

Проект «ВЕСТИМО»



ВЕСТИМО
правовое агентство

юридический маркет-плейс

Григорьева Татьяна

ВЕСТИМО правовое агентство, Сайт: <http://vestimo-pravo.ru/>, контакт. тел. +7 (921) 906-15-74

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

Рынок юридических услуг составляет около **257** млрд. руб./год

На рынке представлено около **1 000 000** юристов

Ежегодно в России выпускается **150 000** юристов.

Судебная нагрузка составляет **430** арбитражных дел + **840** уголовных, гражданских и административных дел в мировых и районных судах на каждого судью в РФ

Юридические услуги **не лицензируются** и сам юридический рынок - в стадии реформирования



ВЕСТИМО
правовое агентство

СПАТЬ СПОКОЙНО И ЖИТЬ ДОСТОЙНО

В связи с этим практически у каждого потребителя возникают следующие проблемы и страхи:

- Как найти и где искать хорошего юриста?
- Какой будет результат?
- Что такое качество работы юриста и кто даст гарантию?
- Существует рейтинговое агентство для юристов?
- На что можно рассчитывать?
- Как долго будет решаться мой вопрос?
- Почему так дорого и из чего складывается цена?
- Вернут ли мне деньги и к кому я могу обратиться, если меня обманут

МИССИЯ КОМПАНИИ – реально помочь людям сохранить отношения – личные и деловые, сэкономить жизненные ресурсы, включая энергию, силу, жизненное время и деньги

ОТКРЫТЫЕ ПРАВИЛА – ОТКРЫТЫЕ КАРТЫ

СТАДИЯ ПРОЕКТА – СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ и тестирование ГИПОТЕЗ

КОМАНДА: Руководитель проекта – Григорьева Татьяна Григорьевна, РАБОТАЮ В 1-м ЛИЦЕ

Юрист - опыт работы с 1987 Г. в разных отраслях экономики и права, от государственного нотариуса и помощника прокурора Адмиралтейского района Санкт-Петербурга до юриста в единственном лице Северо-Западного филиала ОАО «Ростелеком»,

генеральный директор ООО «ВЕСТИМО правовое агентство» с 2016 Г., автор более 50 юридических инструкций #сделаноВЕСТИМО на сайте закон.ру – более 130 000 читателей, см. здесь: https://zakon.ru/vestimo_pravovoe_agentstvo_ooo/blogs,

ЛИЧНО РЕШЕНО ВОПРОСОВ НА СУММУ БОЛЕЕ 5 000 000 000 руб.

Знание внутренних бизнес-процессов в реальных секторах экономики – на производстве промышленных тракторов (20000 работающих), тендерных торгах (ЗАО «Инвестконкурс»), страховой компании (ОАО ГСК «Югория», капитальном строительстве (ГУ «Управление строительства Ленинградской области»), в электроэнергетике (ОАО «Царскосельская энергетическая компания») и др.



ВЕСТИМО
правовое агентство

- Агентство для юристов и смежных специалистов как СООБЩЕСТВО профессионалов
Под гарантии зарегистрированного комбинированного Товарного Знака «ВЕСТИМО» (2017 г.).
За счет изначально прозрачной договоренности между сторонами и профилактики возможных споров
Учебно-производственная база для студентов юридических вузов

БОЛЬШЕ ЧЕМ ЮРИДИЧЕСКИ ГРАМОТНО. (С), ВЕСТИМО.

1. В правовом поле и дорожим репутацией сообщества
2. Полное комплексное окончательное решение
3. Клиент всегда прав по безусловному праву заказчика
4. Мы заинтересованы в вашем успехе
5. По любым юридическим вопросам
6. Привлекаем «смежников» для комплексного решения вопроса
7. Самое главное в команде - это боевой дух каждого и общие цели
8. Мы приглашаем лидеров, которые готовы нести ответственность
9. Вся Россия



ВЕСТИМО
правовое агентство

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ – ГОЛУБЫЕ ОКЕАНЫ: БЫТЬ ПОЛЕЗНЫМИ ДЛЯ ОБЩЕСТВА

1. Классические юридические услуги, специализация – гражданско-правовая:

Договоры, документы, юридические консультации	Абонентское юридическое обслуживание
Судебное представительство	Досудебное урегулирование



2. Агентские услуги по посредничеству между клиентами и специалистами, комиссия 5-20% от суммы оплаты
3. «Школа молодого бойца» - производственная практика для студентов юридических специальностей, с оплатой за наставничество

Некоммерческий сектор, стоимость услуг - социальные предприятия и НКО

- 1) ВЕСТИМО-АБОНЕНТ – по «первому требованию», 24/7/365, 10 000 руб./мес.
- 2) ВЕСТИМО-консультация, от 2 000 руб.
- 3) ВЕСТИМО-договор, от 5 000 руб.
- 4) ВЕСТИМО-СУД, от 60 000 руб.
- 5) ВЕСТИМО-ИНТЕРЕСЫ, от 10 000 руб./день

Частный сектор - граждане, в том числе для социальной категории:

1. от 1500 руб./мес.
- 2) от 300 руб.
- 3) от 3000 руб.
- 4) От 50 000 руб.
- 5) Другое, например, представлять интересы в государственных и правоохранительных органах, от 5000 руб./день

Целевая аудитория – ВСЕ участники юридического рынка + смежный рынок

• КЛИЕНТЫ

Некоммерческий сектор:

- 1/ граждане социальной категории
- 2/ социальные предприниматели и социальные предприятия
- 3/ некоммерческие организации
- 4/ государственные бюджетные учреждения, например, высшие и средние профессиональные учебные заведения

Коммерческий сектор:

- 1/ индивидуальные предприниматели
- 2/ самозанятые - плательщики НПД - в Санкт-Петербурге - 44 000 зарегистрированных
- 3/ общества с ограниченной ответственностью - в Санкт-Петербурге - 330 000 субъектов МСП
- 4/ ПАО, например, коммерческие банки

• ИСПОЛНИТЕЛИ

- 1/ незанятые специалисты-юристы и смежные специалисты **предпенсионного/пенсионного возраста** – для получения трудовых/дополнительных доходов
- 2/ молодые специалисты – получают профессиональный опыт и возможность трудоустроиться
- 3/ студенты юридических специальностей – реальная практика/стажировка в реальных условиях
- 4/ адвокатские образования: юридические консультации и кабинеты – получают новых клиентов
- 5/ бухгалтерские и аудиторские компании – получают новых клиентов



ВЕСТИМО
правовое агентство

Конкурентное преимущество

1. Основные конкуренты: а) Юридическая социальная сеть 9111.ru - <https://www.9111.ru/>, <https://leegl.ru/>, и др.

б) платформа как маркет-плейс услуг для исполнителей-компаний - R-TIGER, <https://rtiger.com/ru/>

2. Прямые конкуренты: А) в части государственной системы бесплатной юридической помощи - Санкт-Петербургская городская коллегия адвокатов,

<https://www.rusprofile.ru/id/372875>; Б) в части MVP - проектов договоров - справочные правовые системы - КонсультантПлюс, ГАРАНТ, ЮСС “Юрист”, и др.

3. Косвенный конкурент - “ВЫСШАЯ ИНСТАНЦИЯ”, специализированный юридический консорциум, “зубастые юристы” - юцви.рф.

4. Дополнительные конкуренты – специализированные аудиторские и бухгалтерские компании, например, Первый Дом Консалтинга - <https://spb.4dk.ru/>

• ОТЛИЧИЕ ВЕСТИМО от конкурентов

I) ГАРАНТИИ

1. под ответственность интернет-ресурса*
2. гарантийный срок 3 года
3. Товарный знак как охранная грамота
#сделаноВЕСТИМО
4. Реальные отзывы на сайте - без модерации

II) ЭКСПЕРТИЗА:

1. Собственная база знаний – НА ЗАКОН.РУ
2. Фиксированная и прозрачная стоимость услуги

III) СЕРВИС:

1. оплата прямо на сайте, РЕЖИМ 24/7/365, онлайн/офлайн
2. внутренний арбитраж в случае спора с клиентом и возврат денег

IV) КАЧЕСТВО

1. комплексное решение с привлечением разных специалистов
2. окончательное решение любого юридического вопроса

V) ДОСТУПНАЯ ЦЕНА

VI) ОХВАТ: на всей территории России



ВЕСТИМО
правовое агентство

Стратегия оказания высококвалифицированной юридической помощи по доступной цене за счет оптимизации производственного процесса

А. КАНАЛЫ ПРОДВИЖЕНИЯ

1. Собственные каналы:
 - 1) **сайт:** vestimo-pravo.ru
 - 2) **yuotube** - https://www.youtube.com/channel/UCeuWS_orJabCuJopScqWwpQ?view_as=subscriber
 - 3) **инстаграм** - [@grigotg](https://www.instagram.com/@grigotg)
 - 4) **Facebook** - <https://www.facebook.com/VESTIMOPRAVO>
 - 5) **вконтакте** - vk.com/vestimo2017
 - 6) **блог на сайте закон.ру, юридические инструкции #сделаноВЕСТИМО**, более 130 300 читателей - https://zakon.ru/vestimo_pravovoe_agentstvo_ooo/blogs

2. SMM + сарафанное радио

3. **Тендерные площадки** - для госзаказов и социальных заказов на юридические услуги.

4. **Бесплатные газеты** - в муниципальных образованиях Санкт-Петербурга

5. **Нетворкинги** на площадках Центра развития и поддержки предпринимательства Санкт-Петербурга - например, Фестиваль молодежного предпринимательства, в Центре развития некоммерческих организаций - cno.ru + публикации объявлений на бирже социальных проектов - vsesvoi.spb.ru, и др.

• Б. ПАРТНЕРЫ

1. Кадровые - Юридические вузы Санкт-Петербурга для привлечения волонтеров и стажеров-практикантов
2. Информационные – ЦИСС Санкт-Петербурга
3. Банковские - ПАО «Банк «Санкт-Петербург» - по агентским договорам на РКО
4. Стратегические – ищем.



MVP – минимально жизнеспособный продукт

Договор по основной деятельности в составе «ВЕСТИМО-АБОНЕНТ», - Абонентское юридическое обслуживание самозанятых по цене =21 000 руб./год, или 1500 руб./мес. x 12 мес.= итого 18 000 руб./год + 3000 руб. – за основной договор



ВЕСТИМО

1. готовый к употреблению продукт
2. гарантия – 3 года
3. урегулированы будущие споры
4. ответственность за будущие судебные процессы
5. консалтинговый комментарий с учетом бизнес-процессов исполнения
6. “живая связь” – согласование с контрагентом как бонус
7. письменное гарантийное обязательство

СРАВНЕНИЕ с конкурентами - справочные

правовые системы и др. интернет-источники, например,
- <https://dogovor-urist.ru/>

1. “кот в мешке”, полуфабрикат, - шаблон договора, требует разъяснения
2. – нет
3. риски последствий - на потребителе
4. нет
5. Риск “подводных камней” – не учитывает нюансы
6. нет
7. нет

Финансовые показатели ПРИ запуске MVP

Расходы

1. Реклама – перенастройка существующих 20 рекламных кампаний на 40 000 поисковых запросов по всем юридическим вопросам – 80 000 руб.
 2. Оплата размещения рекламы Яндекс, Гугл – 50 000 руб./мес.
 3. Заработная плата – фонд оплаты труда – 240 000 руб./мес. (70 000 – РОП, 50 000 – юрист, 35 000 – помощник юриста, бухгалтер - по 25000 и IT-специалист 25 000, менеджер по продажам – 35 000, итого ФОТ = 240 000,00 руб.
 4. Оборудование – 4 автоматизированных рабочих места в составе Персонального компьютера, рабочего стола и МФУ (ксерокс, копир, сканер), итого - 200 000 руб.
 5. Налоги и обязательные взносы с ФОТ– 50% - 120 000,00 руб.
 6. Аренда помещения – 25000 руб./мес.
 7. Справочные правовые системы – СПС «Консультант+», «ГАРАНТ», ЮСС «Юрист», - 30 000 руб./мес.
 8. Офисные расходы – 5 000 руб.
- ИТОГО – 750 000, 00 руб. /мес.

Доходы

1. **За юридические услуги** – основное направление: MVP как новый продукт для самозанятых «ВЕСТИМО-АБОНЕМЕНТ», при минимальном количестве покупок в количестве 50 шт./мес. по цене 21 000 руб., итого выручка, от **1 050 000 руб./мес.** в перспективе от 12 600 000 руб./год
 2. **агентские услуги** – за передачу заказов «Заработал – поделись», в размере от 10% до 20% от суммы фактической оплаты, ориентировочно – 15 000 руб. от стоимости смежных услуг в размере - 150 000 руб.
 3. **за авторские публикации книги #сделаноВЕСТИМО** – электронная версия, интернет-издание RIDERO, за 49 руб. первые 1000 экз., от 49 000 руб. за первую партию
 4. **роялти за использование звукового элемента товарного знака «ВЕСТИМО»** любыми заинтересованными лицами, в том числе деловыми партнерами, в размере 10 руб. с покупки, например, 10 000 руб. с 1000 покупок в коммерческой сети
- ИТОГО: 1 124 000, 00 руб.



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ,
Рада быть полезной,
с уважением,

Контакты

ФИО – Григорьева Татьяна Григорьевна

Телефон +7 (921) 906-15-74

<http://vestimo-pravo.ru/>

E-mail: info@vestimo-pravo.ru

Страница vk:





ВЕСТИМО
правовое агентство

ПРИЛОЖЕНИЯ

- *Поместите в приложения финансовый план и техническое описание продукта (при необходимости)*