





ЯКУТИЯ ВЫБИРАЕТ
«АЙГУЛЬ»





Ведущее предприятие на продовольственном рынке республики с 1993г.

- **Собственное пищевое производство**
- **Дистрибьюторские контракты крупнейших российских и зарубежных производителей**
- **Общая численность сотрудников более 1,8 тыс. человек**
- **Развитая география присутствия - вся Якутия: собственная розничная сеть, распределительные центры.**





Торговая сеть компании расположена во всех крупных населенных пунктах Якутии

- Якутск
- Нерюнгри
- Алдан
- Тында
- пос.Нижний Бестях
- пос.Чульман
- пос.Улак
- пос.Томмот

Централизация поставок осуществляется
через крупнейший логистический центр
Южной Якутии – базу ПродПромСнабжения
г.Нерюнгри.





Развитая сеть складских и распределительных центров на территории от Севера до Юга Якутии

Нерюнгри:

- 1.1 Склад алкогольной продукции - 2 000 кв.м.
- 1.2 Склад замороженной продукции - 700 кв.м.
- 1.3 Склад продуктов питания – 6 600 кв.м.
- 1.4.Склад бытовой химии – 400 кв.м.

Якутск

- 1.1. Склад продуктов питания - 5 000 кв.м.
- 1.2. Склад Армада - 800 кв.м.

Алдан –

Склад продуктов -1 700 кв.м.

пос. Бестях

Склад продуктов - 1 000 кв.м.

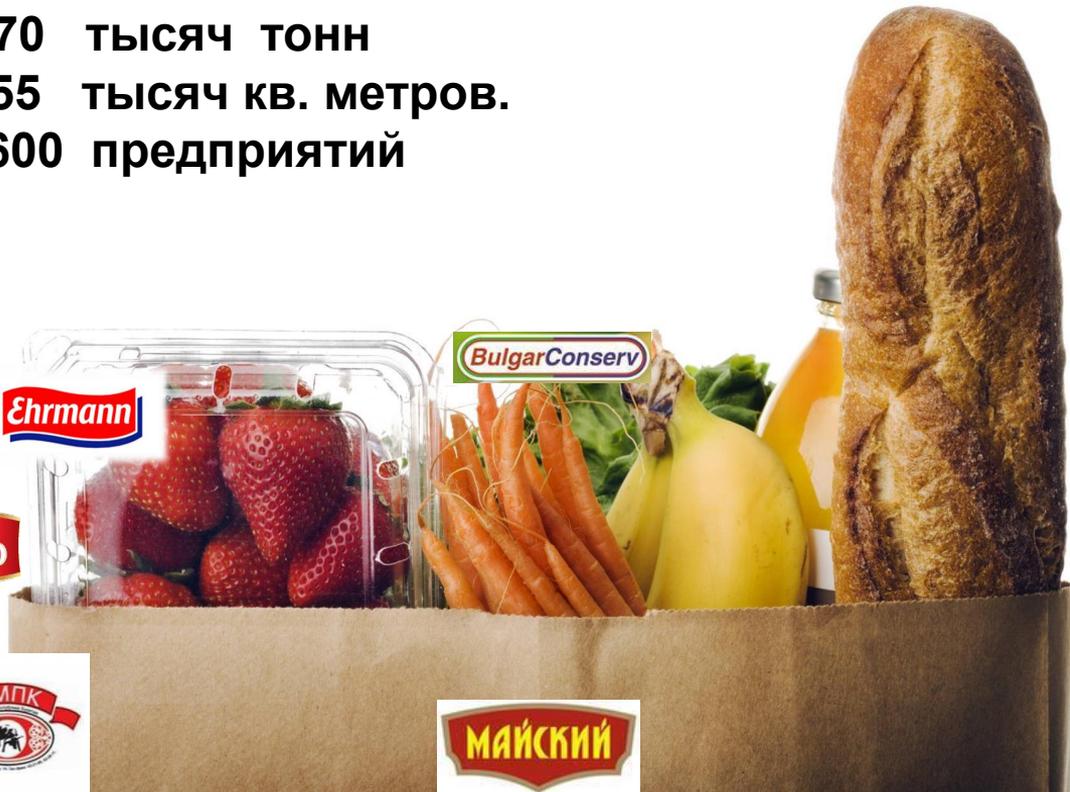




Ежегодный объем поставок - 70 тысяч тонн
Общая площадь предприятия - 55 тысяч кв. метров.
Поставщики - более 600 предприятий



МЯСОТРЕЙДИНГ



Покупатели



АРМАДА



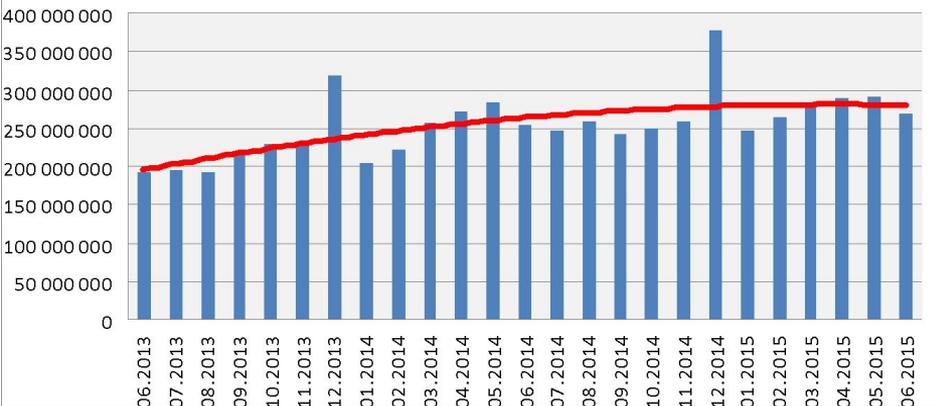
АЛМАЗЫ АНАБАРА
ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО



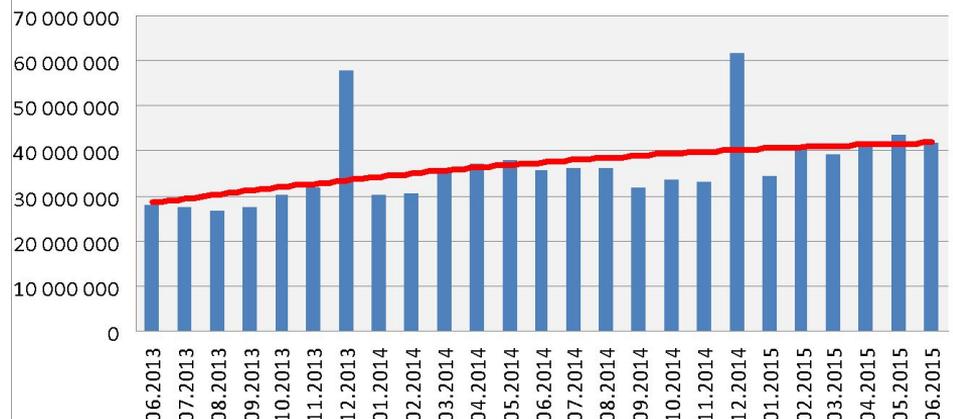


ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РОЗНИЧНОЙ СЕТИ

РТС "Айгуль" (товароборот всего), руб.



РТС "Айгуль" ("Алкогольные напитки и пиво"), руб.



Магазины сети "Айгуль"	общий товароборот сети, 2014г., руб	В т. ч. "алкогольные напитки и пиво", руб.
Общий ТО, 2014г.	3 122 547 450	441 619 064

Айгуль





флагман сети - гипермаркет «Айгуль»





Единственный гипермаркет в республике.
4900 кв.м, 80 000 покупателей/месяц, более 20 000 SKU



Продажа алкоголя- одно из приоритетных направлений компании



Продажа алкоголя- одно из приоритетных направлений компании





Конфигурация виномаркетов выгодно отличается от конкурентов.

95% всех алкогольных магазинов находятся вне жилых помещений, что позволит существенно увеличить долю на рынке уже в ближайшие месяцы





В городах присутствия компании, мы
выигрываем до 70% тендеров на
поставку продовольственной продукции
по госконтрактам.





многoletний опыт работы с крупными поставщиками, положительная динамика продаж на нестабильном рынке алкоголя, сильные маркетинговые программы





Таким партнерам, как
TATSPIRTPROM
готовы предложить эксклюзивные
условия сотрудничества





ПРЕДЛАГАЕМ СТАТЬ ПАРТНЕРОМ ПО ПРИБЫЛИ



**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ!**