

**Бизнес-план  
проекта**

*Кофе-бар*

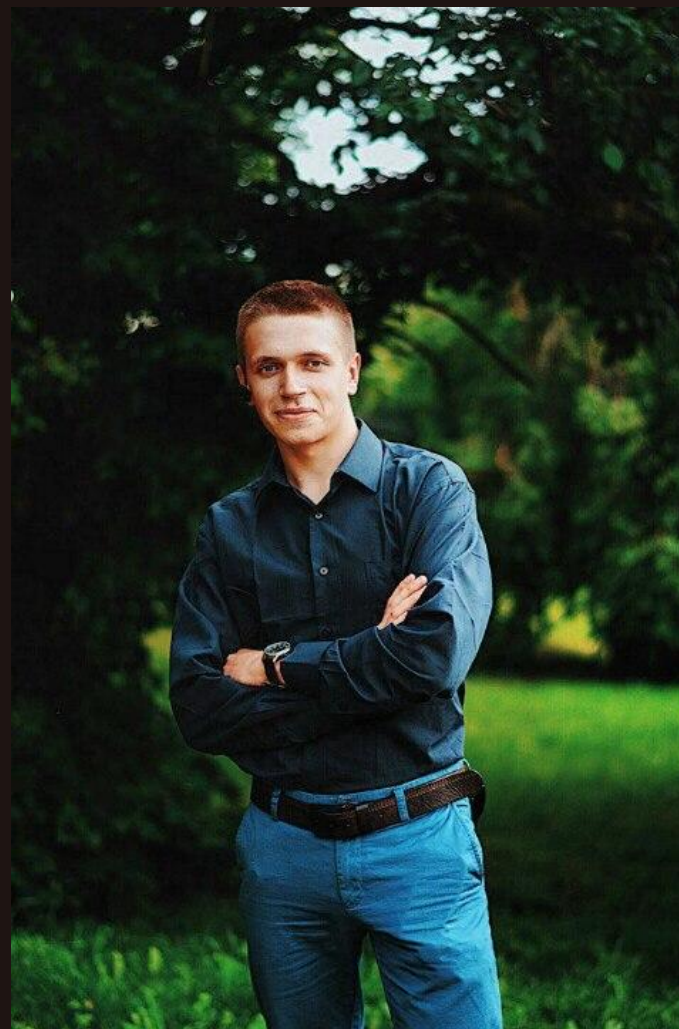


# Пийпаринен Александр

Генеральный директор

## Ключевые КОМПЕТЕНЦИИ:

- 1. Контроль работы*
- 2. Операционное управление*
- 3. Команда*



# Команда:

## ***Елена Агальцева-Барская***

*Елена наш дизайнер, очень творческая личность.*

*Занимается съёмками короткометражных видео.*



*Опыт работы: более 3-х лет*

## ***Пийпаринен Алексей Владимирович.***

*Алексей является моим братом. Он является студентом университета. Он помогает решать вопросы, касающихся технического характера. А также поиск людей на различные мероприятия. В создании и продвижении в соц.сетях.*

*Опыт работы: 1 год.*



# *Инвестиции:*

*Мы привлекаем 300 т.р под 20% от доли компании, до возврата инвестор получает 50% дивидендов.*

## Экономика проекта:

Срок ориентировочной окупаемости для инвестора 15 месяцев.

Ориентировочный доход за первый год 240 т.р.



Ежегодна потребность кофе с собой в России растёт на 5%

# Объём рынка.

*Чистая прибыль: 25-30%*

- *Чистая прибыль одной точки составляет: 25-30% от оборота*
- *Одна точка в ТРЦ Тетрис имеет оборот 90 т.р.*
- *При открытии 2-х точек, взяв средний оборот, чистая прибыль составит - 60 т.р .*

# Риски:

1. При небольшой аренде, большой охват рынка, за счёт привлечения трафика европейским товаром и хорошим качеством напитков
2. Хорошая система лояльности и качества, что позволяет возвращать клиента.
3. Большая активность в Соц.сетях : VK, instagram + доп. продажи на заказ через Онлайн.

# Контакты:

---

8 (953) 538 39 94

[vk.com/id136663377](https://vk.com/id136663377)

[slikilet@mail.ru](mailto:slikilet@mail.ru)