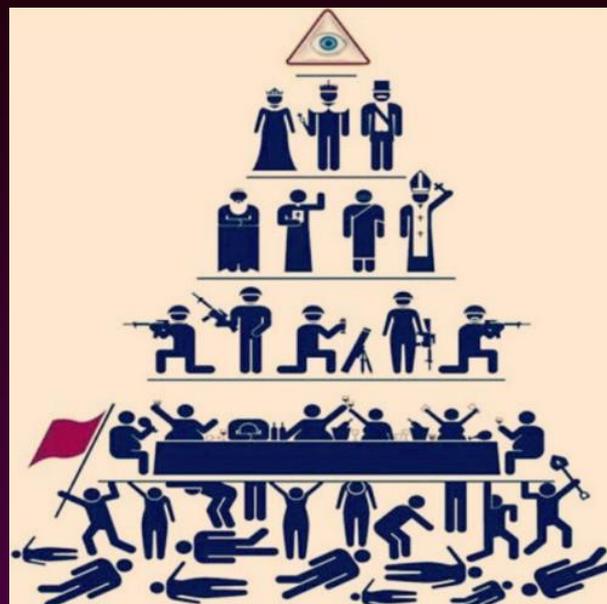
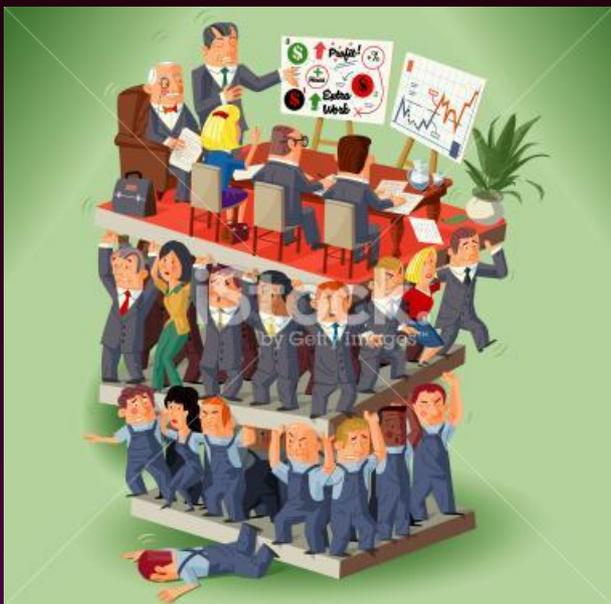


Социальная стратификация



Понятие социального неравенства и социальной стратификации

В качестве элементов социальной структуры могут рассматриваться большие социальные группы людей – классы и слои.

Социально-стратификационная структура - многомерное, иерархически организованное социальное пространство, в котором социальные группы и слои различаются между собой степенью обладания собственностью, властью и социальным статусом.

Основа стратификационной структуры - естественное и социальное неравенство.

Неравенство характеризует неравномерное распределение дефицитных ресурсов – денег, власти, образования, престижа между различными стратами.

Социальное неравенство - неодинаковый доступ больших социальных групп к экономическим ресурсам, социальным благам и политической власти.

Само по себе социальное неравенство необходимо в обществе, чтобы оно могло экономически эффективно развиваться.

Социальное неравенство существовало и существует во всех цивилизационных типах обществ, кроме первобытнообщинного строя.

Социальная стратификация

от лат. *stratum* — слой и *facio* — делаю)

- 1) процесс, в ходе которого группы людей иерархически выстраиваются в шкале неравенства
- 2) многомерная иерархически организованная структура социального неравенства, существующая в любом обществе

Открытые и закрытые системы стратификации

Открытая система - социальная структура, члены которой могут менять свой статус относительно легко.

Закрытая система - структура, члены которой не могут или могут, но с большим трудом изменить свой статус.

В открытых системах стратификации каждый член общества может изменять свой статус, подниматься или опускаться по социальной лестнице на основе собственных усилий и способностей.

Исторические типы стратификации:

- **рабство** - социальный, экономический и юридический вид закрепощения людей, лишаящий человека любых прав; крайняя степень неравенства;
- **касты** - социальная иерархия, при которой социальные лифты полностью выключены, место в ней человека predetermined рождением;
- **сословия** - социальная иерархия, при которой строгие «фильтры» сильно ограничивают социальную мобильность и замедляют движение «лифтов»
- **классы, страты**

Принадлежность к определенному слою в рабовладельческом, кастовом и феодальном обществе фиксировалась институционально: правовыми или религиозными нормами.

Классы и страты существуют на уровне общественного мнения. Однозначно определить количество классов, страт и принадлежность к ним людей очень сложно.

Социологические теории классов

Платон - философы (правители), стражи, земледельцы и ремесленники; *Аристотель* – зажиточные, средние и крайне неимущие.

Ж. Мелье, Г. Мабли - класс богатых (феодалы, знать, духовенство, банкиры, откупщики) и бедных (крестьянство).

Ф. Кенэ - производительный класс (фермеры и наемные сельскохозяйственные рабочие), класс собственников-землевладельцев и бесплодный класс (купцы, промышленники и ремесленники).

Парижское социологическое общество - теория классов на основе социальных рангов.

М.М. Ковалевский - городской и сельский пролетариат, крестьяне-общинники, сельское духовенство, мелкие собственники, купцы и промышленники.

К. Маркс анализировал классы через отношение к собственности на капитал и средства производства.

Класс – большая группа людей, занимающих одну и ту же позицию в социальной структуре.

Процесс формирования классов происходил:

- путем выделения в родовой общине эксплуататорской верхушки, первоначально состоящей из родовой знати;
- путем обращения в рабство военнопленных и обнищавших соплеменников.

Классообразующая основа – характер и способ производства.

К. Маркс выделил **2 основных класса**:

- **буржуазия** (собственники средств производства)
- **пролетариат** (субъекты наемного труда, получающие зарплату)

Неосновные классы – остатки прежних классов в новой общественно-экономической формации или зарождающиеся классы в старой формации.

Социальные слои – промежуточные или переходные социальные группы, не обладающие признаками класса.

В основе теории классов **М.Вебера** лежит
3 измерения:

- 1) **экономический статус** (богатство – совокупность всех материальных ценностей, принадлежащих человеку)
- 2) **политический статус** (власть – возможность подчинять своей воле других людей)
- 3) **социальный статус** (престиж – признание и уважение достоинств субъекта)

Жизненные шансы – вероятность получить большие или меньшие блага, прилагая одинаковые усилия.

Индивиды, имеющие одинаковые жизненные шансы, входят в один класс.

В соответствии с неравными жизненными шансами М. Вебер выделил:

- **класс собственников**
- **класс интеллектуалов**
- **традиционный мелкобуржуазный класс**
- **рабочий класс**

Главное отличие теорий классов Маркса и Вебера:

**У Маркса классы существуют
всегда, когда существует
государство, у Вебера – только в
современности. Классы не могут
появиться там, где нет
рыночных отношений.**

Класс в широком значении – большая социальная группа людей, владеющих либо не владеющих средствами производства, занимающая определенное место в системе общественного разделения труда и характеризующаяся специфическим способом получения дохода.

Класс в узком значении – любая страта в современном обществе, отличающаяся от других доходом, образованием, властью и престижем.

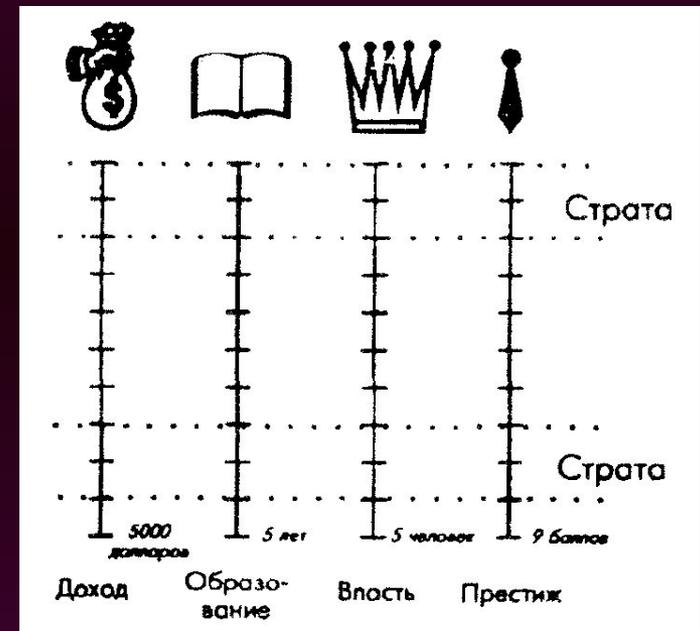
2 принципиальных положения о классах:

- 1. Основных классов, как бы их не называли, всегда 3: высший (богатые); средний (зажиточные); низший (бедные).**
- 2. Неосновные классы возникают за счет добавления страт или слоев, лежащих внутри одного из основных классов.**

Современная теория социальной стратификации

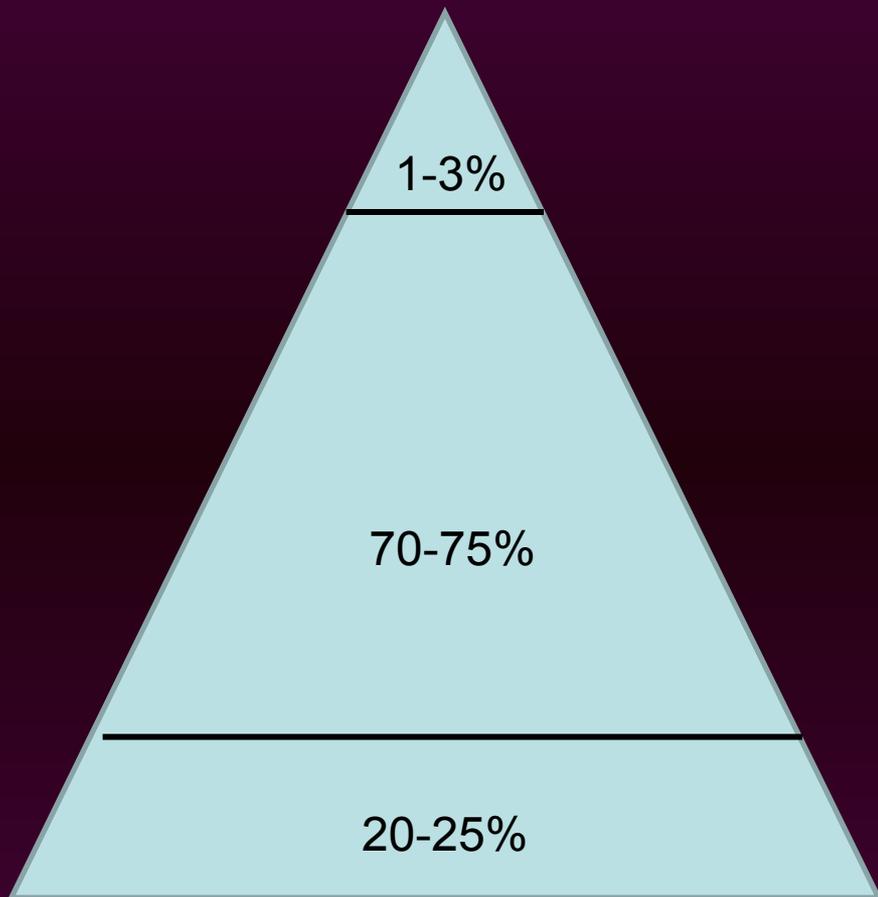
Социальная страта

- реальная,
эмпирически
фиксируемая общность,
объединяющая людей
на основе общих
статусных признаков:
имущественных,
образовательных и
профессиональных.

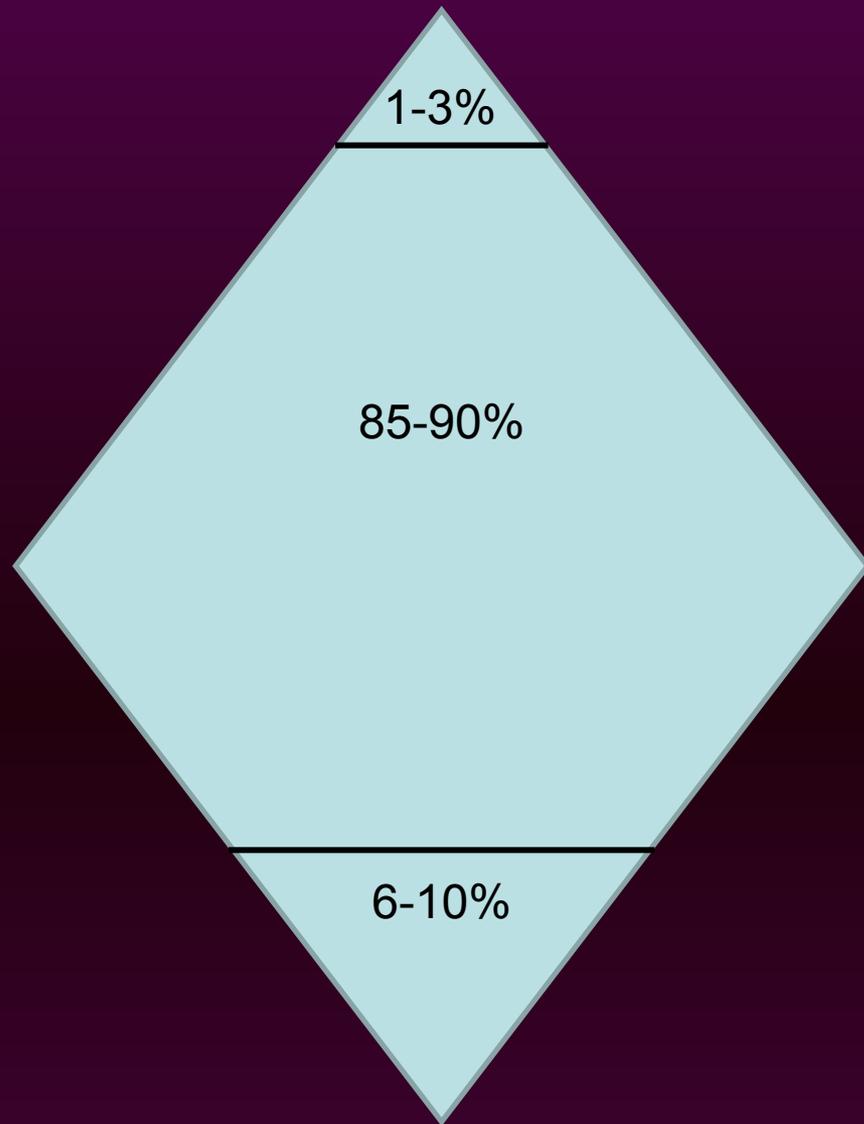


Современная теория социальной стратификация включает в себя 4 измерения:

- **Доход** (измеряется в денежных единицах)
- **Образование** (измеряется числом лет обучения)
- **Власть** (измеряется числом человек, на которые распространяются решения индивида)
- **Престиж** – уважение, которым пользуется в общественном мнении род занятий индивида.



Индустриальное общество

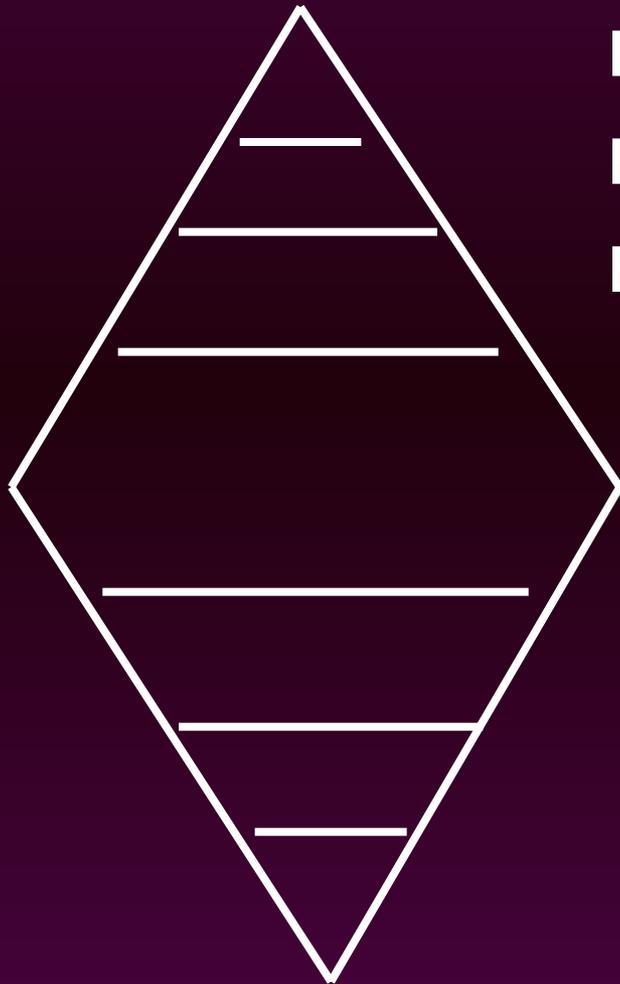


Постиндустриальное общество

Подходы к определению социального слоя

1. **Субъективный подход** – основан на самоидентификации, то есть самозачислении индивида в тот или иной социальный слой (тест интегральной самооценки индивида).
2. **Объективный подход** – на основании опроса выявляются отдельные характеристики респондентов (доход, характер деятельности, образование, должностной уровень, стандарты потребления), а затем на основе них рассчитывается индекс, позволяющих отнести индивида к определенном слою.

Типология социальных слоев Л.Уорнера



Верхний - высший

Нижний - высший

Верхний - средний

Средний - средний

Нижний - средний

Верхний - низший

Нижний - низший

1. **Верхний - высший** – «старые семьи», аристократы, бизнесмены, создавшие династии.
2. **Нижний – высший** – нувориши, известные спортсмены, кинозвезды.
3. **Верхний – средний** – собственники и высокооплачиваемые профессионалы.
4. **Средний – средний** – самый массовый слой, работники умственного труда.
5. **Нижний – средний** – рядовые служащие, квалифицированные рабочие.
6. **Верхний – средний** – малоквалифицированные рабочие.
7. **Нижний – низший** – социальное дно.

Социальная стратификация в России

В годы существования СССР тема долгое время находилась под идеологическим запретом.

Научная общественность впервые узнала о стратификации в 50-х гг. со страниц журнала «Вопросы философии». При этом она была выдана за очередной вымысел буржуазной философии.

Реабилитация начинается в 80-х гг., только в 90-х гг. была признана в качестве важной части научной социологии.

В советской социологии существовала теория «**двух с половиной классов**».

- **Класс пролетариата** — ведущий класс общества в построении коммунизма.
- **Класс крестьянства** — союзник пролетариата в построении коммунизма.
- **Прослойка интеллигенции** — по своей роли в построении коммунизма не может считаться классом.

Социальная стратификация в СССР 50-х гг. (А. Инкельс)

1. Правящая элита.
2. Высшая прослойка интеллигенции.
3. Массовая интеллигенция.
4. «Белые воротнички».
5. Рабочий класс («аристократия», рядовые рабочие, отстающие рабочие).
6. Крестьянство (преуспевающие крестьяне, средние крестьяне).
7. Резидуальная группа.

Американское общество	Российское общество
1. Высший высший класс. Главные управляющие крупными корпорациями, владельцы престижных юридических фирм, высшие военачальники, федеральные судьи, архиепископы, крупные финансисты, медицинские светила	1. Высшая политическая элита разной природы (государственная, партийная, дипломатическая, военная, юридическая, хозяйственная; культурная: ученые, писатели, художники)
2. Высший класс. Управляющий средней фирмой, инженер-механик, газетный издатель, врач или юрист с частной практикой, преподаватель университета	2. Средние слои правящего аппарата
3. Средний высший класс. Банковский кассир, преподаватель колледжа, управляющий среднего звена, учитель средней школы	3. Низовые работники правящего аппарата
4. Средний средний класс. Банковский служащий, дантист, учитель начальной школы, начальник смены на предприятии, управляющий универсамом, квалифицированный плотник	4. Ведущие хозяйственные руководители объединений, предприятий, фирм
	5. Хозяйственные руководители среднего ранга
5. Средний низший класс. Автомеханик, парикмахер, бармен, продавец. Квалифицированный рабочий физического труда, служащий гостиницы, работник почты, полицейский, водитель грузовика	6. Низовые начальники
6. Низший средний класс. Водитель такси, рабочий средней квалификации; бензозаправщик, официантка, швейцар	7. Специалисты, служащие разных уровней и профессий
	8. Рабочие разной квалификации
7. Низший низший класс. Судомойка, домашняя прислуга, садовник, привратник, шахтер, дворник, мусорщик	9. Члены колхозов
	10. Пенсионеры, инвалиды

Особенности стратификации в современной России:

1. **Изменение характера стратификационной системы (от этакратической к экономической).**
2. **Складывание предпринимательского слоя.**
3. **Появление новых престижных видов деятельности.**
4. **Поляризация общества.**
5. **Начинает формироваться средний класс.**
6. **В настоящее время стратификационный профиль нашего общества весьма подвижен.**

Социальные слои в современном российском обществе

1. Элита и олигархия.
2. Бизнес-слой.
3. Средний слой.
4. «Новые бедные» («базовый слой»).
5. Традиционно бедные слои.
6. Социальное дно.
7. Маргиналы.

**Маргинальность –
промежуточность
положения индивида в
обществе.**

**Маргиналы – люди,
покинувшие одну
социальную страту и не
адаптировавшиеся к
другой.**

Это могут быть бомжи, беженцы,
вынужденные переселенцы, но могут
быть и люди внешне благополучные, не
определившиеся в современной
социальной структуре.



Средний класс 2 важнейшие функции:

- «стабилизатор» общества
- «поставщик» квалифицированной рабочей силы

Размеры среднего класса зависят от 2 факторов:

- уровня экономического развития страны
- способа измерения классовой позиции (субъективный подход, как правило, дает более высокие цифры, нежели объективный).



Уровень жизни населения

- обеспеченность населения необходимыми материальными благами и услугами, а также достигнутый уровень их потребления и степень удовлетворения рациональных потребностей.

Способы оценки уровня жизни:

- как уровень душевого дохода
- как самооценка респондентами своего материального положения
- как определенный набор потребительской корзины
- через специальный индекс материального благосостояния.

Можно выделить 4 возможных уровня жизни населения:

1. **Достаток** – пользование благами, обеспечивающими всестороннее развитие человека.
2. **Нормальный уровень** – рациональное потребление, обеспечивающее человеку восстановление его физических и интеллектуальных сил.
3. **Бедность** – потребление благ на уровне сохранения работоспособности.
4. **Нищета** – минимально допустимый по биологическим критериям набор благ и услуг, потребление которых позволяет поддержать только жизнеспособность человека.

Правительства в развитых странах заинтересованы в том, чтобы подтягивать бедных до приемлемого уровня жизни. Им считается **уровень приличествующей жизни** – ниже среднего, но достаточно высокий для того, чтобы не позволить личности деградировать, опуститься на социальное дно.

В каждом обществе он свой. Но это всегда определенный набор благ, делающий жизнь приличествующей, соответствующей определенному стандарту.

Качество жизни — оценка набора условий и характеристик жизни человека, его удовлетворенность этими условиями и характеристиками.

Понятие более широкое, чем уровень жизни, включает также субъективные факторы:

состояние здоровья, продолжительность жизни, состояние окружающей среды, питание, бытовой комфорт, состояние социальной инфраструктуры, удовлетворённость культурных и духовных потребностей, психологический комфорт и т. п.



Виды бедности

Абсолютная

— состояние, при котором индивид не в состоянии на свой доход удовлетворить даже основные потребности либо удовлетворяющий их только на уровне, обеспечивающем биологическое выживание.

Относительная

— невозможность поддерживать уровень приличествующей жизни, стандарт жизни, принятый в обществе. Показывает, насколько человек беден в сравнении с людьми, не считающимися бедными.

Виды абсолютной бедности

- **Необеспеченность** (умеренная бедность) – обеспечен только прожиточный минимум.
- **Нужда** – средств хватает на простейшие биологические нужды - $\frac{1}{2}$ - $\frac{2}{3}$ прожиточного минимума.
- **Нищета** – положение людей, не располагающих даже физиологическим минимумом средств к жизни.