

# Массовая лидогенерация Ценообразование по CPA



# AMN – максимальный охват с минимальной конкуренцией

Охват сети – более **17 000 000** уникальных пользователей в сутки по данным LiveInternet. В собственной сети более **22 000** площадок, дающих **1,93 млрд** просмотров блоков в неделю.

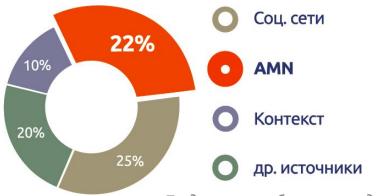




# **AMN** – качественное решение для массовых задач

#### Массовая лидогенерация для «несложных» задач

- онлайн-игры
- знакомства
- регистрационные формы на 2-3 поля (например: имя, возраст, email)



Представлены обезличенные данные по топ-10 рекламодателей онлайн-сервисов AMN

#### Среди наших клиентов:















#### Кейс 1. SMS Платежи

Мобильный контент провайдер BlinkoGOLD

Форма – прямой запрос на отправку платного SMS

Полноценное ценообразование по СРА





#### Кейс 1. SMS Платежи

Показывать: Все кампании 💠

<b>Ø</b>	Название	Статус	Показы +	Переходы	CTR	<u>Цель 1 Абс</u> <u>Цель 1 %</u>	CPA	СРА Расход	Лимит на сегодня
✓	blinkogold.ru: rapuncel2	Включена	62 227 518	117 200	0,188%	① 895   0,76%	55,00	49 225,00	20 Kg -
๔	blinkogold.ru: cod	Включена	35 233 364	44 772	0,127%	① 276   0,62%	55,00	15 180,00	30° E
₫	blinkogold.ru: einstein_test	<ul><li>Включена</li></ul>	34 335 984	51 529	0,150%	① 437   0,85%	55,00	24 035,00	·
⋖	blinkogold.ru: disney	» Включена	31 096 780	64 219	0,207%	① 325   0,51%	55,00	17 875,00	
$\triangleleft$	blinkogold.ru: twilight	<ul><li>Включена</li></ul>	26 582 112	27 465	0,103%	346   1,26%	55,00	19 030,00	- 42 Miss
✓	blinkogold.ru: megamind	<ul><li>Включена</li></ul>	22 532 975	29 170	0,130%	167   0,57%	55,00	9 185,00	20° 10° -
⋖	blinkogold.ru: school girl2	) Включена	22 486 833	39 738	0,177%	101 0,25%	55,00	5 555,00	750
✓	blinkogold.ru: gow	» Включена	22 066 445	15 562	0,071%	① 62   0,40%	55,00	3 410,00	-
$\checkmark$	blinkogold.ru: pirates	» Включена	19 295 867	14 318	0,074%	① 83   0,58%	55,00	4 565,00	
✓	blinkogold.ru: shark	» Включена	15 448 480	14 049	0,091%	① 54   0,38%	55,00	2 970,00	10 mg -
✓	blinkogold.ru: ice_age	<ul><li>Включена</li></ul>	14 691 960	20 731	0,141%	① 84   0,41%	55,00	4 620,00	- 10° - 1
✓	blinkogold.ru: shrek	Включена	14 612 917	22 882	0,157%	① 77   0,34%	55,00	4 235,00	1990
๔	blinkogold.ru: tron	Включена	12 410 210	8 104	0,065%	① 27   0,33%	55,00	1 485,00	
⋖	blinkogold.ru: twilight2	▶ Включена	12 403 781	7 606	0,061%	① 62   0,82%	55,00	3 410,00	- 3.6

Оформлено 2 996 платных подписок за тестовый период в 31 день

Более 345 000 000 показов объявлений

Более 477 000 целевых переходов





### Кейс 2. Простые формы

#### MMORPG Драконы

В форме только

- -имя пользователя
- -email
- -пароль

Полноценное ценообразование по СРА





## Кейс 2. Простые формы

Показывать:	Все кампании	*
I IUNASDIDATO.	все кампании	( v

₫	Название	Статус	Показы	Переходы -	CTR	<u>Цель 1 Абс</u> <u>Цель 1 %</u>	CPA	СРА Расход	Лимит на сегодня	Ред.
⋖	<u>Драконы</u>	Включена	54 619 625	44 890	0,082%	① 2 904   6,47%	25,00	72 600,00	710, Op	0
⋖	Сумма выбранных		54 619 625	44 890	0,082%					
⋖	Всего за период		54 619 625	44 890	0,082%		25,00	72 600,00		

Оформлено 2 904 регистраций за тестовый период в 10 дней

Более 54 000 000 показов объявлений

Более 44 000 целевых переходов



#### Кейс 3. Регистрации в развлекательные проекты



Развлекательный проект. Форма регистрации:

- имя
- email
- пароль

Оформлено 54 616 регистраций за тестовый период в 28 дней

Более 1 450 000 000 показов объявлений

Более 1 400 000 целевых переходов



### Что нужно чтобы работать по СРА

- Установить трекер на сайт или начать передавать данные о конверсии по API Нам необходимо точно знать по каким именно кликам произошло нужное событие тогда наши алгоритмы смогут оптимизировать ход РК в реальном времени, что даст вам максимум конверсий
- Подобрать оптимальные целевые страницы
  Подготовка так называемых Landing Page целое искусство. Мы с удовольствием бесплатно проанализируем ваш сайт и дадим рекомендации куда именно лучше всего отправлять посетителей и есть ли смысл внести какие-то изменения в эти страницы для максимизации конверсии
- Определить допустимую стоимость действия исходя из LTV пользователя LTV Life Time Value пользователя, объём прибыли, которую вы в среднем получаете с пользователя не с первой «покупки», а со всех действий пользователя за весь период взаимодействия

#### Затем начинается наша работа:

- Мы создадим максимально подходящие объявления для достижения целей
- Настроим максимально подходящие таргетинги



### Присоединяйтесь!

#### Есть вопросы? Мы поможем!



Владимир Алексеев директор по продажам

+7 (495) 77 55 145 +7 (925) 011 97 35

v@adlabs.ru

