

Последствия эмбарго для ЭКОНОМИКИ государства

Выполнил:
студент группы ВЭ-211
Маликова Д.Р.

Торговое эмбарго — запрет государством ввоза в какую-либо страну или завоза из какой-либо страны товаров.

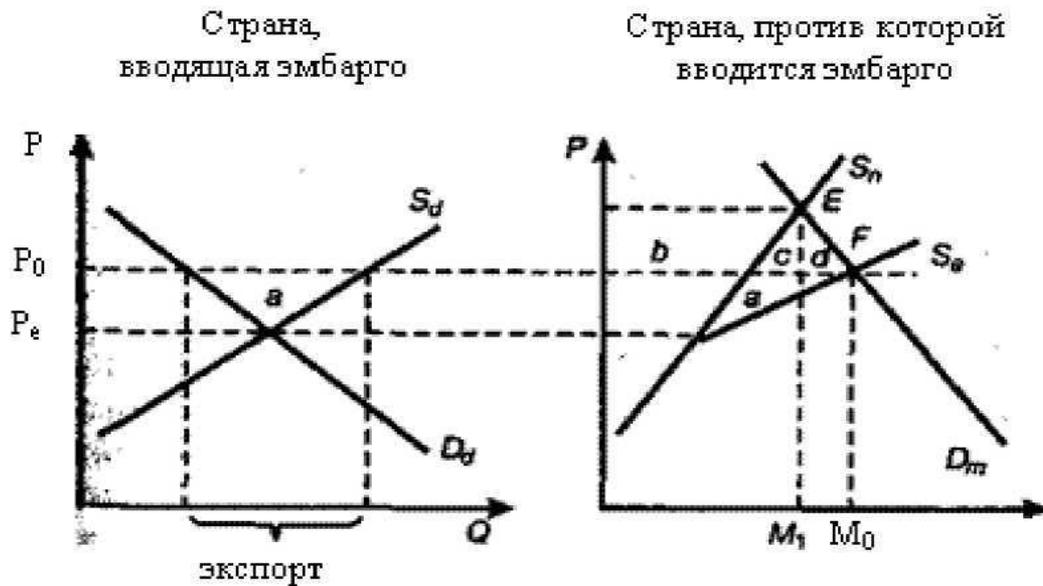
Эмбарго применяется в основном с целью давления на эту страну по политическим мотивам.

Эмбарго наносит экономический ущерб как стране, вводящей эмбарго, так и стране, против которой оно вводится. Кроме того, для третьих стран, не присоединившихся к эмбарго, возникает возможность получить дополнительный выигрыш.



Эмбарго в мирное время выступает как орудие экономического, научно-технического и финансового давления, как средство принуждения к изменению проводимой правительством внутренней и внешней политики. Устав ООН предусматривает возможность установления эмбарго в качестве коллективной репрессивной меры в отношении государств, действия которых представляют угрозу международной безопасности. Эмбарго может служить основанием для приостановки или прекращения выполнения всех или некоторых конкретных обязательств государств, их организаций и граждан.

EMBARGO



Эффект от торгового запрета на рисунке, где: S_e – предложение экспорта из страны, применившей эмбарго, S_n – предложение экспорта из стран, оставшихся в стороне от введения санкций.

При свободных торговых отношениях в точке F устанавливается равновесие при стоимости P_0 . В условиях эмбарго траектория S_e не просматривается, а предложение импорта отражает только линия S_n . В итоге страна, применившая торговое эмбарго, имеет падение цены, так как реализация товаров на внутреннем рынке растет. Изолированное от внешней торговли государство, наоборот, получает взлет цен и сокращение объема импорта до M_1 . Колебания внутреннего равновесия (траектория $F \rightarrow E$) дают следующий результат:

- Зона a – потери страны-инициатора санкций;
- Зона b – выгода воздержавшихся стран;
- Зона $(b+c+d)$ – потери страны-объекта применения эмбарго;
- Зона $(a+c+d)$ – совокупные потери от внешнеторговых санкций.



Экономические последствия эмбарго не однозначны. Суть проблемы можно выяснить, если рассмотреть эмбарго как частный случай внешнеторговой квоты. Эмбарго – запретительная внешнеторговая квота, квота равная нулю. Последствия квоты зависят от эластичности спроса на товар. От эластичности спроса будут зависеть и последствия эмбарго. Например, если спрос не эластичен, то страна-импортер, наложившая эмбарго, будет вынуждена искать товар по более высокой цене и нести убытки. Если спрос эластичен, то убытки перемещаются к стране-экспортеру, на товары которой наложили эмбарго, поскольку она теряет рынок сбыта.

Ярким примером является результат санкций Евросоюза относительно России.

Российское продовольственное эмбарго — запрет ввоза в Россию с 2014 года отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических и (или) физических лиц или присоединившееся к такому решению. Эмбарго вводилось в три этапа:

- с 2014 года — в отношении стран Евросоюза, США, Австралии, Канады и Норвегии,
- с 2015 года — в отношении Исландии, Лихтенштейна, Албании и Черногории,
- с 2016 года — в отношении Украины.



Экономические последствия для стран, подвергнутых эмбарго

В целом для ЕС ущерб от российского эмбарго оказался небольшим. Заметно пострадали лишь немногие страны ЕС с отсталой по меркам Евросоюза экономикой. Развитые страны Евросоюза эмбарго выдержали. Потери от эмбарго составили небольшую часть в убытках, которые европейские страны понесли от санкционного противостояния.

Европейским союзом была создана специальная группа для снижения потерь от введённых Россией внешнеторговых ограничений. Однако в 2019 году экономики стран ЕС полностью адаптировались к российским контрсанкциям.

По оценке Французского исследовательского центра в сфере международной экономики 76,7 % потерь от российских контрсанкций против стран Запада понесла Европа. Убытки Польши составили 1,1 млрд. долл., Австрии — 852 млн. долл., Нидерландов — 794 млн. долл.



Экономические последствия для России

В России позитивными последствиями введения эмбарго стали рост сельскохозяйственного производства и пищевой промышленности (в частности, выросло производство мяса, молочных продуктов, овощей), а также снижение зависимости от агропродовольственного импорта, выросли иностранные инвестиции вкладываемые в агропромышленный комплекс. При этом значительно возросли розничные цены на пищевые продукты, увеличилось использование заменителей при производстве продуктов питания (пальмового масла, сухого молока), а также реэкспорт запрещённой продукции из третьих стран (например, яблок из Белоруссии, молочной продукции из Сербии), торговые сети понесли убытки от запрета на ввоз уже оплаченной ими продукции.



Последствия для стран и территорий, не подвергнутых эмбарго

Некоторые страны, не подвергнутые российскому эмбарго, смогли нарастить поставки своей продукции в России, зачастую прибегая к реэкспорту (в том числе из государств, на которые эмбарго было наложено).

Таковыми странами являются:

- Белоруссия
- Сербия
- Фарерские острова
- Швейцария
- Страны третьей волны эмбарго (Украина и Турция) в 2014—2015 годах
- Китай
- Страны Латинской Америки

Эмбарго может привести к весьма неоднозначным последствиям. Так вместо того чтобы навредить государству в отношении которого принято эмбарго, вред большой и ощутимый может обернуться и к тому государству которое приняло эмбарго.