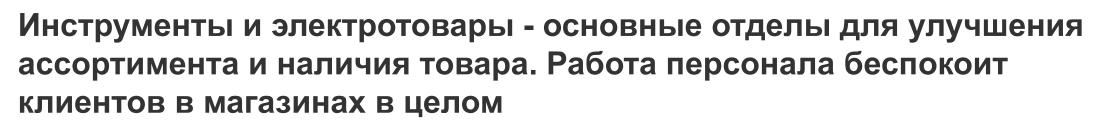
https://lm.db.kantartns.ru/page/shop client lc sign



Статистически значимо выше / ниже по сравнению с предыдущим периодом (с вероятностью 95%)









В каких отделах нужно улучшить? ТОП-5

Ассортимент

База: 2 456

1	Инструменты	23%
2	Электротовары	21%
3	Сантехника	19%
4	Скобяные изделия	18%
5	Сад	16%

Наличие

База: 3 774

Инструменты	17%
Электротовары	17%
Скобяные изделия	16%
Сантехника	15%
Столярные изделия	14%

Персонал

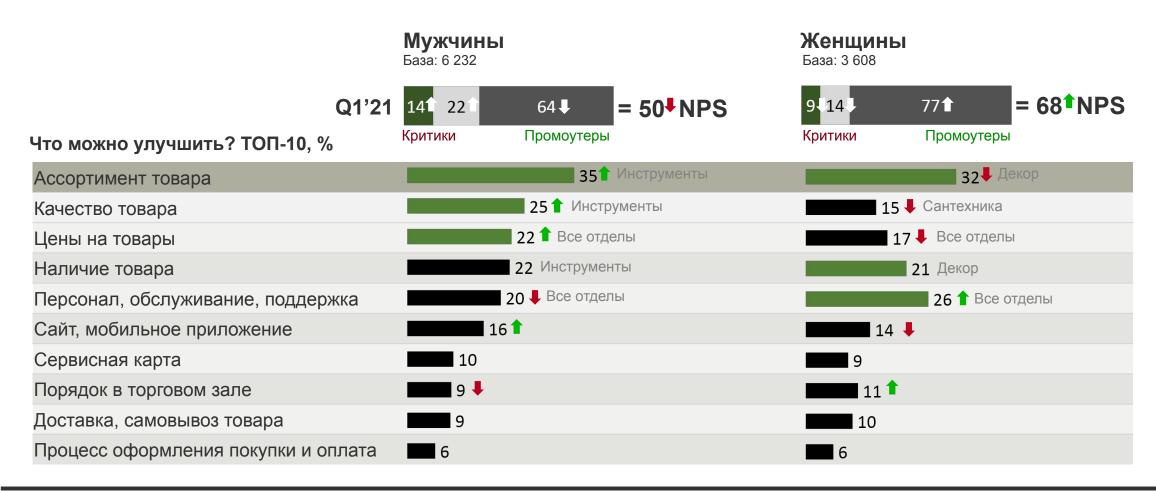
База: 2 444

Все отделы	28%
Сантехника	17%
Зона касс и кассы	16%
Электротовары	15%
Стройматериалы	14%



Мужчины менее удовлетворены качеством товаров, что отражается на их уровне NPS. Женщины чаще недовольны работой персонала





- ТОП-3 области для улучшения

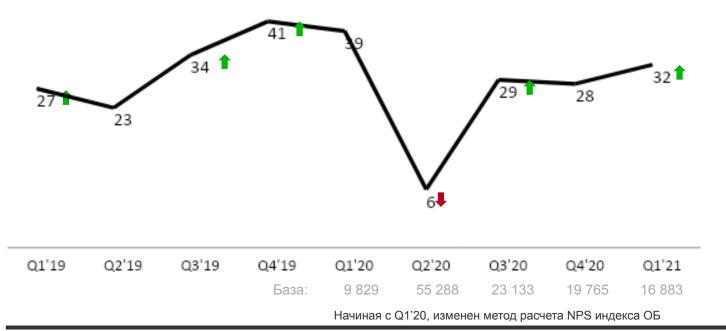


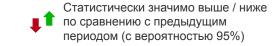
3 NPS Онлайн бизнеса

NPS Онлайн Бизнеса в Q1'21 вырос на 4пп за счет уменьшения доли критиков











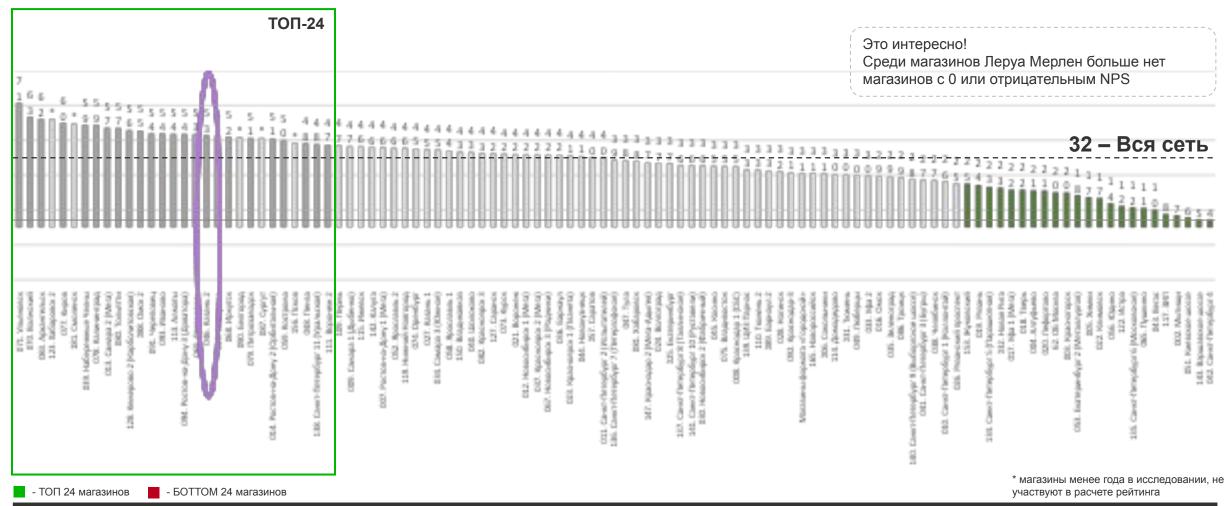
ТОП-24 составили магазины с NPS > 47,4 В ТОП-24 в основном региональные магазины

База (ОБ): 16 883

В расчет включены магазины с базой >30



Индекс NPS



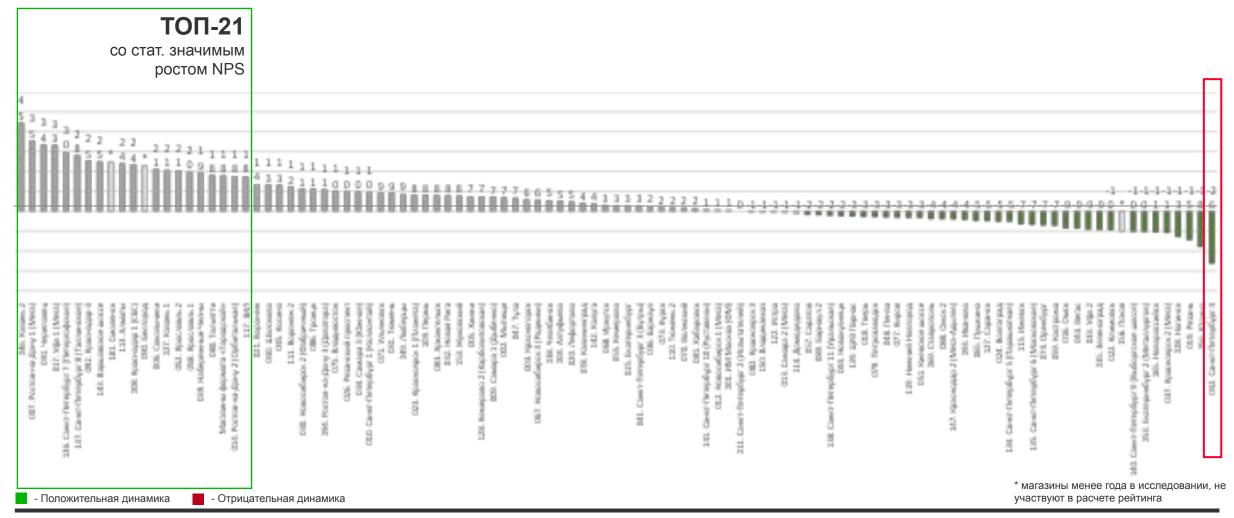


21 магазин показывает статистически значимый рост NPS: от 18 до 45пп.



Интернет магазин

Динамика NPS магазинов за квартал (Q1'21 vs Q4'20, пункты индекса)





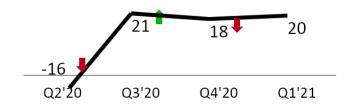
Интернет магазин

Пояльность клиентов онлайн бизнеса Леруа Мерлен в регионах статистически значимо растет третий квартал подряд

Индекс NPS

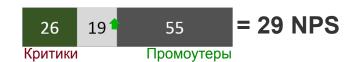
Москва и МО

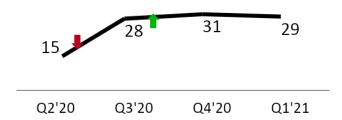
База: 6 520



Санкт-Петербург

База: 2 140

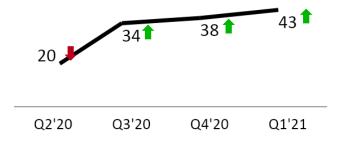




Другие регионы

База: 8 223





Статистически значимо выше / ниже по сравнению с предыдущим периодом (с вероятностью 95%)



! Над чем работать для роста лояльности клиентов

Доставка, полнота заказа и процесс выдачи - ключевые зоны для улучшений для магазинов из БОТТОМ24



Оформление заказа, своевременное информирование и возможность связаться с поддержкой – отмечаются чуть реже, но также имеют значимый разрыв между ТОР и БОТТОМ

ТОП12 зон для улучшения, % по объединенной базе Q4'20-Q1'21

- Магазины из ТОП-24 в Q4'20 и в
- Marasины из БОТТОМ-24 в Q4'20 и в Q1'21

Выделены области с наибольшим отличием в оценках покупателей в магазинах ТОП и БОТТОМ: сокращение этого разрыва поможет увеличить лояльность клиентов магазинов БОТТОМ



- первый приоритет среди зон для улучшений для магазинов из Боттом24
- -7% разрыв в % упоминаний области для улучшений
- +8% -7% Статистически значимо выше / ниже по сравнению с магазинами из ТОП24 (с вероятностью 95%)





ТОП-3 области для улучшения остались без изменений в сравнении с прошлым кварталом – клиенты просят совершенствовать услугу доставки, поиск и описание товара на сайте



Что можно улучшить? ТОП-10, %	Вся сеть База: 11 708	Значимые изменения в динамике по регионам
Описание товара на сайте	211+2%	Москва; Регионы
Поиск товара на сайте	19	
Доставка товара	19 -1%	Регионы
Наличие товаров	17	
Ассортимент	15 🕇 +3%	Москва; Санкт-Петербург; Регионы
Полнота полученного заказа	14 -2%	Москва; Санкт-Петербург; Регионы
Качество товара	14 🕈 +1%	Москва
Цена на доставку	13 🛊 +1%	Москва
Возможность связаться с поддержкой	12 -2%	Москва; Регионы Данные доступны на портале: https://lm.db.kantartns.ru/page/ib_kpimyindex
Работоспособность сайта	12	Статистически значимо в



периодом (с вероятностью 95%)

Клиенты жалуются на сложность выбора товаров по фото и нехватку информации в карточке товара; неудобство поиска на сайте и некорректную выдачу поиска; несвоевременную доставку



Описание товара на сайте:

«Прошу добавить в описание габариты некоторых товаров (емкости - д:ш:в, радиус..)»

«В каталоге, выбранный товар значился бежевым, при получении оказался розовым. И это не только мое мнение, все вокруг, кого спрашивала, единогласно сказали, что розовый. Значит проблема не в том, как я вижу, а проблема с тем, кто выкладывает товары на сайт.

Доставка:

«Доставка не была своевременной, даже не поставили в известность, что не будет доставки в запланированный день, не возможно связаться с сотрудниками, хамское отношение менеджеров по телефону непосредственно работающих в магазине!!!»

Поиск товара на сайте:

«Добавьте фильтры по разным характеристикам товаров, чтобы удобнее было искать. Например, штанги карнизов по длине, по цвету. Кафельные плитки чтобы можно было открыть всю серию сразу, а не искать в разных категориях.)!.»

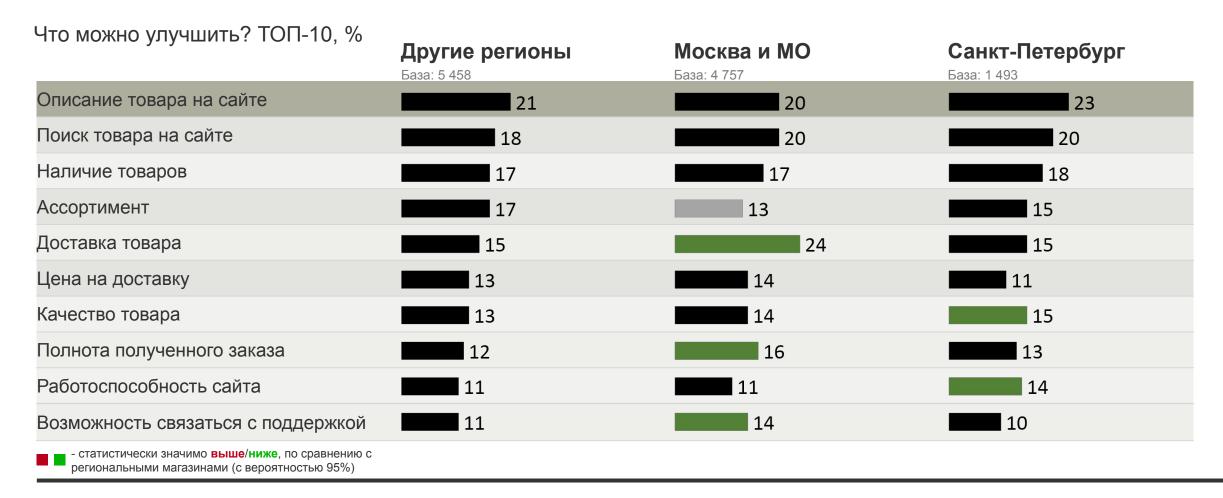
«В поисковике вбил СКОБА строительная. Выдаёт всякие ручки дверные и многое другое такого плана, но не скобы строительные 8 мм 250на 70

«Две из трех доставок с косяками - нет никакой связи со службой, чтобы уточнить время (временной диапазон - целый день с 8 до 23 часов я должен дома сидеть?). Либо звонят, что приедут в течение часа, а сами приезжают через три. Ну как так?»



Клиенты онлайн магазинов Москвы и МО испытывают больше трудностей с процессом доставки, полнотой заказа и поддержкой, чем клиенты региональных магазинов







5 УСЛОВИЯ ПРЕМИРОВАНИЯ ЗА ЛОЯЛЬНОСТЬ КЛИЕНТОВ с 3кв 2021г.

УСЛОВИЯ ПРЕМИРОВАНИЯ МАГАЗИНОВ с

3кв.2021 уделяем большое внимание повышению точности данных опроса лояльности.

Необходимая база опроса для значимой оценки NPS – 300 опрошенных покупателей в магазине в квартал





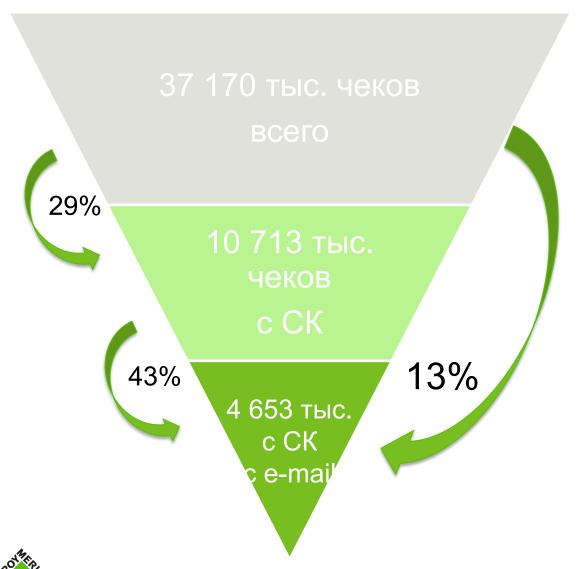


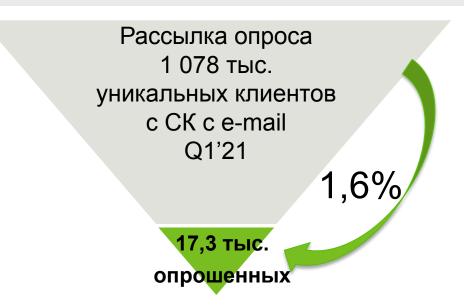
Точки роста для увеличения баз опроса:

- 1) Технические усовершенствования онлайн-рассылки покупателям магазинов: к концу 2 кв.2021г. планируем отправлять приглашение большинству покупателей с СК с e-mail (с учетом карантина коммуникации: не чаще 1 раза в месяц)
- 2) Увеличение числа идентифицированных покупок клиентов с <u>СК с корректными e-mail адресами</u>
- 3) <u>Применение СК при покупке</u> и информирование покупателей, что они могут оставить свой отзыв и поставить оценку магазину, приняв участие в онлайн опросе, приглашение со ссылкой придет на электронную почту

Точка роста: идентифицированные покупки с указанием e-mail

13% идентифицированных покупок с указанием e-mail в Q1'2021*





Д	Доля чеков с СК с e-mail Q1'2021 по физическим магазинам* Вся сеть ЛМ Регионы Москва и Санкт- Петербург							
		Регионы	Москва и МО	Санкт- Петербург				
MIN	3%	3%	10%	8%				
MAX	21%	20%	21%	17%				

^{*} Без магазинов малых форматов в Москве. Доля чеков с СК с e-mail Q1'2021 в магазинах малых форматов 3-5%

Доля идентифицированных покупок с указанием e-mail

		Доля че	ков с СК с	e-mail Q1'20)21*	
16-21% 17 магазинов	35_Зеленоград 79_Петрозаводск 114_Домодедово	5_Химки 32_Новая Рига 86_Троицк	70_Волжский 28_Ногинск 118_Наро-Фоминск	68_Иркутск 181_Смоленск 34_Самара 3	22_Климовск 33_Уфа 2 82_Красноярск 3	136_Санкт-Петербург Петергофское 137_Санкт-Петербург Таллинское
11-15% 64 магазина	78_Калининград 14_Ростов 2 126_Клин 36_Барнаул 1 51_Киевское шоссе 46_Казань 2 27_Казань 1 143_Варшавское шоссе 92_Краснодар 3 153_Жуковский 24_Волгоград	57_Саратов 25_Екатеринбург 40_Шолохово 65_Пушкино 56_Юдино 43_Каширское 122_Истра 74_Оренбург 67_Новосибирск 3 55_Кемерово 89_Барнаул 2	94_Ростов 3 2_Мытищи 7_Ростов 1 3_Красногорск 49_Люберцы 12_Новосибирск 1 110_Тюмень 2 17_Уфа 1 75_Владивосток 115_Ижевск 88_Омск 3	20_Лефортово 147_Мега-Адыгея 119_Нижний Новгород 117_Зил 38_Челябинск 39_Набережные Челны 53_Екатеринбург 2 13_Самара 2 9_Самара 1 142_Калуга 128_Кемерово 2	48_Пенза 26_Рязанский 111_Воронеж 2 77_Киров 23_Красноярск 1 37_Красноярск 2 16_Омск 1 6_Сокольники 165_Новороссийск 80_Тольятти 52_Ярославль 2	30_Новосибирск 2 69_Ставрополь 141_Санкт-Петербург Руставели 140_Санкт-Петербург Выборгское 41_Санкт-Петербург 3 135_Санкт-Петербург Московское 138_Санкт-Петербург Уральская 134_Санкт-Петербург Парашютная 42_Санкт-Петербург 4
7-10% 23 магазина	93_Иваново 19_Рязань 71_Ульяновск 83_Архангельск	93_Иваново 19_Рязань 71_Ульяновск 83_Архангельск	156_Псков 44_Новокузнецк 8_Краснодар 1 91_Череповец	109_Пермь 58_Ярославль 1 47_Тула 31_Тюмень	127_Саранск 90_Белгород 87_Сургут 18_Тверь	11_Санкт-Петербург 2 10_Санкт-Петербург 1 73_Курск
3-5% з магазина	81_Хабаровск	123_Хабаровск 2	150_Владикавказ			



УСЛОВИЯ ПРЕМИРОВАНИЯ МАГАЗИНОВ с

3KB.2021F

ТОП-24 по рейтингу значения NPS

- Премируются 24 лучших магазина по величине NPS текущего квартала.
- Если база опроса магазина, вошедшего в ТОП-24, менее 300 рейтинг пересматривается с учетом расширенного периода 2-х кварталов.
- Если магазин сохраняет позицию в ТОП-24 он участвует в премировании без повышения рейтинга текущего квартала.

ТОП-24 по рейтингу прогресса NPS

• Премируются 24 лучших магазина по значимому квартальному приросту NPS (более 3пп)



Спасибо за внимание!





ПРЕМИЯЗА ПРОГРЕСС. РЕЗУЛЬТАТ.

ПРЕМИЯ ЗА ПРОГРЕСС ЗА 1

VDADTA II 2021

	Пу	ын яз Пµогри А	ĪΛ	W MF A		Премия за Прогресс	Бонус за достижение	Пре	вк киме	итого премия	премия за	премия за прогрес	с итого
	N OT	иагазина с	∏гр	огресс ТО		Эффективности	высокой	Эф	ф ективность	185	уровень NPS	динамики NPS	премия
магазины	учет	ом E-com и MP	кл	астера	оборота		эф ф ективности						NPS
Алматы Ташкентский тракт		19.73%		0.00%	19.73%	35.39%	0.00%		35.39%	25.00%	14 500	9 50	24 000
Ростовна Дону 2		9.51%		7.09%	16.60%	22.63%	0.00%		22.63%	25.00%	8 500	14 50	23 000
Ростовна Дону 1		5.66%		7.09%	12.75%	15.60%	0.38%		15.98%	25.00%	9 500	13 50	23 000
Ижевск		11.11%		0.00%	11.11%	14.25%	0.00%		14.25%	25.00%	10 000	3 00	13 000
СПб Петергоф ское		10.02%		5.69%	15.71%	11.84%	0.00%		11.84%	25.00%	O	8 00	000 8 🔀 000
Новосибирск		6.63%		7.12%	13.75%	11.67%	2.03%		13.70%	25.00%	O	4 00	00 🛚 4 000
Краснодар 3		10.43%		7.00%	17.43%	14.86%	0.00%		14.86%	25.00%	O	3 00	000 🛚 3 000
Красноярск		7.90%		8.57%	16.47%	8.76%	0.66%		9.42%	25.00%	0	3 00	000 🛚 3
Новосибирск 3 Родники		13.38%		7.12%	20.50%	9.40%	0.00%		9.40%	25.00%	C	3 00	000 🛚 3 000
ПермьКосмонавтов		11.66%		0.00%	11.66%	15.68%	0.00%		15.68%	25.00%	0	3 00	000 🗵 3
Тюм ень		6.39%		7.73%	14.12%	9.30%	2.06%		11.36%	25.00%	O	3 00	000 🛚 3 000
Уф а 2		7.30%		5.93%	13.23%	15.30%	0.23%		15.53%	25.00%	. 0	3 00	000 🛚 3 000
Москва Онлайн		7.50%		0.00%	7.50%	19.25%	0.00%		19.25%	25.00%	3 000		0 3 000
СПб online Парнас		7.50%		0.00%	7.50%	19.25%	0.00%		19.25%	25.00%	C		0 0
Екатеринбург		9.85%		9.17%	19,02%	16.14%	1.62%		17.76%	25.00%	0		0 0
Краснодар Адыгея		6.81%		7.00%	13.81%	15.96%	0.00%		15.96%	25.00%	0)	0 0
Красноярск 3		10.94%		8.57%	19.51%	8.46%	0.00%		8.46%	25.00%	O		0 0
Сургут		7.50%		0.00%	7.50%	19.25%	0.00%		19.25%	25.00%	O		015 000
Тюмень Тобольский тракт		10.34%		7.73%	18.06%	10.29%	0.00%		10.29%	25.00%	0		0 0
Наро-Фоминск		7.50%		0.00%	7.50%	19.25%	0.00%		19.25%	25.00%	0		0 15 000
Малый ф ормат Гагаринский		5.13%		0.00%	5.13%	19.78%	0.00%		19.78%	24.92%		14 00	14 000
Екатеринбург Металлургов		8.03%		9.17%	17.21%	7.63%	0.00%		7.63%	24.83%			0 0
Жуковский		9.88%		5.77%	15.65%	9.00%	0.00%		9.00%	24.65%		4 50	00 🛮 4 500
Красноярск 2		7.71%		8.57%	16.28%	8.30%	0.00%		8.30%	24.58%			0 0
Барнаул		5.59%		6.27%	11.85%	10.92%	0.95%		11.87%	23.72%	4 500		0 4 500
Кемерово завод		10.24%		7.18%	17.42%	6.14%	0.00%		6.14%	23.56%	5 500)	0 🔀 5 500
Омск Амурская		10.04%		6.92%	16.96%	5.46%	0.00%		5.46%	22.42%	7 000		0 🔀 7 000
Ставрополь		8.04%		0.00%	8.04%	11.79%	2.58%		14.37%	22.41%			0 0
Вла дивосток		11.89%		0.00%	11.89%	10.29%	0.00%		10.29%	22.18%		3 00	000 🛚 3
Малый ф ормат Колумбус		5.26%		0.00%	5.26%	16.40%	0.00%		16.40%	21.66%	. 0	14 00	14 000
Барнаул Правобережный		7.34%		6.27%	13.61%	8.04%	0.00%		8.04%	21.65%	8 000	9 00	17 000
Санкт-Петербург 4 (Партизана Германа)		4.98%		5.69%	10.67%	10.95%	0.00%		10.95%	21.62%			0 0
Воронеж М4		8.26%		5.66%	13.91%	7.68%	0.00%		7.68%	21.59%	12 500	7 50	20 000
Курск		7.52%		0.00%	7.52%	11.52%	2.33%		13.84%	21.37%			0 0
Челябинск		8.82%		0.00%	8.82%	10.32%	1.38%		12.20%	21.03%		3 00	000 🛚 3 000
Краснодар 1		5.11%		7.00%	12.11%	8.83%	0.00%		8.83%	20.94%		3 00	000 🛚 3 000

ПРЕМИЯ ЗА ПРОГРЕСС ЗА 1

7.10%

6.14%

5.35%

4.12%

0.00%

0.00%

0.00%

0.00%

7.10%

6.14%

5.35%

4.12%

Самара 2

Иркутск

Ногинск

Сокольники

	TA	ПО	021								
	П	яз П огре с	[e 48 4	Премия за	Премия за Прогресс	Бонус за достижение	Премия за	итого преми	я премия за	премияза п	рогресс итого
	ТО м а	агазина с	Прогресс 10	1000	1 1 1	высокой	Эффективность	20	уровень NPS	динамики N	PS премия
магазины	учето	м Е-сот и МР	кластера	оборота		эф ф ективности	1000				NPS
СПб Московское		5.95%	5.69%	11.63%	9.20%	0.00%	9.20%	20.83	%	0	8 500 🔀 8 500
Архангельск		7.52%	0.00%	7.52%	10.57%	2.74%	13.30%	20.82	%	0	0 0
Омск		5.61%	6.92%	12.53%	8.15%	0.00%	8.15%	20.68	%	0	0 0
Москва ЗИЛ		8.47%	0.00%	8.47%	11.72%	0.00%	11.72%	20.19	%	0	3 500 🛮 3 500
Люберцы		5.23%	5.77%	11.00%			9.14%	20.14	%	0 🔀	3 000 🛮 3 000
Нижний Новгород		9.07%	9.99%	9.079	11.02%	0.00%	11.02%	20.00	¥ 11 00	0	5 000 16 000
Казань 2		6.87%	0.00%	6.87%	13.22%	0.00%	13.22%	20.08	% 🔀 500	0	12 50017 500
То льятти		7.31%	0.00%	7,319	11.62%	0.00%	12.61%	19.92	% 000	0	0 🔼 6 000
Ростов 3 Доватора		6.66%	7.09%	13.74%	6.07%	0.00%	6.07%	19.82	%	0 🔀	3 000 🛚 3 000
Санкт-Петербург 1 (Коллонтай)		4.53%	5.69%	10.22%	7.29%	1.54%	8.82%	19.04	%	0 🔀	3 000 🛚 3 000
Саратов		6.30%	0.00%	6.30%	12.35%	0.00%	12.35%	18.65	% 11 50	0 🔀	3 00014 500
Новосибирск 2		5.35%	7.12%	12.47%	3.98%	1.91%	5.89%	18.35	%	0	0 0
Уфа		4.69%	5.93%	10.62%	7.37%	0.26%	7.63%	18.25		0	12 00012 000
СПб Таллинское		5.05%	5.69%	10.74%	7.30%	0.00%	7.30%	18.03	%	0	11 5001 500
Кемерово		4.99%	7.18%	12.16%		0.00%	5.50%	17.67	The state of the s	0	10 500 19 500
СПб Выборгское		7.73%	0.00%	7.73%	9.59%	0.00%	9.59%	17.31		0 🔀	3 000 🛚 3 000
Оренбург		5.90%	0.00%	5.90%	11.30%	0.00%	11.30%	17.19	%	o	0 0
Воронеж		3.92%	5.66%	9.57%	5.23%	2.04%	7.27%	16.84		0	6 000 🔀 6 000
Калининград		10.01%	0.00%	10.01%		0.00%	6.81%	16.82		0	3 000 🔀 7 000
Косино		3.78%	5.77%	9.55%			7.26%	16.81		0	0 0
Хабаровск Север		0.00%	16.69%	16.69%	+ +		0.00%	16.69		0	0 0
Казань		4.05%	0.00%	4.05%		0.00%	12.52%	16.57		0 🔀	3 000 🛛 3 000
Калуга		7.90%	0.00%	7.90%			8.61%	16.52		0	0 0
СПб Руставели		6.52%	0.00%	6.52%		0.00%	9.64%	16.16		0	3 000 🛚 3 000
Владикавказ		6.72%	0.00%	6.72%			9.42%	16.15		0 🔀	3 000 🛚 3 000
СПб Парашютная		7.85%	0.00%	7.85%		0.00%	8.10%	15.95		0	0 0
Новокузнецк		5.22%	0.00%	5.22%	9.29%	1.30%	10.59%	15.81	%	0 🔀	3 000 🛮 3 000
Киров		6.31%	0.00%	6.31%	9.48%	0.00%	9.48%	15.79	%	0	0 0
Саранск		8.70%	0.00%	8.70%	6.97%	0.00%	6.97%	15.67	% 7 50	0	3 000 🔀 10 500
Пушкино		7.14%	0.00%	7.14%	7.94%	0.00%	7.94%	15.08	%	0	0 0
Пенза		8.14%	0.00%	8.14%	6.68%	0.00%	6.68%	14.83	%	0	0 0
Новороссийск		7.05%	0.00%	7.05%	7.04%	0.00%	7.04%	14.08	%	0	3 000 🛮 3 000
Самара 1		3.50%	0.00%	3.50%	8.13%	2.27%	10.40%	13.90	% 12 00	0	11 000 23 000

6.68%

4.77%

8.32%

8.07%

0.00%

2.87%

0.00%

1.26%

13.77%

13.77%

13.67%

13.44%

15 000

6.68%

7.64%

8.32%

9.33%

18 000

3 000

ПРЕМИЯ ЗА ПРОГРЕСС ЗА 1



	Премияза Пропресс	Пр емияза	Пр емия за	Премияза Прогресс	Бонус за достижение	Премияза	итого преми:		премияза прогресс	итого
	матас на е то Esomy иР	трыйр са Ю	Пр огр есс	Эффективности	высокой	Эффективность		ур овень N PS	дина мики NPS	преми
иагазины	TO E om / ΔP	ar ∡pa	оборота		эффективности	38 88				NPS
олгоград	5.01%	0.00%	5.01%	7.24%	0.88%	8.129	13.13	% ()	0
оицк	7.06%	0.00%	7.06%	5.86%	0.00%	5.869	12.91	% (3 00	0 🛚 3 (
язанский пр оспект	5.21%	0.00%			0.00%	7.63%)	0
расногорск	4.58%	0.00%			0.00%	8.109	12.68	% (3 00	0 🛚 3 (
абережные Челны	5.00%	0.00%	5.00%	7.60%	0.00%	7.60%		% (3 00	0 🛚 3 1
ула	4.90%	0.00%	4.90%	5.93%	1.68%	7.619	12.50	% (5 50	0 🔟 5:
анкт-Петербург 3 (Бугры)	3.69%	0.00%	3.69%	8.69%	0.00%	8.699	12.38	* ()	0
ваново Дерябиха	7.70%	0.00%	7.70%	4.37%	0.00%	4.379	12.07	% 13 000		
ереповец	5.18%	0.00%	5.18%	6.04%	0.00%	6.049	11.21	% (13 00	0 13
овая Рига	3.11%	0.00%	3.11%	4.77%	3.18%	7.95%	11.06	% ()	0
в ер ь	4.19%	0.00%	4.19%	4.61%	2.06%	6.679	10.86	% (3 00	0 🛚 3 1
erac	3.83%	0.00%			0.00%	7.029	10.85	% (0
е лен оград	1.35%	5.66%	7.01%	2.83%	0.00%	2.839	9.84	% (3 00	0 3
етрозаводск	3.36%	0.00%	3.36%	6.21%	0.11%	6.329	9.69	% (0
олгоград Волжский	4.07%	0.00%	4.07%	5.59%	0.00%	5,599	9.66	% 14 000	3 00	0 17
льяновск	4.13%	0.00%	4.13%	4.89%	0.00%	4.899	9.02	% 13 500	3 00	0 16
анкт-Петербург 2 (Испытателей)	2.23%	0.00%	2.28%	5.06%	1.61%	6.679	8.94	% ()	0
стра	6.81%	0.00%	6.81%	2.11%	0.00%	2.119	8.92	% (0
остр ома	4.53%	0.00%	4.53%	4.33%	0.00%	4.339	8.86	% 10 500	3 00	0 13
абаровск Юг	0.00%	16.69%	16.69%	-8.70%	2.96%	-8.70%	7.99	% (3 00	0 3
аршавское шоссе	3.17%	0.00%	3.17%	4.70%	0.00%	4.70%	7.87	% ()	0
язань	3.38%	0.00%	3.38%	3.33%	0.76%	4.099	7.48	% ()	0
иевское ш оссе Картмазово	2.35%	0.00%	2.35%	2.89%	1.97%	4.869	7.22	% (3 00	0 3
имки	0.00%	5.66%	5.66%	1.41%	0.00%	1.419	7.06	% (3 500	0 3
амара 3	3.54%	0.00%			0.00%	2.819			3 00	0 🗶 6
еф ортово	1.94%	0.00%	1.94%	4.38%	0.00%	4.389	6.32	% ()	0
) дин о	2.90%	0.00%	2.90%	3.31%	0.00%	3.319	6.21	% (0
лтуф њево	2.30%	0.00%	2.30%	3.45%	0.44%	3.89%	6.19	% (3 00	0 3
Јоло хово	3.49%	0.00%	-			2.689	_		10 00	
(ом о дедово	3.63%	0.00%			0.00%	2.089	5.71	* (3 00	
лин	0.00%	5.66%			0.00%	0.00%		% (0
лимовск	1.91%	0.00%	1.91%	3.35%	0.00%	3.35%		% (0
1ьпищи	1.35%	0.00%			0.00%	3.519		* (6 50	0 🗶 6
елгород	0.00%	0.00%	 	 	0.00%	0.00%	3.39			0 3
рославль Глобус	3.03%	0.00%			0.00%	-0.35%				
Пб Уральская	0.00%	0.00%				2.019				o
рославль Верниса ж	1.38%	0.00%				-0.579			1 50	0 1:
Малый ф орм ат Теплый Стан	0.00%	0.00%		1	U .	0.009	0.00		14 00	- 60
моленск Кутузова	0.00%	0.00%		+ 	0.00%	0.009	0.00			0 3
сков	0.00%	0.00%				0.009	0.00)	0
	1 2.00.0	, 5.56-0	1 3.56.	, 5100-0	2.00.0		, 2.00	<u> </u>	1	

Казань2



Премия за прогресс ТО 6,87%
Премия за прогресс кластера 0%
Премия за прогресс эффективности 13,22%

Итого: 20,08%

Премия за NPS 5000 руб.

Премия за прогресс динамики NPS 12500 руб.

ПРОГИТЕ ОТУЧАЮТ:

36 170 человек

97,87% Сотрудников ЛМ*





ЭПАСИБЗАВНИМАНИЕ