

Аргументы **ЗА** страхование жизни

ROADSHOW Апрель 2015



АРГУМЕНТ №1

MetLife

Надежность, история,
легальность и гарантии



146 лет истории успеха

75% населения земного шара

Более 90 млн.

клиентов

50

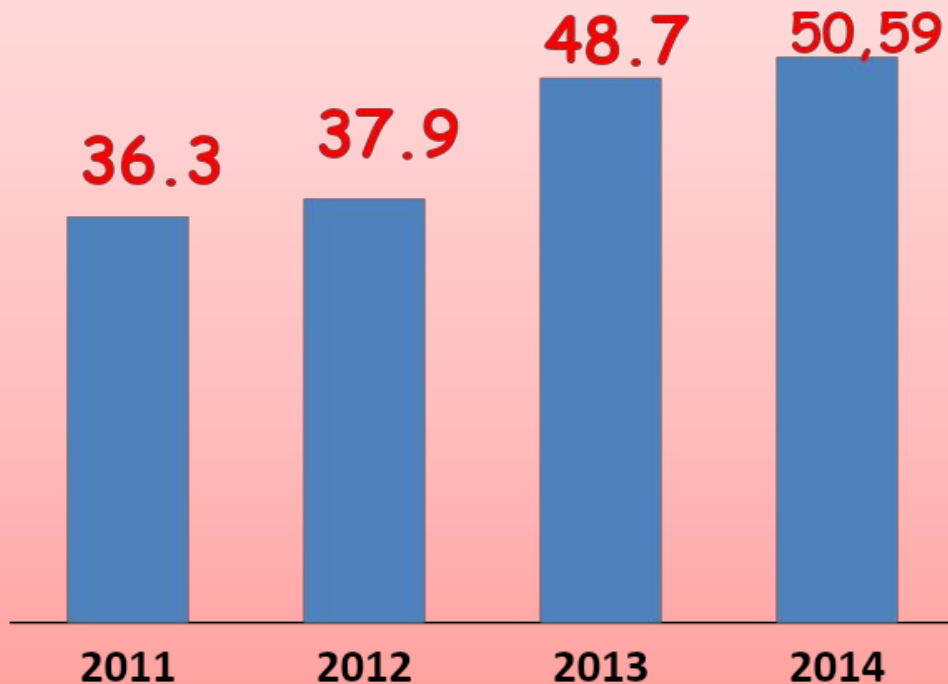
стран мира

MetLife в мире - №1

Наши результаты за 2014 г.:

✓ Доход	71,08 млрд. дол.
✓ Чистая прибыль	6,18 млрд. дол.
✓ Собранные премии	50,59 млрд. дол.

Собранные премии, млрд. дол.



МИРОВЫЕ РЕЙТИНГИ :

- Moody's Investor Service.....Aa3
- Standard & Poor's Ratings Services.AA-
- A.M. Best Company, Inc.....A+
- Fitch Ratings.....AA-





Самые почитаемые
КОМПАНИИ
(данные 2014)



1 место среди
КОМПАНИЙ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ





Европейский совет по финансовой стабильности назвал

страховые компании, которые являются
ключевыми для поддержания стабильности
мировой финансовой системы

The MetLife logo is centered in the middle of the image. It features the word 'MetLife' in a bold, blue, sans-serif font, with a registered trademark symbol (®) to the upper right of the 'e'. The logo is set against a white rectangular background.

MetLife®

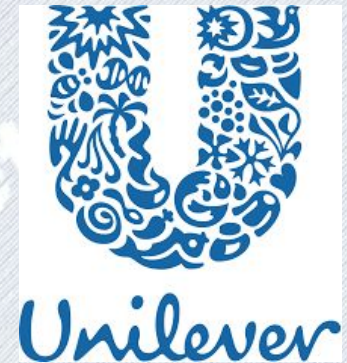
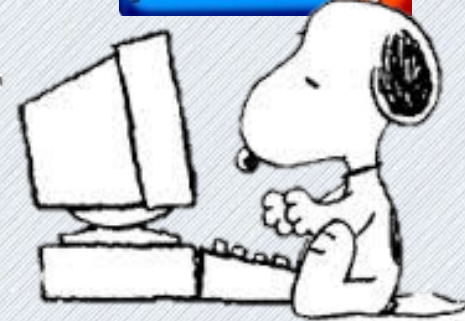
"слишком велика, чтобы
разориться"

MetLife больше чем*:



Canon

Google™
lenovo



* - оборот в долл. США (Данные журнала Fortune Global 500 - 2014 г.)

Частное АО «МетЛайф»

16.07.2002 - дата регистрации Компании

28.10.2002 - БЕССРОЧНАЯ лицензия на право деятельности в форме добровольного страхования жизни (серия АЕ №284405 от 13.03.2014 г. (обновленная))

ПРАТ «МетЛайф» є повноцїнним членом Лїги Страхових Органїзацїй України, Американської Торгової палати та Європейської Бізнес Асоцїацїї.



Первая страховая выплата - 60 тыс.грн.
2003
1 млн.грн. сумма собранных премий за один месяц

Первая страховая выплата 15 000 выпущенных полисов
превышающая 100 тыс.грн.
2004
2-е место по размерам активов (41 млн. грн.)

Первое место по объёму собранных страховых премий
2006

Объём собранных страховых премий - 253 млн.грн.
2008

2010
Объединение MetLife и Alico на глобальном уровне

Компания №1 на рынке страхования жизни
2012



MetLife в Украине

Устойчивость и платежеспособность

- Уставный капитал (на 31.12.2014 г.).....102,9 млн. грн.
- Страховые резервы (на 31.12.2014 г.)....1 млрд. грн.
- Инвестиционный доход (на 31.12.2014 г.)..86,7 млн. грн.
- Активы (на 31.12.2014 г.)..... 1,3 млрд. грн.
- Собранные премии (на 31.12.2014 г.) ...319,3 млн. грн.
- Страховые выплаты (на 31.12.2014 г.)...42,6 млн. грн.
- Количество клиентов (на 31.12.2014 г.)...162 308 чел.



Запас платежеспособности

425%

MetLife лидер национальных рейтингов:

№ 1 по сумме собранных премий по договорам накопительного страхования жизни

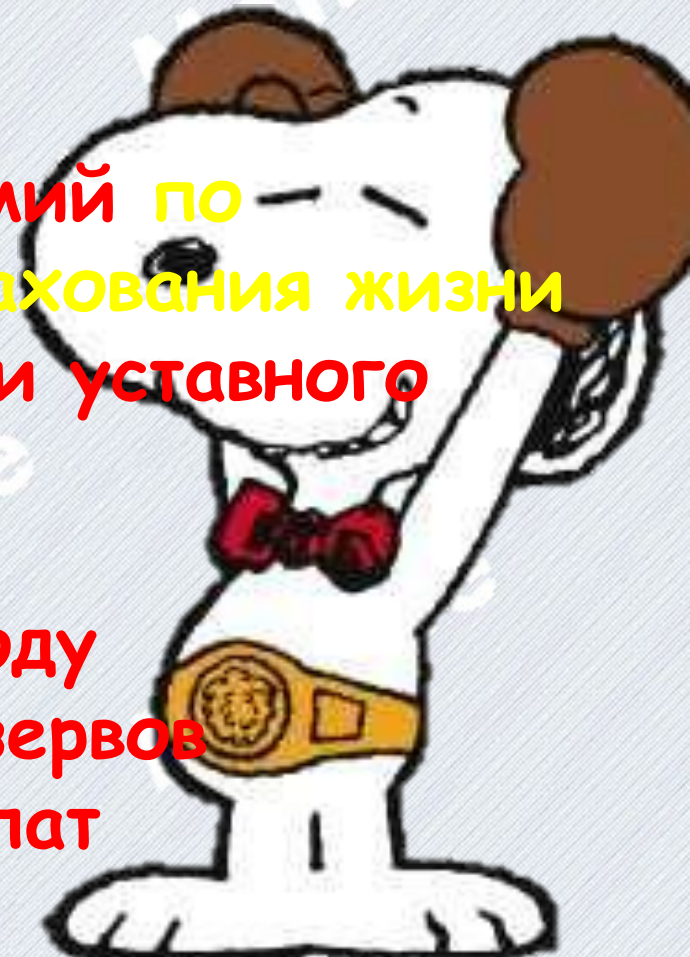
№ 1 по размеру собственного и уставного капитала

№ 2 по структуре активов

№ 2 по инвестиционному доходу

№ 2 по размеру страховых резервов

№ 3 по сумме страховых выплат



АРГУМЕНТ № 2 Гарантированное накопление и инвестиция



Вопросы «куда можно инвестировать деньги?» и «в какой валюте инвестировать?» – не совсем корректны.

Сейчас правильней спросить
«куда безопасней всего инвестировать?»

и

«в какой валюте безопасней инвестировать?»



Самые популярные инструменты инвестирования:

1. Банковские депозиты и текущие счета.
2. Собственный бизнес.
3. Паи в ПИФах (паевых инвестиционных фондах).
4. Недвижимость.
5. Предметы искусства.
6. Золото.
7. Участие во взаимных международных инвестиционных фондах (на примере Проекта «ВФ «М»)
8. Договора долгосрочного страхования жизни.

Ищу куда вложить
деньги?
И одновременно ищу
где их взять?



ОПТИМАЛЬНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ



Всем известно и многократно проверено, что инвестиции, которые предусматривают регулярные платежи, должны осуществляться исключительно в национальной валюте, если только клиент не согласен пересмотреть % накоплений по договору СЖ.

Остальные инвестиции (с нерегулярными или разовыми платежами) можно и нужно делать в иностранной валюте.

Давайте рассмотрим известные украинскому населению инструменты инвестирования по порядку.

1. Банковские депозиты и текущие счета.

Можно и нужно инвестировать в банк!

Самые популярные банковские инструменты:

- депозит в национальной и в иностранной валюте;
- текущий счет.



«+» депозита	«-» депозита
% (доход)	% не фиксируется, его может не быть
выбор любой валюты	гарантия возврата - max 200 000 грн.
возможность досрочного расторжения	возможна пеня со стороны банка при расторжении
	ограничения со стороны НБУ (в будущем)
	налог на полученный доход

«+» текущего счета	«-» текущего счета
возможность снятия средств в любой момент	низкий % (0,1-5%)
выбор любой валюты	гарантия возврата - max 200 000 грн.

+ Ваши варианты

«-» - а многие накапливают в долгосрочной перспективе?

Рекомендуется размещать деньги в национальной и иностранной валюте в Банк для диверсификации рисков инвестиционного портфеля.

Данные инвестиции (в иностранной валюте) могут быть нерегулярными, что максимально подходит клиентам с доходам в национальной валюте.

Вот она надежность...

СПИСОК ЛИКВИДИРОВАННЫХ БАНКОВ ЗА 2008-2009

1. АТ «ГРАДОБАНК»
2. ТОВ «КИЇВСЬКИЙ УНІВЕРСАЛЬНИЙ БАНК»
3. КАБ «СЛОВ'ЯНСЬКИЙ»
4. ВАТ «ЄВРОПЕЙСЬКИЙ БАНК РОЗВИТКУ ТА ЗАОЩАДЖЕНЬ»
5. ВАТ КБ "ПРИЧОРНОМОР'Я"
6. ВАТ АКБ «ОДЕСА-БАНК»
7. АКБ «ЄВРОПЕЙСЬКИЙ»
8. ВАТ КБ «НАЦІОНАЛЬНИЙ СТАНДАРТ»
9. АК «БАНК РЕГІОНАЛЬНОГО РОЗВИТКУ»
10. АКБ «СХІДНО-ЄВРОПЕЙСЬКИЙ БАНК»
11. КБ «УКРАЇНСЬКА ФІНАНСОВА ГРУПА»
12. ТОВ «УКРАЇНСЬКИЙ ПРОМИСЛОВИЙ БАНК»
13. ТОВ КОМЕРЦІЙНИЙ БАНК «АРМА»
14. ВАТ БАНК «БІГ ЕНЕРГІЯ»
15. АКБ «ТРАНСБАНК»
16. ВАТ СЕЛЯНСЬКИЙ КОМЕРЦІЙНИЙ БАНК «ДНІСТЕР»
17. ВАТ КБ «ІПТОБАНК»
18. ПАТ «ЗЕМЕЛЬНИЙ БАНК»
19. «УКРТПРОМБАНК»
20. БАНК «ВОЛОДИМИРСЬКИЙ»
21. БАНК «СИНТЕЗ»

Вот она надежность...

СИТУАЦИЯ В 2014-2015 ГОДАХ (с 3-х до 45-и)

1. ПАТ «ЗЛАТОБАНК»
2. ПАТ «ЕНЕРГОБАНК»
3. ПАТ «КБ «НАДРА»
4. АТ "ІМЕКСБАНК"
5. АБ "УКООПСПІЛКА"
6. ПАТ "ПРОФІН БАНК"
7. ПАТ "УКРБІЗНЕСБАНК"
8. ПАТ "БАНК КАМБІО"
9. ПАТ «ВБР»
10. ПАТ «БГ БАНК»
11. ПАТ "ЛЕГБАНК"
12. ПАТ «ВіЕйБі Банк»
13. ПАТ «МІСЬКИЙ
14. КОМЕРЦІЙНИЙ БАНК»
15. ПАТ «МЕЛІОР БАНК»
16. ПАТ "ІНТЕРКРЕДИТБАНК"
17. ПАТ "КБ "АКСІОМА"
18. ПАТ "ПРАЙМ-БАНК"
19. АБ «ПОРТО-ФРАНКО»
20. Банк "Демарк"
21. АТ "КБ "ЕКСТОБАНК"
22. ПАТ «ГРІН БАНК»
23. ПАТ «АКТАБАНК»
24. ПАТ «КБ «АКТИВ-БАНК»
25. ПАТ "ТЕРРА БАНК"
26. ПАТ "КБ "УФС"
27. АТ "БАНК ЗОЛОТІ ВОРОТА"
28. АТ "ЄВРОГАЗБАНК"
29. АТ "ФІНРОСТБАНК"
30. ПАТ "СТАРОКИЇВСЬКИЙ БАНК"
31. ПАТ «АКБ Банк»
32. ПАТ "Західінкомбанк"
33. ПАТ «КБ «ПІВДЕНКОМБАНК»
34. ПАТ "КБ "ПРОМЕКОНОМБАНК"
35. ПАТ КБ «ІНТЕРБАНК»
36. ПАТ "БАНК ФОРУМ"
37. АТ БАНК "МЕРКУРІЙ"
38. АТ "БРОКБІЗНЕСБАНК"
39. ПАТ "РЕАЛ БАНК"
40. ПАТ "КОМЕРЦІЙНИЙ БАНК "ДАНІЕЛЬ"
41. АТ "БАНК "ТАВРИКА"
42. АТ "ЕРДЕ БАНК"
43. ПАТ «АКБ «БАЗИС»
44. ПАТ «Інноваційно-промисловий банк»
45. ПАТ «Банк «Столиця»

2. Собственный бизнес (классическое понимание)

Не рекомендуется без наличия:

1. серьёзного финансового фундамента, такого, как полис страхования жизни;
2. суммы средств «в банке», достаточной для 3-х месячного обеспечения семьи всем необходимым;
3. наличия дополнительного дохода (дивиденды, проценты от размещенных средств на депозите и т.д.)



Стартовый капитал для собственного классического бизнеса:

Интернет-магазин по продаже кондиционеров	От 10 000 гривен (дополнительно нужно купить кондиционеры)
Кофейня-прицеп	От 35 000 грн. (дополнительно нужно купить расходные материалы)
Работающий магазин канцелярии	60 000 грн.
Фитнес-клуб «с нуля»	От 50 000 \$
Мини-пекарня	От 30 000 грн.

«+» собственного бизнеса	«-» собственного бизнеса
сам себе начальник	нестабильность заработка
неограниченная прибыль	большой риск банкротства
опыт	конкуренция
	чрезвычайные ситуации

89% владельцев собственного бизнеса обанкротятся в течение первых трех лет с момента открытия.



Собственный бизнес нужен, если:

1. Вы хотите развиваться;
2. У вас есть регулярный доход из другого источника;
3. Вы готовы рискнуть деньгами, временем, нервами.

3. Паи в ПИФах (паевых инвестиционных фондах, через КУА).

В Украине есть множество ПИФов, с помощью которых Вы можете инвестировать средства.

Все что нужно - выбор ПИФа, открытие счета в ценных бумагах у Хранителя (банк), паспорт, код и вперед!



Каждый инвестор, покупая сертификаты ПИФа, становится совладельцем активов фонда. С повышением стоимости активов растет стоимость всего портфеля, а значит, и стоимость каждого отдельного сертификата. Соответственно, разница между ценой покупки сертификата и его нынешней стоимостью и есть величина Вашего дохода.

«+» ПИФа	«-» ПИФа
профессиональное управление капиталом	нет фиксируемого дохода, нет гарантий дохода
диверсификация (инвесторы вкладывают одновременно во множество различных финансовых инструментов)	прибыль облагается налогом
быстрая конвертируемость	есть минимальная сумма инвестиций
возможная большая прибыль	нет гарантий возврата (даже вложенного)

Стоит ли инвестировать в ПИФ?

Ответ: однозначно ДА! Когда:

1. у Вас есть действующий полис страхования жизни;
2. у Вас есть постоянный доход;
3. у Вас есть консервативные инвестиции;
4. у Вас есть более-менее значительная сумма свободных денег;
5. благоприятная обстановка на фондовом рынке;
6. Вы хотите диверсифицировать инвестиционные риски и используете несколько инструментов.



4. Недвижимость.

На данный момент стоимость 2-х комнатной квартиры (вторичный рынок, спальный район) составляет:

- Киев - 50 000 \$
- Днепропетровск - 45 000 \$
- Львов - 40 000 \$
- Ровно - 30 000 \$



Купить, чтоб сдавать?

$40\ 000\ \$ * 18 = 720\ 000\ \text{грн.}$ (потрачено на покупку квартиры)

50 000 грн. - косметический ремонт.

30 000 грн. - базовая необходимая мебель + техника.

Итого инвестиций: $720\ 000 + 50\ 000 + 30\ 000 =$ **800 000 грн.**

Аренда 2-х комнатной квартиры - 4 000 грн./мес.

$4\ 000 * 12 =$ **48 000 грн./год** (если не простаивает)

Доходность в грн. - 6%

«+» инвестиций в недвижимость	«-» инвестиций в недвижимость
недвижимость остается в вашем владении	низкая доходность / риск отсутствия доходности
рост цены на недвижимость (при стабильной экономической ситуации)	риски, связанные с повреждением имущества
относительно быстрая конвертируемость	крупная сумма вначале
	долгосрочность
	падение цены на недвижимость
	при желании быстро продать (конвертировать), можно много потерять

Стоит ли инвестировать в недвижимость?

Ответ: однозначно ДА! Когда:

1. у Вас есть действующий полис страхования жизни;
2. у Вас есть постоянный доход;
3. у Вас есть значительная сумма свободных денег;
4. Вы не верите более высокодоходным инструментам;
5. недвижимость досталась Вам в подарок.

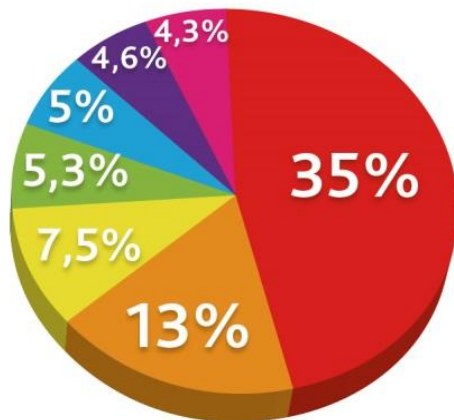


5. Предметы искусства / антиквариат

Структура продаж в категории «Коллекционирование, антиквариат»*

Доля в общей структуре продаж, %

Подкатегория:



- Нумизматика
- Фалеристика
- Филателия
- Картины и антикварная мебель
- Столовое серебро
- Милитария
- Масштабные модели

*По данным Aukro.ua за январь-сентябрь 2012 года

Очень интересный вид вложений.
В случае понимания искусства и знания антиквариата прибыль может
быть очень высокой — в сотни процентов.



В искусстве и антиквариате есть мода, которая переменчива.
Если Вы не разбираетесь в этом, не инвестируйте в искусство.

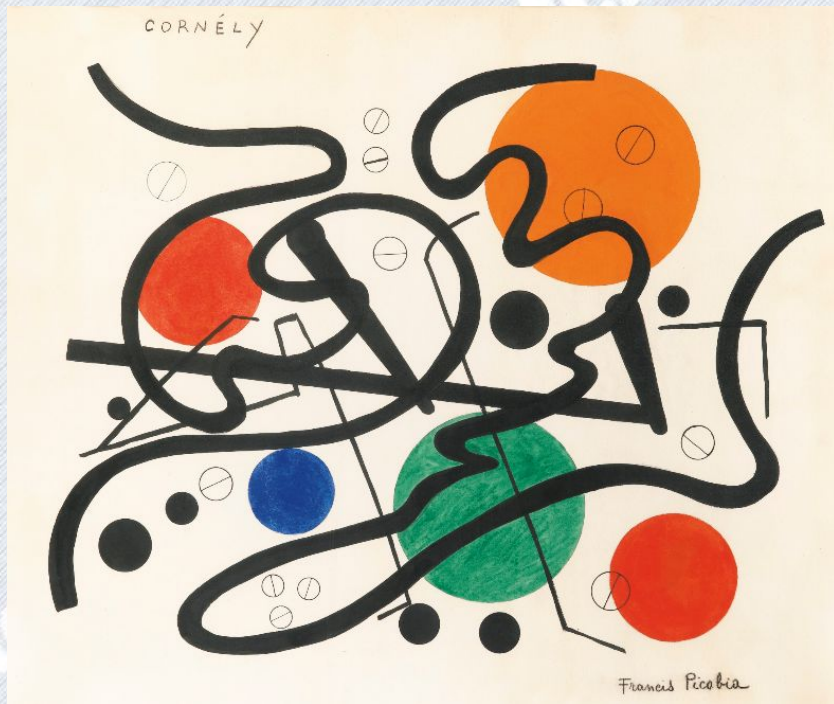
Вечно модные направления антиквариата стоят дорого и доступны только солидным инвесторам.

Хотите удачно вложить деньги в антиквариат, покупайте вещи только на аукционах "Сотбис" и "Кристис".

Причем покупайте, как можно дороже. В данной ситуации высокая цена - это не недостаток, это преимущество.



Пример: Аукцион «Сотбис».



Картина «Cornely»
Франсиса Пикабиа,
французского художника-авангардиста

Стоимость: 382 000 USD

«+» Инвестиций в предметы искусства	«-» Инвестиций в предметы искусства
ценится всегда	крупная сумма инвестиций
стабильность + надежность	при желании быстро конвертировать, можно много потерять
престиж	такое капиталовложение тянет за собой дополнительные затраты (безопасность, особые условия хранения)
	доступно только людям с ОЧЕНЬ высоким уровнем дохода

6. Золото.

Если взять статистику колебания цены золота за последние 20 лет, то, несомненно, цена золота выросла. Тем не менее, если поделить эти двадцать лет на периоды в пять лет и взять период с 2010 по 2014 год, то мы увидим, что цена на золото росла, причем скачкообразно до 2011 года, а потом, так же скачкообразно стала падать, и к началу 2014 года докатилась до уровня цены на середину 2010 года



Динамика цен на Золото (comex.GC), USD/тройская унция



Причем пока цена росла, «доходность» была не выше 10%. А теперь, скажите, пожалуйста, с точки зрения клиента, устраивала бы его такая доходность?

При наступлении кризиса все вдруг вспоминают о вечных ценностях - золоте и серебре.

«+» Инвестиций в золото	«-» Инвестиций в золото
в долгосрочной перспективе цена на золото вырастет	слиток золота никогда не превратится в два слитка
вечная ценность	невыгодные условия при покупке и продаже золота
легко передать в наследство	крупная первоначальная сумма (слиток в 10 г. стоит около 6 000 грн.)
	где хранить?



Мы не противники инвестиций в золото, но рекомендуем покупать его в спокойные годы на небольшую часть сбережений.

А продавать золото, напротив, в разгар кризиса, когда его цена растет на страхах инвесторов и аналитиков.

7. Участие во взаимных международных инвестиционных фондах

В периоды государственных и социальных потрясений одной из основных задач любого здравомыслящего человека является сохранение результатов собственного труда. А если при этом появляется еще возможность заработать, человек готов рисковать, а если при этом заработок не является затратным в смысле усилий или времени, то многие люди готовы поверить в чудо и рискнуть последним!

Казалось бы, в наше время только малые дети и неграмотные не знают, что финансовые пирамиды-фонды-трасты - верный путь к потере вложенных кровно-заработанных денег.

Но это только «казалось бы»...



По словам его основателей, «компания М» является социально-финансовым инструментом, на основе которого формируется международное сообщество финансово независимых людей, объединённых принципами взаимного доверия и взаимопомощи.»

ГКУ, Глава 77, статья 1130. Договор о совместной деятельности (тот, который подписывается с Компанией М)

1. По договору о совместной деятельности стороны (участники) обязуются совместно действовать без образования юридического лица для достижения определенной цели, не противоречащей закону.

Принципы работы компании М:

1. деньги привязаны ко времени, больше не к чему (работающие люди меняют свое время на деньги);
2. деньги зарабатывать не нужно, их можно просто получать;
3. денег в мире постоянное количество, их хватает всем;
4. денежных рисков при их перераспределении не существует, они есть только при получении добавочной стоимости;
5. денег люди приносят всегда больше, чем их выплачивает компания М;
6. деньги выплачивают по вторникам
7. **ГЛАВНОЕ: Доверие - самая ценная валюта!**



Цитата от основателей компании М:

«Мы ничего не гарантируем...Но всегда нужно помнить что «Участие высокодоходных проектах сопряжено с риском потери вложенных средств»

«Гарантий нет ни в чём. Это точно. Мы можем дать вам 1 гарантию 100 процентную гарантию того, что вы можете потерять вложенное.»

«+» компания М	«-» компания М
адреналин	нет гарантий доходности
азарт	нет гарантий возврата вложенного
опыт	регулируется только «честным словом»
	минимальный платеж, который нельзя уменьшить
	нет подтверждений выплат
	ничего нет



8. Компания по страхованию жизни.

Известно, что компания по страхованию жизни – самый надежный финансовый институт.

Часто возникающий вопрос к специалистам в страховании жизни
«**в какой валюте инвестировать в компанию по страхованию жизни?»**»

Давайте посчитаем и сравним



ИСХОДНЫЕ ДАННЫЕ

Год	Ставка индексации	Курс долл. к грн.
2007	-	5,05
2008	12%	5,99
2009	16%	7,99
2010	14%	7,94
2011	11%	7,98
2012	11%	7,99
2013	10%	7,99
2014	8%	15,00
2015	8%	17,00
2016	8%	20,00
2017	7%	20,00
2018	6%	20,00
2019	5%	20,00
2020	5%	20,00
2021	5%	20,00
2022	5%	20,00
2023	5%	20,00
2024	5%	20,00
2025	5%	20,00
2026	5%	20,00
2027	-	20,00

Год	Доходность, грн*	Доходность, долл**
2007	-	-
2008	14%	8%
2009	18%	7%
2010	19%	5%
2011	18%	4%
2012	17%	5%
2013	13%	5%
2014	13%	6%
2015	14%	6%
2016	14%	5%
2017	12%	4%
2018	11%	4%
2019	8%	4%
2020	8%	4%
2021	8%	4%
2022	8%	4%
2023	8%	4%
2024	8%	4%
2025	8%	4%
2026	8%	4%
Средняя доходность за период, %	12%	5%

* - согласно МетЛайф
 ** - согласно данным рынка и предположениям МетЛайф

Общие параметры

Программа:	Е
Клиент:	Мужчина, 30 лет
Срок страхования:	20 лет (2007-2027 гг.)
Выпуск полиса:	Ноябрь
Курс доллара США отображается согласно курсу НБУ на ноябрь месяц каждого года	
Гривневая программа	
Размер первой премии (СТП):	3 200
Страховая сумма (СС):	74 622
Техническая ставка инвест дохода	4%

Программа наминированная в долларах США

Размер первой премии (СТП):	600
Страховая сумма (СС):	12 390
Техническая ставка инвест дохода	2,5%

Год	СТП, грн	Индекса-ционная надбав-ка, грн.	Всего размер СТП, грн
2007	3 200	-	3 200
2008	3 200	384	3 584
2009	3 200	957	4 157
2010	3 200	1 539	4 739
2011	3 200	2 061	5 261
2012	3 200	2 640	5 840
2013	3 200	3 223	6 423
2014	3 200	3 737	6 937
2015	3 200	4 292	7 492
2016	3 200	4 892	8 092
2017	3 200	5 458	8 658
2018	3 200	5 978	9 178
2019	3 200	6 437	9 637
2020	3 200	6 918	10 118
2021	3 200	7 424	10 624
2022	3 200	7 955	11 155
2023	3 200	8 513	11 713
2024	3 200	9 099	12 299
2025	3 200	9 714	12 914
2026	3 200	10 360	13 560
Всего уплаченных СТП в пересчете на гривну:			165 582

Год	СТП, долл США	СТП, грн
2007	600	3 030
2008	600	3 596
2009	600	4 794
2010	600	4 763
2011	600	4 791
2012	600	4 796
2013	600	4 796
2014	600	9 000
2015	600	10 200
2016	600	12 000
2017	600	12 000
2018	600	12 000
2019	600	12 000
2020	600	12 000
2021	600	12 000
2022	600	12 000
2023	600	12 000
2024	600	12 000
2025	600	12 000
2026	600	12 000
	12 000	181 765

UAH

ПО ДОЖИТИЮ:

USD

СС , грн.	ДИД , грн.	СИФ, грн.	Всего размер выплаты, грн.	СС, долл	ДИД, долл	Всего размер выплаты, долл	Всего размер выплаты, грн.
74 622	57 606	144 823	277 051	12 390	2 041	14 431	288 617
Доходность (Выплата/Всего СП)			167%	Доходность (Выплата/Всего СП)		159%	
Разница в оплате страховых премий в гривне и в долларах (грн)				-16 183			

**А ЕСЛИ
ДОЛЛАР БУДЕТ
СТОИТЬ 25 грн.
и БОЛЬШЕ?**

Сравним 3 варианта.



ИСХОДНЫЕ ДАННЫЕ

Год	Ставка индексации	Курс долл. к грн.
2007	-	5,05
2008	12%	5,99
2009	16%	7,99
2010	14%	7,94
2011	11%	7,98
2012	11%	7,99
2013	10%	7,99
2014	8%	15,00
2015	8%	17,00
2016	8%	25,00
2017	7%	25,00
2018	6%	25,00
2019	5%	25,00
2020	5%	25,00
2021	5%	25,00
2022	5%	25,00
2023	5%	25,00
2024	5%	25,00
2025	5%	25,00
2026	5%	25,00
2027	-	25,00

Год	Доходность, грн*	Доходность, долл**
2007	-	-
2008	14%	8%
2009	18%	7%
2010	19%	5%
2011	18%	4%
2012	17%	5%
2013	13%	5%
2014	13%	6%
2015	14%	6%
2016	14%	5%
2017	12%	4%
2018	11%	4%
2019	8%	4%
2020	8%	4%
2021	8%	4%
2022	8%	4%
2023	8%	4%
2024	8%	4%
2025	8%	4%
2026	8%	4%
Средняя доходность за период, %	12%	5%

* - согласно МетЛайф
 ** - согласно данным рынка и предположениям МетЛайф

1. ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ПРОЦЕДУРА ИНДЕКСАЦИИ

Год	Всего размер СП, грн
2007	3 030
2008	3596
2009	4794
2010	4763
2011	4791
2012	4796
2013	4796
2014	9000
2015	15000
2016	15000
2017	15000
2018	15000
2019	15000
2020	15000
2021	15000
2022	15000
2023	15000
2024	15000
2025	15000
2026	15000
Всего уплаченных СП, грн:	219 565

ПО ДОЖИТИЮ:			
ГСС на дату окончания договора, грн.	ДИД, грн.	СИФ, грн.	Всего размер выплаты, грн.
222 479	113 329	нет	335 808
Доходность (Выплата/Всего СП)			153%

Вы самостоятельно контролируете сколько платить и когда.
 Вы решаете какой реальный курс инфляции в стране.
Вы получаете планируемый и ожидаемый результат.



2. СТАНДАРТНАЯ ПРОЦЕДУРА ИНДЕКСАЦИИ

Гривневая программа			
Первая СП, грн.		3 030	
ГСС, грн.		70 658	
Год	СП, грн.	Индекс. надбавка, грн.	СП, грн.
2007	3 030		3 030
2008	3 030	364	3 394
2009	3 030	907	3 937
2010	3 030	1 458	4 488
2011	3 030	1 951	4 981
2012	3 030	2 499	5 529
2013	3 030	3 052	6 082
2014	3 030	3 539	6 569
2015	3 030	4 064	7 094
2016	3 030	4 632	7 662
2017	3 030	5 168	8 198
2018	3 030	5 660	8 690
2019	3 030	6 095	9 125
2020	3 030	6 551	9 581
2021	3 030	7 030	10 060
2022	3 030	7 533	10 563
2023	3 030	8 061	11 091
2024	3 030	8 616	11 646
2025	3 030	9 198	12 228
2026	3 030	9 809	12 839
Всего уплаченных СП, гривна:		156 785	

ПО ДОЖИТИЮ:			
ГСС, грн.	ДИД, грн.	СИФ, грн.	Всего размер выплаты, грн.
70 658	54 545	134 440	259 643
Доходность (Выплата/Всего СП)			166%

Компания сама о Вас позаботится и предоставит возможность увеличить платеж на оптимальный индекс инфляции.

А Вы получите выгоду!



3. ДОГОВОР ДОЛГОСРОЧНОГО СТРАХОВАНИЯ, НОМИНИРОВАННЫЙ В ДОЛЛАРАХ

Программа, номинированная в долларах США		
Первая СТП, долл.:		600
ГСС, долл.:		12 390
Год	СТП, долл США	СТП, грн
2007	600	3 030
2008	600	3 596
2009	600	4 794
2010	600	4 763
2011	600	4 791
2012	600	4 796
2013	600	4 796
2014	600	9 000
2015	600	15 000
2016	600	15 000
2017	600	15 000
2018	600	15 000
2019	600	15 000
2020	600	15 000
2021	600	15 000
2022	600	15 000
2023	600	15 000
2024	600	15 000
2025	600	15 000
2026	600	15 000
Всего СТП	12 000	219 565

ПО ДОЖИТИЮ:				
ГСС, долл.	ДИД, долл.	СИФ, грн.	Всего размер выплаты, долл.	Всего размер выплаты в грн.
12 390	2 041	нет	14 431	360 772
Доходность (Выплата/Всего СТП)				164%

Сегодня Вы уверены в своей платежеспособности. Но сможете ли Вы ежегодно вносить платежи при изменении курса доллара?

Ведь долгосрочное страхование жизни предполагает регулярные платежи, в противном случае договор не принесет ожидаемой доходности!



РЕЗЮМЕ

	Индивидуальная процедура индексации	Стандартная индексация	Договор, номинированный в долларах
Всего уплаченных СП в пересчете на гривну	219 565	156 785	219 565
Всего размер выплаты, грн.	335 808	259 643	360 772
Доходность (Выплата/ Всего СП)	153%	166%	164%

А ЕСЛИ ДОЛЛАР 30 грн.

	Индивидуальная процедура индексации	Стандартная индексация	Договор, номинированный в долларах
Всего уплаченных СП в пересчете на гривну	255 565	165 474	255 565
Всего размер выплаты, грн.	383 256	279 009	431 970
Доходность (Выплата/ Всего СП)	150%	169%	169%

Ни один эксперт не берется делать прогнозы, относительно стоимости доллара на ближайшее будущее.



Так стоит ли брать на себя обязательства регулярных платежей в иностранной валюте, если источник регулярного дохода выражен в гривне?

Статистика 2008-2009гг. говорит о том, что большинство (по некоторым оценкам, 90%) клиентов «перевели» свои договора в гривну, так как не смогли оплачивать договора по новому курсу.

Сегодняшняя статистика говорит о том, что клиенты массово ничего не «переводят», а просто либо уменьшают по максимуму размер страхового взноса, либо расторгают эти договора в связи с невозможностью оплаты. И в том и другом случае, это означает, что клиент никогда не накопит ту сумму, которую он планировал первоначально, а соответственно не реализует полностью или частично ту потребность, ради которой такой договор заключался (пенсия, обучение ребенку и т. д.). Тогда вопрос - а в чем тогда смысл заключения таких договоров для клиента?

Большинство компаний страхования жизни ограничивают или полностью прекращают предлагать «долларовые» программы на рынке, не столько в связи с оценкой внутренних рисков, сколько в связи с оценкой рисков неплатежеспособности клиента, в связи с чем сама компания несет убытки.

Т.е. для компании страхования жизни выгоды нет, для клиента (здесь говорим о среднестатистическом клиенте со средним доходом в гривне) выгоды нет.

Поэтому ответ прост - если нет возможности увеличивать платеж - Только национальная валюта.

РЕЗЮМЕ:

	Банк	Бизнес	ПИФ	Недви- жимость	Искусство	Золото	ВФ «М»	Полис СЖ
Без стартового капитала	+	-	+	-	-	+	+	+
Надежность инвестиций	- / +	-	-	+	+	+	-	+
Налоговая скидка	+ (только пенсионные накопл.)	-	-	-	-	-	-	+
Гарантированная доходность в долгосрочной перспективе	-	-	-	-	- / +	+	-	+
Социальная защита	-	-	-	-	-	-	-	+
Защита от инфляции	-	+	-	+	+	+	-	+
Пенсионное обеспечение	+	-	+	+	- / +	+	-	+
Отсутствие профессиональных знаний	+	-	-	+	-	+	+	+

АРГУМЕНТ № 3 Пенсия

**Тот, кто сейчас работает, не
имеет никаких шансов на
достойную пенсию!**

**солидарная система общеобязательного
пенсионного страхования**

Трёхуровневая пенсионная система

1. **БУДУТ ЛИ ГАРАНТИИ?!**
2. **НЕТ ЗАЩИТЫ!**
3. **ДЛЯ КОГО И КАК?!**
4. **НЕИЗВЕСТНО КОГДА!**

ИДЕЯ ЧОУВА...!
негосударственное
не копирует систему
общеобязательного пенсионного
страхования

солидарная система общеобязательного
пенсионного страхования

Социальный опрос населения Украины в 2013 году:

89% людей, которые готовятся выйти на пенсию в течение ближайших 5 лет подтвердили, что **не рассчитывают** на то, что их уровень дохода после выхода на пенсию позволит им **обеспечить себя** хотя бы продуктами питания и предметами первой необходимости (одежда и обувь).





Инвестиционный портфель страховщиков

Страховой сектор является основным источником инвестиций, необходимых для поддержания роста в экономике и обеспечения необходимых средств, для выплаты пенсий. Это крупнейший институциональный инвестор в Европе, с более чем 50% всех европейских институциональных активов под управлением в 2011. **Активы под управлением на конец 2011 – 15,1 трлн.***

Страховые компании	€7 700bn (51%)
Пенсионные фонды	€3 700bn (24%)
Государственный инвестиционный фонд	€500bn (4%)
Фонды целевого финансирования	€300bn (2%)
Розничные ПИФы	€1 700bn (11%)
Лица с крупным частным капиталом	€1 200bn (8%)

* Банки не считались институциональными инвесторами, несмотря на тот факт, что их кредитный капитал превышает отметку в €46 трлн.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) международная экономическая организация развитых стран, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики, относит к институциональным инвесторам такие организации как пенсионные фонды, страховые компании и инвестиционные компании, такие как государственные и инвестиционные фонды.

АРГУМЕНТ № 4 Поведение и потребности

Главное не потерять!!!!

НЕ наш клиент



НАШ клиент



АРГУМЕНТ № 5 Ситуация в стране:

В стране бюджета нет ни на что...

Финансовое бремя на лечение и приобретение необходимых лекарств ложиться на плечи больного и его семьи.

Сердечно-сосудистые заболевания:

- Украина занимает 1 место в Европе по количеству сердечно-сосудистых заболеваний (25 млн. человек) и смертей от них;
- Украина в 15 раз отстает от стран Европы по количеству кардиологических центров.

Онкологические заболевания

- Смертность от онкологических заболеваний в Украине в 2 раза выше, чем в странах Евросоюза, детская смертность превышает таковую в Европе в 2,5 раза.

Смерть из-за внешних причин:

- Уровень смертности от внешних причин в Украине в 2,4. выше, чем в странах Евросоюза.

В т. ч. Ежегодно на производстве погибают в среднем 1 200 украинцев, инвалидами становятся около 17 000 человек.

73% травм на производстве происходят из-за неудовлетворительной организации труда.



АРГУМЕНТ № 6 Виртуальное богатство

В периоды кризиса и нестабильности, люди еще раз убеждаются, что без фундамента страхования жизни, они «виртуально» богаты или обеспечены

Данные исследований: более 75% украинцев столкнутся с существенными финансовыми проблемами (которые не смогут покрыть за счет сбережений и будут вынуждены продавать имущество, брать займы или изыскивать средства другими путями) в случае нетрудоспособности (постоянной или временной, в результате несчастного случая или болезни).





Поиск в Твиттере

Уже зарегистрированы? Войти

Дружина Шумахера продає майно, аби мати на що лікувати гонщика
tabloid.pravda.com.ua/news/54ed9a5d5...



РЕТВИТОВ 11 ИЗБРАННОЕ 2



5:21 - 25 февр. 2015 г.

runk @Pankoov · 10 мин
@tabloukrpravda @ukrpravda_news да ладно !! Он лямов 400 поднял за все время.



Андрій @a_sechin · 5 мин
@tabloukrpravda @ukrpravda_news да у него куча друзей и фанатов миллиардеров, не думаю что все так плохо



[ГЛАВНАЯ](#) | [НОВОСТИ](#) | [ПОД ЗНАМЕНЕМ ПОБЕДЫ](#) | [СТАНЬ ПЕРВЫМ!](#) | [ПЕРВЫЙ В АРМИИ](#) | [ПРИЗВАНИЕ](#) | [СОЛДАТСКОЕ СЕРДЦЕ](#) | [ДОБРЫЙ СВЕТ](#) | [НОВОГОДНИЙ ПРОЕКТ](#)
[РУСФОНД](#) | [ДРУГИЕ АКЦИИ](#) | [КТО ДЕЛАЕТ](#) | [ВИДЕО](#) | [ПУБЛИКАЦИИ](#) | [МНЕНИЯ](#) | [RSS-ЛЕНТА](#)

23 января 2014

[Версия для печати](#)



На лечение Жанны Фриске собрано около 67 миллионов рублей

Акция по сбору средств в помощь Жанне Фриске завершена. По данным "РУСФОНДА", на 15.00 по московскому времени 23 января Жанне Фриске пожертвовано 66 886 720 руб. Напоминаем, что в случае, если собранные средства превысят стоимость лечения Жанны, эти деньги пойдут на лечение тяжелобольных детей.

Жанна Фриске, находящаяся на лечении за границей, поблагодарила всех, кто не остался равнодушным к ее беде:

"Спасибо! Невозможно было представить, что в такой непростой для меня и моей семьи момент сотни тысяч людей отзовутся и поддержат меня словами, молитвами и деньгами. Я благодарю вас всех за внимание и заботу. Это придает сил. Спасибо за человечность. За то, что в России так много отзывчивых,

Поиск по передаче, проекту

< **Апрель 2015** >

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			



АРГУМЕНТ № 7 Перспективы

ТЕПЕРЬ ОНИ

ТОЧНО ЕСТЬ!





Страхование делает значительный вклад в экономический рост и развитие стран Европы

- ❖ **Облегчает экономические операции, предоставляя передачу рисков и гарантируя защиту.**
- ❖ **Призывает управлять рисками и продвигать безопасные методы управления.**
- ❖ **Способствует финансовой стабильности путем предоставления долгосрочных инвестиций в экономику.**
- ❖ **Поощряет стабильные и устойчивые сбережения, и пенсионное обеспечение.**



Статистика в 2012 году в Европе

Валовая сумма страховых премий в Европе - 2012



Средняя премия на душу населения в Европе – 2012



Доля страхования жизни – наибольшая в валовых премиях собранных в Европе. В 2012 году сумма премии по отношению к ВВП увеличилась до 7,7% (от 1,3% в Румынии до 13,2% в Великобритании).

В 2012 было потрачено в среднем € 1 860 на страхование в Европе по сравнению с € 1 539 десятью годами ранее (в номинальном выражении).

Средняя СП на душу населения в 2012 году - € 1 098 по страхованию жизни и € 762 по рисковому страхованию. Примерно ¼ граждан проживающих ЕС имеют полисы медицинского страхования.



Компании и сотрудники.

Страховой сектор Европы является важным работодателем, как с точки зрения основной, так и дополнительной занятости.



Более 5 300 страховых компаний



930 000 сотрудников в Европе

Более 5 300 страховых компаний осуществляли свою деятельность в Европе в 2012 году. Большинство из них - открытые акционерные общества и паевых страховщики, но они также могут быть представлены в виде государственных учреждений, кооперативов и т.д.

В отрасли страхования в Европе официально трудоустроено более 930 000 человек.

И не только Европа... 2011

№	Страна	Собранные СП по Лайф, долл. США	Население страны, чел.	\$ на человека	год
1	Швейцария	24 795 000 000	7 870 000	3 151	2011
2	Финляндия	14 535 000 000	5 375 000	2 704	2011
3	Швеция	22 974 000 000	9 416 000	2 440	2011
4	Великобритания	143 799 000 000	62 499 000	2 301	2011
5	Франция	124 476 000 000	65 048 000	1 914	2011
6	Норвегия	9 239 000 000	4 920 000	1 878	2011
7	Бельгия	18 572 000 000	11 001 000	1 688	2011
8	Италия	73 869 000 000	60 626 000	1 218	2011
9	Германия	86 798 000 000	81 802 000	1 061	2011
10	Австрия	6 988 000 000	8 404 000	832	2011
11	Португалия	7 533 000 000	10 572 000	713	2011
12	Испания	29 749 000 000	46 153 000	645	2011
13	Словения	599 000 000	2 050 000	292	2011
14	Чехия	2 685 000 000	10 487 000	256	2011
15	Словакия	1 145 000 000	5 392 000	212	2011
16	Польша	7 729 000 000	38 530 000	201	2011
17	Греция	2 155 000 000	11 310 000	191	2011
18	Венгрия	1 574 000 000	9 986 000	158	2011
19	Хорватия	327 000 000	4 412 000	74	2011
20	Эстония	66 000 000	1 340 000	49	2011
21	Румыния	410 000 000	21 414 000	19	2011
22	Латвия	34 000 000	2 075 000	16	2011
23	Болгария	119 000 000	7 369 000	16	2011
24	Турция	1 150 000 000	73 723 000	16	2011
25	Украина	93 750 000	42 965 100	2	9 мес. 2014



0,1долл на человека 2002
 2долл на человека 2014
 20раз рост СП по страхованию жизни
 10раз рост СП только по накопительному страхованию жизни

0,53грн на человека 2002
 32грн на человека 2014
 60раз рост СП по страхованию жизни
 30раз рост СП только по накопительному страхованию жизни

ВЕЧНЫЙ АРГУМЕНТ

КОМПАНИЯ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ ПОМОГАЕТ РЕШИТЬ СЛЕДУЮЩИЕ ВОПРОСЫ:

- НЕГОСУДАРСТВЕННОГО ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ;
- ЗАЩИТЫ СЕМЬИ НА СЛУЧАЙ УХОДА ИЗ ЖИЗНИ КОРМИЛЬЦА;
- ЗАЩИТЫ НА СЛУЧАЙ ИНВАЛИДНОСТИ;
- КОМПЕНСАЦИИ МЕДИЦИНСКИХ РАСХОДОВ И УТРАЧЕННОГО ДОХОДА В СВЯЗИ С ЗАБОЛЕВАНИЕМ ИЛИ НЕСЧАСТНЫМ СЛУЧАЕМ;
- НАКОПЛЕНИЕ И ЗАЩИТА ДЛЯ ДЕТЕЙ И МНОГИЕ ДРУГИЕ.

Еще ни один человек на Земле не пожалел о том, что у него был полис страхования жизни, но из тех у кого его не было - жалеют все.

