



Вводный тренинг по системе здравоохранения

Виды лечебно-профилактических учреждений



Частные ЛПУ

- **Классификации:** по направлению деятельности, по количеству центров)
- **Наиболее популярные направления деятельности:** стоматология, офтальмология, косметология, акушерство и гинекология, урология)
- **Способы проведения закупок:** большинство закупок проходят по внутренним процедурам.
- **Основные виды закупок:** прямая продажа, внутренний тендер
- **Регламентирующие законы:** ГК РФ, №135 - ФЗ, №223 - ФЗ, №325 - ФЗ



Государственные ЛПУ

- **Классификации:** по «уровням» охвата, по способам финансирования, по «уровням» оказания медицинской помощи
- **Направления деятельности:** охватывают практически все известные направления медицинского помощи
- **Способы проведения закупок:** все закупки строго регламентированы и контролируются государством
- **Основные виды закупок:** тендер, котировка, прямой договор, оферта
- **Регламентирующие законы:** 44-ФЗ, 223 – ФЗ
- **Закупки могут быть**

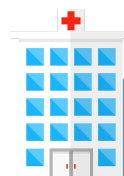
централизованными
здравоохранения

Частные ЛПУ



Многопрофильные

- Крупные сетевые медицинские учреждения
- Локальные сетевые медицинские учреждения
- Крупные ведомственные (или корпоративные) медицинские центры
- Средние и мелкие не сетевые локальные медицинские центры



Узкопрофильные

- Крупные сетевые медицинские учреждения
- Локальные сетевые медицинские учреждения
- Средние и мелкие локальные не сетевые медицинские центры
- Медицинские кабинеты и мелкие частные клиники

Формирование потребностей

Частные ЛПУ



Основные источники потребностей:

Рыночный спрос на услуги

Инвестиционные проекты

Экстренные и чрезвычайные ситуации

Плановые обновления и замены

Новые направления деятельности

Нормативные акты (стандарты оснащений, регламенты, постановления)

Требования администрации

Основные ограничения для закупки:

Лицензии и сертификаты

Инвестиции и спонсорство

Поток пациентов и спрос на услуги

Экономическое обоснование

Наличие ключевых специалистов (операторов)

Регламенты и требования (Стандарты, постановления)

Отсутствие необходимого инструментария

Отсутствие мощностей и помещений

Основные ЛПР и ЛВР

Частные ЛПУ



Могут принимать финальное решение о закупке:

- Собственники и инвесторы
- Администрация ЛПУ или сети (директор, главный врач, заместители главного врача)
- Ответственные за закупки внутри ЛПУ или сети (руководитель отдела закупок, руководитель планово-экономического отдела, главный инженер и др.)

Могут влиять на решение о закупке:

- Специалисты отдела закупок
- Лечащие специалисты (доктора)
- Ответственные «на местах» (старшие медицинские сестры, заведующие отделениями, инженеры и др.)

Классификации

Государственные ЛПУ



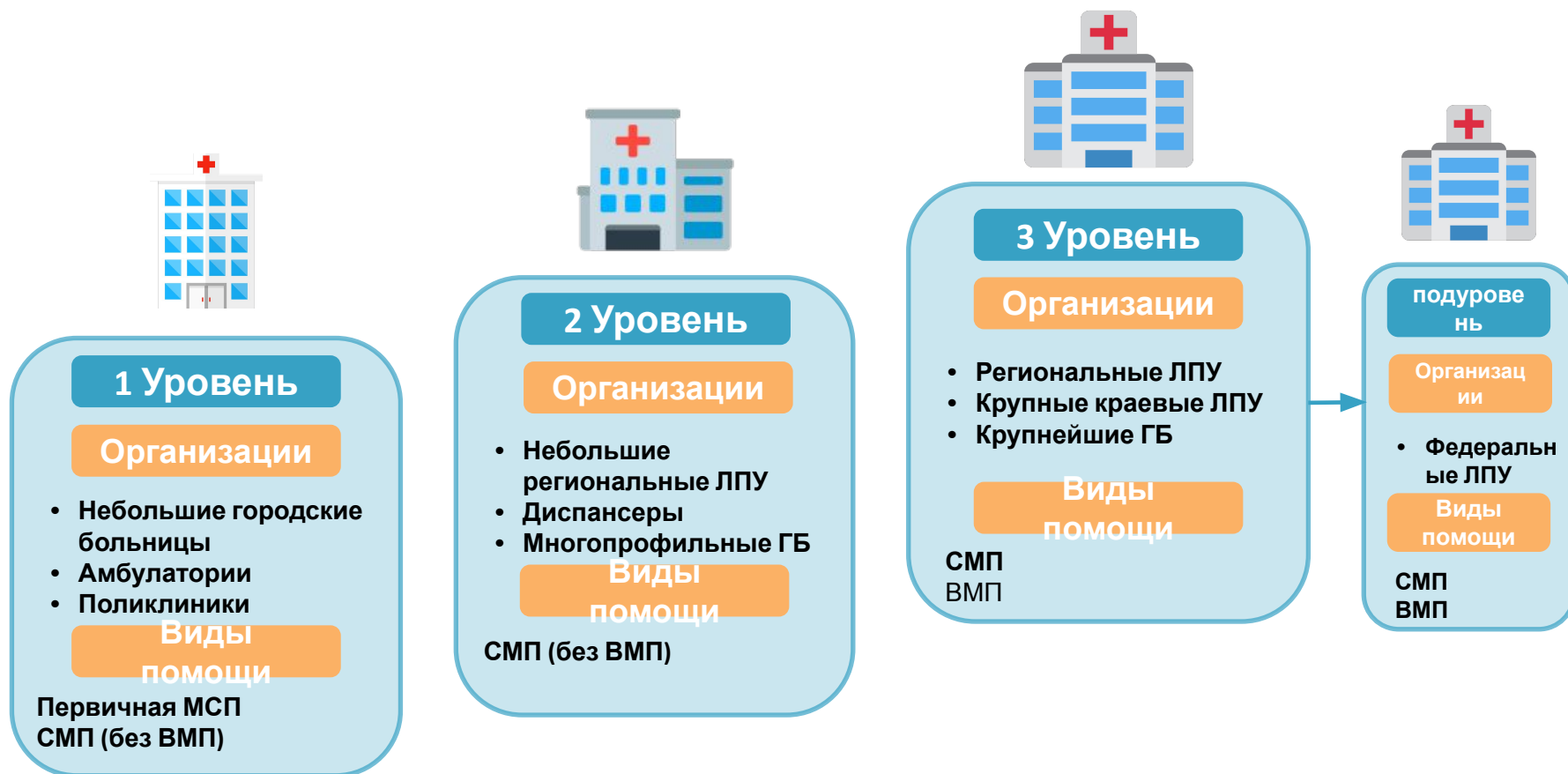
Классификация ЛПУ по уровню охвата	Федеральные
	Региональные
	Муниципальные

Классификация ЛПУ по источникам финансирования	Бюджетные
	Частные
	Ведомственные
	Смешанные

Виды медицинской помощи:

- Первичная медико-санитарная
- Специализированная (в т.ч. ВМП)
- Скорая (в т.ч. СМП)
- Паллиативная

Уровни организаций Государственные ЛПУ



Формирование потребностей

Государственные ЛПУ



Основные источники потребностей:

Государственное задание (квоты, показатели, планы)

Экстренные и чрезвычайные ситуации

Плановые обновления и замены

Новые направления деятельности

Региональные или частные инициативы

Нормативные акты (стандарты оснащений, регламенты, постановления)

Требования администрации (Региона, Муниципалитета, ЛПУ)

Основные ограничения для закупки:

Бюджет и средства

Лицензии и сертификаты

Наличие ключевых специалистов (операторов)

Регламенты и требования (Стандарты, постановления)

Регламенты и требования (Стандарты, постановления)

Отсутствие необходимого инструментария

Отсутствие мощностей и помещений

Основные ЛПР и ЛВР

Государственные ЛПУ



Могут принимать финальное решение о закупке:

- Администрация региона или министерства
- Администрация закупочного органа или комитета
- Администрация ЛПУ (главный врач, заместители главного врача)
- Ответственные за закупки внутри ЛПУ (контрактный управляющий, начальник отдела закупок, начальник планово-экономического отдела, начальник отдел снабжения)
- Ведомства или иные спонсоры (в т ч частные)

Могут влиять на решение о закупке:

- Специалисты отдела закупок
- Лечащие специалисты (доктора)
- Ответственные «на местах» (старшие медицинские сестры, заведующие отделениями, специалисты аптеки, инженеры и др.)