МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

«РОСТОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ (РИНХ)» ФАКУЛЬТЕТ ТОРГОВОЕ ДЕЛО КАФЕДРА МАРКЕТИНГА И РЕКЛАМЫ

Планирование и организация BTL-кампании

на примере (ООО/ИП/зао и пр.) «.....»

Группа ____

Автор работы

Фамилия

Имя Отчество

Руководитель работы

Безпалова

к.э.н., доцент

Анна Григорьевна

Ростов-на-Дону 2020

Выбор компании/сферы деятельности/товарной марки

1. Описание деятельности

- Название, организационноправовая форма, местонахождение
- Логотип
- Описание продвигаемой услуги/товара
- Ценовая политика
- Места реализации продукции/услуги

Примеры объектов BTL-кампании и/или место работы



2. Целевая аудитория потребители продвигаемой продукции/услуги/ услуг + торговые предприятия

- половозрастные характеристики;
- уровень дохода;
- частота покупок;
- степень лояльности к марке, производителю, торговой точке.

3. SWOT-анализ маркетинговой деятельности

Составляется на основании изучения информации о деятельности компании, анализе вторичных источников и сайтов в Интернет

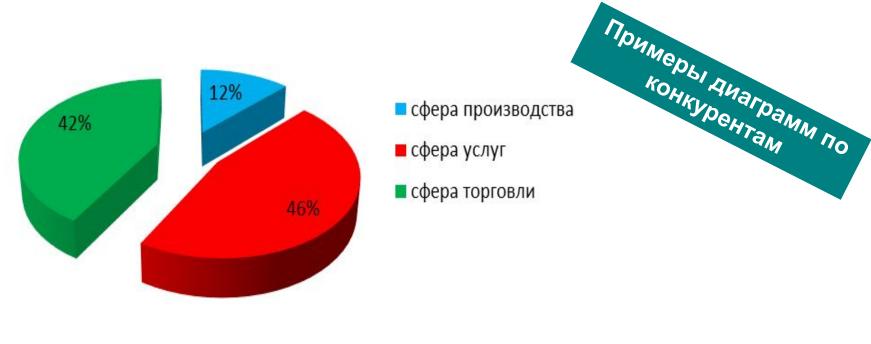
Таблица 2 – SWOT-анализ маркетинговой деятельности предприятия ООО «.....»

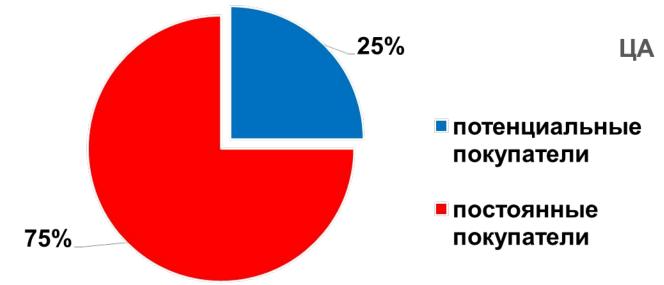
Сильные стороны	Слабые стороны	Возможности	Угрозы

4. Конкуренты

4.1 Краткий обзор деятельности, в т.ч.:

- название, год создания
- услуги, товары
- целевая аудитория
- ценовая политика
- маркетинговая активность (ATL и BTL, сайты, лого)
 - 4.2 Диаграмма относительной доли в целом + в сравнении с вашей компанией





- 5. Определение цели и задач (цель BTL-мероприятия может быть одна, задач не Примеры кзадач:
- информирование общественности о проведении мероприятия

- создание информационного поля вокруг

— стимулирование спроса на новый продукта/услуги компании/ товарной

продукт/услугу компании/ товарнои марки – создание коммуникационного ажиотажа

- авробираванка нежено продукта/услуги среди Цирадуютаременнобвозиний на рынке
- —ффилирования выпростия к новарию тарый прадужимую тугироворый события вокруг него



8. Определение целевой аудитории разрабатываемого BTL-мероприятия

- 9. Выбор и обоснование средств и методов BTL-кампании (представить в таблице)
- 10. Разработка бюджета BTL-кампании
- 11. Сценарий проведения BTL-кампании/акций

Пример концепции



Металл и камень. Кровля для Вашей резиденции. Сочетайте надежность и долговечность металла с красотой натурального камня. Концепция обыгрывает легенду о мече короля Артура, транслируя потребительские свойства черепицы Luxard - Надежность, долговечность, благородную гамму цветов, и апеллирует к амбициям целевой аудитории владельцам загородной недвижимости.



Вес одного квадратного метра кровли Luxard® не превышает 7 кг. Это существенно снижает затраты на кровельную конструкцию и транспортировку черепицы. Оптимальный размер одного листа обеспечивает минимальную отходность материала.



Благодаря малому весу покрытия, высокой устойчивости ко всем типам внешнего воздействия, надежному креплению к основанию кровли и экологичности всех компонентов, Luxard® по праву считается одним из самых безопасных видов кровельных покрытий.



НАДЕЖНО

По прочности Luxard® не уступает традиционной металлочерепице и в несколько раз превосходит керамическую черепицу. Композитная черепица не бьется, не трескается и исключает сколы. Она устойчива к царапинам. Благодаря уникальным свойствам алюцинка даже места среза композитной черепицы при ее монтаже не подвержены коррозии. Специальная форма листа позволяет выдерживать значительную нагрузку и исключает протекание в местах нахлестов.



КРАСИВО

Luxard® обладает очарованием классических элитных кровельных материалов. Видимая сторона черепицы покрыта гранулами натурального камня, которые исключают металлический блеск, создавая эффект натуральной керамической кровли. Специальная глазурь предотвращает осыпание каменной крошки.



TUXO

В отличие от обычной металлочерепицы многослойная структура композитной черепицы обеспечивает необходимую шумоизоляцию для мансардных этажей с любой площадью кровли.



ДОЛГОВЕЧНО

Благодаря покрытию из алюцинка Luxard® не подвержен коррозии. Срок службы черепицы составляет 50 лет. Композитная черепица устойчива к жаре и морозу. Такое покрытие не боится резких перепадов температуры и, в отличие от керамической кровли, может выдержать любое количество циклов попеременного замораживания и оттаивания. Материал устойчив к УФизлучению и сохраняет свой цвет в течение всего срока службы.