

Психология мошенничества. Правила безопасного поведения.



Мошенник — это манипулятор, который умело управляет людьми, получая выгоду только для себя. Манипулятор искусно использует наши сильные и слабые стороны, ресурсы и уязвимые места. Ловко играет на струнах нашей души.



Профессиональные мошенники — обычно блестящие психологи, они умеют слушать и говорить. Истинный мошенник — виртуоз. Он ни к чему нас не принуждает. Он делает нас соучастником собственного краха. Он не крадет — мы отдаем. Он не выпытывает — мы сами рассказываем свою историю. Мы верим, потому что хотим верить.



У каждого человека есть базовое чувство безопасности – я дома, я уверен, что я здоров, с моими близкими все в порядке, я уверен в завтрашнем дне, я планирую отпуск, то есть «все под контролем».



В круговороте будней обычные простые честные люди не находятся 24 часа в сутки в состоянии боевой готовности отразить манипуляцию мошенника. А любая ложь, как правило, неожиданна для тех, кого обманывают и кроме ущерба своей жертве не несет какой-либо доброй, хорошей цели.

Встреча с мошенником – это вызов нам, нашему уму, разуму, нашей смекалке, нашему воображению.

Важно знать!!

Игра мошенника имеет больше шансов на успех, когда мы находимся в определенном эмоциональном состоянии (паника, тревога, страх или радость). Человек в таком состоянии максимально внушаем и уязвим. Им можно управлять и легко втянуть в разговор.



Важно знать!!

Мошенники специально нагнетают обстановку, вгоняют жертву в определенное эмоциональное состояние. Сначала пугают, что кто-то пытается списать деньги - вы начинаете выходить из равновесия, тревожиться или вообще паниковать.



И в этом состоянии любой человек нуждается в опоре. И мошенники дают эту опору: *не волнуйтесь, мы сейчас вам поможем, мы сейчас все решим, вы только переведите деньги на безопасный счет.* И вы чувствуете облегчение - вот оно, спасение. Попадаетесь на крючок обманщиков и выполняете все их указания.

Остановив разговор фразой
«Я перезвоню сам», «Мне сейчас некогда
с вами говорить», «Я знаю телефон горячей
линии своего банка...»

ВЫ контролируете ситуацию!



*Чем раньше вы остановите разговор, тем больше шансов
остаться с деньгами!*

Важно знать!!

Еще один механизм воздействия – **срочность**: не дать жертве опомниться, подумать, посоветоваться. Поэтому преступники максимально используют фактор времени, **накручивают**: «скорее, а то все пропадет, вы без денег останетесь».



Будьте всегда осторожны, когда вас торопят!

Статистика показывает, что обманывают всех, независимо от возраста, пола, уровня и социального положения. Многие уверяют себя: «Уж я-то точно не попадусь». Но очень не хочется, чтобы вы учились на своих ошибках, потеряв свои средства.



Мошенники были всегда, во все времена и неслучайно народная мудрость гласит: «Семь раз отмерь – один отрежь»,
а в нашем случае:

«Семь раз подумай, то есть сделай паузу – один раз действуй».