

# Бизнес-идея проката спортивного инвентаря

Выполнил: Якупов Равиль  
Студент группы Пд-218

# Актуальность данного бизнеса

- Политика государства, направленная на пропаганду здорового образа жизни и семейных ценностей, привела к увеличению популярности активного отдыха и занятий спор. Однако спортивный инвентарь достаточно дорогой, и не каждый среднестатистический человек может себе позволить его приобрести. Тем среди всех категорий населения.

- Однако спортивный инвентарь достаточно дорогой, и не каждый среднестатистический человек может себе позволить его приобрести.
- И проката спортивного инвентаря становится довольно актуальной.
- К тому же некоторые принадлежности для занятия спортом громоздкие, хранить их дома не всегда имеет смысл.
- Учитывая все эти тенденции, значительную выгоду может принести бизнес, основанный на прокате спортивного инвентаря.

Преимущества точки проката от обычного магазина спортивных товаров заключается в том, что последний не сможет конкурировать в таких параметрах как ассортимент и цена.

- Рядовой покупатель скорее пойдет в крупный магазин с продуманной политикой лояльности клиентов и гибкой дисконтной системой, название которого разрекламировано, чем в небольшой специализированный магазинчик.
- В то же время прокат спортивного инвентаря область не столь насыщенная конкурентами и при правильной организации бизнеса может принести вполне достойную прибыль.

# С чего начать открытие пункта проката спортивного инвентаря

- **При выборе ассортимента пункта проката следует учитывать сезонность.**
- Чтобы бизнес не простаивал, лучше предусмотреть наличие спортивного инвентаря, предназначенного и для летних и для зимних видов спорта.
- В теплое время года клиентам можно предложить спортивный инвентарь для командных игр, велосипеда (для тех кто хочет купить велосипед, можно это сделать в интернет-магазине <http://velikov.net/>), скейтборды, ролики, туристическое снаряжение (палатки, спальные мешки, надувные лодки, матрасы, байдарки).
- Зимой популярностью будут пользоваться санки, лыжи, коньки, сноуборды, ватрушки.

## Место для точки проката спортивного инвентаря

- **Очень внимательно необходимо отнестись к расположению точки проката.**
- Она должна быть проходимой и располагаться в непосредственной близости к месту массового отдыха.
- Так, в летний период это может быть пляж, а зимой лыжная база или каток.
- Выгодным будет размещение пункта проката в парковой зоне, так как подобные места пользуются популярностью круглый год.
- Поможет привлечь дополнительных клиентов собственный сайт и страница в социальных сетях, информирующая о наличии услуги проката и с четким указанием расположения пункта.

## Сколько можно заработать на услугах проката спортивного инвентаря

- **Для того чтобы подстраховать свой бизнес от не возврата инвентаря клиентами, имеет смысл при выдаче подписывать с ними договор аренды и брать в залог сумму, равную стоимости арендуемого объекта.**
- Тогда можно быть спокойным, что с оборудованием ничего не случится или его можно будет заменить без финансовых потерь.
- Бизнес на прокате спортивного инвентаря с каждым годом становится все более популярным, ведь процент чистой прибыли в этом виде деятельности может достигать до 60, а окупается он менее чем за полгода.
- Целевая аудитория пунктов проката расширяется с каждым годом и включает в себя людей с абсолютно разными доходами и разного возраста.
- Для одних колебания курса рубля делают недоступным спортивное снаряжение, у других нет возможности для его хранения и транспортировки, третьи совершают импульсную покупку услуги, поддавшись влиянию окружающего веселья.

Спасибо за Внимание!