



City
Business
School

Level up!

Презентация школы бизнеса

Корпоративное обучение в
«City Business School»

City Business School

Школа основана в 2008 году

- Бизнес-школа нового типа, сочетающая в себе элементы классического бизнес-образования и новейшие образовательные решения и технологии.
- Благодаря лучшей в СНГ Системе дистанционного обучения (LMS) наши студенты получают все необходимые навыки для стремительного роста как в профессиональном, так и в личном плане.
- Мы представляем весь спектр программ и курсов бизнес-образования: от широко популярных до узкоспециализированных направлений, разработанных с учетом отраслевой специфики.



Level up!





Более 8000

обучающихся в год



Команда из 267

высококласных специалистов
в 4 офисах в России, Казахстане
и Украине и в удаленном доступе по
всему миру



Выбор из >300

программ бизнес-образования:
от полноценного обучения на степень
МВА до отдельных курсов



Свыше 1300

тренеров, консультантов и
экспертов (включая практиков, топ-
менеджеров и специалистов
высокого класса из более чем **50**
отраслей) входят в наш пул



**Запущен проект
франшизы**

и с лета 2020 открыты офисы в
Нижнем Новгороде, Краснодаре,
Бишкеке, Ташкенте, Ашхабаде,
Кемерово, Перми, Воронеже,
Ростове-на-Дону и Владивостоке

Наши аккредитации и лицензии



Лицензия на образовательную деятельность № 039 008



Аккредитация НАСДОБР (Национальный аккредитационный совет делового и управленческого образования)



Член национальной ассоциации управления проектами «СОВНЕТ»



Европейская аккредитация European Distance Learning and Education Association



Член Российской ассоциации бизнес-образования (РАБО)



Наши дипломы и награды

CBS является членом престижных ассоциаций по обучению и активно участвует в популяризации дистанционного обучения, формировании высоких стандартов качества и развитии бизнес-образования в России и СНГ



1-е место в номинации «Лучшее дистанционное и электронное корпоративное обучение»



1-е место в номинации «Лучшее дистанционное бизнес-образование»



1-е место в номинации «Лучшая бизнес-школа в области корпоративного обучения»



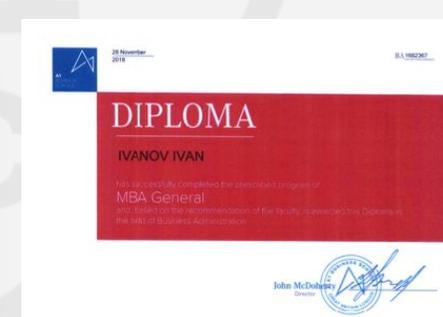
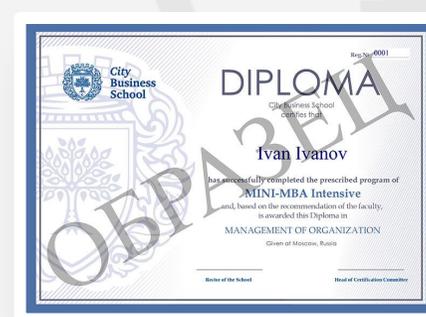
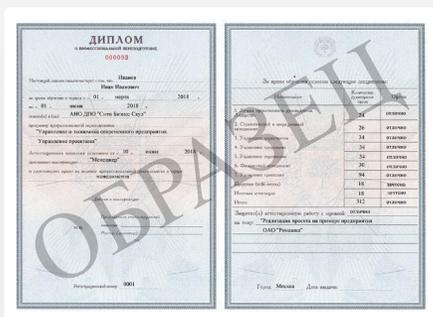
Специальный приз «Индекс счастья»



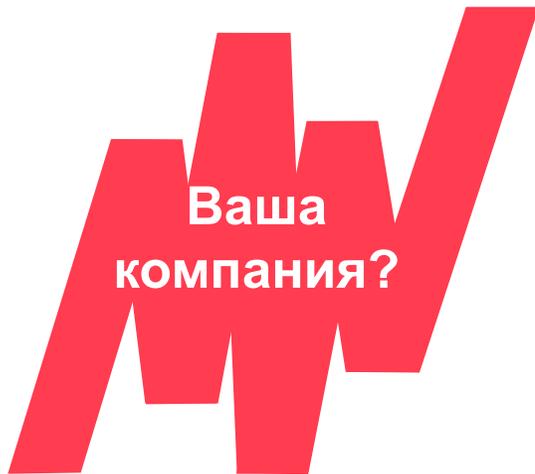
1-е место в номинации «Лучшее дистанционное и электронное корпоративное обучение»

Примеры дипломов слушателей

Студенты Школы, в зависимости от программы, получают: российский диплом о профессиональной переподготовке, европейский диплом с приложением, свидетельство о повышении квалификации, диплом партнерской бизнес-школы A1 (Великобритания) и другие.



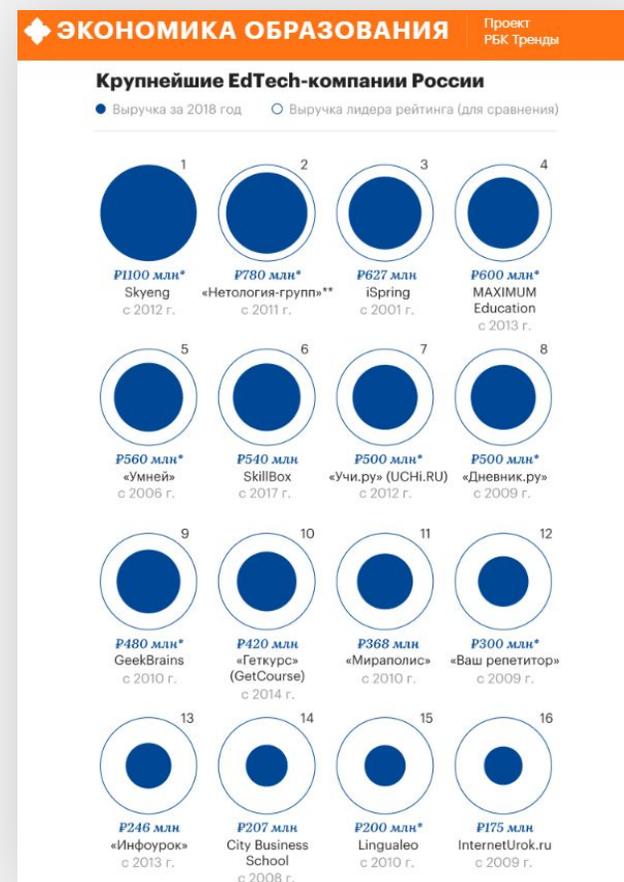
Некоторые наши корпоративные клиенты



Наши недавние достижения



Является №1 в категории «Бизнес-образование»



Наши достижения

№14

по выручке за 2018 год
среди EdTech-компаний
России ([рейтинг РБК](#))

Топ-10

лучших российских бизнес-
школ 2020 года ([народный
рейтинг портала MBA.SU](#))

Лауреат

Премии «Эффективное
образование» в номинации
корпоративные программы
([список лауреатов](#))

Спикеры, тренеры, эксперты

Наша концепция образовательных продуктов базируется на сочетании академического подхода и практики. Для наших программ мы привлекаем преподавателей ведущих ВУЗов России и зарубежья, а также, экспертов и практиков из компаний среднего и крупного бизнеса России и СНГ и сотрудников международных компаний. Многие известные медийные спикеры сотрудничают с нами.



Максим Недякин



Павел Сивожелезов



Святослав Бирюлин



Владимир Якуба



Борис Жалило



Ильгиз Валинуров



Олег Брагинский



Владимир Маринович



Андрей Голованов



Роман Виас

А также эксперты-практики из известных компаний и преподаватели ведущих вузов:

- ПАО «Камаз»,
- ГБУ «Малый бизнес Москвы»,
- МФТИ,
- Superjob.ru,
- Hewlett-Packard,
- Mars,
- ЗАО «Тандер» (Магнит),
- Headhunter, Amazon,
- ПАО «РЖД»,
- Яндекс,
- Татнефть,
- KFC,
- The Ritz Carlton,
- ПАО «МТС»,
- МИРБИС,
- М. Видео,
- ПАО «Мегафон»,
- ПАО «Ростелеком»,
- ANCOR,
- Qlean,
- Издательство АСТ,
- Ostrovok.ru,
- Сбербанк Технологии,
- Tiu.ru,
- РАНХиГС,
- ГАЛС Девелопмент,
- ТНТ-Comedy,
- РЭУ им. Плеханова,
- Lenovo,
- НИУ ВШЭ,
- СИБУР,
- Банк Москвы,
- ФИНАМ,
- Google Russia,
- Газпромбанк,
- Pfizer,
- Финансовый Университет при Правительстве РФ,
- Walt Disney Russia,
- Metro Cash & Carry,
- Mail.ru,
- СК «СОГЛАСИЕ»,
- Вкусвилл,
- Coca-Cola,
- Технопарк Сколково и других.

Международные спикеры, тренеры, эксперты



■ Mark Pitcher



■ David Allen



■ Graeme Leach



■ Eva Doyle



■ Peter Cochrane



■ Lon Safco



■ Ioannis Bournakis

Тематики корпоративного обучения



Level up!

Самые популярные запросы, с которыми к нам обращаются корпоративные клиенты

МАРКЕТИНГ: digital, реклама, PR, коммуникация бренда, стратегия, аналитика, SMM, e-mail, репутация в Сети, контент, лидогенерация, создание отдела маркетинга и другие.

ПРОДАЖИ: повышение, наем и удержание, операционное управление, CRM, e-commerce, стратегия, планирование и прогнозирование, создание отделов продаж и другие.

HUMAN RESOURCES: подбор, наем, интеграция, мотивация и развитие персонала, автоматизация найма, массовый подбор, executive search, корпоративная культура, удержание персонала, социальная ответственность бизнеса, кадровое планирование и бюджетирование и другие.

А ТАКЖЕ: устойчивое развитие, креативность и дизайн-мышление, заботливый сервис, повышение конкурентоспособности бизнеса, управление изменениями и рисками, логистика, кибербезопасность, GR-менеджмент, big data & machine learning, роботизация, интернет вещей, блокчейн, искусственный интеллект, выход на международные рынки и другие.

ФИНАНСЫ: инвестиционный менеджмент, управление финансами, управленческий и финансовый учет, налогообложение, управление стоимостью компании и другие.

SOFT SKILLS: тайм-менеджмент, деловые коммуникации, публичные выступления, эмоциональный интеллект, переговоры, проведение совещаний, личный брендинг, лидерство и формирование команд и другие.

МЕНЕДЖМЕНТ: операционный, антикризисный, бизнес-стратегия, бизнес-процессы, управление проектами, Agile, PMBOK, управление качеством, запуск и управление внутрикорпоративными стартапами, IT-менеджмент и другие.

Тематики корпоративного обучения

Самые популярные запросы, с которыми к нам обращаются корпоративные клиенты

Маркетинг

репутация
отдела
бренда
Сети
маркетинга
аналитика
контент
лидогенерация
e-mail
стратегия
коммуникация
digital
реклама
SMM
PR
создание

Продажи

продаж
прогнозирование
создание
повышение
удержание
операционное
e-commerce
стратегия
наем
CRM
управление
планирование
отделов

Финансы

управленческий
финансовый
компаний
налогообложение
стоимостью
финансами
менеджмент
инвестиционный
управление
учет

Soft-skills

выступления
эмоциональный
интеллект
проведение
переговоры
бренддинг
команд
публичные
коммуникации
тайм-менеджмент
деловые
формирование
лидерство
личный

Human resources

планирование
ответственность
корпоративная
социальная
персонала
интеграция
автоматизация
культура
бизнеса
кадровое
search
развитие
наем
подбор
мотивация
executive
найма
удержание
бюджетирование

Менеджмент

внутрикорпоративными
качеством
запуск
управление
стартапами
бизнес-стратегия
бизнес-процессы
IT-менеджмент
PMBOK
проектами
антикризисный
операционный
Agile

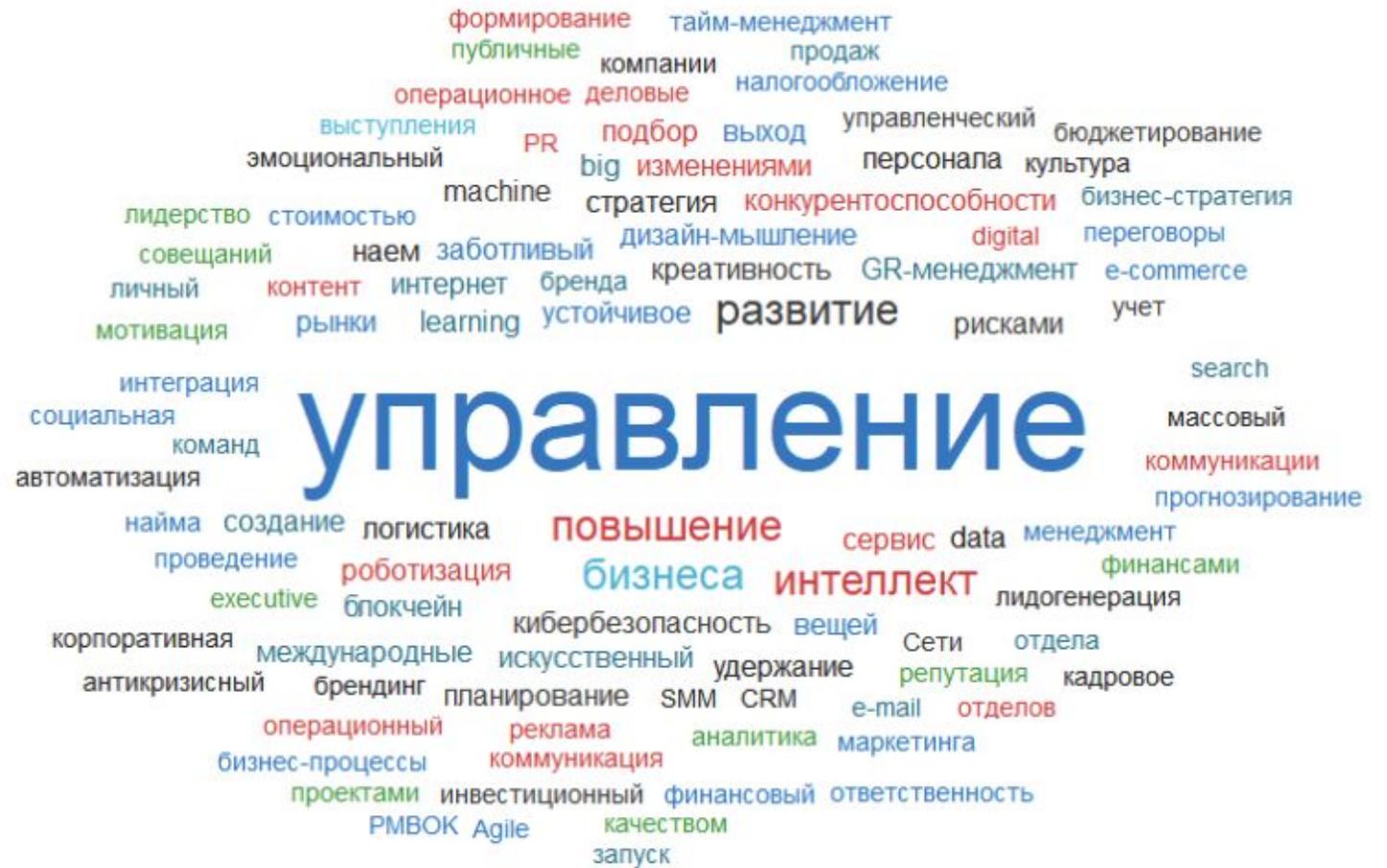
Общие запросы

интернет
блокчейн
управление
изменениями
искусственный
выход
международные
GR-менеджмент
machine
роботизация
кибербезопасность
заботливый
дизайн-мышление
креативность
big
data
сервис
повышение
risками
learning
логистика
конкурентоспособности
рынки
интеллект

Тематики корпоративного обучения

Самые популярные запросы и направления, с которыми к нам обращаются корпоративные клиенты:

1. Маркетинг
2. Продажи
3. Финансы
4. Human resources
5. Soft skills
6. Менеджмент



**Образовательные продукты
для корпоративного
использования**



**City Business
School**

Линейка программ MBA

**BEST
SELLER**

MBA General

Длительность:

1,5 года / 1810 ак. часов

Статус:

профессиональная переподготовка с присвоением квалификации «Мастер делового администрирования – MBA»

Дипломы:

российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 215 000 руб.

Корп. стоимость: 96 000 руб.

MBA Intensive

Длительность:

1 год / 1080 ак. часов

Статус:

профессиональная переподготовка с присвоением квалификации «Мастер делового администрирования – MBA»

Дипломы:

российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 96 000 руб.

Корп. стоимость: 57 000 руб.

MINI-MBA

Длительность:

6 месяцев / 540 ак. часов

Статус:

переподготовка с присвоением квалификации «Менеджер»

Дипломы:

российский диплом, европейское приложение, европейский диплом

Розничная стоимость: 68 000 руб.

Корп. стоимость: 23 900 руб.

 При заказе от 5 образовательных продуктов действует корпоративная **скидка от 15%**

Дополнения к линейке MBA

Специализации для программы MBA General (можно выбрать более одной специализации):

- в медицине
- управление безопасностью бизнеса
- в гостиничном бизнесе
- в ресторанном бизнесе
- в строительстве
- в энергетическом бизнесе
- в IT-индустрии
- в государственном управлении
- в индустрии красоты
- в индустрии культуры и искусств
- в индустрии спорта
- в промышленности
- в ритейле
- в сфере финансовых услуг
- в фармацевтическом бизнесе
- корпоративное право и юриспруденция
- стратегия
- управление инновациями
- управление информационными технологиями (IT)
- управление логистикой
- управление маркетингом
- управление персоналом
- управление продажами
- управление проектами
- управление производством и качеством
- управление финансами

Специализации для программы MBA Intensive (можно выбрать более одной специализации):

- логистика
- право
- предпринимательство
- ритейл
- стратегия
- управление безопасностью
- управление качеством
- управление маркетингом
- управление персоналом
- управление продажами
- управление проектами
- управление IT
- финансы

Специализации для программы MBA MINI (можно выбрать более одной специализации):

- право
- предпринимательство
- ритейл
- стратегический менеджмент
- стратегия
- управление IT
- управление качеством
- управление логистикой
- управление маркетингом
- управление медицинским учреждением
- управление отельным бизнесом
- управление персоналом
- управление продажами
- управление проектами
- управление рестораном
- управление фармацевтическим бизнесом
- управление финансами

А также к каждой из программ можно добавить международный модуль, что позволяет получить дополнительный диплом школы A1 (Великобритания).

Линейка директорских курсов

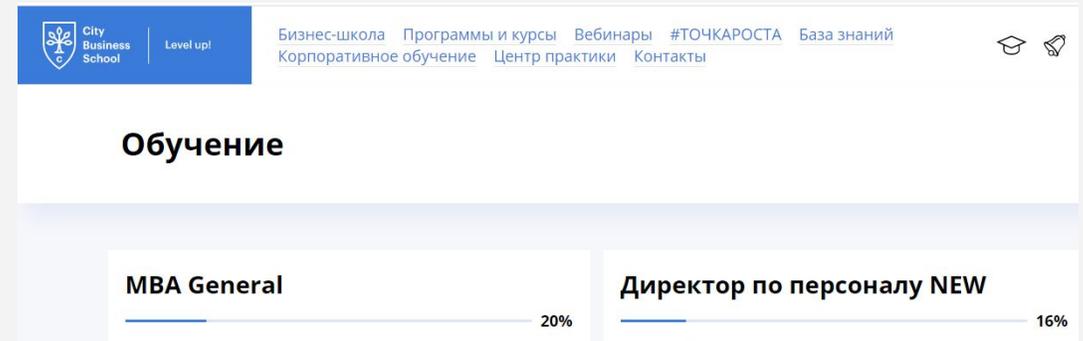
- Директор по финансам
- Директор по логистике
- Директор по маркетингу
- Директор по персоналу
- Директор по продажам
- Директор по обучению и адаптации персонала
- Директор по digital-маркетингу
- Управление проектами
- Директор по продажам
- Директор по закупкам и снабжению
- Директор по производству
- Digital для руководителей

Стоимость директорских курсов –
от 24 900 руб.

При заказе
от 5 образовательных продуктов действует
корпоративная скидка от 15%

Ваш корпоративный университет онлайн на платформе e-mba

Сформируйте индивидуальный образовательный трек для каждого из своих сотрудников на основе более чем 200 курсов по менеджменту, маркетингу, soft skills, продажам, финансам, HR и другим важным направлениям, оформив для них годовую подписку. Мы закрываем потребность в 80% самых популярных направлений обучения сотрудников.



Отслеживайте эффективность обучения каждого сотрудника в личном кабинете и принимайте управленческие решения на основе данных.

Мотивируйте сотрудников получением новых знаний, навыков и престижных дипломов.

Стоимость:

от 990 рублей за 1 сотрудника в месяц

Курсы по годовой подписке

Тематика	Курсы
Маркетинг	Е-mail маркетинг, Таргетированная реклама в Facebook и Instagram, Контекстная реклама в Яндекс.Директе, Стратегический маркетинг, Структура маркетинговой деятельности компании, Маркетинговые стратегии, Интернет-маркетинг, Реклама и PR, Бренд-менеджмент, Международный маркетинг, Маркетинговая аналитика, Современные тренды и технологии в маркетинге
Продажи	Стратегии управления продажами, Планирование и прогнозирование продаж в компании. Новые методики и стандарты, Управление отношениями с клиентом, E-Commerce, Операционное управление отделом продаж, Потребительское поведение, отношения с клиентами, Команда отдела продаж, Технологии B2B-продаж, Технологии розничных продаж
Менеджмент	Моделирование и постановка бизнес-процессов, Инвестиционный менеджмент, Операционный менеджмент, Управление проектами ANSI PMI® PMBOK, Методологии Agile в управлении проектами, Запуск и управление стартапами, Практические приемы управления качеством, Антикризисный менеджмент, IT-менеджмент, Эффективные бизнес-стратегии, Межкультурный менеджмент
Human Recourses	Социальная ответственность в бизнесе, Социальная психология в бизнесе, Кадровое планирование и бюджетирование, Подбор, найм и интеграция персонала, Корпоративная культура, Мотивация персонала, Обучение и развитие персонала, Внутренняя социальная политика организации
Soft skills	Лидерство и формирование команд, Тайм-менеджмент, Деловые коммуникации, Эмоциональный интеллект, Навыки публичных выступлений, Критическое мышление и принятие решений, Личный брендинг, Навыки проведения совещаний, Навыки успешных переговоров, Максимизация личной эффективности
Финансы	Инвестиционный менеджмент, Управление финансами, Управленческий и финансовый учет, Управление стоимостью компании, Финансовое планирование и бюджетирование, Налогообложение и налоги, Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности, Микроэкономический анализ компании, Конкурентоспособность бизнеса, Креативность и дизайн-мышление
Разное	Практические приемы управления качеством, Управление изменениями, Риск-менеджмент, Инновационная политика организации, Ключевые задачи реализации стратегии, Логистика сбыта, Логистика закупок, Логистика производства, Создание и управление продуктами, Эффективные программы лояльности, Управление карьерой, Тактика карьеры и внедрение плана, Диагностика и стратегия карьеры, Психология карьеры

[Запросите полный и подробный список всех курсов](#)

Подписка на платформу адаптивного обучения tema.biz



ТЕМА.BIZ

Корпоративные тарифы
от **499 руб.**
за 1 сотрудника в месяц

56 курсов для развития профессиональных компетенций

1900 часов лекций от экспертов-практиков
345 тестов и практических заданий

Личная эффективность

Лидерство

Маркетинг

Продажи

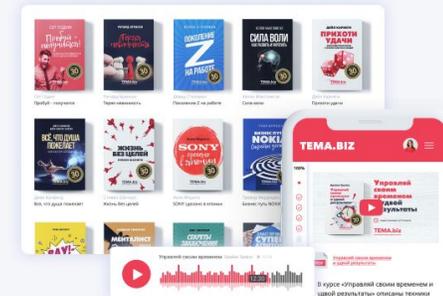
HR

Финансы

245 мини-курсов по бизнес книгам

Получите доступ в нашу онлайн-библиотеку и изучайте ключевые идеи бизнес-книг за минимальное время

 30 минут на изучение книги



Международный бестселлер

7 НАВЫКОВ
ВЫСОКО
ЭФФЕКТИВНЫХ
ЛЮДЕЙ

СТИВЕН КОВИ
ТЕМА.biz
мини-курс из 30 уроков

**Не нашли готового
решения?**

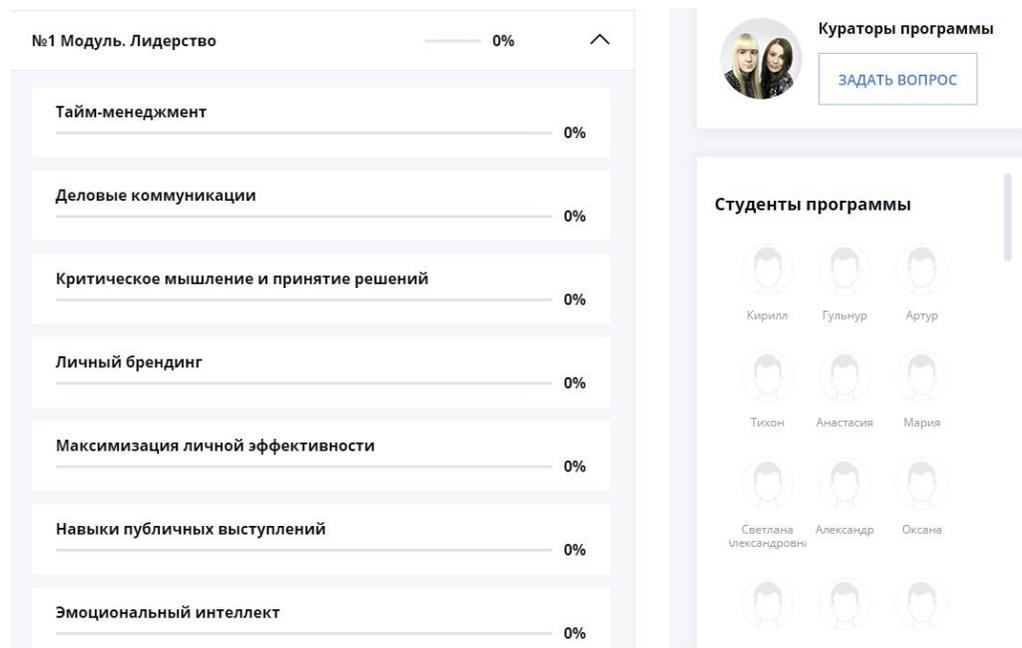
**Уникальные корпоративные
решения под запрос клиента**



**City
Business
School**

Форматы обучения

Ключевая экспертиза школы - дистанционное обучение на платформе e-mba.ru. Обучение проходит в асинхронном формате, можно получать образование в удобное время



Но для корпоративных клиентов мы можем предоставлять обучение в других форматах:

- синхронное онлайн-обучение (zoom-тренинги, вебинары);
- blended онлайн-обучение (синхронные и асинхронные форматы в рамках одной образовательной программы);
- очное обучение (тренинги, мастер-классы, стратегические сессии и др.);
- разработка эксклюзивного онлайн-курса под потребности заказчика.

Кейс: дистанционное обучение (на платформе e-mba)

ЗАКАЗЧИК: ГК «Новард» – российский стратегический диверсифицированный холдинг, который успешно работает на отечественном и международном рынке более 30 лет. Бренды «Эконика», «Сити 21 век», «Рутектор» и др.

ЗАДАЧА: провести обучение сотрудников по индивидуальным образовательным трекам, включающим как Soft, так и Hard skills. Особенность проекта – изменение структуры команды (наем и адаптация новых сотрудников, различное время подключения к обучению).

РЕЗУЛЬТАТ: оформлена подписка для сотрудников компании к платформе e-mba, совместно с HRD сформированы образовательные треки для различных позиций, проведено подключение к платформе сотрудников, успешно проведено обучение сотрудников по различным образовательным трекам.



Кейс: дистанционное обучение (асинхронное)

ЗАКАЗЧИК: компания «Норильский никель» – крупная российская горно-металлургическая компания, г. Норильск.

ЗАДАЧА: провести асинхронное дистанционное обучение по программе Soft skills для 450 руководителей среднего звена.

РЕЗУЛЬТАТ: на базе имеющихся онлайн-курсов сформирована и реализована программа асинхронного дистанционного обучения по Soft skills.

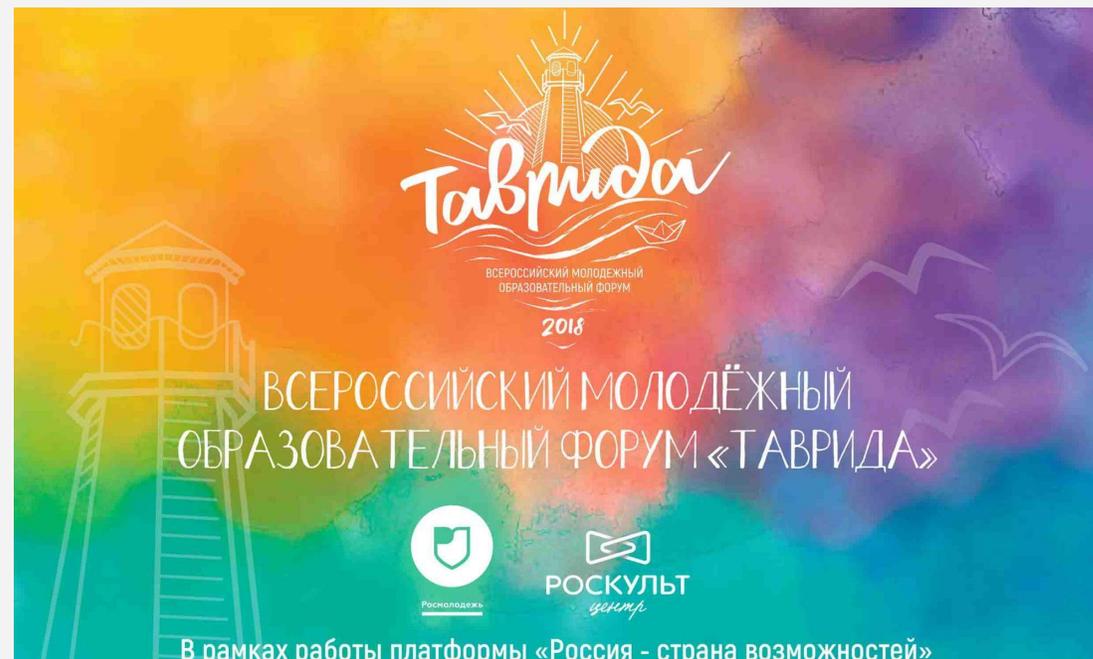


Кейс: дистанционное обучение (blended)

ЗАКАЗЧИК: компания «ООО Свежий ветер» – генеральный подрядчик международного фестиваля «Таврида» (Республика Крым).

ЗАДАЧА: провести дистанционное blended (синхронное и асинхронное) обучение для сотрудников фестиваля (360+ человек) по программам тайм-менеджмента, конфликтологии и др.

РЕЗУЛЬТАТ: была разработана и реализована эксклюзивная дистанционная blended образовательная программа, в рамках которой слушатели проходили как имеющиеся курсы на платформе e-mba.ru, так и принимали участие в дистанционном тренинге на платформе zoom.



Кейс: дистанционное обучение (синхронное)

ЗАКАЗЧИК: компания «Татнефть» – крупная российская нефтедобывающая компания, (Республика Татарстан).

ЗАДАЧА: провести дистанционное синхронное обучение 100+ бизнес аналитиков для компании из числа сотрудников.

РЕЗУЛЬТАТ: разработана и реализована эксклюзивная программа дистанционного синхронного обучения сотрудников компании, подготовлен кадровый резерв из 100+ сотрудников.

Готовится модуль интеграции с LMS компании в 2021 году.



Кейс: очное обучение



ЗАКАЗЧИК: компания «Киномакс» – федеральная сеть кинотеатров, один из лидеров отечественного кинопроката, г. Москва.

ЗАДАЧА: провести очное обучение для руководителей центрального офиса в целях получения ими знаний в области современного маркетинга, в том числе Digital.

РЕЗУЛЬТАТ: разработана и проведена эксклюзивная очная программа по теме «Маркетинг для руководителей».



Спикеры программы



Дмитрий Дмитриев

- Директор по маркетингу, подразделение Guproc в Saint Gobain (Guproc)
- ex. Директор по маркетинговым коммуникациям в компании «Леруа Мерлен», Россия
- ex. Руководитель маркетинга/продаж бытовой техники Samsung, Россия
- MBA (Мирбис)
- Входил в жюри Премии EFFIE, Серебряный Меркурий, POPAI, Национальной Премии Бизнес Коммуникации, TAGLINE, Event-прорыв, BEMA



Игорь Винидиктов

- Chief Operation Officer в Qmarketing
- Отвечал за цифровые проекты в МегаФон и Adidas, возглавлял отдел стратегии в международном агентстве Actis Wunderman
- Выпускник Высшей школы экономики, где также ведет образовательную программу по интернет-маркетингу в магистратуре

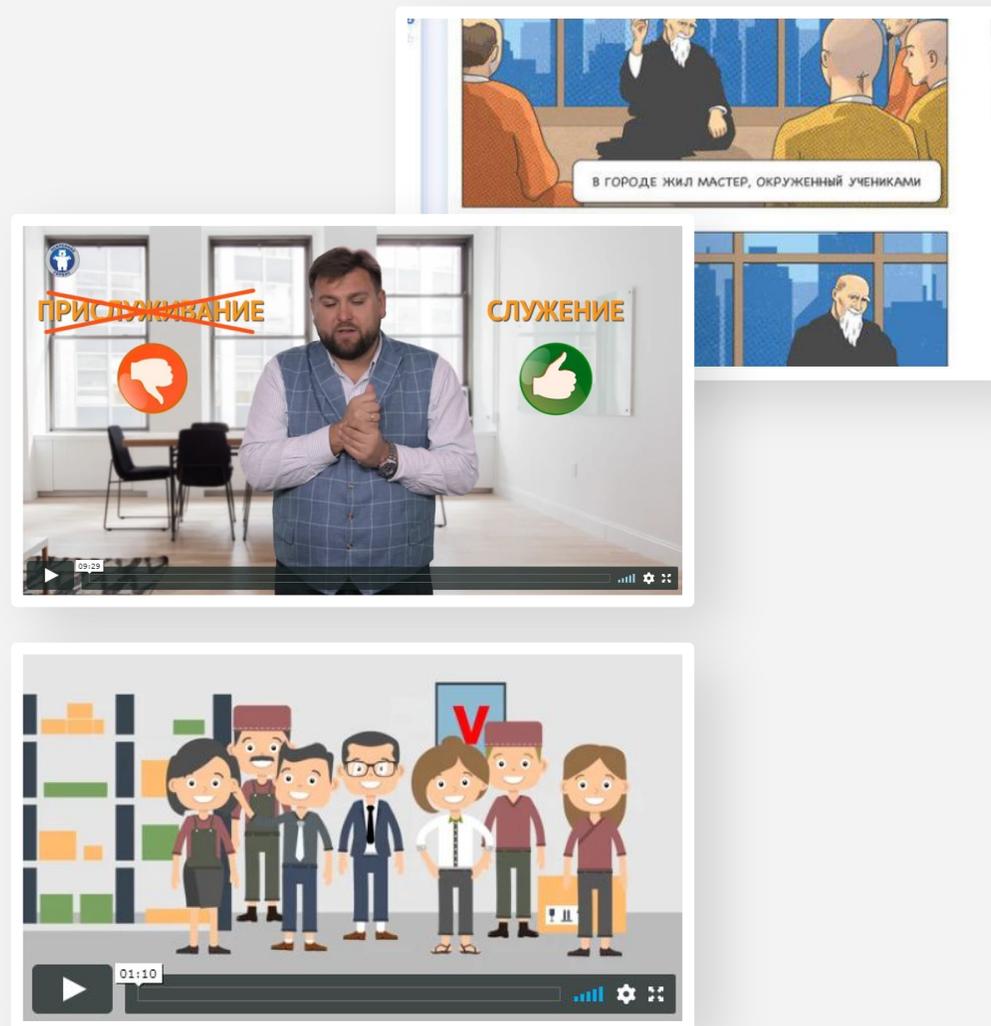
Кейс: изготовление онлайн-курса



ЗАКАЗЧИК: Максим Недякин, директор консалтинговой компании «Стратегические решения» и экс-совладелец розничной сети SPAR. Самый известный в России практикующий специалист и спикер в области клиентского сервиса. Автор бестселлера «Искренний сервис. Даже когда шеф не смотрит».

ЗАДАЧА: разработать онлайн-систему непрерывного обучения «Искренний сервис» для персонала в сфере обслуживания в интересах Правительства г. Москвы.

РЕЗУЛЬТАТ: изготовлен онлайн-курс «Искренний сервис для неравнодушных», который с успехом используется для обучения сотрудников МФЦ г. Москвы и Московской области.



Изготовление эксклюзивных образовательных продуктов

Почему мы можем создать любой онлайн-курс по вашему заказу, даже самой узкой специализации:

- ✓ **собственное производство** (студия, режиссеры, методисты, иллюстраторы, операторы, монтажеры, звукорежиссеры, дикторы, копирайтеры и т. д.);
- ✓ **свыше 1300 экспертов** в нашей базе (включая узкопрофильных штучных специалистов из более чем 50 отраслей);
- ✓ **собственная LMS** (Система дистанционного обучения) высокого класса;
- ✓ **все необходимые лицензии**, дипломы, аккредитации, а также возможность выдавать соответствующие документы.

Стоимость: **от 300 000 рублей**



Смотреть видео



С чего можем начать?

Предлагаем начать с бесплатного демо-доступа к нашей платформе обучения e-mba и платформе адаптивного обучения tema.biz

Мы подключим вас и нескольких ваших коллег к образовательной платформе e-mba, а также tema.biz на 1 месяц для того, чтобы вы смогли самостоятельно убедиться в высоком качестве наших продуктов



Контактное лицо от Школы



Исмайлова Эльмира

Руководитель направления по
корпоративному обучению

 +7 910 885 88 14 (w.app / telegram)

 e.ismajlova@e-mba.ru

