

РЕЗУЛЬТАТИВНОЕ ОТНОШЕНИЕ

Тренинговая программа для компаний, которым важно
идти вперёд.

Эта программа для компаний:

Которые

- хотят
- развиваться

Которым

- важно
- Выйти
- на новый
- уровень
- финансовых
- показателей

Которые

- хотят
- мобилизовать
- потенциал
- сотрудников
- и сделать их работу
- более качественной

Задачи тренинга

сплотить команду

увлечь сотрудников работой

устранить конфликты и сложные ситуации в коллективе

вдохновить сотрудников

научить ставить цели и не ограничиваться рамками

ускорить развитие компании

Программа формирует новое
отношение людей к своей работе и
к целям компании.



Цель программы:

1. Сформировать у сотрудников контекст результативного отношения.

2. Дать коллективу мощный позитивный заряд.

3. Создать эффективную команду, нацеленную на достижение экстраординарных результатов.

Результативное отношение включает в себя:

— Искреннее принятие каждым сотрудником целей компании.

- — Личную вовлеченность каждого в стратегию развития компании.

— Позитивный эмоциональный настрой по отношению к целям компании.

- — Декларацию личной ответственности за достижение целей компании

Особенность тренинговой программы «Результативное отношение»

- * состоит в том, что участники НЕ изучают оторванную теорию или технологии, а работают с реальными ситуациями в компании, совместно принимают решения и затем немедленно воплощают их на практике.

Технологии, применяемые тренером во время тренинговой программы «Результативное отношение»

— честный разговор тренера с участниками

— постоянное фокусирование участников на целях компании и путях их достижения, а не на препятствиях

— работа с реальными задачами компании, а не с отстраненными кейсами

— слушание контекста, глубинного содержания, стоящего за словами

Как все происходит:

- * Всего тренинговая программа длится от 1 до 3 месяцев. В первые две недели проводятся сессии с владельцами бизнеса и руководителями компании. На этих сессиях формулируются цели программы и определяется круг ключевых сотрудников, с которыми будет проводиться индивидуальная работа в следующие дни. На выходных проходит групповой тренинг с сотрудниками, выбранными руководством.
- * По окончании программы будут даны рекомендации по дальнейшему развитию корпоративной культуры Вашей компании.

ПРАЙС-ЛИСТ

Программа «Результативное отношение»(от 1 до 3 месяцев)- 400000 руб

Тренинг «Результативное отношение» 2 дня-250000 руб

Коуч-сессия- 12000 руб.

Стратегическая сессия (от 3 до 5)- 75000 руб