

The background of the slide is a vibrant, colorful pattern of thin lines and various icons. The icons include a bar chart, a camera, a location pin, a computer monitor, a star, a smiley face, and an envelope. The lines are in various colors like blue, green, orange, and purple, creating a complex, interconnected network-like appearance.

Сотрудничество с ГК «Системные Технологии»

ГК «Системные Технологии»
System Technologies Ltd

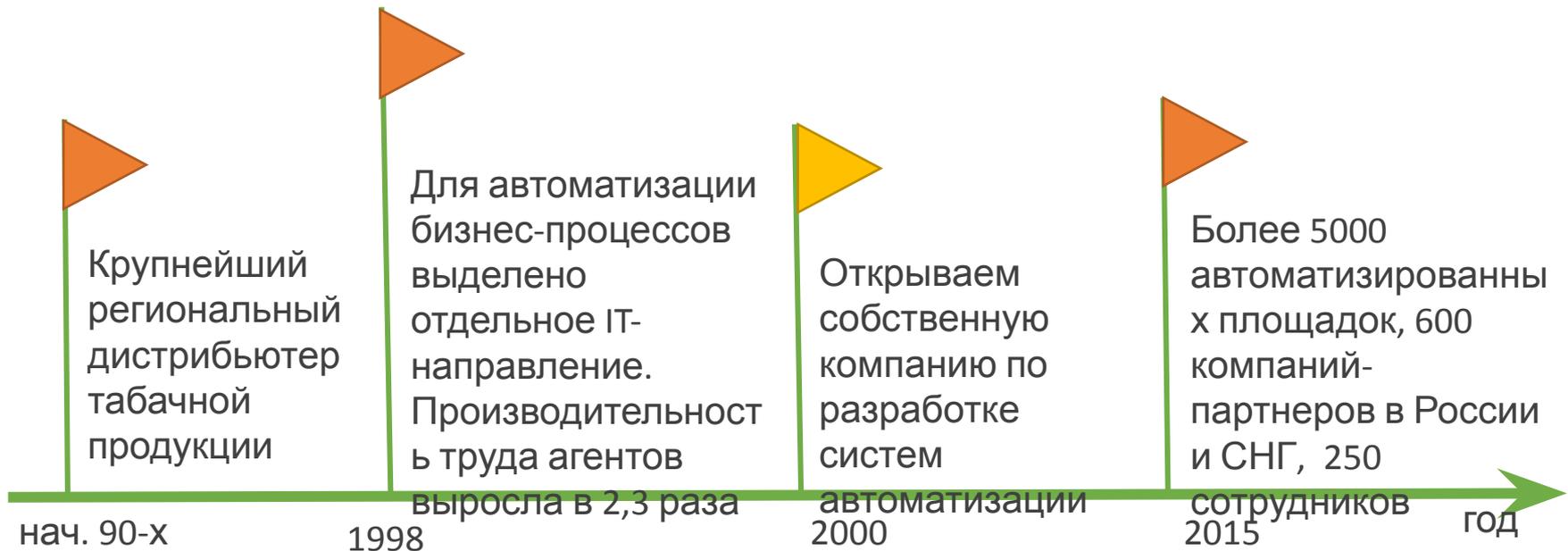
> **Мы понимаем этот бизнес, так как сами из FMCG**

> 15 лет в сфере FMCG + 15 лет в сфере автоматизации мобильной торговли

Мы проецируем опыт транснациональных компаний на рынок локальной дистрибуции

в результате ваши клиенты получают высокопрофессиональное программное обеспечение по демократичным ценам





С 2000 года мы разрабатываем SFA-проекты, опираясь на знания бизнес-процессов и тонкостей FMCG-бизнеса на собственном опыте



15 лет на рынке дистрибуции
Мы реализовали более 3 000 проектов

Mondelēz
International

EFES
RUS

ЭФКО

Heinz

ПРОГРЕСС
Открытое Акционерное Общество

Humana

BACARDI

ТАЛИНА

AND

Интарко



AQUA TRADE
Trade & logistics company

action

Техно

МОЛВЕСТ

**ГРУППА
ЧЕРКИЗОВО**
КАЧЕСТВО ОТ ФЕРМЫ ДО ПРИЛАЗА

ЮРИНАТ

РУССКИЙ АЛКОГОЛЬ
ГРУППА КОМПАНИЙ

NESCO

АРТ ДИЗАЙН
ART & DESIGN

alvisa
ALCOHOL GROUP S.L.



ОЧАКОВО

TELE2

UNITED EUROPE-HOLDING

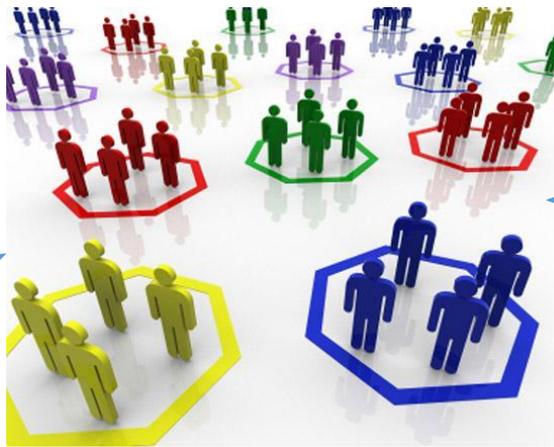


Мы предлагаем стать активным участником
**Партнерской сети ГК «Системные
технологии»**
по распространению и внедрению
решений для автоматизации работы выездных



Дистрибутор
ы FMCG

Производител
и FMCG



Страховые компании

Выездные бригады
подрядчиков
(электрики,
сантехники,
ремонтные бригады)

BTL- и рекламные
агентства





Продажи:

- Осуществление сбора заказов / отгрузок «с колес»
- Взаиморасчеты
- Инвестиции в ТТ (товары, деньги)
- Управление ассортиментом и количеством продукции в ТТ
- Управление ценообразованием



Управление клиентской базой:

- Ведение единой клиентской базы
- Поиск и открытие новых торговых точек
- Планирование территорий



Доставка и склад:

- Доставка заказанной продукции
- Управление остатками на складах дистрибьюторов



Аудит и мерчандайзинг:

- Работа с торговым оборудованием
- Работа с POSM (Point Of Sales Materials)
- Аудит торговых точек
- Опросы



Управление персоналом:

- Постановка задач
- Постановка планов
- Отслеживание фактов перемещения
- Планирование дневных маршрутов





Мобильный блок



Офисный блок



Дополнительные блоки

- APM Супервайзер
- Van - Selling
- Merchandising
- Pre - Selling

- GPS - контроль
- Сбор данных от дистрибьюторов
- Планирование
- Отчетность, анализ данных



Центр дистанционного обучения





программное решение для производителей и дистрибуторских компаний, которые:



управляют штатом полевых сотрудников (торговых агентов, мерчандайзеров)



используют «1С:Предприятие»

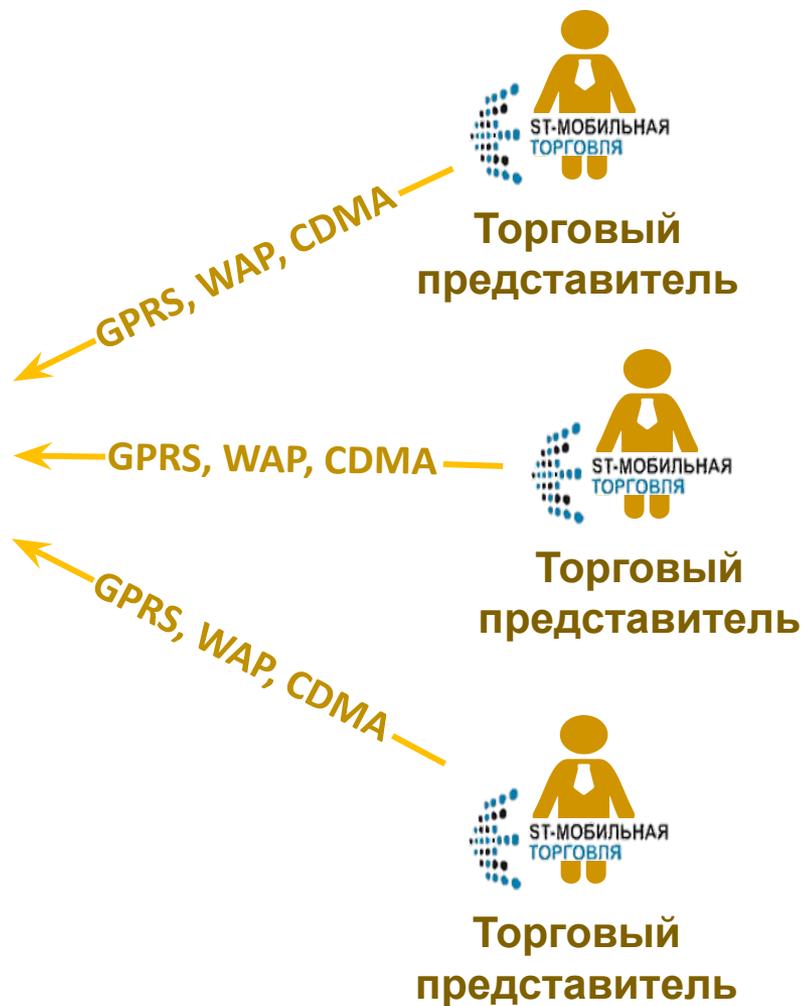


Решение подходит как для продаж по предварительному заказу (pre-selling), так и для торговли «с колес» (van-selling).





**Супервайзер
Аналитик
Руководитель**



MOBI.COM

«облачный» сервис, автоматизирующий выездную работу компаний без филиалов. Реализован по принципу SaaS (аренда ПО).



количество торговых представителей не ограничено



доступность офисной части через браузер: из любой точки света, с любого устройства, в любое время



УС: 1С или любая другая



настройка и запуск системы осуществляется в течение нескольких часов





ST-РЕГИОН

программное решение для контроля движения товара и комплексной автоматизации локальных дистрибуторов и небольших сетей: процессов продаж, мерчандайзинга и транспортной логистики.



до 140 торговых представителей



до 5 филиалов



УС: 1С или любая другая







ST-DMS

специализированное программное решение для консолидации данных и анализа показателей работы дистрибьюторских компаний и производителей с собственной сетью сбыта.



контроль работы дистрибьюторов, филиалов и эксклюзивных торговых команд



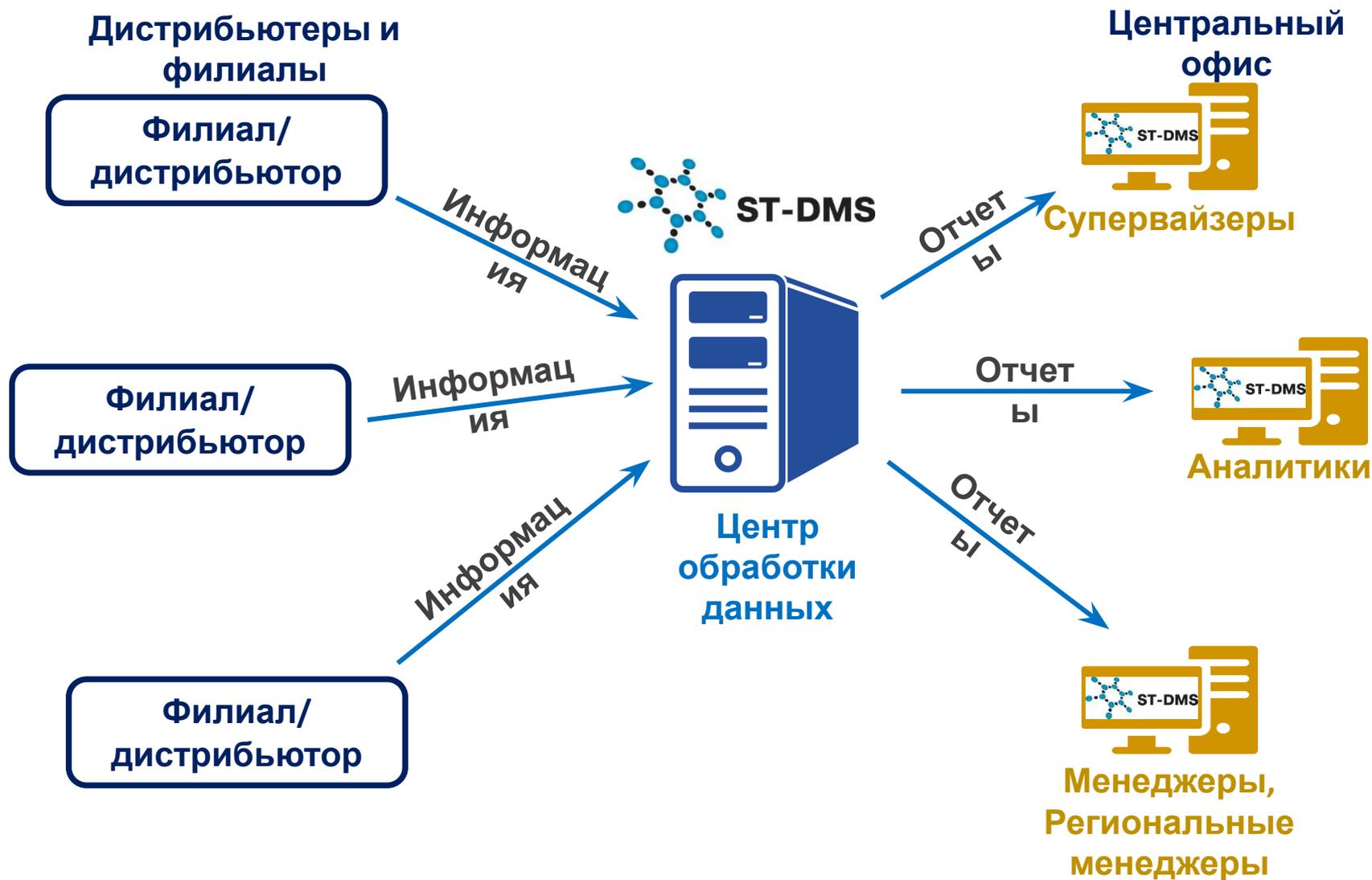
управление дистрибьюторской сетью



проведение анализа показателей работы сети

Решение применяется только для консолидации, анализа данных и управления, без автоматизации выездных сотрудников.





Партнеры	Агенты
<ul style="list-style-type: none">- Поиск и привлечение клиента- Внедрение ПО у клиента- Доработка выбранного решения под потребности клиента- Обучение клиента использованию купленного решения- Техподдержка клиента- Получают вознаграждение в размере 50% от стоимости купленных клиентом лицензий	<ul style="list-style-type: none">- Только поиск и привлечение клиента- Получают вознаграждение в размере 25% от стоимости купленных клиентом лицензий





- ✓ Никаких финансовых вложений для получения статуса **Партнера** или **Агента**;



- ✓ Передача клиентов в работу **Партнеру**;



- ✓ Бесплатное обучение **Партнера**;
- ✓ Бесплатная техническая консультация **Партнера**;
- ✓ Бесплатная техническая поддержка при внедрении для **Партнера**;





- ✓ Рекомендации действующих клиентов;



- ✓ Поддержка продаж (методические материалы по продажам, маркетинговые материалы, рассылки, конференции, журнал);



- ✓ Проведение регулярных обучающих вебинаров для **Партнеров и Агентов**



Доход Партнера

Партнерское
вознаграждение

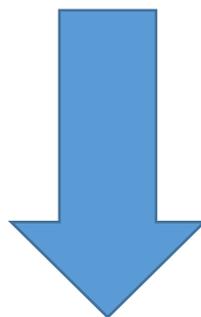
Внедрение

Доработка ПО под
бизнес-процессы
клиента

Обучение
клиента

Техподдержка

Допродажи
лицензий и услуг



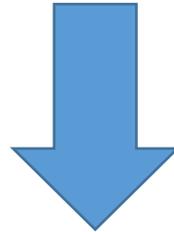
ДОХОД ПАРТНЕРА



Агентское
вознаграждение

Обучение клиента

Экономия человеческих и
временных ресурсов на
внедрении



ДОХОД АГЕНТА





- ✓ Регулярное проведение бесплатных вебинаров для Клиентов и Партнеров;



- ✓ Регулярное проведение конференций для Клиентов и Партнеров;



- ✓ Бесплатная подписка на журнал «Мобильная торговля»;





- ✓ Бесплатные рассылки по клиентам Партнеров с предоставлением аналитики по рассылке;



- ✓ База знаний по продуктам ГК «Системные технологии»;

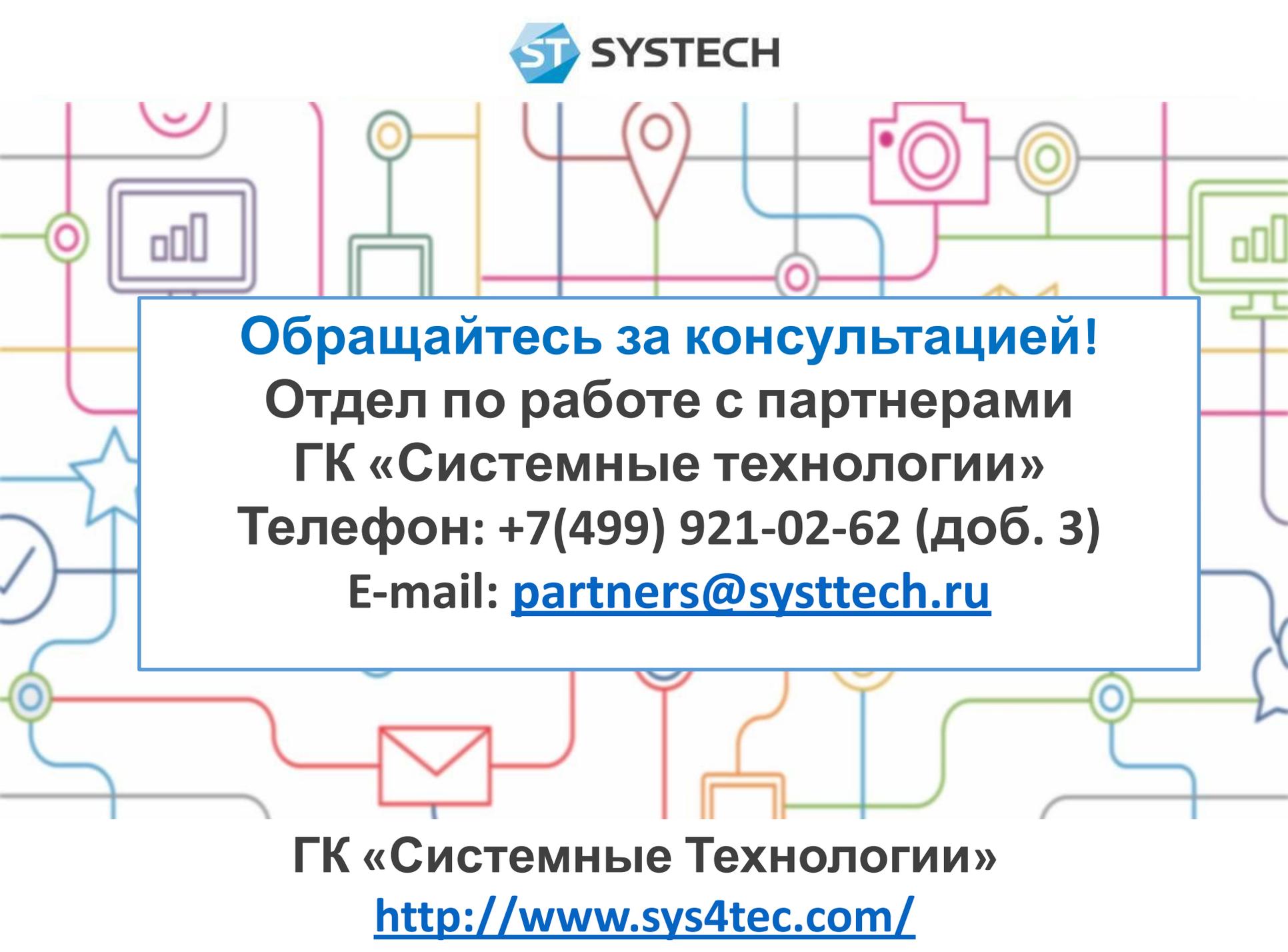


- ✓ Библиотека расширений API по продуктам ГК «Системные технологии»;



- ✓ Единое пространство для общения Партнеров и Агентов – сайт ГК «Системные технологии» и соцсети



The background of the slide is a colorful network diagram with various icons connected by lines. The icons include a laptop with a bar chart, a location pin, a camera, a star, a checkmark, and an envelope. The lines are in various colors like red, blue, green, and yellow.

Обращайтесь за консультацией!
Отдел по работе с партнерами
ГК «Системные технологии»
Телефон: +7(499) 921-02-62 (доб. 3)
E-mail: partners@systtech.ru

ГК «Системные Технологии»
<http://www.sys4tec.com/>