



Каталог продуктов Экосистемы ККСБ

Версия
31.05.2021



Strategy Partners

Стратегический консалтинг
Стратегический консалтинг для компаний в сфере недвижимости
Стратегический консалтинг для компаний потребительского сектора

Современные Технологии

Amelia – управление объектом недвижимости

Уборка помещений и территорий

СберЛогистика

СберКурьер
СберФрахт

СберСервис

Обслуживание

оргтехники Лицензии

Microsoft

Segmento

Таргетированная реклама в интернет

Работа.ру

Платформа для подбора персонала

Эвото

Р

На_полк
е

СберЗдоровье

Комплексная диагностика организма (Check up)

Корпоративное здоровье+

Все врачи онлайн

Специальные Технологии контроля

Биометрический СКУД

Биометрический терминал с замером температуры

ПАК Тепловизор

АБК

Речевая аналитика

Портал DA

Робот-оператор

СберУниверситет

тет

Уровневые программы

Готовые образовательные

программы Кастомизированные

программы Кампус корпоративного университета

2GIS

Геоконтекстная реклама

Геоинформационные системы

Платформа

ОФД

Анализ рынка

СберКорус

Вкомандировк

е ИСУ

Сервис проверки контрагентов

Решения 1С для крупного бизнеса

Сфера EDI
Сфера МДМ

1С Битрикс разработка

сайтов Сфера курьер ЭДО

Переход на КЭДО

СберМаркетинг

Рекламное агентство

Sberloud

Облачные услуги

SberCloud

Cognitive Pilot

Cognitive Agro Pilot

ЦРТ

Корпоративный мессенджер

Dialog Voice2Med

Визирь

Нестор

BRIEF

СберТелеком

Управление автопарком

Поиск движимых объектов

Деловая среда

SberQ

СберРешения

Аутсорсинг

бухгалтерии
Экспресс-анализ финансово-хозяйственной деятельности
Аутсорсинг ЗП

Кадровый

аутсорсинг

Юридическая поддержка и налоговое консультирование ЮЛ

Правовая поддержка сотрудников ЮЛ

Диагностика операционной эффективности
Налоговый вычет

Консалтинг ИТ ИБ

Геомир Мустанг

Облачный сервис «История поля»
Онлайн ферма

СберАналитика

Аналитика

ТЦ Емкость

рынка

Панель покупатель

Профиль

клиента Сенсус

СберДевелопмент

Диагностика

Технический сервейинг

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

АО «Стратеджи Партнерс Групп» - эксперт
в сфере стратегического консалтинга

25 лет

опыта в сфере стратегического
консалтинга

180+

стратегических проектов за 2 года
для коммерческого сектора

100%

одобренные ведущими банками РФ
методики оценки проектов и рынков

100+

профессионалов высокого уровня
и сеть международных экспертов



ЗАДАЧИ

- Разработка стратегии развития компании и дорожной карты реализации стратегии
- Организационные улучшения и повышение операционной эффективности
- Планирование инвестиционного проекта, маркетинговый и финансовый анализ



ВОЗМОЖНОСТИ

- Определение перспективных направлений развития компании, разработка дорожной карты реализации стратегических инициатив
- Повышение эффективности операционной деятельности компании
- Развитие ключевых бизнес-функций компании (маркетинг, продажи, производство, логистика, финансы и контроль, кадры, ИТ и т.д.)
- Развитие бизнес-модели компании
- Анализ целевых сегментов рынка, разработка прогноза продаж и финансовых показателей
- Подготовка материалов обоснования для банка, инвесторов, совета директоров и т.д.



ПРЕИМУЩЕСТВА

- Акцент на формирование ценности для клиента, на внедрение рекомендаций
- Детальная проработка и тщательная реализация консультационного проекта любой сложности
- Высокая эффективность - соотношение между ценностью результатов и стоимостью
- Короткие сроки реализации



СТОИМОСТЬ

- Стратегия развитие компании 7–12 недель; от 12 млн руб.*
- Повышение операционной эффективности от 8 недель; от 8 млн руб.*
- Организационные улучшения 5–7 недель; от 6 млн руб.*
- Анализ рынка, разработка бизнес-плана, оценка коммерческого потенциала проекта 2–6 недель; 1,2–6,0 млн руб.*
- Поиск направлений развития бизнеса от 7 недель; от 8 млн руб.*
- Стратегическая сессия 2–4 недели; 1,2–3,6 млн руб.*

*Стоимость указана с НДС (20%)

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ в сфере недвижимости

АО «Стратеджи Партнерс Групп» - эксперт
в сфере стратегического консалтинга

25 лет

**опыта в сфере стратегического
консалтинга**

80+

**проектов за 2 года для компаний в
сфере недвижимости**

100%

**одобренные ведущими банками РФ
методики оценки проектов и рынков**

100+

**профессионалов высокого уровня
и сеть международных экспертов**



ЗАДАЧИ

- Разработка стратегии развития компании и дорожной карты реализации стратегии
- Повышение эффективности управления объектом недвижимости
- Планирование девелоперского проекта, маркетинговый и финансовый анализ



ВОЗМОЖНОСТИ

- Определение перспективных направлений развития компании, разработка дорожной карты реализации стратегических инициатив
- Определение привлекательных территорий и локаций для развития бизнеса клиента
- Разработка/актуализация концепции объекта недвижимости
- Повышение эффективности маркетинга и продаж
- Поиск новых источников выручки, повышение доходности управляющей компании
- Анализ локального рынка, прогнозный план продаж и финансовых показателей проекта
- Подготовка материалов обоснования для банка, инвесторов, совета директоров и т.д.



ПРЕИМУЩЕСТВА

- Акцент на формирование ценности для клиента, на внедрение рекомендаций
- Детальная проработка и тщательная реализация консультационного проекта любой сложности
- Высокая эффективность - соотношение между ценностью результатов и стоимостью
- Короткие сроки реализации



СТОИМОСТЬ

- Стратегия развитие компании 7-12 недель; от 12 млн руб.*
- Развитие бизнеса на целевом географическом рынке от 12 недель; от 10 млн руб.*
- Разработка концепции/реконцепция объекта недвижимости 4-6 недель; от 6 млн руб.*
- Анализ рынка, план продаж, разработка бизнес-плана проекта 2-6 недель; 1,2-6 млн руб.*
- Стратегическая сессия 2-4 недели; 1,2-2,5 млн руб.*

*Стоимость указана с НДС (20%)

Strategy Partners

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ для потребительского сектора

АО «Стратеджи Партнерс Групп» - эксперт
в сфере стратегического консалтинга

25 лет

опыта в сфере стратегического
консалтинга

35+

стратегических проектов за 2 года
для компаний потребительского
сектора

100%

одобренные ведущими банками РФ
методики оценки проектов и рынков

100+

профессионалов высокого уровня
и сеть международных экспертов



ЗАДАЧИ

- Разработка стратегии развития компании и дорожной карты реализации стратегии
- Организационные улучшения и повышение операционной эффективности
- Планирование инвестиционного проекта, маркетинговый и финансовый анализ



ВОЗМОЖНОСТИ

- Определение перспективных направлений развития компании, разработка дорожной карты реализации стратегических инициатив
- Повышение эффективности операционной деятельности компании
- Развитие ключевых бизнес-функций компании (маркетинг, продажи, производство, логистика, финансы и контроль, кадры, ИТ и т.д.)
- Поиск новых направлений бизнеса, развитие бизнес-модели компании
- Анализ целевых сегментов рынка, разработка прогноза продаж и финансовых показателей
- Подготовка материалов обоснования для банка, инвесторов, совета директоров и т.д.



ПРЕИМУЩЕСТВА

- Акцент на формирование ценности для клиента, на внедрение рекомендаций
- Детальная проработка и тщательная реализация консультационного проекта любой сложности
- Высокая эффективность - соотношение между ценностью результатов и стоимостью
- Короткие сроки реализации



СТОИМОСТЬ

- Стратегия развитие компании 7–12 недель; от 12 млн руб.*
- Повышение операционной эффективности от 8 недель; от 8 млн руб.*
- Организационные улучшения 5–7 недель; от 6 млн руб.*
- Анализ рынка, разработка бизнес-плана, оценка коммерческого потенциала проекта 2–6 недель; 1,2–6,0 млн руб.*
- Поиск новых направлений бизнеса 5–6 недель; 3,6–6,0 млн руб.*
- Стратегическая сессия 2–4 недели; 2,4–3,6 млн руб.*

*Стоимость указана с НДС
(20%)

AMELIA

web-приложение для управления недвижимостью

Современные технологии – компания-эксперт в области эксплуатации объектов недвижимости и создания автоматизированных систем управления зданиями

2003 2019 3500+

год основания в экосистеме Сбер объектов под управлением

100+

клиентов юр. лиц

Задачи

- Автоматизация управления зданиями
- Сокращение до 50% времени на документооборот
- Контроль работы с помощью фото, видео, дашбордов руководителя

Преимущества

- Адаптация под нужды заказчика
- Нет переплаты за лишние функции за счет модульной системы
- 100% российское ПО
- Находится в реестре Минкомсвязи

Возможности

- Создать заявку онлайн
- Паспортизировать объект
- Маркировать все элементы системы
- Сохранять историю обслуживания
- Контролировать показания приборов
- Управлять документооборотом
- Списывать материалы со склада
- Управлять парковками и пропусками

Стоимость

Стоимость зависит от:

- Набора модулей
 - Варианта покупки:
 - SaaS - подписная модель пользования системой
 - Неисключительная лицензия: ПО устанавливается на сервер клиента
- Обучение - бесплатно

УБОРКА ПОМЕЩЕНИЙ И ТЕРРИТОРИЙ

с помощью профессионального оборудования

Современные технологии – компания-эксперт в области эксплуатации объектов недвижимости и создания автоматизированных систем управления зданиями

2003 2019 3500+

год основания в экосистеме Сбер объектов под управлением

100+

клиентов юр. лиц

Задачи

- Сокращение расходов на содержание собственного клининга
- Экономия времени на уборку
- Высокое качество уборки



Преимущества

- Полный спектр услуг: от стандартных разовых до VIP уборок
- Использование профессиональной химии и оборудования
- Строгий регламент выполненных работ



Возможности

- Внутренний и внешний клининг
- Мойка окон и фасадов
- Вывоз ТБО и КГМ
- Дератизация и дезинфекция
- Уборка после строительства
- Благоустройство территории
- Флористика
- Специализированные работы



Стоимость

Стоимость зависит от:

- Размера и типа объекта
- Количества и вида работ
- Необходимости специальных клининговых технологий

УМНЫЙ ОБЪЕКТ

комплекс оборудования и ПО
для автоматизации управления
зданиями

Современные технологии – компания-эксперт в области эксплуатации объектов недвижимости и создания автоматизированных систем управления зданиями

2003 **2019** **3500+** **100+**

год создания в экосистеме Сбер объектов под управлением

клиентов юр. лиц



Задачи

- Сокращение затрат на эксплуатацию объекта от 15%
- Снижение аварийности на 80%
- Оптимизация работы диспетчерской службы и ситуационных центров
- Исключение ошибок диспетчеров



Преимущества

- Нет ограничений по количеству объектов и пользователей
- Работа с инженерными системами любых поставщиков
- Возможно использование датчиков и систем мониторинга, которые уже установлены
- Отображение всех объектов на одном экране



Возможности

- Включает/выключает оборудование по таймеру или логике событий (если-то)
- Сообщает об авариях
- Ведет статистику энергопотребления
- Сохраняет историю работы оборудования
- Контролирует отопление, подачу воды, вентиляцию, кондиционирование и электроснабжение



Стоимость

Стоимость зависит от:

- Размера и типа объекта
- Количества и типа оборудования
- Количества выбранных функций

СБЕР ЛОГИСТИКА

Федеральная логистическая компания Экосистемы Сбера.
Компания основана в 2019 году, является 100% дочерней компанией СберБанка.



Более 1 600
клиентов
юридических лиц



Более 26 000
направлений доставки



Более 10 500 пунктов
выдачи товаров, включая
отделения СберБанка

СберКурьер – доставка посылок по

России СберКурьер –

«от двери до
двери»

СберПосылка –

«от двери до пункта
выдачи»

СберКурьер пакет –

«от двери до двери по одной
цене»

Продукт	СберПосылка	СберКурьер	СберКурьер Пакет
Стоимость от	156 рублей	246 рублей	313 рублей
Сроки доставки	1-4 дня	1-4 дня	1-4 дня
Максимальные габариты	60x36x36	Д+Ш+В<300см	Курьерский конверт или пакет
Максимальный вес	15 кг	30 кг	1 кг
География доставки	10 500 ПВЗ – более 600 населенных пунктов	>26 000 направлений доставки	>26 000 направлений доставки

Возможности сервиса:

- Способ взаиморасчета – постоплата/предоплата
- Удобные инструменты оформления и отслеживания посылки (личный кабинет и сайт)
- Бесплатное API для интеграции с учетными системами

Ключевые преимущества:

- Прозрачные условия возврата и хранения
- Возможность работать не заключая договор (при наличии СберБизнес)
- Оптимизации затрат на отправку документации по РФ до 50%
- Высокое качество доставки (SLA – 96%)
- Зачисление наложенного платежа на следующий рабочий день

Удобный онлайн-кабинет

СБЕРФРАХТ перевозка грузов по России

СберЛогистика – федеральная логистическая компания экосистемы Сбера. Компания реализует технологичные логистические решения с едиными стандартами качества сервиса для частных и корпоративных клиентов

280

постоянных
клиентов

100

%

городов РФ
доступны

96%

качество
доставки SLA*

<24

часов на подачу
транспорта



Задачи

Регулярная перевозка грузов:

- Любых объемов
- По всем направлениям России



Преимущества

- Оформление заявки в удобной форме: по электронной почте или через личный кабинет
- Подача автотранспорта в течение 24 часов после заявки
- Доставка груза вовремя
- География доставки - вся Россия
- Весь комплекс услуг - от поиска автотранспорта до сопровождения
- Надежный поставщик клиентских посылок



Возможности

- Грузоподъемность транспорта до 20 000 кг
- Габариты транспорта до 84 - 96 куб.м.
- Тип кузова: тент, рефрижератор, изотерм, термос
- Страхование груза**
- Ответственность сервиса за порчу груза***



Стоимость

Стоимость зависит от:

- категории перевозимого груза
- стоимости груза
- требуемых условий перевозки
- сезонности
- типа транспортного средства

* Соглашение об уровне услуг

** Опция подключается по желанию клиента

*** В соответствии с законодательством РФ

О БСЛУЖ ИВАН И Е ОРГТЕХНИКИ техническое обслуживание оргтехники и управление печатью

СберСервис - российская IT-компания. Обеспечивает техническое обслуживание рабочих мест, офисной техники, систем управления очередью, систем безопасности, банковского оборудования

Задачи

- Сокращение расходов на содержание оборудования - аренда оргтехники без оплаты расходных материалов
- Оптимизация затрат на персонал, не требуется содержание штата IT-специалистов
- Управление объемом печати и контроль работы сотрудников с печатным оборудованием



Преимущества

- Высокое качество печати без полос, точек, фона
- Строгое соблюдение SLA* - 98%запросов, выполненных в срок
- Обеспечение подменным фондом
- Собственные ремонтные цеха - более 150 складов и 50 ремонтных цехов по всей России
- Принцип "единого окна" для решения сервисных запросов 24/7

800

точек присутствия
на территории РФ

7500

собственных специалистов

2 млн

объектов обслуживания

8

млн закрытых запросов в 2019 г.

Возможности

- Комплексное техническое обслуживание
- Диагностика неисправностей
- Ремонтно-восстановительные работы
- Интеграция с учетными системами
- Продажа нового оборудования при необходимости
- Управление печатью:
 - Автоматизация печати
 - Оптимизация расхода материалов
 - Контроль информационной безопасности

Стоимость

- Абонентское обслуживание рассчитывается индивидуально исходя из параметров проекта
- Оплата разовых работ
- Оплата по модели покопийной печати (оборудование предоставляется и обслуживается бесплатно, оплата за количество страниц):
 - от 0,68 руб. за черно-белый отпечаток А4
 - от 3,68 руб. за цветной отпечаток А4

ПОКУПКА И АРЕНДА ЛИЦЕНЗИЙ

на продукты Microsoft*

СберСервис - российская IT-компания. С 2020 года СберСервис является авторизованным партнером Microsoft по поставке корпоративных лицензий по программе Open Value**

800

точек присутствия
на территории РФ

7500

собственных специалистов

2 млн

объектов обслуживания

7+

лет сервисного обслуживания

Задачи

- Снизить риски (технологические и лицензионные) за счет покупки у легальных лицензий от авторизованного партнера
- Сократить единовременные затраты на приобретение и обновление ПО Microsoft
- Планировать и контролировать бюджет на IT
- Получить удобный инструмент централизованного управления лицензиями

Преимущества

- 100% официальное ПО от надежного партнера в экосистеме Сбера
- Снижение непредвиденных расходов на программное обеспечение
- Безопасность бизнес-данных от фишинга и программ-вымогателей с помощью средств защиты ПО корпоративного уровня
- Обеспечение непрерывности бизнеса за счет безопасного удаленного доступа к рабочим документам из любой точки мира
- Простое и удобное управление лицензиями через личный кабинет

Возможности

- Покупка любых продуктов Microsoft:
 - Windows
 - Microsoft Office
 - Серверное ПО
 - Клиентские лицензии***
 - Microsoft 365 и другое ПО Microsoft
- Приобретение лицензий после установки ПО
- Право бесплатного перехода на новые версии
- Возможность использования предыдущих версий

Стоимость

Стоимость лицензий зависит от:

- Редакции или функциональности продукта
- Кол-ва рабочих мест или количества пользователей
- Для серверных продуктов: от количества процессоров и/или ядер

Возможные варианты приобретения:

- Покупка, рассрочка, аренда

*Без бизнес-приложений от Microsoft

**Канал Open Value - приобретение лицензии Microsoft через покупку, рассрочку или аренду для бизнеса.

***Для легального получения доступа к серверному ПО могут требоваться клиентские лицензии.

Клиентская лицензия - не программный продукт, а лицензионное право на доступ к серверам и их службам

Made by



ТАРГЕТИРОВАННАЯ РЕКЛАМА в интернет

Segmento - платформа для автоматизированного показа видеорекламы и баннеров целевой аудитории. Один из лидеров цифрового медиа маркетинга

50 млн

человек - охват клиентов Сбера

95%

охват аудитории Рунета

2 млн

сайтов для показа рекламы

500

типовых
для показа рекламы

Задачи

- Поиск целевой аудитории в интернете
- Показ рекламы только "нужным" клиентам
- Увеличение знания о бренде
- Конверсия показов рекламы в офлайн покупки



Преимущества

- Самый большой охват баннеров и видео рекламы в рунете
- Online и offline данные от крупнейших поставщиков
- Измерение эффективности рекламных каналов на всех этапах воронки
- Antifraud - поведенческий анализ для распознавания ботового трафика
- Brand Safety - экстрзащита от появления рекламы в нежелательном окружении
- Персональный менеджер

Возможности

- Оптимизация рекламных кампаний для достижения KPI
- Отчеты по результатам рекламных кампаний:
 - охват аудитории: 27 метрик и 9 срезов
 - конверсии на сайте (post-view 3/30 дней): 8 срезов
 - бренд-метрики: 4 типа brand lift
 - продажи: sales lift, конверсионный портрет, звонки
- 350 сегментов online-интересов пользователей и 200 категорий покупок
- Данные о составе чека от Магнит, ОФД и Ozon для таргетинга и проверки эффективности

Стоимость

Стоимость зависит от:

- емкости ЦА, которая зафиксирована в брифе
- востребованности ЦА для показа рекламы

Стоимость рекламы на страницах в браузере (web display) и в мобильных приложениях (in app):

- Баннеры от 250 тыс. рублей
- Видео от 500 тыс. рублей

Минимальная емкость ЦА для запуска рекламной кампании: 1 млн пользователей

ОНЛАЙН- ПЛАТФОРМ А для подбора персонала

Работа.ру - один из лидеров рынка онлайн-рекрутмента в России

Задачи

- Оперативный подбор сотрудников массовых специальностей
- Измерение эффективности вакансий
- Увеличение прозрачности процесса найма сотрудников



Преимущества

- Самая актуальная база резюме за счет высоких темпов прироста
- 18+млн проверенных резюме
- 67% работодателей в России знакомы с брендом Работа.ру
- Уникальные каналы привлечения соискателей:
 - Реклама на банкоматах и терминалах
 - Реклама в отделениях
 - Цифровые каналы банка
- Закрепление за клиентским менеджером

2019

в экосистеме Сбер

18+

млн

540

работодателей используют сервис

×2

скорость прироста базы резюме

Возможности

- API для интеграции с любыми системами управления персоналом
- Колл-трекинг, чтобы отслеживать звонки соискателей по вакансиям
- Персонализированная лента вакансий на базе Machine learning
- Сервис «Проверенный работодатель» с информацией о компании из открытых источников
- Функция «Работа рядом» для быстрого поиска вакансий по геопозиции
- Доступ к базе резюме до 6 месяцев
- Стандартные и премиум-вакансии
- Лидогенерация - подбор сотрудников соплатой за результат

Стоимость

Тарифы" Спринт"	"Марафон"	"Триатлон"
Москва и МО57 320 руб.	92 900 руб.	184 664 руб.
Санкт-Петербург57 320 руб.	69 215 руб.	137 664 руб.
Регионы РФ53 797 руб.	75 712 руб.	
Тариф"Драйв"		
150 вак., 1 мес.	51 000 руб.	
450 вак., 3 мес.	136 200 руб.	
900 вак., 6 мес.	232 800 руб.	
1800 вак., 12 мес.	398 400 руб.	

НА_ПОЛКЕ платформа для продажи товаров юридическим лицам

Эвотор - IT-компания, производитель смарт-терминалов для торговли, разработчик SAAS-сервисов для автоматизации бизнеса

600 тыс.

клиентов юр. лиц

15 тыс.

■
средний чек

40%

повторные заказы

400+

поставщиков

Задачи

- Увеличение объемов продаж
- Сокращение дебиторской задолженности: кредитование пользователей на платформе
- Уменьшение времени работы с низкодоходными клиентами за счет перевода на платформу



Преимущества

- Быстрое создание собственного каталога товаров на платформе
- Индивидуальные прайс-листы для торговых точек
- Кэшбек и промокоды
- Статистика: мониторинг цен на рынке, продажи и прогноз спроса

Возможности

- Автоматизация документооборота по заказам
- Бесплатное API
- Широкие возможности для продвижения:
 - создание страницы поставщика
 - e-mail-рассылки
 - push- уведомления
 - баннеры
 - социальные сети
 - контекстная реклама

Стоимость

- Комиссия 3% от оборота
- Оплата комиссии: 1 раз в месяц по реестру заказов

Условия:

- Прайс от 100SKU
- Собственная доставка
- Штрих-коды в прайс-листе

CHECK UP комплексные программы обследования организма сотрудников

СберЗдоровье – интернет-сервис, который предоставляет услуги в сфере дистанционной медицины

№
1

в цифровой
медицине
в РФ

5
млн
пользователей

4000 500+
частных клиник
врачей
консультируют
на СберЗдоровье

Задачи

- Увеличение производительности труда сотрудников на 20%*
- Уменьшение срока временной нетрудоспособности на треть за счет вовремя выявленных заболеваний**



Преимущества

- Результат за 1 визит. Посещение клиники только для сдачи анализов. Далее все дистанционно: получение результатов, консультация, заключение
- Территория покрытия: лицензированные лаборатории более чем в 400 городах России



Возможности

- 7 диагностических программ, каждая из которых включает:
- Лабораторное исследование
 - Дистанционную консультацию врача-диагноста
 - Комплексное медицинское заключение в личном кабинете



Стоимость

- Стоимость для 1 сотрудника зависит от выбранной программы: от 4 500 руб.
- Период действия программы: одновременно в течение 1 года
- Порядок оплаты: 100% предоплата до начала использования

* По данным британской страховой компании Вира, производительность труда здоровых людей выше на 20%

** По данным аналитического центра «АльфаСтрахование» в рамках исследования в области healthcare management (управление здоровьем персонала)

КОРПОРАТИВНОЕ ЗДОРОВЬЕ+

поддержки здоровья сотрудников организаций и их детей*

СберЗдоровье – интернет-сервис, который предоставляет услуги в сфере дистанционной медицины

№ 1

в цифровой
медицине
в РФ

5 млн

пользователей

4000

частных клиник

500+

врачей
консультируют
на СберЗдоровье



Задачи

- Получение рекомендаций по медицинским вопросам сотрудников
- Увеличение производительности труда сотрудников на 20%**
- Уменьшение затрат на годовой пакет ДМС в 3 раза



Преимущества

- Семейный доступ: пользоваться программой одновременно может семья из 4-х человек
- Консультации опытных специалистов круглосуточно в любой точке мира
- Формы связи: видео, звонок по телефону или общение в чате
- Функциональность: возможна загрузка файлов с результатами анализов и обследований



Возможности

- Онлайн-консультации с терапевтом и педиатром (безлимитно, без записи)
- Онлайн-консультации с узкопрофильными врачами (безлимитно, по предварительной записи)
- 2 очные консультации по записи с узкопрофильными врачами***

Специализации врачей: невролог, уролог, хирург, гинеколог, лор, эндокринолог, офтальмолог, кардиолог, гастроэнтеролог, дерматолог



Стоимость

- Стоимость для 1 сотрудника: 6 500 ₽
- 100% предоплата до начала использования
- Период действия программы: 1 год

* Услуги оказывают медицинские организации с действующими лицензиями на медицинскую деятельность, привлеченные ООО "Инновационная медицина". Имеются противопоказания, необходима консультация специалиста

** По данным британской страховой компании **Вира**, производительность труда здоровых людей выше на 20%

*** Осуществляются только для взрослых после онлайн-консультации с терапевтом

ВСЕ ВРАЧИ ОНЛАЙН ДИСТАНЦИОННАЯ МЕДИЦИНСКАЯ ПОМОЩЬ СОТРУДНИКАМ И ИХ СЕМЬЯМ

СберЗдоровье – интернет-сервис, который предоставляет услуги в сфере дистанционной медицины

№1

в цифровой медицине в РФ

5

млн

пользователей

4000

частных клиник

500+

врачей консультируют
на СберЗдоровье

Задачи

- Получение рекомендаций по медицинским вопросам сотрудников
- Увеличение производительности труда сотрудников на 20%*
- Уменьшение затрат на годовой пакет ДМС в 3 раза



Преимущества

- Консультации опытных специалистов круглосуточно в любой точке мира
- Формы связи: видео, звонок по телефону или общение в чате
- Гибкая система скидок: стоимость программы зависит от типа и количества доступов

Возможности

- Провести первичную оценку здоровья
- Расшифровать анализы и исследования
- Получить рекомендации по лечению
- Контролировать хронические заболевания
- Получить советы по изменению образа жизни

Стоимость

Пакет «Все врачи онлайн»: от 670 р.

1 взрослый 18+•

- Безлимитные онлайн-консультации с терапевтом без записи и узкопрофильными врачами по записи

Пакет «Все врачи онлайн Семейный»: от 1340 р.

• 2 взрослых + 2 детей (1-17 лет)

- Безлимитные онлайн-консультации с терапевтом без записи и узкопрофильными врачами по записи

Программа действует 1 год

* Поданным британской страховой компании Вира, производительность труда здоровых людей выше на 20%

БИО МЕТРИЧЕСКИ Й СКУД система контроля доступа в помещение по биометрии лица

СТК - научно-производственная инновационная компания Сбера, специализируется на создании роботов и биометрических систем безопасности

№1*

в мире среди алгоритмов
распознавания лиц

0,2 сек

скорость
распознавания

100

биометрических
шаблонов в базе

Задачи

- Управление доступом сотрудников и посетителей в здания и отдельные помещения
- Предотвращение несанкционированного проникновения лиц в периметр компании
- Контроль нежелательных посетителей (черный список)
- Интеллектуальный видеомониторинг событий на территории компании: кражи, порча имущества, и др.
- Исполнение требований 152 ФЗ

Преимущества

- Распознавание лица менее 0,2 сек.
- 100 000+ биометрических шаблонов (лиц) в базе
- На 80 % снижается трудоемкость регистрации гостей, контроля «черного списка» и мониторинга территории**
- Совместимость продукта с решениями ведущих производителей СКУД и турникетов
- Быстрая интеграция разрозненных СКУД в единый комплекс управления доступом и контроля периметра

Возможности

- Использование биометрии лица на КПП и для прохода в помещения
- Быстрая регистрация гостей и посетителей
- Защита от обмана с предъявлением фотографий
- Дополнительные модули на выбор: теплотрический, алкометрический контроль, доступ в помещения, контроль СИЗ, мониторинг нахождения на территории

Стоимость

- Поставка ПО Vision Labs LUNA Access Control: от 100 тыс. руб. до НДС
- Дооборудование действующего СКУД: от 500 тыс. руб. до НДС
- Создание биометрической СКУД «с нуля»: от 900 тыс. руб. до НДС

* Рейтинг NIST

** По данным исследований Vision Labs

Made by



ПАК ТЕПЛОВИЗОР автоматическое измерение температуры тела человека

в потоке людей

СТК - научно-производственная инновационная компания Сбера, специализируется на создании роботов и биометрических систем безопасности

Задачи

- Быстрое выявление в потоке людей с повышенной температурой тела
- Предотвращение проникновения лиц с признаками заболевания на территорию предприятия
- Соблюдение норм эпидемиологического контроля

Преимущества

- 100% контроль температуры при допуске сотрудников на рабочее место благодаря интеграции со СКУД (в том числе для профессий, сопряженных с промышленными рисками)
- На 80 % снижается риск распространения инфекционных заболеваний в организациях**
- На 90% сокращается трудоемкость процесса измерения температуры тела сотрудников благодаря поточной технологии**

№1*

в мире среди алгоритмов
распознавания лиц

100

% 40

в России по

на лице одновременно

>2 млн

человек опробовали технологию

Возможности

- Измерение температуры группы людей до 40 человек в кадре одновременно
- Регистрация видеопотока
- Теплометрия в потоке людей
 - Мгновенное оповещение дежурных об инцидентах
- Возможность интеграции с системами контроля и управления доступом
- Возможность исполнения в мобильном варианте

Стоимость

- ПАК ТЕПЛОВИЗОР Standard:
939 250 руб.***
Рекомендовано для проходных с минимальным количеством зон прохода - до 2-х турникетов
- ПАК ТЕПЛОВИЗОР Professional:
1 335 450 руб.***
Рекомендовано для проходных с количеством зон прохода от 3-х и более

* Рейтинг NIST

** По данным исследований Vision Labs

*** Стоимость указана без учета НДС

Made by



СПЕЦИАЛЬНЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ
КОНТРОЛЯ

БИОМЕТРИЧЕСКИЙ ТЕРМИНАЛ С ЗАМЕРОМ ТЕМПЕРАТУРЫ для контроля доступа в помещение

СТК - научно-производственная инновационная компания Сбера, специализируется на создании роботов и биометрических систем безопасности

2020

в экосистеме Сбера

100

% 0,2

сек.

скорость
распознавания лица

Задачи

- Снижение риска распространения инфекционных заболеваний за счет контроля температуры тела сотрудников и посетителей
- Автоматизация доступа в здания и помещения
- Повышение уровня безопасности
- Увеличение скорости прохода через турникет без участия человека (сотрудника охраны)
- Контроль и учет рабочего времени

Преимущества

- Большая дальность распознавания лица: 2-4 м
- Высокое разрешение экрана 1280*800
- Высокая точность измерения температуры тела: до 0,1С
- Мощный процессор 6 core: Cortex A72+A53
- Объем встроенной памяти 2 GB RAM 16 GB ROM, а также возможность использования внешней карты памяти 128 Gb
- Встроенные WiFi и Bluetooth модули

Возможности

- Автоматизация процесса прохода
- Повышение уровня безопасности
- Учет и контроль рабочего времени
- Профилактика распространения инфекционных заболеваний

Стоимость

- Поставка Биопасс СТК 240 000 руб. с НДС
- Рекомендовано для одной зоны прохода

РЕЧЕВАЯ АНАЛИТИКА

автоматизация анализа 100% диалогов операторов с клиентами

АБК - разработчик IT продуктов на рынке речевых технологий и маркетплейсов, эксперт в сфере речевых технологий

100%

обработка звонков

86%

точность
распознавания

50+

маркеров
для
распознавания

500+

часов машинного
обучения
на разговорах

Задачи

- Снижение нагрузки на операторов
- Сокращение повторных обращений
- Уменьшение времени обслуживания клиента
- Увеличение скорости отработки претензий
- Выявление лучших практик
- Контроль конверсии переговоров в сделки
- Увеличение эффективности продаж

Преимущества

- Высокое качество распознавания речи
- Многофункциональный модуль контроля качества работы оператора в личном кабинете
- Бесплатная гарантийная техподдержка в течение 1 года
- Разработка in-house

Возможности

Технология:

- Распределение звонков по темам
- Фиксация параметров речевой активности и эмоций
- Индивидуальный анализ фраз оператора и клиента

Интерфейс:

- Импорт отдельных аудиозаписей и пакетная обработка через web-интерфейс
- Поиск по ключевым словам, произвольным фразам, конфигурируемым маркерам

- Составные запросы

Отчетность

Стоимость

- Лицензия на ПО (неисключительная): 9,5 млн (разовая оплата)
- Пользовательская лицензия (неисключительная), 1 рабочее место: 75 000 руб, ежегодно
- Тех.поддержка со 2-го года: 15% от стоимости ПО, ежегодно
- Интеграционные работы и работы по внедрению - индивидуальный расчет

ПОРТАЛ DA платформа для продажи активов и поиска инвесторов

АБК — разработчик IT продуктов на рынке речевых технологий и маркетплейсов, эксперт в сфере речевых технологий

Задачи

- Реализовывать непрофильные активы
- Находить инвесторов
- Получать справедливую цену
- Подбирать активы для запуска или развития бизнеса

Возможности

- ЭДО в личном кабинете
- Настройка предпочтений и автоподбор активов
- Поиск по ключевым словам фильтру
- Вход через СБОЛ и СББОЛ
- Мобильное приложение для iOS и Android
- Рекомендации по рынку недвижимости
- Отчетность и сравнительный анализ объектов
- 3D просмотр объекта

Преимущества

- Бесплатное размещение активов
- Сопровождение 24/7
- Онлайн-заявка на кредит
- Проверка покупателей
- Настройка видимости объекта

31
ТЫС.

пользователей

24 тыс.

инвесторов
зарегистрированы

8500

активов в продаже

3500

новых инвесторов
каждый месяц

Стоимость

Вид актива	%
Жилая недвижимость ТС, Земельные участки	1%
Коммерческая недвижимость	1- 2%
Спецтехника, коммерческие ТС	1,5%
Объект незавершенного строительства, Производственное оборудование, АЗС	2%
Имущественный комплекс	2- 3%
Min комиссия (для активов менее 5 млн руб)	50 тыс. руб
Max комиссия	Индивидуально

РОБОТ- ОПЕРАТОР замена функций оператора роботизированной системой

АБК - разработчик IT продуктов на рынке речевых технологий и маркетплейсов, эксперт в сфере речевых технологий

86%

точность распознавания

90%

клиентов лояльны
к общению
с роботом*

70%

абонентов
прослушали
презентацию*

27

%

купили продукт
или услугу
у робота*

Задачи

- Сокращение затрат call-центра
- Улучшение качества переговоров
- Оптимизация работы call-центра



Преимущества

- Обзвон по скриптам любой сложности и тематики
- Высокий уровень качества распознавания речи
- Сокращение стоимости разговора до 7 раз
- Библиотека из 250 скриптов для разных сфер бизнеса
- Работает в формате 24/7
- Опыт работы с крупнейшими российскими компаниями



Возможности

- Реалистичный синтез речи на уровне человеческого голоса
 - Отчеты по заданным метрикам
 - Прямой обмен данными между CRM и роботом через API
- Робота можно использовать для:
- Телемаркетинга, лидогенерации и кросс-продаж
 - Передачи и проверки показателей приборов и счетчиков
 - Проведения телефонных опросов
 - Консультаций по статусу заказа
 - Взыскания задолженности
 - Записи на прием и подтверждения посещения



Стоимость

Коробочное решение:

- Лицензия на ПО (неисключительная): 9,5 млн (разовая оплата)
- Пользовательская лицензия (неисключительная), 1 робот 250 000 руб., ежегодно

Сервисное решение:

- Стоимость 1 минуты разговора зависит от потребленного трафика: от 7,48 до 2,35 руб.
- Минимальная стоимость: 75 тыс. руб./мес.

УРОВНЕВЫЕ П
РОГРАММЫ
профессиональная
переподготовка
руководителей
и топ-менеджеров

СберУниверситет - признанный лидер
корпоративного образования в России

55

ТЫС.

слушателей ежегодно

340

приглашенных спикеров

30+

программ для внешних клиентов

18

профессиональных наград

 Задачи

Программа разработана для повышения
квалификации по направлениям:

- Выстраивание системы управления рисками
- Освоение ключевых digital-технологий, подбор «цифрового ключа» к трансформации вашей организации
- Создание стратегии внедрения искусственного интеллекта в ваш бизнес
- Получение навыков лидера новой формации с фокусом на системное мышление, креативность и execution



Преимущества

- Партнерство с бизнес-школами: INSEAD, LBS, ICL
- Преподаватели и спикеры - эксперты мирового уровня с богатым опытом и практикой
- Networking - обмен опытом руководителей Сбера и компаниями-партнерами
- Экспертиза проектов профессиональными наставниками, возможность стать участником 500Startups
- Глубокое погружение в современные технологии развития экономики:
 - анализ данных
 - основы Python
 - основы машинного обучения и искусственного интеллекта

 Возможности

- Дистанционные модули на платформе Виртуальной школы Сбербанка
- Минимум 2 очных модуля в СберУниверситете или в кампусах международных бизнес-школ
- Практическая проработка реальных проектов клиента на протяжении всей программы
- Защита диплома о профессиональной переподготовке в сфере управления цифровой трансформацией компании



Стоимость

Продолжительность программы: от 4 мес.
Стоимость программы на 1 слушателя, руб.*:

- Школа Chief Risk Officer: 290 тыс.
- Мини MBA: 550 тыс.
- Цифровая трансформация бизнеса: 990 тыс.
- Digital Strategy: 1,6 млн
- Программа обучения руководителей в области цифровых технологий (ICL): 1,5 млн
- Программа развития руководителей высшего звена (LBS): 3,2 млн

ГОТОВЫ Е ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫ Е ПРОГРАММЫ для развития лидерских, цифровых и профессиональных навыков

СберУниверситет – признанный лидер
корпоративного образования в России

55 ТЫС.

слушателей
ежегодно

340

приглашенных
спикеров

30+

программ
для внешних
клиентов

18

профессиональных
наград

Задачи

Развитие лидерских, цифровых
и профессиональных навыков:

- Управление качеством продукта
- Повышение эффективности ведения сложных переговоров
- Улучшение навыков публичного выступления
- Постановка задач и принятие решений в работе с BigData



Преимущества

- Экспертиза от СберБанка и СберУниверситета - лидеров цифровой трансформации бизнеса
- Доступ к электронным курсам из любой точки мира 24/7
- Документы об образовании:
 - сертификаты участия для слушателей электронных курсов
 - удостоверение о повышении квалификации для слушателей дистанционных программ

Возможности

Дистанционные программы:

- Вебинары с преподавателями и самостоятельное изучение
- Проектная работа
- Итоговая аттестация

Электронные курсы:

- Регистрация в Виртуальной школе СберБанка
- Оценка прогресса, промежуточное и итоговое тестирование

Виртуальная школа:

- Электронные курсы, видео- и аудиолекции
- Доступ к серии книг «Библиотека СберБанка» и вестнику McKinsey

Стоимость

Электронные курсы:

- Развитие цифровых навыков: от 2 800 руб.
- Развитие лидерских навыков: от 4 200 руб.

Виртуальная школа:

- Курсы от 5 796 руб.

ГЕО КО Н ТЕКС ТН АЯ РЕКЛАМА показ рекламы в сервисе 2ГИС с учетом местоположения клиента

2GIS - городской информационный сервис,
который объединяет бесплатный справочник,
точную карту, товарный поиск и навигатор

48

млн

пользователей

58

тыс.

компаний развивают

бизнес с 2ГИС

398

городов присутствия

95%

точность справочника
и карты

Задачи

- Повышение узнаваемости бренда в 14 раз*
- Увеличение количества клиентов
- компании с геотаргетированной рекламой
получают в 6,5 раз больше звонков*
- Рост продаж - 12% пользователей переходят по
кнопке действия после просмотра рекламы*



Преимущества

- Реклама компании онлайн и офлайн
- Геоконтекстность - реклама демонстрируется с учетом
местоположения клиента и его интересов к товарам
и услугам
- Горячая аудитория - реклама транслируется
пользователям, которые уже заинтересованы в покупке
- Лояльность аудитории благодаря 95% точности карт и
нативности рекламы
- Рекламные материалы, тексты, баннеры - бесплатно

Возможности

Доступны маркетинговые инструменты:

- Приоритет в рубрике
- Логотип в поисковой выдаче
- Рекламное объявление в поисковой выдаче
о преимуществах компании
- Кнопка действия в поисковой выдаче и на карте
призывает клиента перейти на лендинг
или купить товар
- Скидки и акции для мотивации потенциального
покупателя

Стоимость

- Стоимость зависит от рубрики размещения
и рекламного предложения
- Срок размещения: от 6 месяцев

ГЕО И Н Ф О Р М А Ц И О Н Н Ы Е СИСТЕМЫ проекты на основе геоданных для точных и быстрых управленческих решений

2GIS – городской информационный сервис, который объединяет бесплатный справочник, точную карту, товарный поиск и навигатор

48
млн
пользователей
58
тыс.
компаний развивают бизнес с 2GIS
398
городов присутствия
95%

точность справочника и карты

Задачи

- Разработка и внедрение геоинформационных систем в организацию
- Построение и мониторинг теплосетей, кабельных сетей передачи данных, электросетей, транспортных и пешеходных путей на картах
- Разработка ПО на основе данных 2GIS для прогноза и оценки геозон города
- Рост продаж в B2B и B2C каналах за счёт знаний о потребностях населения и бизнеса в каждом городе и геозоне
- Оценка конкурентной среды мгновенно и без выезда на местность



Преимущества

- Карта интегрируется в любую профессиональную ГИС-систему*
- Подробные адресные планы всех крупных городов России, Казахстана, Киргизии, Кипра и ОАЭ
- Данные на основе лицензионных соглашений в отличие от иных участников рынка
- 95% - точность и актуальность данных за счет:
 - 95 центров актуализации данных
 - 100% выверка данных call-центром в течение 4 месяцев
 - обратная связь от 48+ млн пользователей
 - обработка 1000+ заявок в день на изменение данных

Возможности

- Справочные данные об организациях
- Картографические данные
- Дорожные и навигационные данные
- Данные об интересах пользователей
- Цены на товары и услуги
- Отзывы пользователей об организациях
- Библиотеки для разработчиков (API, SDK, WebGL)

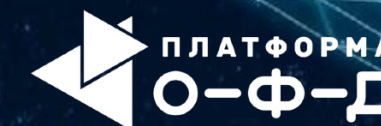
Стоимость

Стоимость зависит от:

- Составы поставляемых данных (картографические, справочные, ИНН и др.)
- Формата доступа к данным (онлайн (API, SDK) или офлайн)
- Срока предоставления лицензий на право использования данных
- Количества обновлений или количества получаемой информации

ОФД. АНАЛИЗ РЫНКА

Аналитический отчет по продажам товаров и услуг, сформированных на основе данных онлайн-касс



О КОМПАНИИ

«П латформа ОФД» – лидер рынка обработки данных с Онлайн-касс, сертифицированный оператор ЭДО с ФНС и ЦРПТ

Основана в 2016 году

С 2018 года входит в экосистему Сбербанк

>40 млрд
ЧЕКОВ ПЕРЕДАНО В ФНС

>1200 000
П ОДКЛЮЧЕННЫХ КАСС

>800 000
П ОДКЛЮЧЕННЫХ ТОРГОВЫХ ТОЧЕК

>600 000
КЛИЕНТОВ

О ПРОДУКТЕ

Анализ рынка позволяет:

Получать данные о средних показателях по продажам в своем сегменте рынка

Осуществлять фильтрацию данных о продажах по:

- Географии
- Типам торговых точек
- Категориям/Брендам/Товарам (SKU)

Анализ рынка поможет:

- Сравнить свои показатели по продажам со средними показателями по отрасли (оборот торговых точек, количество чеков, ассортимент)
- Оценить востребованность отдельных товаров в зависимости от географии
- Отслеживать динамику продаж товаров с детализацией до категории/брендов/SKU
- Оценить потенциал продаж отдельных категорий товаров/брендов/SKU

Преимущества Анализа рынка:

- **Точность** - данные фактических продаж на основе чековых данных онлайн касс
- **Актуальность** - данные доступны уже на следующий день после пробития чека
- **Охват** - покрытие рынка, которое не может обеспечить ни одна другая компания. 28,5% доля рынка, 40 млн чеков в день, 30 млрд чеков в базе
- **Глубина исследования** – возможность детализации продаж до SKU

Стоимость сервиса

Стоимость услуги рассчитывается индивидуально для каждого клиента и зависит от:

1. Выбранной географии
2. Выбранного сегмента рынка
3. Выбранного временного периода
4. Периодичности отчета: разовый, ежемесячный, еженедельный, ежедневный
5. Количества категорий, брендов, конкретных товаров/услуг, по которым требуется аналитика
6. Количества категорий и типов торговых точек.

В КОМАНДИРОВКЕ онлайн-сервис для организации деловых поездок

СберКорус - российская IT-компания, разработчик и провайдер облачных сервисов для автоматизации B2B процессов

Задачи

- Онлайн-бронирование ж/д, авиа билетов и номеров в отелях
- Автоматизация процесса организации командировки
- Настройка и контроль тревел-политики

Возможности

- Автоматическое формирование документов по командировке
- Уведомления о необходимости согласования и предоставления документов
- Доступность на мобильных устройствах
- Бесплатное API
- Гибкая настройка маршрутов согласования

Преимущества

- Полный комплекс услуг для командировки в одном сервисе
- Выгодные тарифы без скрытых комиссий и % от стоимости
- Отсрочка платежа до 25 дней
- Экономия до 45 минут на оформлении одной командировки
- Персональный менеджер

2012

в экосистеме Сбер

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

Топ 5

поставщиков SaaS в России*

70%

торговых сетей используют СберКорус*

Стоимость

Тариф	Кол-во командировок в год	Абонентская плата в год	Фиксированный сбор за услугу
Small	240	60 000 руб.	180 руб.
Medium 600		120 000 руб.	150 руб.
Large	1200	180 000 руб.	120 руб.
Unlimited без ограничений	400 000 руб.	100 руб.	

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ для подразделений продаж недвижимости

СберКорус - российская IT-компания, разработчик и провайдер облачных сервисов для автоматизации B2B процессов

Задачи

- Увеличение продаж за счет своевременного устранения отклонений
- Сокращение времени на совещания и составление отчетов
- Корректное и своевременное внесение информации в CRM
- Выравнивание нагрузки между менеджерами по продажам



Преимущества

- Автоматически выявляет причины низкой эффективности сотрудника
- Уведомляет о нарушении стандартов работы
- Формирует рекомендации с пошаговыми действиями для выполнения плана на основе динамики работы сотрудников
- Приоритизирует рекомендации по уровню влияния на эффективность работы

2012

в экосистеме Сбер

Топ 5

поставщиков SaaS в России*

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

70%

торговых сетей используют СберКорус*

Возможности

- Отслеживает сотни параметров эффективности на основе данных учетных систем
- Направляет руководителю информацию об отклонениях с рекомендациями по их устранению
- Эскалирует нерешенные проблемы выше со всей "историей болезни"

Стоимость

Предварительная оценка процессов (1-3 недели):

- 300 тыс. руб.** (предоплата)

Внедрение (3-5 месяцев):

- 4,6 млн руб. (оплата в соответствии с графиком)

IT-сопровождение:

- до 200 пользователей - 200 тыс. руб./мес.
- 200 и более пользователей - 250 тыс. руб./мес.

* По данным Cnews Analytics за 2018 год

** Стоимость указана без НДС

СЕРВИС ПРОВЕРКИ И КОНТРАГЕНТОВ IT-решение для оценки благонадежности организаций

СберКорус - российская IT-компания,
разработчик и провайдер облачных сервисов
для автоматизации B2B процессов

Задачи

- Снижение репутационных и финансовых рисков
- Снижение налоговых рисков
- Повышение уровня доверия с вашей организацией



Преимущества

- Комплексный подход к оценке компаний
- Минимизация рисков при работе с контрагентами
- Доступ к уникальным инструментам оценки, которые использует СберБанк
- Получение проверенной информации из официальных источников

2012

в экосистеме Сбер

Топ 5

поставщиков SaaS в
России*

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

70%

торговых сетей используют
СберКорус*

Возможности

- Оценка контрагента по данным из 20 открытых и закрытых источников
- Оценка финансовой устойчивости компании на основе внутренних данных СберБанка
- Проверка надежности кандидатов при трудоустройстве в компанию по 15 параметрам проверки из 8 официальных источников

Стоимость

- Сервис проверки контрагентов:
 - Web-доступ - 4 800₽/год
 - Модуль 1С - 10 000 ₽/год
 - API для любых систем - от 20 000 ₽/год
- Рейтинг юридических лиц (от 55 запросов): от 54 450 ₽/год
- Проверка физических лиц (проверка 1 физлица): 1000 ₽/год

РЕШЕНИЯ 1С автоматизация бизнес-процессов

СберКорус - российская IT-компания,
разработчик и провайдер облачных сервисов
для автоматизации B2B процессов

2012

в экосистеме Сбер

Топ 5

поставщиков SaaS в России*

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

70%

торговых сетей используют
СберКорус*

Задачи

- Оптимизировать бизнес-процессы компании максимально корректно и быстро
- Сократить время и издержки на адаптацию выбранной конфигурации
- Избежать ошибок при настройке процессов



Преимущества

- Специалисты с большим опытом по внедрению 1С
- Комплексное сопровождение по всем вопросам 1С
- Интеграция с решениями от Сбер

Корус: ЭДО-

- Сервис проверки контрагентов

- Маркировка-
- СберКорус входит в «1С: Центры компетенции по ERP-решениям»

- СберКорус имеет Сертификат ISO 9001

Возможности

- 1С: Документооборот
- 1С: Управление торговлей
- 1С: Бухгалтерия•

- 1С: Зарплата и управление персоналом
- 1С-Битрикс: Управление сайтом

1С: ERP•

- 1С: ERP. Управление холдингом
- И другие решения 1С

Стоимость

- Стоимость лицензий: от 22 600 р.
- Внедрение/сопровождение: по запросу

СФЕРА EDI обмен данными между торговой сетью и поставщиком в виде структурированных сообщений

СберКорус - российская IT-компания,
разработчик и провайдер облачных сервисов
для автоматизации B2B процессов

Задачи

- Автоматизация формирования поставок и заказов в электронный структурированный вид
- Снижение до 80% затрат на печать, отправку и хранение документов
- Ускорение оформления, отправки и обработки документов до 75%
- Сокращение ошибок ручного ввода



Преимущества

- Бесплатное подключение любого количества торговых сетей**
- Различные варианты интеграции и адаптация под нужды заказчика
- Высокая стабильность сервиса - SLA 99%***
- Сопровождение услуги 24/7

2012

в экосистеме Сбер

Топ 5

поставщиков SaaS в
России*

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

70%

торговых сетей используют
СберКорус*

Возможности

- Обмен логистической, коммерческой и финансовой информацией с деловыми партнерами
- Перевод каждого этапа взаимодействия в электронный вид
- Контроль документооборота по всей цепочке поставок
- Работа в режиме одного окна - получение и отправка EDI-сообщений в учетной системе

Стоимость

- Подключение - 10 000руб.
- Интеграционные решения - 15 000 руб.
- От 3,8 руб. за документ
- Постоплата по переданным документам за месяц

* По данным Snews Analytics за 2018 год

** Сотрудничаем более чем с 200 торговыми сетями

*** Соглашение об уровне услуг

СФЕРА MDM универсальное решение для всех участников цепочек поставок

СберКорус - российская IT-компания,
разработчик и провайдер облачных сервисов
для автоматизации B2B процессов

Задачи

- Исключение ошибок ручного ввода данных
- Увеличение скорости передачи информации по поставкам бизнес-партнерам
- Формирование единого каталога данных для передачи товарных характеристик контрагентам



Преимущества

- Удобный интерфейс сервиса
- Универсальное решение для всех участников поставок
- Цифровой паспорт товара обеспечивает данными о товаре целый ряд бизнес-процессов торговых партнеров
- Различные варианты интеграции
 - адаптация под нужды заказчика

2012

в экосистеме Сбер

Топ 5

поставщиков SaaS в
России*

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

70%

торговых сетей используют
СберКорус*

Возможности

- Работа в едином окне всех участников цепочки поставок
- Управление информацией о товарах, сотрудниках, складах, заказах и прочих компонентах цепочки поставок
- Анализ данных и ведение статистики на основании истории закупок и продаж

Стоимость

- Стоимость зависит от диапазона SKU и количества пользователей системы:
от 5000руб./год
- Интеграция по API рассчитывается индивидуально

1-С БИТРИКС ИНДИВИДУАЛЬНАЯ РАЗРАБОТКА САЙТОВ

СберКорус - официальный партнер 1С, российская IT-компания, разработчик и провайдер облачных сервисов для автоматизации B2B процессов

Задачи

- Создание сайта с нуля
- Внедрение существующего сайта в новую систему управления
- Интеграция сайта с внутренними информационными системами (1С, SAP, Ахартa и др.)
- Автоматизация процесса управления и администрирования



Преимущества

- Безопасность - программы сертифицированы ФСТЭК
- Нет привязки к разработчику
- Адаптивный интерфейс позволит отображать контент сайта на любом устройстве
- Высокая скорость загрузки страниц даже для веб-сайтов с высокой посещаемостью
- Простое обновление, скрытое для пользователей
- Защита рисков потери содержимого сайта
- Масштабируемость - возможность развития сайта и гибкая система модулей

2012

в экосистеме Сбер

Топ 5

поставщиков SaaS в России*

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

70%

торговых сетей используют СберКорус*

Возможности

На 1С-Битрикс возможно создать:

- Корпоративный сайт
- Интернет-магазин или маркетплейс
- Информационный или образовательный портал



Стоимость

Услуга	Стоимость, руб.
Базовая версия интернет-магазина	от 400 000
Расширенная версия с интеграциями	от 600 000
Расширенная версия с рекламой и продвижением	от 900 000
Индивидуальный сайт	от 1,5 млн

СФЕРА КУРЬЕР электронный обмен документами между контрагентами

СберКорус - российская IT-компания,
разработчик и провайдер облачных сервисов
для автоматизации B2B процессов

Задачи

- Моментальный обмен документами
- Использование электронной подписи:
документы являются юридически значимыми
- Необходимость ЭДО для обязательной
маркировки товаров и работы
с электронными ветеринарными
сертификатами
- Исключение потерь и подделки документов
- Снижение налоговых рисков



Преимущества

- Обмен юридическими документами
в любой точке мира за 1 минуту
- В 3 раза дешевле, чем отправка по почте
- Отправка и получение документов
прямо в учетной системе
- Надежность и удобство:
2 млн клиентов используют сервис

2012

в экосистеме Сбер

Топ 5

поставщиков SaaS в
России*

Топ 20

крупнейших IT-компаний России*

70%

торговых сетей используют
СберКорус*

Возможности

- Web-версия позволит обмениваться
документами, настраивать маршруты
согласования, передавать данные
в «Честный ЗНАК»
- Интеграционные решения для любых учетных
систем оптимизируют отправку и получение
документов
- Вет.Коннект оптимизирует работу
с электронными ветеринарными документами

Стоимость

СФЕРА Курьер:

- Стоимость отправки документов:**
от 4 ₽/документ
- Интеграционные решения:
от 10 000 ₽/год

Вет. Коннект:

- 77 000 ₽

* По данным Cnews Analytics за 2018 год

** Зависит от количества исходящих
документов

Комплексное решение по Кадровому ЭДО

Комплексный продукт, состоящий из анализа кадровых процессов и их подготовки к внедрению решения по кадровому электронному документообороту.

С помощью нашего решения вы сможете:

До 10 раз

Повысить скорость документооборота

До 99%

Сократить ошибки при заполнении документов

На 50% и более

Снизить затраты на хранение и доставку документов

В 5 раз

Снизить нагрузку на кадровые службы при подготовке к проверкам

Вы сможете:

- Сократить использование бумаги при кадровом делопроизводстве
- Исключить ошибки при ручном заполнении документов
- Снизить финансовые затраты компании за счет переноса в цифровой формат кадровых процессов
- Упростить взаимодействие с дистанционными работниками
- Оптимизировать кадровые процессы организации в соответствии с текущим законодательством;

Услуги консалтинга по
кадровым процессам

от 50 000 ₽

Без НДС

Внедрение КЭДО от
СберКорус

от 30 800 ₽

В год

РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО полного цикла

СберМаркетинг - технологичное рекламное агентство, которое выполняет маркетинговые задачи клиента любой сложности

2018

в экосистеме Сбер

100%

дочерняя компания

140+

сотрудников



Задачи

- Увеличение узнаваемости продукта или компании среди своей целевой аудитории
- Разработка и реализация полноценной стратегии продвижения
- Запуск рекламной кампании по индивидуальной механике по запросу клиента в online и offline форматах



Преимущества

- Принцип одного окна - поддержка аккаунт-менеджера
- Опытные специалисты с экспертизой
- Работа с KPI, направленными на экономическую эффективность маркетинговых активностей
- Уникальное сочетание инвентаря СберБанка, экосистемы и рынка рекламы
- Комплексное видение от брифа до отчета о результатах



Возможности

- Анализ, оптимизация и повышение эффективности рекламных кампаний
- Поключение и настройка стороннего рекламного инвентаря
- Широкий выбор рекламных каналов:
 - Охватные каналы: Offline (TV, ООН, Радио, Пресса), Online (Видео, баннеры, Programmatic)
 - Performance-маркетинг: Контекстная реклама, таргет, CPA-сети, SEO, Mobile



Стоимость

- Минимум - от 500 тыс. руб./месяц
- Итоговая стоимость услуг рассчитывается после обсуждения задач кампании и расчета медиаплана

ОБЛАЧНЫЕ УСЛУГИ SBERCLOUD

SberCloud – провайдер облачных услуг экосистемы Сбер.

Создатель Cristofari – суперкомпьютера для работы с искусственным интеллектом

2019 100+

в экосистеме Сбер клиентов B 2 B

40+

сервисов

6,7

петафлопс
мощность Cristofari
от SberCloud



Задачи

- Управление большими данными в облаке
- Сокращение расходов на IT-инфраструктуру до 30%
- Снижение простоев до 98%*
- Уменьшение операционных затрат до 56%*



Преимущества

- Наибольший пакет облачных услуг в России - более 40 сервисов
- Высокое качество услуг: SLA 99,98%**
- Соответствие 152-ФЗ о персональных данных, в том числе по самому высокому уровню защиты (УЗ-1)
- Поддержка клиентов 24/7



Возможности

- Организация основного и резервного ЦОД
- Хранение и обработка персональных данных
- Архивное хранение документов
- Разработка и тестирование приложений и сервисов
- Инструменты для машинного обучения



Стоимость

- Стоимость зависит от объема виртуальных ресурсов, набора услуг, типа и скорости сети
- Оплата по факту предоставленных услуг
- Тест продукта от 2 недель до 2 месяцев: бесплатно
- Возможна бесплатная миграция на платформу SberCloud

* Источник: IDC - исследование использования облака среди крупных предприятий из разных отраслей за 5 лет

** Соглашение об уровне услуг

DIALOG корпоративный мессенджер для совместной работы и безопасного общения

Центр речевых технологий - эксклюзивный дистрибьютор ООО "Диалог" в РФ для сегмента крупных корпоративных клиентов

300

программистов и инженеров

100

разработчиков технологий

№1

в мире среди алгоритмов распознавания речи*

№1

в мире среди биометрических технологий**

Задачи

- Защита и конфиденциальность корпоративных коммуникаций
- Экономия затрат на телефонном оборудовании и связи
- Организация удаленной работы
- Моментальное оповещение сотрудников

Возможности

- Чаты и группы для обсуждения задач в удобном формате
- Бесплатные аудио- и видеозвонки
- Демонстрация экрана
- Перевод аудиосообщения в текст
- Обмен файлами любого размера и типа
- Официальный канал организации для новостей компании
- Эмодзи и стикеры для привычного способа общения



Преимущества

- Устанавливается на корпоративных серверах или в частном облаке, DTLS и TLS шифрование
- Поиск любого сотрудника через интеграцию с адресной книгой
- Интеграции с чат-ботами и внутренними системами
- Интеграция с ВКС (Zoom, Cisco, TrueConf, VideoMost)
- Мобильное приложение для iOS и Android
- Российское ПО



Стоимость

Стоимость зависит от количества пользователей
Подключение 1 пользователя:

от 280 руб./мес. •

от 2800руб./год •

Voice2Me

Группа компаний ЦРТ – глобальный разработчик продуктов и решений на основе интеллектуальных речевых технологий, голосовой биометрии и распознавания лиц

О продукте

Voice2Med – программное обеспечение для голосового заполнения медицинской документации.

Voice2Med

- **позволяет** на 20% сократить время, затрачиваемое на подготовку медицинского документа
- Улучшить эргономику рабочего места врача
- Повысить качество медицинской документации

Возможности

- Распознавание нарративной медицинской лексики
- Правильное оформление медицинского документа
- Голосовой ввод текста в любом поле, где установлен курсор
- Возможность шаблонного варианта заполнения протоколов
- Открытый интеграционный протокол
- Голосовое подтверждение результатов распознавания
- Запуск, управление и отключение при помощи комбинации клавиш или за счет голосовой активации
- Настраиваемые словари автозамен



Варианты установки программного обеспечения

- ✓ Локальная установка (персональная версия)
- ✓ Клиент-серверная установка в контуре ЛПУ или приватном облаке

Результаты внедрения

Voice2Med

10-15 минут

Время обучения врача новой технологией

70 минут

Экономия времени врача на заполнение протоколов за одну смену (19 протоколов)

2 дня

Время адаптации врача к новому методу заполнения протоколов

ВИЗИРЬ

биометрическая система видеоидентификации для распознавания лиц в потоке людей

Центр речевых технологий – глобальный разработчик продуктов и решений на основе интеллектуальных речевых технологий, голосовой биометрии и распознавания лиц

300

программистов и инженеров

100

разработчиков технологий

№1

в мире среди алгоритмов распознавания речи*

№1

в мире среди биометрических технологий**

Задачи

- Оперативное обнаружение человека в списках наблюдения
- Бесконтактный контроль доступа
- Увеличение безопасности и комфорта в транспорте, спортивных объектах, на предприятиях

Преимущества

- Безопасность системы: шифрование данных, возможность размещения системы в закрытом контуре организации
- Быстрый и удобный формат работы с видеоинформацией: фильтры, категоризация, отчеты
- Интеграция в существующую инфраструктуру: не нужно тратить деньги и время на установку нового оборудования
- Бесплатное демо продукта
- Соответствие 152-ФЗ о «Защите персональных данных»

Возможности

- Детекция, идентификация и верификация лиц граждан
- Хранение биометрических данных
- Работа со стационарных и мобильных устройств
- Структурирование и категоризация информации по признакам
- Система аналитики и построения отчетов для разных задач:
 - выявления подозреваемых лиц
 - определения времени человека в контрольной зоне
 - построения маршрута объектов наблюдения
- Разграничение прав пользователей

Стоимость

- Стоимость рассчитывается индивидуально на основании ТЗ и зависит от:
- Масштабов системы (количества камер, сервера, требуемого ПО)
 - Работ (строительно-монтажные, пуско-наладочные)
 - Уровня технической поддержки

Нестор.BRIEF

Система протоколирования совещаний

Группа компаний ЦРТ – глобальный разработчик продуктов и решений на основе интеллектуальных речевых технологий, голосовой биометрии и распознавания лиц

Нестор.BRIEF позволяет

- ✓ Фиксировать каждую деталь проведенного совещания и хранить запись протокола
- ✓ Сократить время подготовки протокола совещания в 2 раза
- ✓ Снизить информационные потери за счет единого хранилища материалов
- ✓ Сократить время на поиск информации по материалам совещаний

Возможности



Многоканальная аудио- и видеофиксация



Единый архив материалов совещаний



Разделение дикторов



Автоматическое стенографирование с распознаванием речи



Автоматизированное рабочее место стенографиста



Преимущества



Лучшая в мире Технология распознавания речи по версии международного конкурса CHiME Challenge 2020



Готовый API для интеграции с корпоративными информационными системами



Работа с каналом ВКС



Пополняемые словари распознавания речи



Доступ к материалам совещания через мобильное приложение или web-клиент



Техническая поддержка 24/7

Варианты поставки



Office – стационарное решение с единым серверным архивом материалов



Workstation – автономное решение (всё на одном ПК)

COGNITIVE AGRO PILOT

система управления комбайном на основе ИСКУССТВЕННОГО

интеллекта

ООО «СберТех» – компания РФ, разработчик
технологии искусственного интеллекта
для беспилотных транспортных средств

Задачи

- Уменьшение времени работы на 25%
- Экономия затрат на уборку
 - до 3,06 млн руб./год за 10 комбайнов
- Предотвращение аварий и простоев



Преимущества

- Независимость от спутниковой навигации (без GPS и сотовой связи)
- Работа по зрению•
- Гидравлическая система управления
- Определение препятствий с помощью камер: без заранее оцифрованных карт
- Движение по кромке и рядкам
- Групповая работа в смешанном парке*****

1993

год основания

2019

в экосистеме Сбер

№1

"Самая
инновационная
технология"*

№1

"Контроллеры
автономного управления"**

Возможности

- Видит поле и работу на нем
- Направляет комбайн точно по курсу (погрешность не более 15 см)
- Замечает препятствия/людей и останавливается перед ними***
- Двигается по левой кромке****

Стоимость

- Доставка, установка, настройка 1 комбайна: 836 400 руб. с НДС
- Скидки при заказе от 10 единиц
- Гарантия 1 год•
- Предоплата 50% до установки

* Европейская премия №1 в области технологий автономного вождения (2019)

** Журнал "Autonomous Vehicle Technology" (2019)

*** Требуется доп. оборудование – уточняйте совместимые модели

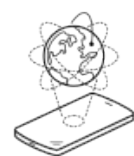
**** Правая камера устанавливается дополнительно

***** Смешанный парк – машины, работающие в бригаде, которые могут быть оснащены или не оснащены системами вождения

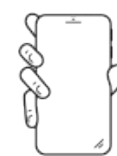
Управление автопарком

СБЕРБАНК
ТЕЛЕКОМ

ООО «Сбербанк-Телеком» – динамично развивающаяся компания. Создана в 2016 году, 100% дочерняя компания ПАО Сбербанк.



30 млрд +
комм уникаций в год



2 млн +
активных устройств



500 тыс +
абонентов

- заправки или слива топлива
- выезда за пределы обозначенной геозоны
- отклонения от маршрута
- эвакуации транспортного средства
- нарушения скоростного режима
- использования транспорта и техники в нерабочее время
- технической неисправности транспорта и техники
- приближения срока сервисного обслуживания

Сервис «Управление автопарком» – коробочный продукт для владельцев автопарков, который поможет:

- сократить затраты на содержание автопарка
- автоматизировать управление автопарком

Стоимость и порядок оплаты

В состав коробочного продукта входит:

- программное обеспечение
- телематический трекер
- монтаж оборудования



100 %постоплата

Преимущества использования:

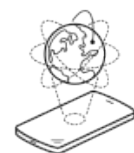
- технология SafeDrive оценивает манеру езды каждого водителя
- не требуется установка специального ПО
- удобная визуализация
- совместимость с большинством бортовых устройств
- в сервис встроен дорожный граф

Оборудование и стоимость	Стандарт	Топливный для легковых авто	Топливный для грузовых авто
Тип трекера	Телематический	Трекер+CAN	Трекер+ДУТ
Оборудование	5 500 руб.	12 500 руб.	20 500 руб.
Монтаж	4 000 руб.	6 000 руб.	8 000 руб.
Абонентская плата (мес.)	400 руб.	700 руб.	700 руб.

Поиск движимых объектов

СБЕРБАНК
ТЕЛЕКОМ

ООО «Сбербанк-Телеком» – динамично развивающаяся компания. Создана в 2016 году, 100% дочерняя компания ПАО Сбербанк.



30 млрд +
комм уникаций в год



2 млн +
активных устройств



500 тыс +
абонентов

«Поиск движимых объектов» – коробочный продукт от Сбербанк Телеком для владельцев транспорта, техники и другого движимого имущества

GPS/ГЛОНАСС автомаяк



38mm



58mm

Возможности сервиса:

- мониторинг перемещения объекта в режиме реального времени
- определение местонахождения объекта в случае хищения или эвакуации
- контроль отклонения от маршрута – функции трекера
- нарушение границ геозоны
- простой транспорта и техники

Характеристики

GPS/ГЛОНАСС

Спутниковое определение координат

LBS ЛОКАЦИЯ

Резервное определение координат по GSM

GPRS МОНИТОРИНГ

Функция трекера – запись всех перемещений

ПОЛНАЯ АВТОНОМНОСТЬ

До 5 лет работы в экономичном режиме

НЕТ ПОДКЛЮЧЕНИЯ К ПРОВОДКЕ

Нет угрозы снятия с гарантии дилером

ПРОСТАЯ УСТАНОВКА

Самостоятельная установка за 5–10 минут

ВСТРОЕННЫЕ АНТЕННЫ

GPS/глонасс/GSM

РАДИОКОНТРОЛЬ

Встроенный высокочувствительный BLE датчик

АКСЕЛЕРОМЕТР

Датчик начала движения, датчик аварии

СТЕЛС

Режим невидимки для сканеров

НЕ БОИТСЯ ПЫЛИ И ВЛАГИ

Класс защиты IP67

НЕ БОИТСЯ ГЛУШИЛОК

2 СИМ КАРТЫ В КОМПЛЕКТЕ

БЕЗ АБОНЕНТСКОЙ ПЛАТЫ

ГИБКИЕ НАСТРОЙКИ

Цена одного автомаяка – 4 500 руб.

Минимальная стоимость заказа – 50 000 руб.

БЕЗ АБОНЕНТСКОЙ ПЛАТЫ

ТРАФИК ОПЛАЧЕН НА 3 ГОДА

Возможна постоплата

SBERQ инновационная методика оценки руководителей высшего звена

Деловая среда – платформа знаний и сервисов, содержащая опыт реальных предпринимателей со всей страны для грамотного ведения бизнеса

1000+ №1

клиентов

«Лучший HR-Tech
продукт 2020 года»*

300+ 100%

топ-менеджеров
Сбера прошли оценку

российское ПО

Задачи

- Подбор кандидатов на руководящие посты
- Оценка действующих ТОП-менеджеров и определение зон для развития
- Раскрытие потенциала внутренних и внешних кандидатов, оценка эффективности коммуникаций и работы в команде
- Минимизация ошибок, возникающих в процессе классической оценки
- Исключение ошибки найма неопытного руководителя
- Сокращение времени отбора

Преимущества

- Оригинальная методика оценки топ-менеджеров от Сбера
- Единственный русскоязычный симулятор рабочего дня руководителя с элементами геймификации
- Многогранный и объемный психологический портрет компетенций кандидатов на руководящие позиции
- Возможность прогнозировать успешность в должности
- Прозрачность в принятии решений о назначении руководителей

Возможности

- Точная психодиагностика кандидата: онлайн-тестирование и очная беседа с HR-экспертом
- Реалистичная симуляция. Имитируется обычный день руководителя, участник отвечает на письма и звонки, встречается с коллегами и принимает решения
- Погружение. Геймификация позволяет вовлечь участника эмоционально, с проявлением естественных реакций и поступков в рабочей среде
- Гибкость. Онлайн-платформа позволяет настраивать сценарии оценки, кейсы и кастомизировать оценку под специфику заказчика

Стоимость

Оценка одного сотрудника:
240 тысяч рублей (с НДС)

АУТСОРСИНГ БУХГАЛТЕРИИ

СберРешения - лидирующий
высокотехнологичный провайдер услуг
аутсорсинга для компании экосистемы

1994

год основания

2018

в экосистеме Сбер

25+

лет опыта

30+

отраслей бизнеса

Задачи

- Сокращение расходов на ведение собственной бухгалтерии
- Устранение непрофильной и рутинной нагрузки с сотрудников
- Организация или настройка процесса бухгалтерского и налогового учета
- Оперативный мониторинг изменений в законодательстве
- Эффективные коммуникации с налоговыми органами

Возможности

- Комплексное ведение учета:
 - Формирование проводок в учетных системах по всем участкам бухгалтерского и налогового учета
 - Подготовка регламентированной отчетности: бухгалтерской, налоговой, статистической
 - Подготовка управленческой отчетности
- Ведение отдельных участков учета
- Подготовка различных видов отчетности:
 - Бухгалтерской, налоговой, статистической, управленческой



Преимущества

- Качество и безопасность услуг
- Профессионализм - наличие центров компетенций и экспертизы
- Финансовая ответственность за результат
- Поддержка клиентов во всех часовых поясах
- Понимание отраслевой специфики

Стоимость

- Стоимость сервиса рассчитывается на основании заполненной анкеты
- Стоимость зависит от:
 - Количества ЮЛ
 - Среднемесячного количества операций разного типа
 - Количества сотрудников в штате

ЭКСПРЕСС- АНАЛИЗ Ф И Н А Н С О В О - ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

проверка качества ведения бухгалтерского и налогового учёта

СберРешения – лидирующий высокотехнологичный
провайдер услуг аутсорсинга для компании экосистемы

1994 2018 25+ 30+

год основания в экосистеме Сбер лет опыта отраслей бизнеса



Задачи

- Оценка финансовых и налоговых рисков
- Подготовка к покупке или продаже бизнеса
- Подготовка к участию в тендере
- Проверка потенциального заемщика



Преимущества

- Минимизация финансовых, налоговых, операционных и инвестиционных рисков
- Повышение качества данных для принятия управленческих решений
- Снижение расходов на ведение бухгалтерского учёта и подготовку отчётности
- Сжатые сроки выполнения работ: в среднем 30 рабочих дней



Возможности

- Анализ учётных политик компании
- Проведение интервью с сотрудниками заказчика
- Анализ учётных баз
- Подготовка итогового отчета



Стоимость

- Стоимость зависит от:
 - Количества операций
 - Длительности анализируемого периода (квартал, год или более)
- Стандартная стоимость: 200 тыс. руб. без НДС

АУТСОРСИНГ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

СберРешения - лидирующий
высокотехнологичный провайдер услуг
аутсорсинга для компании любой отрасли

1994

год основания

2018

в экосистеме Сбер

25+

лет опыта

30+

отраслей бизнеса

Задачи

- Сократить расходы на ведение собственной бухгалтерии
- Снять непрофильную и рутинную нагрузку с сотрудников
- Организовать с нуля или перенастроить процесс расчета зарплаты
- Отказаться от самостоятельного анализа изменений в законодательстве
- Передать функционал по взаимодействию с проверяющими органами



Преимущества

- Качество и безопасность услуг
- Центры компетенций и центры экспертизы
- Финансовая ответственность за результат
- Поддержка клиентов во всех часовых поясах
- Понимание отраслевой специфики

Возможности

- Расчет и зачисление зарплаты и иных выплат, предусмотренных законодательством
- Подготовка данных для загрузки в бухгалтерские учетные системы
- Подготовка отчетности по стандартам клиента
- Стандартный срок выполнения расчета: 3 рабочих дня

Стоимость

- Предварительная стоимость рассчитывается в онлайн калькуляторе
- Итоговая стоимость рассчитывается по результатам заполнения анкеты и проведения интервью
- 100% постоплата по факту оказания услуги

КАДРОВЫЙ АУТСОРСИНГ

СберРешения - лидирующий
высокотехнологичный провайдер услуг
аутсорсинга для компании экосистемы

1994

год основания

2018

в экосистеме Сбер

25+

лет опыта

30+

отраслей бизнеса

Задачи

- Сокращение расходов на ведение собственной бухгалтерии
- Устранение непрофильной и рутинной нагрузки с сотрудников
- Организация или настройка процесса бухгалтерского и налогового учета
- Оперативный мониторинг изменений в законодательстве
- Эффективные коммуникации с налоговыми органами

Возможности

- Оформление кадровых событий
- Ведение журналов регистрации кадровой документации в электронном виде
- Подготовка организационно-распорядительных документов, оформление кадровых приказов
- Формирование табеля учета рабочего времени
- Оформление справок с места работы
- Подготовка регламентированной кадровой отчетности



Преимущества

- Качество и безопасность услуг
- Наличие центров компетенций и экспертизы
- Финансовая ответственность за результат
- Поддержка клиентов во всех часовых поясах
- Понимание отраслевой специфики

Стоимость

Стоимость зависит от:

- Количества сотрудников в штате
- Количества операций в месяц

Стоимость рассчитывается:

- в онлайн калькуляторе (ссылка)
- по результатам заполнения анкеты и проведения интервью

НАЛОГОВОЕ КО Н С УЛЬТИ РО ВАН И Е

СберРешения - лидирующий
высокотехнологичный провайдер услуг
аутсорсинга для компании любой отрасли

1994

год основания

2018

в экосистеме Сбер

25+

лет опыта

30+

отраслей бизнеса

Задачи

- Принятие взвешенных бизнес решений на основе проведенного анализа
- Сокращение расходов на содержание штата
- Уменьшение претензий от государственных структур
- Разрешение досудебных и судебных споров
- Снижение налоговых рисков

Возможности

Консультации по вопросам:

- Российского и международного налогового права
- Налогообложения электронных услуг и лицензионных платежей
- Трансфертного ценообразования
- Налоговых проверок ИФНС
- Судебных споров с подразделениями ФНС
- Проверок договоров на предмет налоговых рисков



Преимущества

- Объединение экспертизы в области финансов и права
- Срок выполнения запроса: до 3 дней
- Поддержка клиентов в любой точке мира: по электронной почте и телефону
- Понимание отраслевой специфики бизнеса клиента

Стоимость

Абонентское обслуживание

- 10 часов в месяц - 60 000 рублей*
- 20 часов в месяц - 118 000 рублей
- 30 часов в месяц - 176 000 рублей

Разовые консультации

8 000 рублей/час•

Скидка на услуги сверх абонентского обслуживания: 20%

ЮРИДИЧЕСКИЕ КОНСУЛЬТАЦИИ для сотрудников ЮЛ

СберРешения – лидирующий высокотехнологичный провайдер услуг аутсорсинга для компании экосистемы

1994 2018 25+ 30+

год основания в экосистеме Сбер лет опыта отраслей бизнеса

Задачи

- Консультирование и правовая поддержка сотрудников организации по широкому перечню вопросов

Преимущества

- Удобство коммуникации: вопросы решаются онлайн или по телефону
- Гарантия качества услуг: положительные отзывы более 90%
- Консультации оказывают опытные квалифицированные юристы
- Конфиденциальность обращений: портал для обращений находится в защищенном Data-центре
- Отраслевая специализация по 30+отраслям экономики
- Эффективность: более 90% выигранных судебных дел

Возможности

- Консультирование по основным отраслям права РФ
- Развернутый ответ на запрос, подготовка претензий, исков, обращений, правовой анализ документов
- Рекомендации и инструкции о корректном поведении в той или иной ситуации
- Заключение по судебной перспективе дела
- Поддержка в режиме 24/7

Стоимость

Стоимость зависит от:

- Количества консультаций
- Вида консультаций (по телефону или письменно)
- Дополнительных опций

Тарифы (руб./год):

- Базовый - 2 900 руб.
- Стандарт - 7900 руб.
- Премиум - 29 900 руб.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА сервис юридических консультаций для компаний

СберРешения - лидирующий
высокотехнологичный провайдер услуг
аутсорсинга для компании любой отрасли

1994

год основания

2018

в экосистеме Сбер

25+

лет опыта

30+

отраслей бизнеса

Задачи

- Полное юридическое сопровождение бизнеса
- Правовая поддержка отдельных бизнес проектов
- Оперативная подготовка заключения по правовым вопросам до 3 дней
- Снижение количества претензий от контрагентов и государственных структур
- Разрешение досудебных и судебных споров
- Сокращение расходов на содержание штатных юристов



Преимущества

- Экспертиза в области права, финансов и кадров для быстрого и комплексного решения вопросов
- Более 90% выигранных судебных дел
- Понимание отраслевой специфики
- Поддержка клиентов 24/7

Возможности

- Отрасли права: •
- договорное, корпоративное, налоговое, трудовое, право интеллектуальной собственности, реклама и конкурентное право, миграционное, валютное, коммерческое, предпринимательское
 - Принцип "единого окна" для решения вопросов
 - Основные каналы связи: электронная почта, телефон, видеосвязь

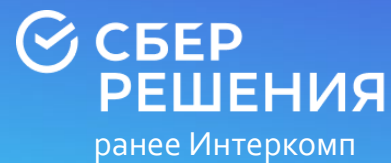
Стоимость

Тариф зависит от формата обслуживания
Разовые консультации:

- На русском языке: 7500 руб./час
 - На русском и английском языках: 9800 руб./час
- Абонентская юридическая поддержка зависит от количества часов в месяц (минимум 5 часов):
- На русском языке: от 30 000 руб.
 - На русском и английском языках: от 39 200 руб.

Судебное сопровождение: от 15 тыс. руб.

Диагностика операционной эффективности



лидирующий высокотехнологичный провайдер услуг аутсорсинга для компаний любой отрасли



основана в 1994 году



с 2018 года входит в Экосистему Сбера

Диагностика операционной эффективности – анализ и оптимизация внутренних процессов компании для определения потенциала сокращения затрат и увеличения рентабельности бизнеса

Сервис позволяет:

- выявить возможности повышения рентабельности бизнеса за счет автоматизации процессов, внедрения новых цифровых решений;
- повысить эффективность процессов за счёт стандартизации и унификации;
- оценить эффективность системы мотивации персонала.

Преимущества:

- СберРешения – лидер рынка аутсорсинга бизнес-процессов
- Эксперты СберРешений обладают опытом работы в крупных консультационных компаниях и имеют возможность дать профессиональную оценку, учитывая международные практики
- Оптимальное соотношение цена/качество.

Состав

услуги:

- определение и описание процессов, требующих улучшения по сравнению с «передовыми» практиками
- список рекомендаций по повышению операционной эффективности
- оценка потенциального эффекта от внедрения рекомендаций

Стоимость:



	Пакет «Ключевые процессы»	Пакет «Только бэк-офис»
Стоимость	4,7 млн. руб.	0,95 млн. руб.
Длительность	1,5 месяца	2 – 3 недели

Возможна диагностика отдельных процессов.

Итоговая стоимость, сроки и состав работ фиксируются в договоре по результатам подготовки и обсуждения с клиентом технического задания

Налоговый вычет

сервис по возврату налогов для ваших клиентов от компании СберРешения

СберРешения - лидирующий высокотехнологичный провайдер услуг аутсорсинга для компаний любой отрасли



компания основана в 1994 году



с 2018 года входит в Экосистему Сбера

Преимущества

- СберРешения – крупная компания с собственной комплексной и распределенной инфраструктурой, которая работает 24/7
- Инфраструктура Сбера обеспечивает надежность и безопасность данных
- Партнерство компаний внутри экосистемы позволяет добиться наилучшего качества предоставляемой услуги
- Услуги СберРешений, бизнес-процессы и IT-инфраструктура соответствуют международным стандартам качества



Сервис позволит

- Увеличить лояльность клиентов к вашей компании
- Повысить привлекательность и ценность вашего предложения для клиентов
- Получить дополнительное конкурентное преимущество



Возможности сервиса

- Заполнение декларации квалифицированным налоговым консультантом
- Личный кабинет клиента
- Отправка документов в ФНС через мобильное приложение с удалённым выпуском электронной подписи



Налоговый консультант

- Проконсультирует по вопросам получения налоговых вычетов
- Заполнит налоговую декларацию
- Отправит декларацию в налоговую инспекцию

Тариф

Оптимальный

- ✓ заполнение за клиента декларации
- ✓ инструкция по отправке в налоговую службу

1 699 рублей

Тариф

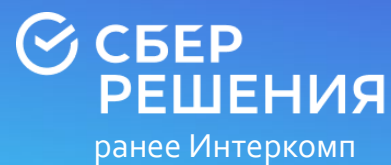
Максимальный

- ✓ заполнение за клиента декларации
- ✓ отправка декларации в налоговую службу через мобильное приложение

3 499 рублей

Консалтинг ИТ и ИБ

Комплексная проверка текущего состояния ИТ-инфраструктуры и уровня развития информационной безопасности в компании



лидирующий высокотехнологичный провайдер услуг аутсорсинга для компаний любой отрасли



основана в 1994 году



с 2018 года входит в Экосистему Сбер

Сервис

позволяет:

- повысить эффективность существующей ИТ-инфраструктуры
- снизить риски прерывания операционной деятельности; нарушения конфиденциальности, целостности, доступности данных; наступления юридических последствий, финансовых и репутационных потерь
- оптимизировать бюджет на поддержку и развитие ИТ-инфраструктуры и обеспечение информационной безопасности

Преимущества

- Сбер Решения – крупная компания с собственной комплексной и распределенной инфраструктурой, которая работает 24*7
- Команда состоит из инженеров, экспертов, архитекторов, разработчиков, руководителей проектов в области ИТ\ИБ\ПДн, имеющих знания и опыт в реализации внутренних и внешних проектов
- Общаемся с заказчиком на одном языке: с собственниками и руководством – на языке бизнеса, с исполнителями – на техническом языке
- Всегда рассматриваем ИТ и ИБ инфраструктуру совместно, чтобы клиент получил максимальную пользу от проекта.

Состав

услуги:

- Сбор актуальной информации
- Проверка оптимальных настроек оборудования
- Подготовка перечня выявленных проблем и рисков
- Разработка предложений по совершенствованию
- Подготовка детального отчета о проведенном аудите

Стоимость:



	Дистанционная проверка		Выездная проверка	
	Базовая	Расширенная	Базовая	Расширенная
Стоимость пакета для среднего бизнеса (от 150 единиц ИТ-оборудования)	От 810 000 ₽	От 970 000 ₽	от 950 000 ₽	от 1 130 000 ₽
Срок выполнения работ (рабочих дней)	От 15	От 17	От 17	От 20

- Длительность проекта указана при условии получения запрашиваемой информации от заказчика в течение 1 рабочего дня
- Для компаний, находящихся за пределами Москвы, окончательная стоимость проекта определяется после расчета затрат на командировку
- При частичном соответствии компании критериям пакета требуется дополнительное согласование окончательной стоимости проекта

ИСТОРИЯ ПОЛЯ облачное решение для контроля и управления агробизнесом

Геомир – разработчик автоматизированных технологий для бизнеса, один из лидеров в своей отрасли

Задачи

- Увеличить урожайность
- Сократить время на сбор и анализ данных с полей
- Снизить издержки

Возм о ж НОСТИ

- Планирование и контроль выполнения работ на полях в одном сервисе
- Мониторинг техники
- Контроль движения урожая
- Юридическая информация о полях
- Оценка состояния полей по спутниковым снимкам
- Автоматическое оповещение
- Осмотры полей в мобильном приложении

Преимущества

- Полный перечень всех возможностей для автоматизации сельскохозяйственных предприятий
- Опытная команда внедрения: более 18 лет на рынке

2000+

наших клиентов

2 млн га

площадь хозяйств, подключенных к сервису

1000

проектов реализовано

100+

квалифицированных сотрудников

Стоимость

Площадь поля (га)	мо	Без модуля спутникового мониторинга полей, цена (га/год)	С модулем спутникового мониторинга полей, цена (га/год)
1000-5000		70 руб.	80 руб.
5000-10 000		40 руб.	50 руб.
10 000-50 000		30 руб.	40 руб.
от 50 000		20 руб.	30 руб.

ОНЛАЙН-ФЕРМА цифровой сервис для молочных производств на основе искусственного интеллекта

Мустанг – ведущий российский производитель
кормов и кормовых добавок
для сельскохозяйственных животных

1993

год основания

2020

в экосистеме Сбера

1000

клиентов юр. лиц

200

факторов для прогноза

Задачи

- Экономия более 60% времени на сборе и анализе данных о работе фермы
- Сокращение времени на бизнес-планирование
- Моделирование ситуации для принятия эффективных решений
- Определение причин отклонений и оперативная реакция на них
- Контроль работы персонала

Преимущества

- Сбор данных из любых источников
- Проверка достоверности данных
- Анализ причин падения молочной продуктивности
- Динамические прогнозы на 16 месяцев по 80 показателям
- Для составления прогнозов используется более 200 факторов:
 - история предприятия, работа персонала
 - частота отклонения, сезонность
 - структура стада, отелы, ожидаемое молоко и др.

Возможности

- WEB версия, мобильные приложения для iOS и Android
- Оповещения по SMS, e-mail и в Telegram bot
- Стандартизированная система отчетности
- Сравнение производственных показателей по разным отделениям
- Анализ себестоимости, зоотехнических и ветеринарных показателей, кормления
- Аналитические отчеты, экспорт в MS Excel

Стоимость

Коробочное решение:

- 120 тыс. руб. за 1 календарный месяц

Оплата услуг: постоплата по итогам месяца

АНАЛИТИКА ТЦ исследование посетителей ТЦ на основе Big Data

СберАналитика – платформа для предоставления аналитических продуктов на основе big data и machine learning для развития бизнеса и территорий

Задачи

- Оценка доходов и трат привлечённой существующей аудитории ТЦ
- Анализ текущего состояния ТЦ и его эффективность
- Повышение эффективности маркетинговых кампаний

Возможности

- Анализ поведения потребителя:
 - Анализ по категориям покупок
 - Составление портрета покупателя и ядра посетителей
- Анализ трафика в ТЦ
 - Динамика визитов, покупок, выручки, чека
- Дополнительные опции:
 - Пересечение клиентской базы с конкурентами
 - Анализ зоны охвата
- Формат исследования: PDF+XLSX

Преимущества

- Отсутствие конкурентов с аналогичным продуктом
- Доминирующая позиция на рынке по объему данных о поведении населения
- Аналитика на фактическом финансовом поведении клиентов
- Исследования без личного взаимодействия с респондентами

90%

платежей населения РФ

2 млн

клиентов юр. лиц

92 млн

клиентов физ. лиц

124

млн

банковских карт

Стоимость

Торговая площадь	0-30 тыс. кв.м 30-60 кв.м 60-90 тыс. кв.м >90 тыс. кв.м			
	0-30 тыс. кв.м	30-60 кв.м	60-90 тыс. кв.м	>90 тыс. кв.м
Москва/СПб	1090	1390	1690	1990
Другие города	790	990	1190	1390
Конкурентный анализ ТЦ (% от стоимости исследования)	50	50	50	50
Анализ зоны охвата ТЦ (% от стоимости исследования)	30	30	30	30

ЕМКОСТЬ РЫНКА

исследование рыночных сегментов на основе фактических данных

СберАналитика – платформа для предоставления аналитических продуктов на основе big data и machine learning для развития бизнеса и территорий

90% **92 млн** **2** **124**

платежей клиентов физ. лиц населения РФ

млн

клиентов юр. лиц

млн

банковских карт

Задачи

- Анализ емкости рынка
- Сравнение компании с динамикой рынка
- Оценка поведения покупателей
- Создание маркетинговой стратегии



Преимущества

- Отчет строится на фактических данных о платежах клиентов
- Исследование по всей России и различным отраслям бизнеса
- Детализация до региона, города, отрасли
- Настройка параметров по запросу клиента



Возможности

Параметры исследования:

- Общая емкость отрасли
- Количество покупателей
- Частота покупок
- Средний чек
- Траты в месяц на покупателя

Исследуемый период:

1 год с ежемесячной динамикой

Формат исследования:

PDF+XLSX



Стоимость

- От 500 тыс. рублей: стоимость зависит от географии исследования
- Срок реализации: 4 недели

**ПАНЕЛЬ
ПОКУПАТЕЛЕЙ
интерактивные
аналитические
данные о структуре
покупателей
в динамике**

СберАналитика – платформа для предоставления аналитических продуктов на основе big data и machine learning для развития бизнеса и территорий

 **Задачи**

- Повышение эффективности анализа рынка
- Оперативный доступ к информации по рынку
- Объективные данные на основе фактического поведения покупателей

 **Возможности**

В режиме реального времени сервис предоставляет сведения о:

- Социально-демографическом составе населения
- Ключевых сегментах
- Миграции потребителей между каналами продаж

 **Преимущества**

- Индивидуальная настройка под бизнес пользователя собственными алгоритмами искусственного интеллекта
- Оперативное обновление: в течение 5 дней с момента завершения отчетного периода
- Отчеты строятся на фактических данных и верифицируются данными других источников
- Покрытие по всей России

90%

платежей населения РФ

2 млн

клиентов юр. лиц

92 млн

клиентов физ. лиц

124

млн

банковских карт

 **Стоимость**

Тип панели	Охват географии	Стоимость за 6 мес., руб.
Общая	Федеральный	От 210 тыс.
	Региональный	От 105 тыс.
Персональная	Федеральный	От 420 тыс.
	Региональный	От 210 тыс.

ПРОФИЛЬ КЛИЕНТА

интерактивные динамические данные о структуре покупателей и их поведении

СберАналитика – платформа для предоставления аналитических продуктов на основе big data и machine learning для развития бизнеса и территорий

90% **92 млн** **2** **124**

платежей клиентов физ. лиц населения РФ

млн

клиентов юр. лиц

млн

банковских карт

Задачи

- Определение целевой аудитории
- Выявление точек контакта со своим покупателем
- Увеличение лояльности действующих клиентов
- Привлечение новых клиентов



Преимущества

- Без личного взаимодействия с респондентами
- Online обновление данных
- Более 300 параметров
- Детализация до региона, города, отрасли

Возможности

Стандартное исследование:

- Пол, возраст, интересы*
- Любимые бренды
- Структура расходов

Индивидуально:

- Средний чек и частота покупок
- Доля потребления в online/offline
- Распределение интенсивности покупок в разрезе дней недели

и времени суток

Исследуемый период:
1 год с ежемесячной динамикой

Формат исследования:

PDF+XLSX

Стоимость

- 400 тыс. руб.
- Срок реализации:
4 недели с даты подписания пакета документов

СЕНСУС

аналитическое исследование рынка на основе данных

СберАналитика – платформа для предоставления аналитических продуктов на основе big data и machine learning для развития бизнеса и территорий

90% **92 млн** **2** **124**

платежей клиентов физ. лиц населения РФ

млн

клиентов юр. лиц

млн

банковских карт

Задачи

- Определение оптимальной схемы покрытия торговыми точками
- Анализ потенциала территории
- Оценка работы торговой команды
- Выбор ключевых партнеров

Преимущества

- Отчет строится на фактических данных о платежах клиентов
- Исследование по всей России и различным отраслям
- Детализация до города, улицы, дома
- Настройка параметров по запросу клиента

Возможности

Параметры исследования:

Оборот•

Средний чек•

- Количество транзакций
- Количество уникальных клиентов (физ. лица)

Ежеквартальное обновление данных

Формат исследования:
XLSX

Стоимость

- От 320 тыс. рублей: итоговая стоимость зависит от сложности запроса
- Срок реализации: до 6 недель

ДИНАМИКА РЫНКА

исследование динамики
покупательского поведения
по ключевым игрокам рынка
на основе данных

СберАналитика – платформа для предоставления аналитических продуктов на основе big data и machine learning для развития бизнеса и территорий

90% **92 млн** **2 млн** **124 млн**

платежей
населения РФ

клиентов физ. лиц

клиентов юр. лиц

банковских карт

Задачи

- Определение доли рынка компании в динамике
- Анализ взаимосвязи доли рынка и географии продаж
- Формирование данных для оценки эффективности стратегии развития

Преимущества

- Название торговой сети
- Доли на рынке и динамика в разрезе игроков рынка
- Детализация до региона, города, отрасли
- Визуализация данных

Возможности

Параметры исследования:

- Динамика покупок в чеках и рублях
- Размер и динамика среднего чека
- Изменение долей рынка
- Доли брендов в кошельке покупателя

Исследуемый период:

- 1 месяц

Формат:

- PDF+XLSX

Стоимость

- От 600 тыс. руб./месяц
- Подписка: от 12 месяцев
- Срок реализации: от 6 недель

ГЕОАНАЛИТИКА

ГИС-платформа для оценки емкости рынка и конкурентной среды в разрезе индустрий в выбранной локации

СберАналитика – платформа для предоставления аналитических продуктов на основе big data и machine learning для развития бизнеса и территорий

90% **92 млн** **2 млн** **124 млн**

платежей населения РФ

клиентов физ. лиц

клиентов юр. лиц

банковских карт

Задачи

- Подбор локации для открытия бизнеса
- Анализ динамики рынка для действующего бизнеса
- Оценка конкурентной ситуации на потенциально новых территориях
- Поиск целевой аудитории
- Повышение точности прогностических моделей

Преимущества

- Оценка покупательского спроса и конкурентной среды
- Актуализация данных с ежемесячным обновлением
- ML-моделирование операционных показателей в ГИС-платформе
- Полностью облачное решение
- Интеграция через API

Возможности

- Оценка бизнес-метрик локации
- Тепловые карты различного уровня детализации
- Прогнозирование операционных показателей бизнеса
- Определение конкурентной среды
- Исследование состава потребителей
- Формат: онлайн-доступ с обновлениями
- Территория: 323 города

Стоимость

- 500 тыс. рублей с НДС
- Срок реализации: 4 недели

СберДевелопмент

СБД

динамично развивающаяся компания, выполняет функцию технического заказчика, используя комплексный интеллектуальный подход к управлению строительством.



Почему СБД

- Защита по блоку ИРД на кредитном комитете, анализ и нивелирование девелоперских рисков на этапе от получения протокола публичных слушаний до Разрешения на строительство
- Увеличение вероятности получения финансирования проекта на ранней стадии с неполным пакетом ИРД
- Начинаем работать до принятия решения о кредитовании и до подписания договора

Технический сервейинг

Аудит исходно-разрешительной документации (ИРД) с целью контроля своевременного получения разрешения на строительство и обнаружения отклонений от запланированных сроков реализации проекта

Специалисты СБД

ПОДГОТОВЯТ:

- выявленные риски реализации проекта
 - анализ регламентных и реальных сроков выполнения мероприятий по оформлению ИРД
- ЗАКЛЮЧЕНИЕ** по результатам аудита.
- ОТЧЁТЫ** - ежемесячные/ежеквартальные:
- информирование сторон о выявленных отклонениях и несоответствиях проекта
 - контроль сроков выполнения мероприятий застройщиком.

Услуга	Стоимость услуг, руб., без НДС	Сроки оказания услуг
I ЭТАП: Аудит ИРД и подготовка Заключения	2 450 000	4 недели
II ЭТАП: Технический контроль проекта и подготовка отчетов в каждом отчетном периоде	995 000	ежемесяч н о

**Спасибо
за внимание**

