



# Разработка системы электронного анкетирования для отдела кадров

Кораблев Дмитрий Александрович

Фрязино - 2015

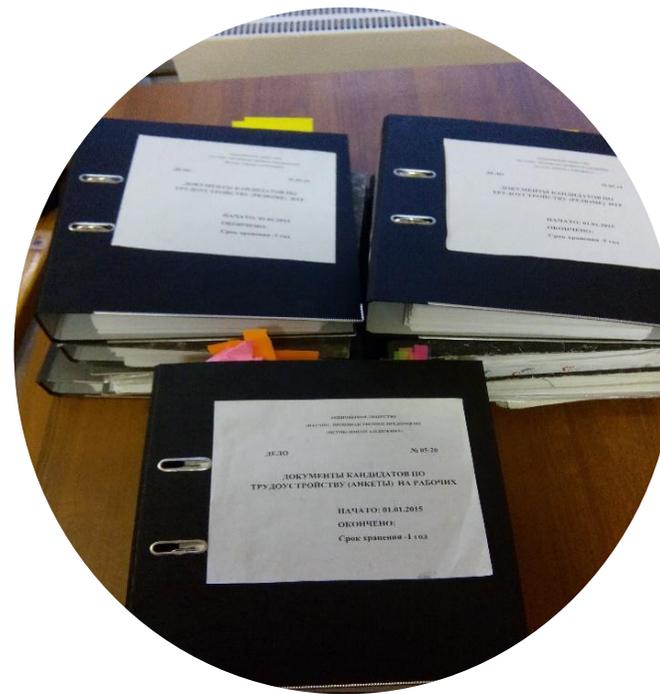
# Введение



**Возможность потерять или испортить анкету**



**Трата времени на коммуникации**



**Затрудненные сортировка, выбор и анализ анкет**

# Решения для работы с персоналом



ATS (Applicant Tracking System) - Система управления соискателями и процессом рекрутмента.

# Предлагаемое решение

База соискателей – ценнейший актив



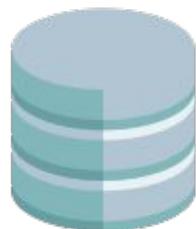
Отдел кадров одной кнопкой



# База соискателей – ценнейший актив



Рабочая станция



База данных соискателей



ATS система



Веб-сайт

# Отдел кадров одной кнопкой

ОЧИСТИТЬ АНКЕТУ

ПРОЙТИ ТЕСТИРОВАНИЕ

Отправка анкеты на пред  
Заполните и отправьте анкету

**Личная информация**

Фамилия	Имя
Иванов	Иван
Отчество (если есть)	Пол
Иванович	Выберите ▾
Дата рождения	
День ▾	Месяц ▾
	Год ▾
Город проживания	Гражданство

**Опыт работы**

Добавить место

**Образование**

Уровень образования

Выберите

**Возраст**

20 ————— 50 ×

**Пол**

Мужской, Женский ▾ ×

**Город проживания**

Москва ×

**Гражданство**

Россия ▾ ×

**Семейное положение**

▾ ×

**Дети дошкольного возраста**

▾ ×

**Мин. опыт работы**

————— 3 года ×

**Желаемый тип занятости**

Полная, Неполная, Вахтовая ▾ ×

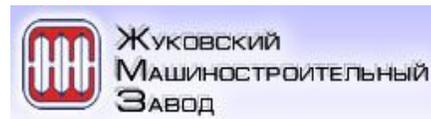
**Желаемая должность**

Должность ×

СБРОС      ПОИСК

# Рынок и потенциальные клиенты

1. Фабрики с большим количеством рабочих мест
2. Государственные учреждения
3. Частные компании
4. Биржи труда



# 1. Продажа программной системы



Рабочая станция



База данных предприятия

50 000 ₺



Рабочая станция



База данных предприятия



ATS система

~1 500 000 ₺

- безлимитное число копий
- тестирование соискателя

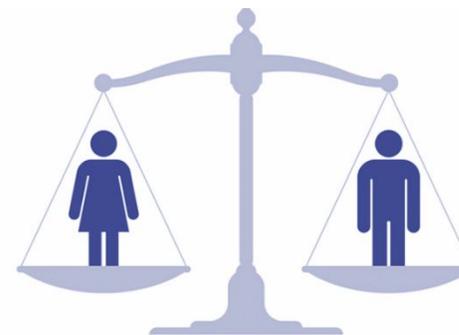
## Клиенты

~40 предприятий в МО  
~200 крупнейших частных компаний

# 2. Размещение рекламы на веб-сайте

## Предполагаемая аудитория

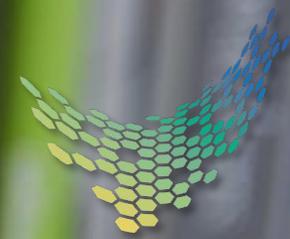
Платежеспособные люди  
от 15 до 50 лет  
50% женщин, 50% мужчин



# План-график реализации проекта

Квартал	Этап	Бюджет
1, 2	Создание пилотной версии локальных клиентов	-
	Тестирование и доработка локальных клиентов	
3, 4, 5, 6	Создание ООО «МАСС СОФТ»	~800 000 р.
	Закупка компьютеров	
	Начало продаж локальных клиентов	
	Создание веб-клиента	
	Аренда серверов	
7, 8	Тестирование и доработка веб-клиента	~500 000 р.
	Начало продаж и внедрение веб-клиента	





# Спасибо за внимание!

Кораблев Дмитрий Александрович

[gaara137@gmail.com](mailto:gaara137@gmail.com)

+7(925)-180-00-21

Фрязино - 2015