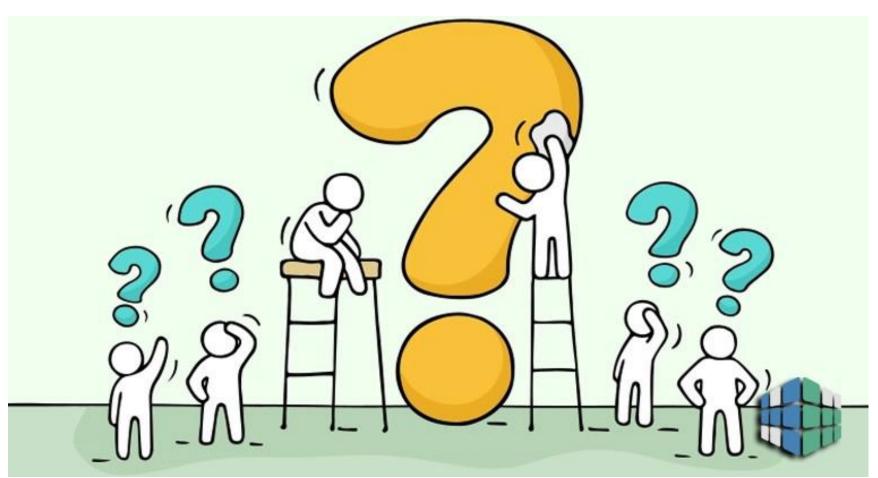
Размещение и монетизация игры

Лекция 3

- Заработать миллионы на первой игре довольно проблематично, так что с ходу рассчитывать на славу Notch'а не стоит. Тем более, для него Minecraft был уже не первой и даже не десятой игрой. Какое-то количество продаж у первого проекта определенно будет, но деньги тут далеко не главное.
- Самое ценное, что вы получите, опыт. Одно дело прочитать, как описывают процесс другие люди, и совсем другое попробовать на себе. Если вы не остановитесь, уже вторая игра окажется на голову выше первой. Вместо того чтобы разбираться с техническими вопросами, вы потратите больше сил на саму игру, а отзывы покупателей подскажут, что они хотят от вас увидеть.

Что дальше?



Создайте для игры страничку в соц сетях или сайт

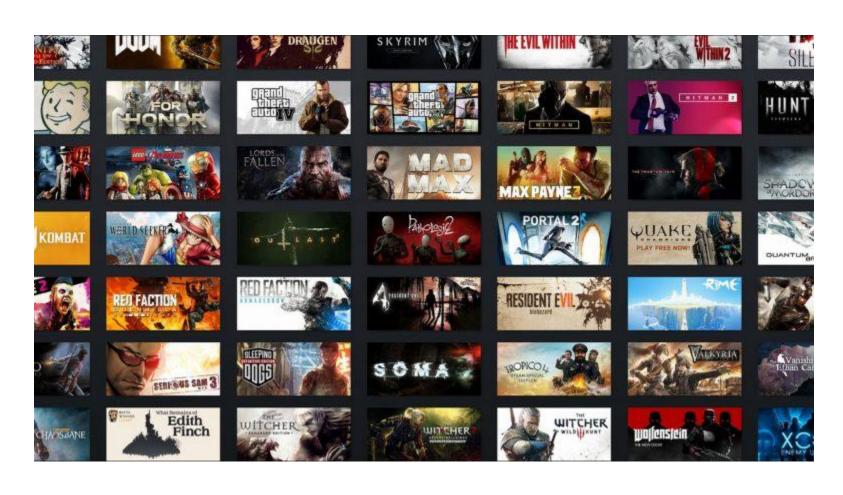


- Сайт игры это ваш инструмент по раскрутке проекта. Здесь вы будете выкладывать анонсы грядущих дополнений, делиться с пользователями игры новостями, давать игрокам подсказки по прохождению и т.д.
- Сайт игры это платформа для общения между пользователями игры. Как пройти ту или иную локацию, кому продать вещи, кто и как вчера "завалил вот этого босса" всё это будет активно обсуждаться в чатах и на форумах вашего сайта. Без такого "котла", в котором будут вариться все связанные с игрой события, ни один проект не будет успешным. Даже маломасштабные игровые проекты имеют свою собственную страничку. Хотя бы группу в социальных сетях.
- Сайт игры это универсальное средство обратной связи с пользователями. Любой, кто захочет внести предложения или оставить замечания относительно качества работы игры, сможет сделать это через официальный сайт.

• Если есть трейлер — его стоит разместить на самом видном месте. Видео отлично подходит, чтобы продемонстрировать основные идеи игры.

• На сайте обязательно должен быть размещен пресс-пак. Это логотип, все скриншоты и трейлеры по игре, упакованные в одном архиве. Не забудьте оставить свои контакты. Лучше всего, если это будет именно адрес электронной почты, а не отдельная страница с формой для связи. Если вы хотите, чтобы пресса о вас хорошо отзывалась, хотя бы сделайте работу журналистам чуточку проще.

Издаваться самим или найти издателя?



Когда издатель не нужен

- Когда вы делаете игру для себя.
- Когда у вас есть компетенции и возможности для самостоятельного выхода на рынок.

Как найти издателя?

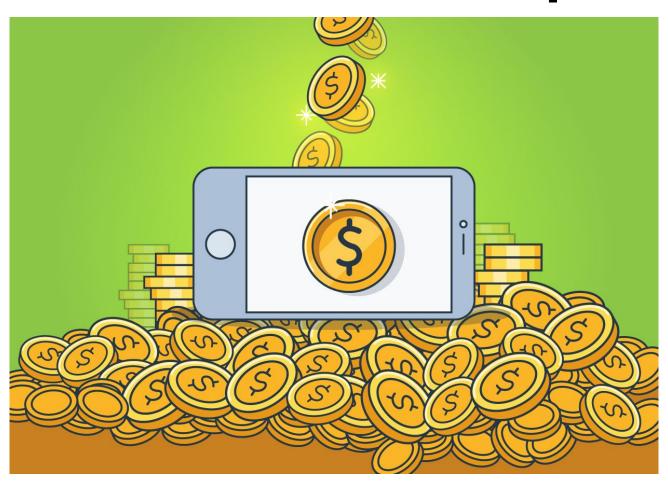
- Google
- Сайты с шоу-кейсами (AdoptMyGame; IndieDB; Yunoia.)
- Участие в соревнованиях
- Участие в конференциях

Как издаваться самому?



• Процесс размещения игры практически везде идентичен. Для начала вы заполняете анкету, где рассказываете о себе, о проекте, даете все возможные ссылки на публикации о нем и на рабочую версию, чтобы сотрудники интернет-магазина сами могли попробовать вашу игру.

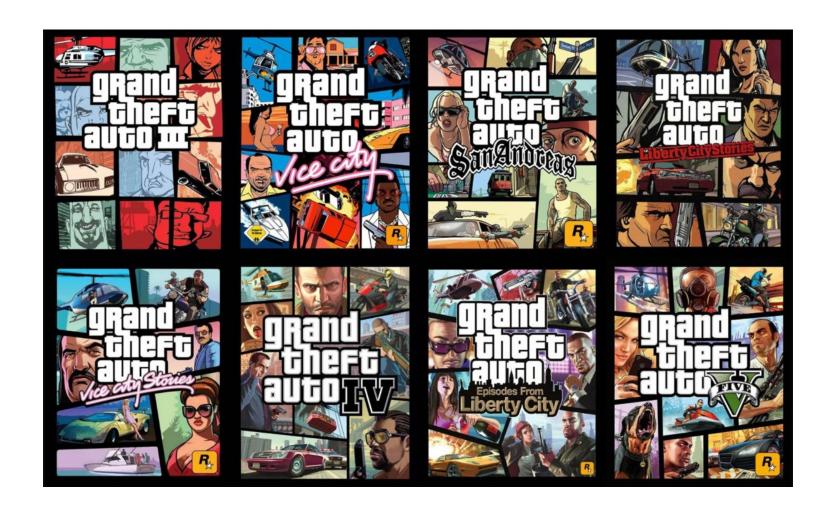
Монетизация игр



«Ранний доступ» и предзаказ



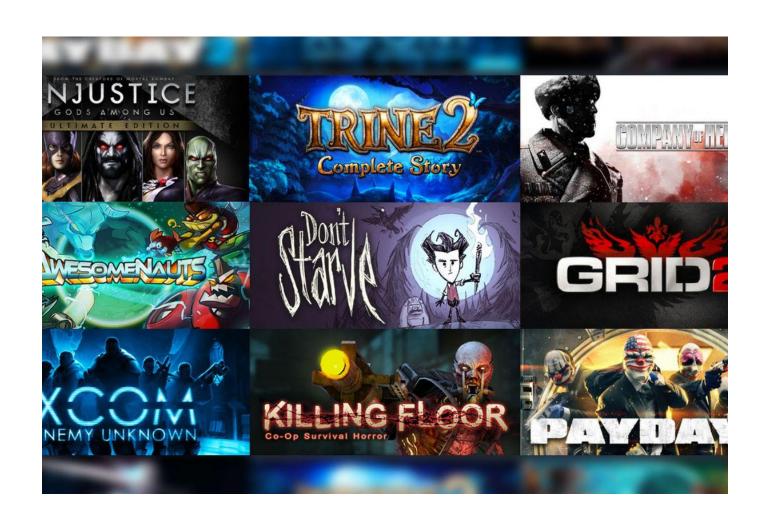
Продажа по эпизодам



Реклама в бесплатных играх



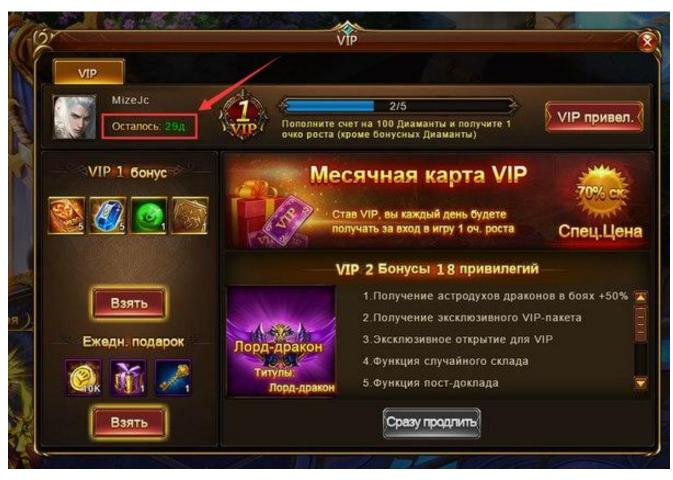
Free-to-play (микротранзакции)



Лутбоксы



Подписка



Гибридный подход



Почитать:

- <a href="https://vc.ru/flood/35119-59-sposobov-monetizacii-igry-kak-sdelat-super-priority-kak-
- https://tproger.ru/blogs/game-development-from-idea-to-post-release/
- https://xakep.ru/2014/10/22/indie-game-develop/
- https://informburo.kz/stati/kak-sozdayut-kompyuternye-igry-i-skolko -deneg-prinosit-industriya-videoigr.html
- https://habr.com/ru/post/324702/

Почитать:

- https://app2top.ru/bizdev/kak-pravil-no-rabotat-s-izdatelyami-sovety -ot-zeptolab-137166.html
- https://pikabu.ru/story/kak izdat indiigru v steam chast 1 a stoi t li tuda voobshche idti 4771976
- https://texterra.ru/blog/obzor-vsekh-sposobov-zarabotka-na-igrakh-z
 a-kakoy-modelyu-monetizatsii-budushchee.html