



Дисциплина «Экономика организации»

Производственная программа предприятия


ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ.

Преподаватель Манаенкова Н.В.

Производственная программа предприятия

- ▶ Производственная программа предприятия представляет собой. **Развернутый или комплексный план производства и продажи продукции,** характеризующий годовой объем, номенклатуру, качество и сроки выпуска. требуемых рынком товаров и услуг.

- ▶ **Производственная мощность предприятия** – это максимально возможный выпуск продукции (выполнение работ, оказание услуг) за единицу времени при полном и эффективном использовании производственного оборудования и площадей, применении прогрессивных технологий, эффективной организации труда, обеспечении высокого качества продукции. Производственная мощность измеряется, как правило, в натуральных единицах.

- 
- ▶ **Производственная мощность – основа производственной программы.** **Производственная мощность** организации (цеха или **производственного** участка) – это максимальное количество продукции в натуральном выражении соответствующего качества и ассортимента, которое может быть произведено в единицу времени при наиболее эффективном использовании **производственного** оборудования и площадей

▶ Основными факторами, определяющими величину производственной мощности, являются:

- ▶ 1. Количество установленных машин, механизмов и агрегатов;
- ▶ 2. Техничко-экономические нормы использования машин, механизмов и агрегатов;
- ▶ 3. Режим работы предприятия.

Производственная мощность предприятия (М), оснащенного однотипным оборудованием:

$$M = N \cdot P \cdot T_p,$$

где N – количество единиц установленного оборудования;

P – техническая норма производительности данного оборудования;

T_p – плановый (эффективный) фонд рабочего времени.

- ▶ **Номинальный режим** (**Продолжительный режим**) — такой режим работы машин и оборудования, при котором они могут наиболее эффективно работать на протяжении неограниченного времени (более нескольких часов). Для оборудования, связанного с рассеиванием энергии (резисторы), либо с её преобразованием (двигатели, генераторы), номинальный режим определяется возможностью работы оборудования без превышения предельно допустимых температур.

Номинальный режим работы (T_H):

$$T_H = (T_K - V_{\Delta} - \Pi_{\Delta}) C \cdot t_{CM},$$

где T_K – календарный фонд времени работы оборудования, дни;

V_{Δ} – количество выходных дней в году;

Π_{Δ} – количество праздничных дней в году;

C – количество смен;

t_{CM} – продолжительность смены, ч.

При непрерывном режиме работы предприятия

$$T_H = T_K$$

- ▶ Максимально возможный эффективный (полезный) фонд рабочего времени характеризует потенциальную величину максимально возможного для использования фонда рабочего времени рабочих в данном периоде (кроме выходных, праздничных и времени на очередные отпуска).

▶ **Различают следующие виды
производственной мощности:**


- ▶ 1. Проектная, устанавливаемая в проектном задании;
- ▶ 2. Действующая, определяемая по мощности ведущих производственных предприятий;
- ▶ 3. Входная, определяемая на начало планируемого периода;
- ▶ 4. Выходная, определяемая на конец планируемого периода;
- ▶ 5. Среднегодовая, служащая основной для расчета производственной программы.



Стоимостные измерители
устанавливаются в денежном
выражении:

- ▶ Товарная продукция (Т)
- ▶ Валовая продукция (В)
- ▶ Реализуемая продукция (Р)

- ▶ **Товарная продукция** представляет собой стоимость продукции, и услуг, предназначенных к отпуску за пределы основной деятельности предприятия в планируемом периоде. В объем товарной продукции включаются:
 - ▶ - стоимость произведенных в данном периоде (сданных на склад) и предназначенных для реализации на сторону (другим организациям и предприятиям) готовых изделий;
 - ▶ - стоимость работ и услуг промышленного характера по заказам со стороны;
 - ▶ - стоимость полуфабрикатов собственного производства и продукции вспомогательных цехов для реализации на сторону; стоимость полуфабрикатов и продукции для поставки своему капитальному строительству и непромышленным хозяйствам своего предприятия;
 - ▶ - стоимость нестандартного оборудования, приспособлений общего назначения своего производства, зачисляемых в основные фонды предприятия или реализуемых на сторону;
 - ▶ - стоимость работ и услуг для непромышленных хозяйств и организаций своего предприятия, включая работы по капитальному ремонту и модернизации оборудования и транспортных средств своего предприятия.
- ▶ Объем товарной продукции планируется в действующих и сопоставимых ценах. Товарная продукция в сопоставимых ценах характеризует темпы, пропорции и структуру объема производства, а в действующих ценах применяется для планирования и анализа себестоимости продукции.

- 
- ▶ **Реализованная продукция** -это продукция, изготовленная, отгруженная и оплаченная потребителем
 - ▶ В состав остатков нереализованной продукции на начало года входят: готовая продукция на складе, в том числе отгруженные товары, документы по которым не переданы в банк; товары отгруженные, не оплаченные покупателем в срок или срок оплаты которых не наступил; товары на ответственном хранении у покупателя.
 - ▶ Объем реализованной продукции рассчитывается в действующих ценах и используется для определения полной себестоимости ее и прибыли от реализации.



- ▶ **Валовая продукция** - это стоимость всей продукции, независимо от степени ее готовности, т.е. стоимость общего результата производственной деятельности предприятия за определенный период.
- ▶ Валовая продукция отличается от товарной на величину изменения остатков незавершенного производства на начало и конец планового периода. Это единственный оценочный показатель деятельности предприятия, в объем которого включаются не только готовые изделия, но и незавершенное производство и изменение остатков полуфабрикатов.

Для выражения единиц измерения заданного объема работ при разработке производственной программы используют:

Натуральные измерители – исходные величины для определения потребности предприятия в рабочей силе, сырье, топливе, электроэнергии, оборудовании, производственных площадях

Трудовые измерители – выражаются в норма-часах и в сочетании с натуральными используются для определения производительности труда, размера оплаты труда, норм выработки и т.д.

Стоимостные измерители - носят обобщающий характер и являются универсальными при учетывании всех разделов планов предприятия

Товарная продукция (Т)

$$T = T_{\Gamma} + T_{\text{К}} + T_{\text{Н}} + \Phi,$$

где T_{Γ} - стоимость готовых изделий (услуг, работ), предназначенных для реализации на сторону;

$T_{\text{К}}$ - стоимость готовых изделий для нужд капитального строительства и непромышленного хозяйства своего предприятия;

$T_{\text{Н}}$ - стоимость полуфабрикатов своей выработки и продукции вспомогательных и подсобных хозяйств, предназначенных для реализации на сторону;

Φ - стоимость основных фондов собственного производства.

Валовая продукция (В):

$$B = T + (N_{\text{кп}} - N_{\text{нп}}) + (I_{\text{кп}} - I_{\text{нп}}),$$

где $N_{\text{кп}}$, $N_{\text{нп}}$ – стоимость незавершённого производства на конец и начало периода соответственно;

$I_{\text{кп}}$, $I_{\text{нп}}$ – стоимость специального инструмента, полуфабрикатов, приспособлений собственного изготовления на конец и начало периода соответственно.

Объём валовой продукции включает общий объём работ, намеченных к выполнению или выполненных независимо от места нахождения потребителя и степени готовности продукции

Реализованная продукция (P):

$$P = T + (P_{\text{нп}} - P_{\text{кп}}) + (T_{\text{хнп}} - T_{\text{хкп}}),$$

где $P_{\text{нп}}, P_{\text{кп}}$ – стоимость остатков
нереализованной продукции на начало и
конец периода соответственно;

$T_{\text{хнп}}, T_{\text{хкп}}$ – стоимость продукции,
находящейся на ответственном хранении
у покупателя на начало и конец периода
соответственно.

Объём реализованной продукции является
одним из основных показателей, по
которому оцениваются результаты
производственно-хозяйственной
деятельности предприятия