

«Бизнес с Китаем». Выбор ниши и товара для продажи на маркетплейсах

- ❖ РАЗРЕШИТЕЛЬНЫЕ ДОКУМЕНТЫ НА ТОВАРЫ
 - ❖ ВЫБОР НИШИ ДЛЯ ВЫХОДА НА МАРКЕТПЛЕЙС В 2021 ГОДУ
 - ❖ НАЧИНАЮЩИЙ ПОСТАВЩИК: ВЫБОР ТОВАРА И КОЛИЧЕСТВО ДЛЯ ПЕРВОЙ ЗАКУПКИ
 - ❖ СХЕМА РАБОТЫ С WILDBERRIES
 - ❖ СПИСОК ЗАПРЕЩЕННЫХ К ПРОДАЖЕ ТОВАРОВ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ
-

Разрешительные документы на товары

Для продажи товаров на маркетплейсе вам в любом случае нужно будет оформить документы:

- Сертификат.
- Декларация.
- Отказное письмо.
- Письменное согласие бренда, если вы решили перепродавать товары чужого бренда.

Сертификаты являются самыми сложными документами и цена на них выше, чем на другие. Данный документ подтверждает, что товар соответствует заявленным требованиям технических регламентов или ГОСТ. Если вы закупаете товары для продажи на маркетплейсах в Китае, то документы Вам нужно будет оформлять в России, так как сертификаты на товар из Китая вам не подойдут.

документацию на товары нужно оформлять в стране реализации товара.

Декларация – документ, который подтверждает соответствие товара требованиям действующих стандартов безопасности.

Отказное письмо – заключение от органа сертификации о том, что данный товар не попадает под техническое регулирование ЕАС или РФ. Данное письмо также оформляется в органе сертификации.

Какие товары подлежат сертификации?

Детские товары, пижамы, нижнее белье и т.д., полный список можно посмотреть на сайте: <http://docs.cntd.ru/document/902189451>

Для того, чтобы узнать, под какие документы попадают Ваши товары, Вы можете обратиться в сертифицирующий орган в вашем городе.

Вы можете обратиться в несколько центров сертификации в своём городе, выбрать для себя наиболее подходящий и предоставить им свой товар, а после уже получить готовые документы.

Сертификаты могут быть разными по срокам (и соответственно по стоимости).

Какая продукция подлежит

декларированию?

Вся пищевая продукция (кроме детской специализированной)

Взрослая одежда 2-го, 3-го слоя

Косметика

Парфюмерия

Сумки

Оборудование промышленного назначения

Полный список на сайте: <http://docs.cntd.ru/document/902189451>

Какие товары подойдут под отказное письмо?

Единого перечня такой продукции нет, поэтому в каждом случае лучше уточнять в сертификационном центре.

• Бижутерия

- Сувениры
- Канцелярские товары, включая бумагу
- Крепежные изделия
- Мебельная фурнитура
- Елочные украшения
- Замки
- Зонты
- Зеркала
- Искусственные цветы
- Предметы интерьера - декоративные изделия (картины, вазы, постеры)
- Сантехника не подключаемая к электросети
- Спортивный инвентарь, спортивные снаряды и тренажеры (не подключаемые к электросети)
- Садовый инвентарь и ручной инструмент
- Ручной инструмент (не подключаемый к сети)
- Товары для животных (кроме кормов)
- Фоторамки
- Часы наручные, настенные, настольные и напольные (не подключаемые к электросети)

Итоги

:

- Обращаться и сверять необходимость по оформлению документов лучше в центре по сертификации. (Вас Проконсультируют по вашему товару бесплатно).
- Лучше обратиться в несколько центров, т.к. цены на услуги могут различаться.
- Рассказывайте специалистам центра всё, как есть, в том числе и выбранную схему ввоза, они подскажут, как лучше сделать.
- Сертификаты и другая документация возможна только для ип или юрлица.
- Сертификаты не проверяют, но лучше не рисковать и всё оформить.
- Если бюджет на старте ограничен, найдите поставщика в России с готовыми сертификатами или выбирайте товар под отказное письмо (не подлежащий сертификации и декларированию).

Выбор ниши для выхода на маркетплейс в 2021 году

На маркетплейсах сейчас лучшего всего продаются следующие товары:

- мелкие товары и помощники для дома
- канцелярия (разные красивые подставки/вазочки, всё для хранения)
- мелкогабаритный декор
- помощники для кухни
- товары для занятия спортом дома
- игрушки 18+
- товары для животных
- товары эко-направления
- товары, упрощающие жизнь и быт

И, что не менее важно для начинающего поставщика: на большинство этих товаров подойдёт отказное письмо.

ВАЖНО!

В процессе выбора

ниши:

- Проанализировать товары на наличие на Wildberries (цены, количество поставщиков и заказов, виды товаров, количество товаров в данной категории).
- Обязательно перед выбором любой ниши посмотрите в интернете, а также проконсультируйтесь в сертифицирующих центрах, какие документы будут необходимы для той или иной категории товаров, чтобы примерно посчитать расходы на документы.

Начинающий поставщик: выбор товара и количество для первой закупки

Когда вы определились с нишей и товарами, которые хотите продавать на маркетплейсе, перед вами будет стоять ещё 2 немаловажных вопроса: **какая сумма** понадобится для начала работы и **какое количество** товара нужно сделать для первой поставки?

Точных сумм и количества нет, для каждого товара они будут индивидуальные, но давайте попробуем немного разобраться:

Лучше всего разделить Ваш бюджет на 2 суммы, сделать заказ товаров из Китая на первую часть суммы и через какое-то время сделать уже второй заказ (чтобы не было долгих простоев без продаж, в таком случае Ваши товары будут уходить вниз).

Начать работу с 20-30 т.р. будет не так просто, ориентируйтесь примерно на 50-100 т.р. (сумма будет зависеть от выбранного товара). Если Ваш бюджет ограничен, выбирайте товары, которые подойдут под «отказное письмо», это существенно сэкономит расходы на оформление документации.

Количество для первой закупки: оптимально 20-40 штук каждого товара для тестирования ниши. Если вы выбрали недорогие в закупке товары, то можете закупить несколько разных видов для отслеживания спроса.

Одно из главных правил: не продавайте на WB на последние деньги (товар может не пойти, его могут потерять на складах и т.д.).

Схема работы с Wildberries

Wildberries — международный интернет-магазин одежды, обуви, электроники, детских товаров, товаров для дома и т.д. Стать продавцом может и обычный человек (ИП/самозанятый) и компания.

Что нужно для регистрации на Wildberries?

- Юридическое лицо, ИП или регистрация в качестве самозанятого;
- Номер телефона для доступа на портал
- Соблюдение законов

РФ о торговле

Ссылка для регистрации на портале поставщиков Wildberries: <https://suppliers-portal.wildberries.ru>

Какие документы потребуются?

- ИНН компании и уставные документы
- Паспортные данные для ИП и самозанятых

Инструкция по выходу НА WILDBERRIES

- Переходите по ссылке <https://suppliersportal.wildberries.ru> и авторизуетесь с помощью номера телефона.
- Заполняете данные своей компании, внимательно изучаете оферту и принимаете её. Автоматически получаете доступ на портал.
- Заполняете спецификации на товар, который хотите продавать на Wildberries.
- Упаковываете и маркируете товар.
- Загружаете заказ.
- Планируете поставку.
- Отгружаете товар на склад Wildberries.
- Получаете деньги за проданный товар раз в неделю на расчетный счёт.

Список запрещенных к продаже товаров на макетплейсах

- Алкогольная продукция.
- Лекарственные препараты, кроме БАД.
- Пиротехника.
- Табак и табачные изделия.
- Драгоценные камни.
- Оружие и оружейные товары.
- Этиловый спирт.
- Живые растения.
- Животные.
- Лекарственные препараты для домашних животных.
- Продукты питания с коротким сроком годности.
- Копии брендов.
- Товары чужих брендов без их разрешения (есть список определённых брендов).