

Анализ положений Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (Венская конвенция).

Подготовила :

Ефимова А.Р.

Магистерская программа «Бизнес-юрист»

1 курс

1. Сфера применения

- Конвенция применяется к договорам купли-продажи товаров между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах:
 - а) когда эти государства являются Договаривающимися государствами; или б) когда согласно нормам международного частного права применимо право Договаривающегося государства.



-
- 2) То обстоятельство, что коммерческие предприятия сторон находятся в разных государствах, не принимается во внимание, если это не вытекает ни из договора, ни из имевших место до или в момент его заключения деловых отношений или обмена информацией между сторонами



2. Заключение договора

- Предложение о заключении договора, адресованное одному или нескольким конкретным лицам, является офертой, если оно достаточно определено и выражает намерение оферента считать себя связанным в случае акцепта. Предложение является достаточно определенным, если в нем обозначен товар и прямо или косвенно устанавливаются количество и цена либо предусматривается порядок их определения (ст 14).
 - Оферта вступает в силу, когда она получена адресатом оферты.
 - Заявление или иное поведение адресата оферты, выражающее согласие с офертой, является акцептом. Молчание или бездействие само по себе не является акцептом. (ст 18)
 - Договор считается заключенным в момент, когда акцепт оферты вступает в силу в соответствии с положениями Конвенции (ст 23)
-



3. Форма договора

- Не требуется, чтобы договор купли-продажи заключался или подтверждался в письменной форме или подчинялся иному требованию в отношении формы. Он может доказываться любыми средствами, включая свидетельские показания (ст 11)
- Любое положение статьи 11, статьи 29 или части II Конвенции, которое допускает, чтобы договор купли-продажи, его изменение или прекращение соглашением сторон либо оферта, акцепт или любое иное выражение намерения совершались не в письменной, а в любой форме, неприменимо, если хотя бы одна из сторон имеет свое коммерческое предприятие в Договариваемом государстве, сделавшем заявление на основании статьи 96 Конвенции.
- Стороны не могут отступать от настоящей статьи или изменять ее действие



4. Обязательства покупателя

- Покупатель обязан уплатить цену за товар и принять поставку товара в соответствии с требованиями договора и Конвенции



5. Ответственность сторон договора

- Конвенция исходит из единого понятия нарушения договора, охватывающего любое несоблюдение договорных обязательств.
- Сторона, допустившая нарушение договора, может быть освобождена от ответственности лишь в исключительных случаях при условии, что она докажет наличие обстоятельств, находящихся вне ее сферы влияния и контроля и послуживших причиной подобного нарушения договора (ст. 79).



б. Средства правовой защиты в случае нарушения договора продавцом

- Если продавец не исполняет какое-либо из своих обязательств по договору или по Конвенции, покупатель может:
 - а) осуществить права, предусмотренные в статьях 46–52;
 - б) потребовать возмещения убытков, как это предусмотрено в статьях 74–77.
 - 2) Осуществление покупателем своего права на другие средства правовой защиты не лишает его права требовать возмещения убытков.
 - 3) Никакая отсрочка не может быть предоставлена продавцу судом или арбитражем, если покупатель прибегает к какому-либо средству правовой защиты от нарушения договора (ст 45)
-



7. Расторжение договора

- Сторона вправе расторгнуть договор лишь в случае существенного нарушения договора. В любом случае расторжение договора обусловлено необходимостью соблюдения установленного срока (ст. ст. 49, 64).



Вывод

- Венская конвенция применяется только к договорам **международной** купли-продажи. По смыслу Конвенции купля-продажа товаров носит международный (трансграничный) характер в случае, когда *коммерческие предприятия* сторон находятся на территории разных государств и стороны могли судить об этом.

