

Механизм повышения эффективности коммерческой деятельности предприятий в отрасли или сфере применения

ПОДГОТОВИЛА СТУДЕНТКА
ГРУППЫ МН-21

МАМАЕВА ЮЛИЯ

Сущность и показатели оценки эффективности деятельности

- ❖ Эффективность - экономическая категория, связанная с интенсивностью развития предприятия. Она показывает глубинные процессы совершенствования, происходящие во всех его элементах, и исключает механистические подходы.
- ❖ Экономическая эффективность деятельности предприятия - это критерий его результативности за год. В нем находят отражение все положительные и отрицательные процессы, которые происходят в экономической, технической и социальной сферах деятельности, а также все частные и обобщающие показатели.

-
- ❖ Ключевой принцип эффективности деятельности предприятия состоит в следующем: предоставлять потребителям услуги надлежащего, требуемого качества, наиболее рационально используя трудовые, материальные, финансовые ресурсы, повышая доходность предприятия, уровень благосостояния его работников, общества в целом, не причиняя вреда окружающей среде.
 - ❖ Главная цель исследования экономической эффективности: выявить сильные и слабые стороны предприятия, найти пути совершенствования его деятельности.

Показатели эффективности

Для количественной оценки экономической эффективности деятельности предприятия применяются частные и обобщающие показатели. Частные показатели свидетельствуют об эффективности использования отдельного ресурса и результативности каждого конкретного продукта, а обобщающие дают представление об эффективности всех ресурсов или продуктов, а также о результативности предприятия как единого целого. Ранжирование частных и обобщающих показателей дает возможность выделить наиболее важные и менее значимые.

Основные требования, предъявляемые к выбору системы показателей экономической эффективности деятельности предприятия:

- ❖ количество параметров должно зависеть от конкретной цели анализа;
- ❖ экономический смысл каждого показателя должен быть понятным для восприятия и однозначным для толкования;
- ❖ по каждому показателю должна быть представлена объективная количественная информация на основании данных бухгалтерского или статистического учета.

Показатели рентабельности:

$R_{\text{прод.}} = \text{ПДН} / \text{Себестоимость} * 100\%$

$R_{\text{п}} = \text{ПДН} / \text{Выручка} * 100\%$

$R_{\text{им.}} = \text{ПДН} / \text{Валюта баланса} * 100\%$

$R_{\text{соб.кап.}} = \text{ПДН} / \text{Стоимость собственного капитала} * 100\%$

*ПДН – прибыль до налогообложения.

Показатели эффективности использования отдельных факторов производства:

$\Phi_{отд} = \text{объем производства} / \text{среднегодовая стоимость основных средств}$

$\Phi_{емк} = \text{среднегодовая стоимость ОПФ} / \text{объем выпуска продукции}$

Показателей производительности труда:

$V = \text{Объем реализации} / \text{среднесписочная численность рабочих}$

$T = \text{Среднесписочная численность рабочих} / \text{объем реализации}$

Существуют два основных методологических подхода к оценке эффективности деятельности предприятий, в том числе предприятий малого бизнеса: потенциальный и затратный.

- ❖ Потенциальный подход применяется для расчета прогнозной (будущей) эффективности;
- ❖ Затратный подход дает фактическую характеристику количества потребленных ресурсов, отнесенных на затраты, что позволяет говорить о реальной оценке эффективности деятельности субъекта малого предпринимательства.

Источники оценки эффективности деятельности организации:

- ❖ учредительные документы организации;
- ❖ баланс;
- ❖ отчет о финансовых результатах и их использовании.

Определение экономической эффективности деятельности предприятия предусматривает наличие следующих пунктов:

- ❖ анализ прибыли и рентабельности исследуемого объекта;
- ❖ оценка влияния основных факторов на изменение прибыли и рентабельности;
- ❖ общая оценка финансового состояния предприятия за период, анализ изменения статей актива и пассива баланса;
- ❖ анализ финансовой устойчивости предприятия;
- ❖ оценка ликвидности и платежеспособности хозяйствующего субъекта;
- ❖ общая характеристика деловой активности предприятия.

Возможные пути повышения эффективности деятельности организации:

- ❖ увеличение прибыли от реализации продукции, так как она составляет «львиную» долю балансовой. Это может быть достигнуто путем:
 - а) снижения себестоимости;
 - б) увеличения объема реализации продукции в натуральном выражении;
 - в) уменьшение размеров нереализованных остатков на начало и конец отчетного периода;
- ❖ получение дохода от реализации основных фондов и иного имущества предприятия.

Среди способов повышения оборачиваемости оборотных средств можно выделить следующие:

- ❖ сокращение времени, в течение которого оборотные средства отвлечены, то есть находятся в обороте;
- ❖ сокращение среднегодовых остатков оборотных средств;
- ❖ снижение потребности предприятия в оборотных средствах;
- ❖ выпускать ту продукцию, которую можно достаточно быстро и выгодно продать, сокращая при этом выпуск продукции, не пользующейся текущим спросом;
- ❖ направление полученной предприятием прибыли на пополнение оборотных средств;
- ❖ рациональная организация производственных запасов.

Повышение эффективности использования основных фондов может быть достигнуто следующими способами:

- ❖ своевременный ввод в эксплуатацию новых основных фондов и производственных мощностей, быстрое их освоение;
- ❖ улучшение использования действующих основных фондов и производственных мощностей промышленных предприятий, в том числе вновь введенных в эксплуатацию, что может быть достигнуто благодаря:
 - а) повышению интенсивности использования производственных мощностей и основных фондов;
 - б) повышению экстенсивности их нагрузки;
- ❖ своевременный монтаж неустановленного оборудования, а также ввод в действие всего установленного оборудования за исключением части, находящейся в плановом резерве и ремонте;
- ❖ совершенствования организации производства путем:
 - а) сокращения времени внутрисменных простоев оборудования;
 - б) обеспечение непрерывно-поточного графика работы;
- ❖ повышение квалификации, мастерства персонала, обслуживающего оборудование.

Повышение эффективности деятельности оказывает многостороннее, комплексное влияние на экономику предприятия, что обеспечивает его устойчивый экономический рост, доходность и, в конечном счете, выживаемость в острой конкурентной борьбе рыночной экономики.