

ПЕРЕПРОДАЖА



Перепродажа ТОВАРОВ

Казакова Дарья

Почему именно это?

Перепродажа товаров — очень интересный и выгодный бизнес, особенно он подходит для начинающих предпринимателей. Такой вид деятельности не требует крупных финансовых вложений и специальных знаний. Основной принцип работы заключается в покупке продукции у производителя по низкой цене и продаже ее со своей наценкой.

Я пробовала перепродавать игрушки.
Не простые игрушки, а те которые сейчас в тренде у детей.



Целевая аудитория

Молодые родители, преимущественно женщины 20-40 лет. Определяющие мотивы к покупке: “мой ребенок будет лучше/умнее/более развит”, “я имею возможность купить ребенку самое лучшее”, “эти игрушки есть у других детей, будут и у моего”. Доход средний, выше среднего, высокий. По большей части инфантильные, импульсивные пользователи.

Сотрудники детских садов, детских развивающих центров, представители родительских комитетов садиков и школ, для закупок игрушек оптом (мелким оптом). Определяющие мотивы к покупке: стремление сэкономить; наличие специальных условий, скидок и акций на оптовую покупку;

Бабушки, дедушки, родственники, друзья семьи. Ищут подарки внукам, племянникам, детям знакомых. Определяющие мотивы к покупке: соответствие цена-качество, красивый внешний вид, практичность, подарок должен понравиться и детям, и родителям. Ищут консультаций, прислушиваются к мнению продавцов-педагогов. Пользователи, ограниченные во времени (подарок нужен срочно!)

Уникальные торговые предложения

Часть процентов от моих продаж пойдут в детские дома России.

Если покупатели будут заказывать оптом будет гарантирована скидка 10%

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Я планирую начать с двух видов игрушек.
Можно начать с 20 штук. 10 одного вида и 10 другого.

Стоимость 10 штук синей игрушки 2702,7 рубля

Стоимость 10 штук коричневой 2717.

Итого понадобится на реализацию проекта 5419,7.

Каждая игрушка будет стоить 550 рублей.

Прибыль будет составлять 11000.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!