

ФИНЛЯНДИЯ – ТОРГОВЫЙ ПАРТНЕР РОССИИ

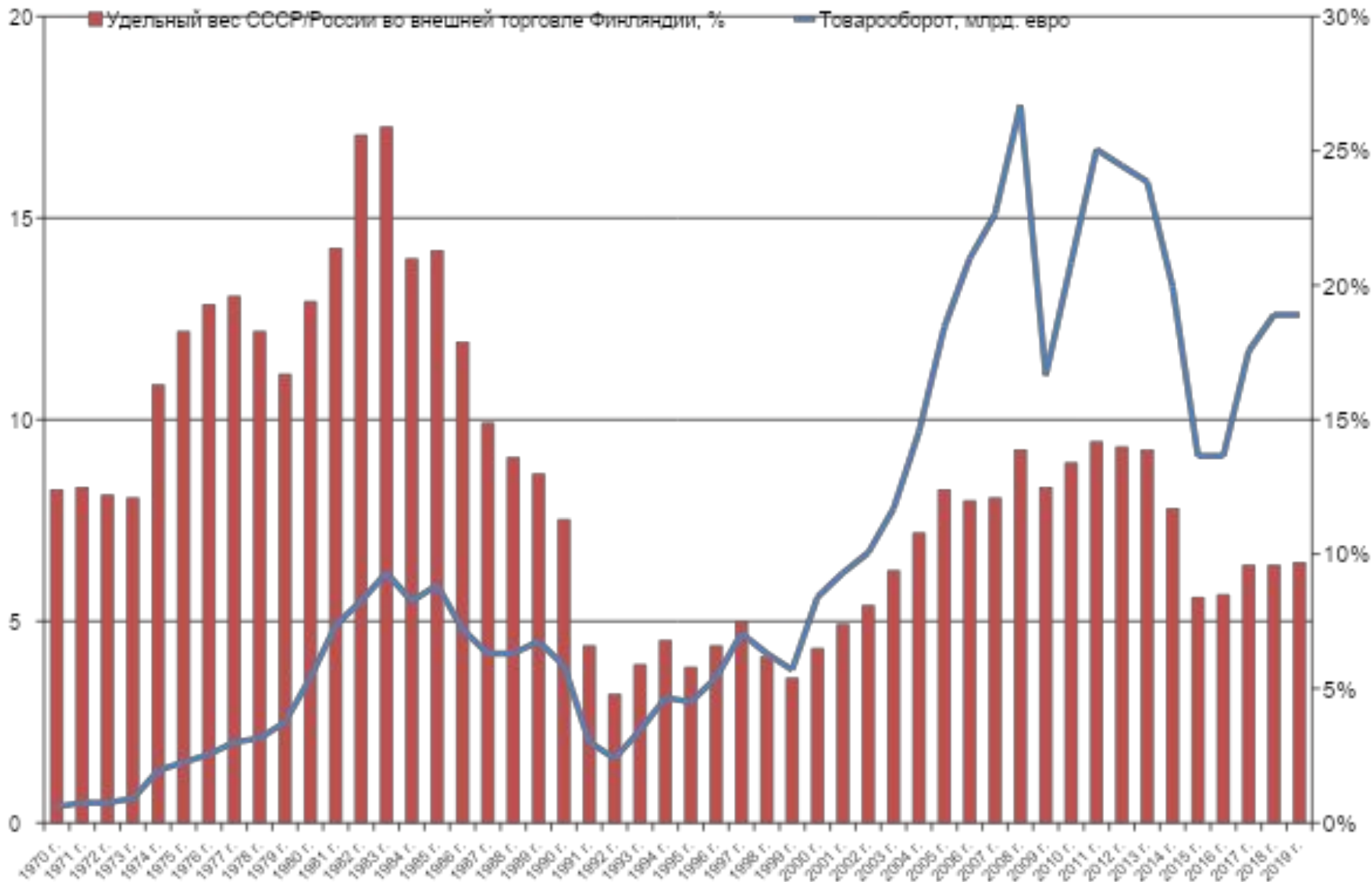
Вебинар для регионов АИРР

21 июля 2020 г.

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКО-ФИНЛЯНДСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

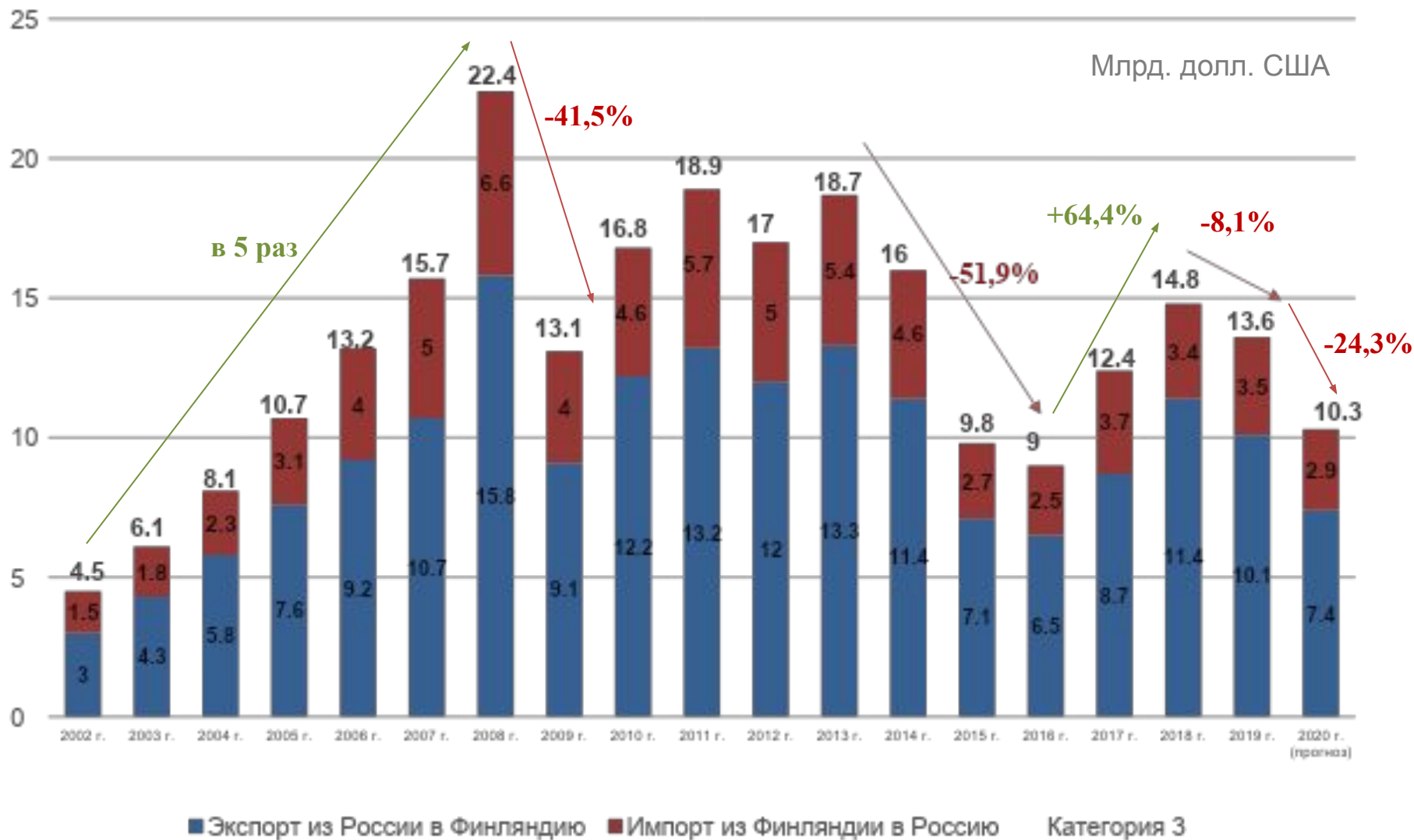
**С.С. СИНЕЛЬНИКОВ
И.О. ТОРГОВОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ РОССИИ В ФИНЛЯНДИИ**

ТОВАРОБОРОТ С ССР/РОССИИ С ФИНЛЯДИЕЙ В 1970-2019 ГГ.



Торговые партнеры Финляндии	Торговые партнеры России
1. Германия (14,5%)	1. Китай (17,8%)
2. Швеция (10,8%)	2. Германия (7,2%)
<u>3. Россия (8,2%)</u>	3. Нидерланды (5,8%)
4. Китай (6,6%)	4. США (4,8%)
5. Нидерланды (6,3%)	5. Беларусь (4,6%)
6. США (5,2%)	6. Турция (3,8%)
7. Франция (3,3%)	7. Великобритания (3,7%)
8. Эстония (3,3%)	8. Южная Корея (3,5%)
9. Великобритания (3,3%)	9. Италия (3,5%)
10. Польша (3,1%)	10. Казахстан (3,1%)
... прочие страны (35,4%)	... <u>14. Финляндия (1,9%)</u>

РОССИЙСКО-ФИНЛЯНДСКИЙ ТОВАРОБОРОТ В 2002-2020 ГГ.



ЭПИДЕМИЯ COVID-19 МОЖЕТ ОКАЗАТЬ СЕРЬЕЗНОЕ НЕГАТИВНОЕ ВЛИЯНИЕ НА ДИНАМИКУ ТОРГОВЛИ

	2019 г.	2020 г. (прогноз)	2021 г. (прогноз)
Динамика, в % к предыдущему году			
ВВП Финляндии	1,0	-6,0	2,5
Экспорт	7,2	-14,0	5,5
Импорт	2,2	-8,6	3,4
Внутренний спрос	-0,3	-3,5	2,2
Инвестиции	-0,8	-6,1	0,3

ПРОГРАММА РОССИЙСКО-ФИНЛЯНДСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ НА 5 ЛЕТ

 Гражданское судостроение

 ДПК

 обращение с отходами

 Машиностроение

 ИКТ

 Энергетика

НОВЫЕ ТОЧКИ РОСТА В ДВУСТОРОННЕМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Для крупного бизнеса:

- создание альянсов, кластеров и консорциумов

Для среднего бизнеса:

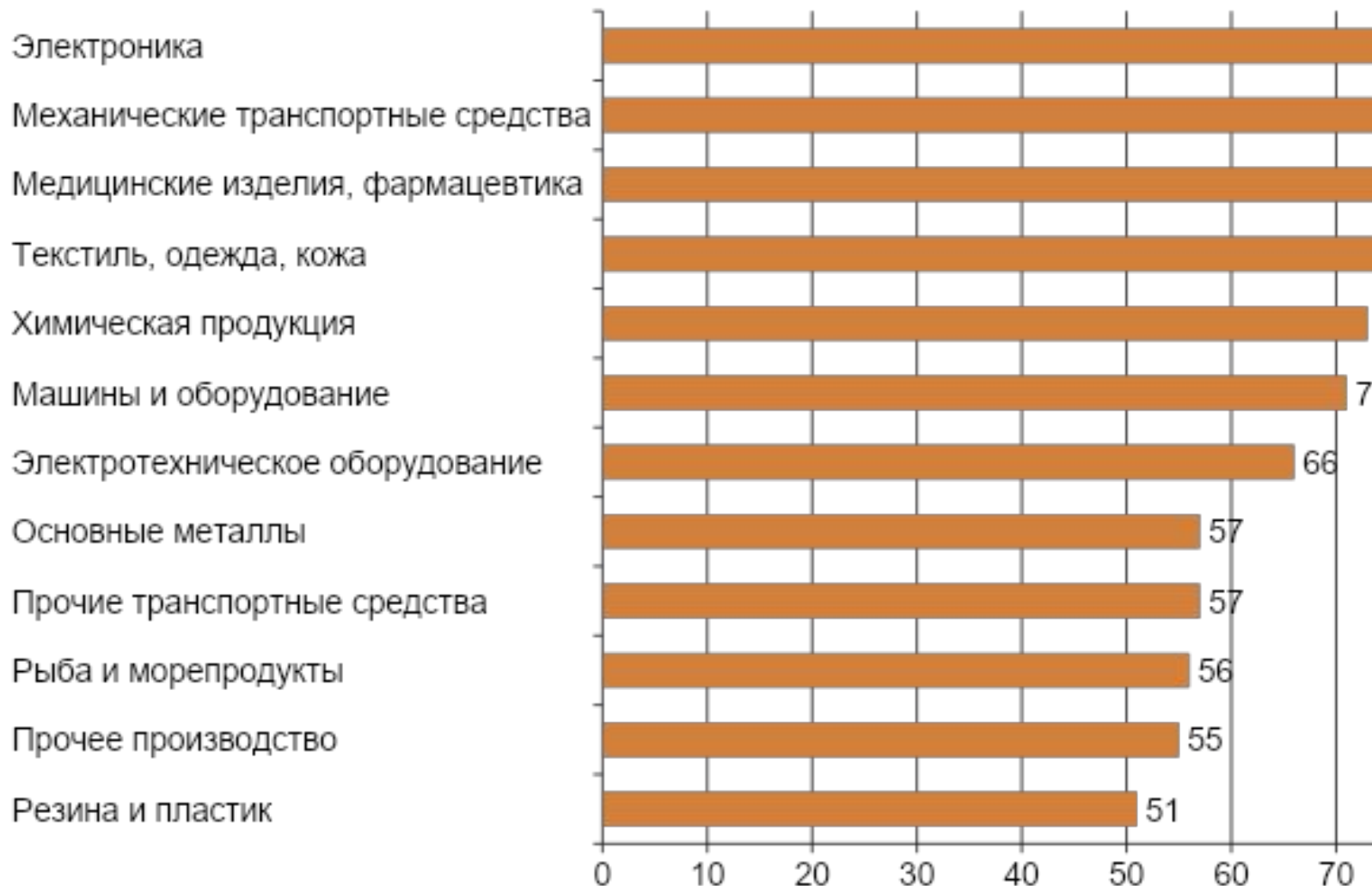
- встраивание в изменяющиеся цепочки международной кооперации

Для МСП:

- использование международных площадок электронной торговли



ЗАВИСИМОСТЬ ФИНЛЯНДИИ ОТ ИМПОРТА ПРОМЕЖУТОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ, %



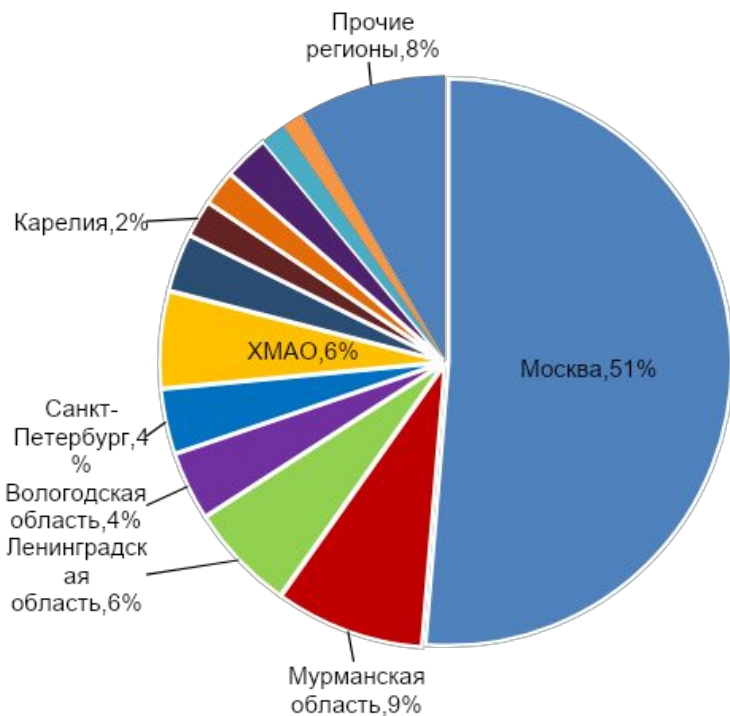
РОЛЬ ТОРГОВОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В СИСТЕМЕ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ДЕЛОВОЙ СРЕДЫ ФИНЛЯНДИИ

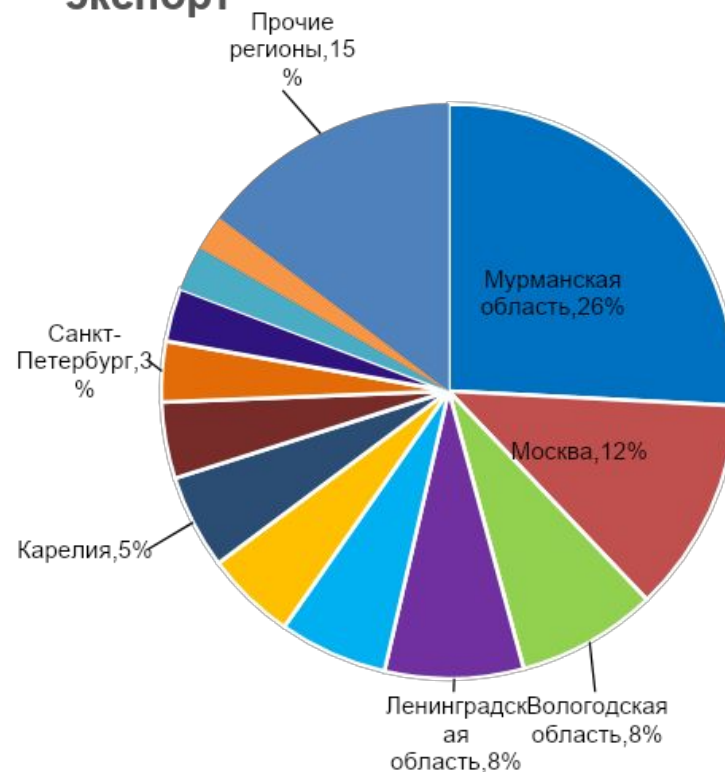
**К.Л. ЗАГАЙНОВ
ГЛАВНЫЙ СПЕЦИАЛИСТ-ЭКСПЕРТ ТОРГПРЕДСТВА РОССИИ В
ФИНЛЯНДИИ**

РЕГИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА В ФИНЛЯндиЮ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2020 Г.

Экспорт - всего



Несырьевой неэнергетический экспорт



ФИНЛЯНДИЯ – ОЧЕНЬ «ТРЕБОВАТЕЛЬНЫЙ» РЫНОК

- Строгие регулирующие нормы (таможенный тариф, торговые ограничения и т.п.). Высокие стандарты качества;
- Финны демонстрируют приверженность национальным брендам;
- Высококонкурентная среда;
- Развитая система управления, хорошо способствующая упорядочиванию процессов;
- Финская сторона придерживается прагматичного подхода, тщательно прорабатывая предложения о сотрудничестве;
- Выход на финский рынок может занимать от нескольких месяцев до нескольких лет

Если вам удалось выдержать «финский экзамен» - это даст хороший толчок для дальнейшего продвижения продукции на прочие рынки Евросоюза и даже на другие континенты

НАИБОЛЕЕ ТИПИЧНЫЕ ВОПРОСЫ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ ПРИ ВЫХОДЕ НА ФИНСКИЙ РЫНОК

- Недостаток информации о Финляндии и ее экономике
 - Торгпредство обладает большим объемом справочной и аналитической информации;
 - Рекомендуем более подробно изучать доступную информацию, как о самих финских предприятиях, так и о состоянии интересующей отрасли
- Отсутствие у компании какой-либо сформированной стратегии и системы выхода на новый рынок
 - Ожидаем от компаний более глубокой проработки данных — как на макроуровне (социально-экономические показатели страны, уровень технологий), так и на микроуровне (специфика нового рынка, расстановка ключевых игроков, степень конкуренции и пр.);
 - Следует подумать о выборе правильного момента для выхода на рынок, а также о точках входа и целевой аудитории
- Языковой барьер
 - Очень желательно иметь печатные и электронные презентации на иностранном языке (как минимум, на английском) о деятельности компании в России, опыте сотрудничества с европейскими партнерами, образцы продукции

НАИБОЛЕЕ ТИПИЧНЫЕ ВОПРОСЫ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ ПРИ ВЫХОДЕ НА ФИНСКИЙ РЫНОК

- Технологические наработки зачастую не защищены от заимствований иностранными корпорациями
 - Следует заранее изучить вопрос о защите прав на интеллектуальную собственность и выполнении требований по сертификации
- Слабое представление о финской культуре предпринимательства. Ожидание быстрого результата от переговоров с финскими партнерами
 - Рекомендуем заблаговременно направлять свои предложения о сотрудничестве;
 - Необходимо серьезно готовиться к переговорам с финскими партнерами и формулировать заранее вопросы для обсуждения в ходе встреч;
 - Следует учитывать, что в Финляндии вопросы делового сотрудничества прорабатываются детально и досконально. Чтобы заслужить доверие финского визави, должно пройти определенное время

КАКОЕ СОДЕЙСТВИЕ МОЖЕТ ОКАЗАТЬ ТОРГПРЕДСТВО?

- Содействие развитию взаимной торговли и инновационного сотрудничества между Россией и Финляндией;
- Помощь российским и финским компаниям в поиске контрагентов и укреплении прямых партнерских связей:
 - Организация региональных отраслевых бизнес-миссий и визитов отдельных компаний;
 - Поиск потенциальных партнеров и сопровождение проектов
- Содействие в организации переговоров между потенциальными партнерами, в проведении презентационных мероприятий
 - Торгпредство может выступить в качестве площадки для бизнес-встреч и презентаций
- Оказание информационной и консультационной поддержки
 - Предоставление базовой справочной информации об экономике Финляндии и особенностях деловой среды;
 - Аналитика товарных рынков
- Помощь в решении практических вопросов торгово-экономического сотрудничества на уровне государственных структур
 - Предоставление контактной и справочной информации по вопросам взаимодействия с государственными структурами

НАШИ ПАРТНЁРЫ В ФИНЛЯНДИИ

ФИНСКО / РОССИЙСКАЯ
ТОРГОВАЯ ПАЛАТА

KESKUS-
KAUPPAKAMARI



ULKOASIAINMINISTERIÖ
UTRIKESMINISTERIET

BUSINESS
FINLAND



Työ- ja elinkeinoministeriö
Arbets- och näringsministeriet

 EAST
OFFICE

Elinkeinoelämän keskusliitto



НЕДОСТАТОК ИНФОРМАЦИИ – ОДНА ИЗ ГЛАВНЫХ ПРОБЛЕМ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА НА ФИНСКОМ РЫНКЕ

Для участников ВЭД готовятся и размещаются на сайте Торгпредства следующие информационные материалы:

- Новости, анонсы мероприятий;
- Выступления, интервью, публикации;
- Коммерческие предложения российских и финских компаний;

30 июня экспертами Торгпредства подготовлен и опубликован ежегодный Путеводитель для бизнеса «Финляндия – экономический партнер России»

http://www.rusfintrade.ru/files/article/5479/20200630_1.pdf

КАК С НАМИ СВЯЗАТЬСЯ

<http://www.rusfintrade.ru>

ТЕЛЕФОН: +358 9 664 528

E-MAIL: rusfintrade@yandex.ru

FACEBOOK: www.facebook.com/rusfintrade

TWITTER: @rustradefin

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ !