

ТЕМА

**МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ
КАПИТАЛА**

МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА

Помещение относительно избыточных (преимущественно финансовых) ресурсов за границей для получения систематического дохода (подход политэкономистов)

Движение одного из факторов производства, основанное на его исторически сложившемся или приобретенном сосредоточении в отдельных странах, экономическая предпосылка ими производства товаров и услуг более эффективно, чем в других странах

ВЫВОЗ КАПИТАЛА

Процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение его в товарной или денежной форме в производственный процесс и обращение другой страны

ПРИЧИНЫ ВЫВОЗА КАПИТАЛА

- перенакопление капитала в отдельной стране
- невозможность его прибыльного вложения
- освоение новых и удержание своих “ниш” на товарных рынках
- преодоление таможенных барьеров отдельных стран и региональных группировок
- приобщение к научно-техническому и управленческому опыту других стран

Формы м/д движения капитала

- По источникам происхождения:

- ✓ официальный
(государственный)

- ✓ частный

- По характеру использования:

- ✓ предпринимательский

- ✓ ссудный

Формы м/д движения капитала

- По срокам вложения:

- ✓ краткосрочный

- ✓ средне- и долгосрочный

- По целям вложения:

- ✓ прямые инвестиции

- ✓ портфельные инвестиции

- ✓ прочие (м/д займы и банковские депозиты)

В состав прямых иностраннных инвестиций (ПИИ) входит:

- вложение компаниями за
рубеж собственного капитала**
- реинвестирование прибыли**
- внутрикорпорационные
переводы капитала**

Формы предприятий с иностранными инвестициями

- **Дочерняя компания**
- **Ассоциированная компания**
- **Филиал**

ПРАВИЛА ИНВЕСТИРОВАНИЯ

- ❑ Право входа
- ❑ Справедливый и недискриминационный режим
- ❑ Прекращение контракта
- ❑ Урегулирование споров

ВИДЫ ПОРТФЕЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

- акционерные ценные бумаги
- долговые ценные бумаги
 - облигация, простой вексель, долговая расписка
 - инструменты денежного рынка
 - финансовые дериваты

Инструменты международного заимствования и кредитования

- Торговые кредиты**
- Займы**
- Валюта**
- Депозиты**

2 направления регулирования движения капитала

- регулирование в области привлечения инвестиций**
- регулирование деятельности уже существующих на территории страны предприятий с иностранным капиталом**

Инструменты регулирования

- фискальные инструменты
- конвертируемость иностранной валюты
- контроль над ценами
- специальные требования к функционированию
- секторальные ограничения и стимулы
- ограничения прав собственности

Формы контроля за движением капитала

- **Административный (прямой) контроль**

запрет на сделку, ограничение на объем перемещения капитала

- **Косвенный контроль**

система множественного валютного курса, налогообложение финансовых потоков

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в мировой экономике

Распределение привлеченных ПИИ в 2016 году

Доля развитых стран 59%

Развивающихся стран 37%
**(снижение абсолютного
размера на 15%)**

СПЭ 4%

**(снижение абсолютного размера
на 61%)**

Распределение привлеченных ПИИ

	2017	2018	2019
Развитые страны	55,9	50,9	52,0
Развивающиеся страны	41,2	46,8	44,5
Прочие	2,9	2,3	3,6

Распределение исходящих (оттока) ПИИ

	2017	2018	2019
Развитые страны	68,4	54,1	69,8
Развивающиеся страны	29,2	42,0	28,4
Прочие	2,4	1,8	3,8

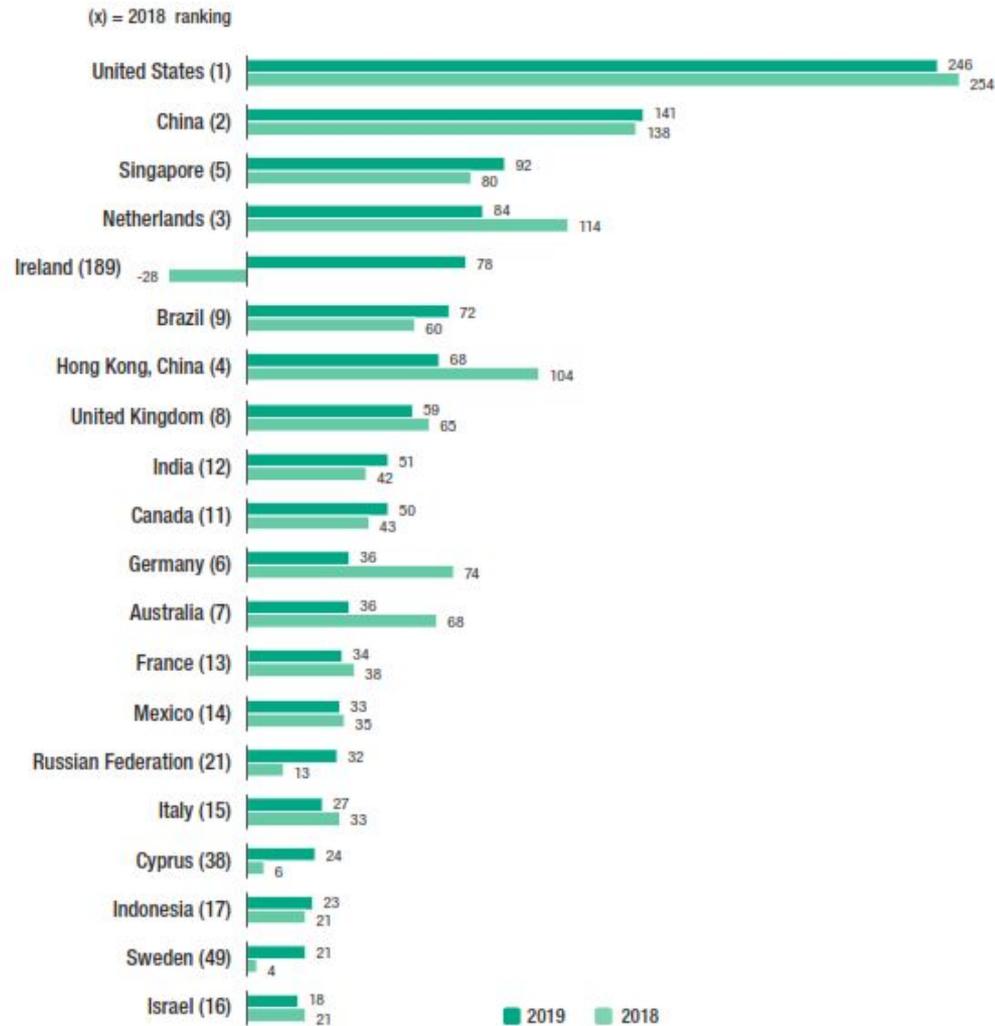
Распределение привлеченных и исходящих ПИИ

Table I.4. FDI flows, by region, 2017–2019 (Billions of dollars and per cent)

Region	FDI inflows			FDI outflows		
	2017	2018	2019	2017	2018	2019
World	1 700	1 495	1 540	1 601	986	1 314
Developed economies	950	761	800	1 095	534	917
Europe	570	364	429	539	419	475
North America	304	297	297	379	-41	202
Developing economies	701	699	685	467	415	373
Africa	42	51	45	12	8	5
Asia	502	499	474	417	407	328
East and South-East Asia	422	416	389	367	345	280
South Asia	52	52	57	11	12	12
West Asia	28	30	28	39	50	36
Latin America and the Caribbean	156	149	164	38	0.1	42
Oceania	1	1	1	0.1	-0.3	-1
Transition economies	50	35	55	38	38	24
Structurally weak, vulnerable and small economies*	40	39	39	6	2	0.4
LDCs	21	22	21	2	1	-1
LLDCs	26	22	22	4	1	0.5
SIDS	4	4	4	0.3	0.3	1

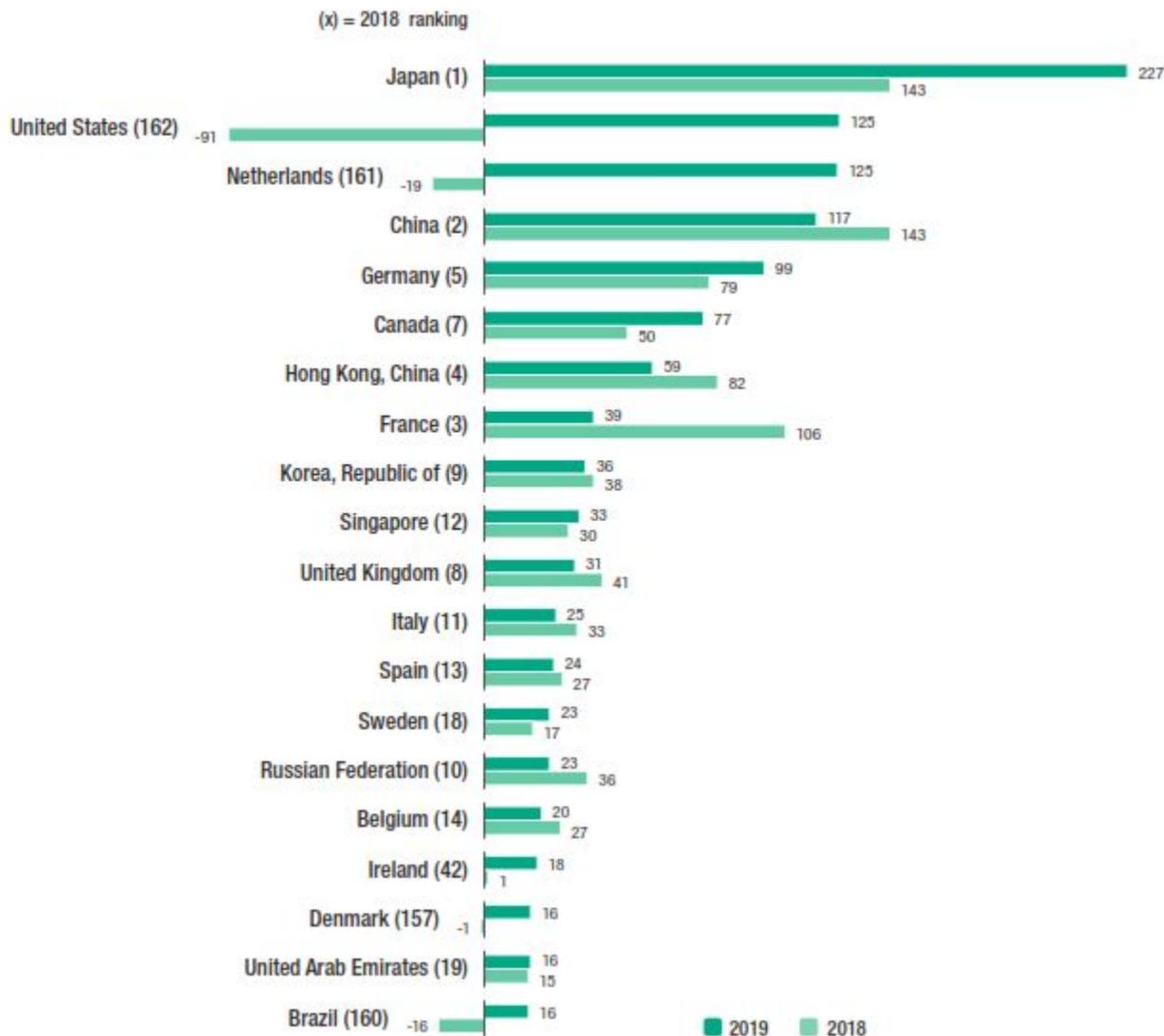
Ведущие страны-импортеры ПИИ, 2018, 2019 гг.

Figure I.7. FDI inflows, top 20 host economies, 2018 and 2019 (Billions of dollars)



Ведущие страны-экспортеры ПИИ, 2018, 2019 гг.

Figure I.9. FDI outflows, top 20 home economies, 2018 and 2019 (Billions of dollars)



Стоимость и количество международных сделок по слиянию и поглощению (по отраслям экономики), 2018, 2019 г.

Table I.6. Value and number of net cross-border M&As, by sector and selected Industries, 2018–2019

Sector/industry	Value (Billions of dollars)			Number		
	2018	2019	Growth rate (%)	2018	2019	Growth rate (%)
Total	816	491	-40	6 821	6 575	-4
Primary	39	34	-14	406	410	1
Manufacturing	307	243	-21	1 599	1 531	-4
Services	470	215	-54	4 816	4 634	-4
<i>Top 10 industries in value terms:</i>						
Pharmaceuticals, medicinal chemicals and botanical products	58	98	70	182	180	-1
Business activities	87	66	-24	1 327	1 156	-13
Financial and insurance activities	108	48	-55	599	565	-6
Chemicals and chemical products	119	35	-71	158	152	-4
Mining, quarrying and petroleum	38	32	-16	329	336	2
Information and communication	116	21	-82	1 173	1 210	3
Computer, electronic, optical products and electrical equipment	42	21	-51	257	264	3
Transportation and storage	46	20	-57	229	249	9
Food, beverages and tobacco	55	19	-65	205	177	-14
Trade	35	13	-62	501	509	2

Снижение стоимости сделок по СиП на 40% в 2019 году, особенно в сфере услуг.

Снижение количества сделок по СиП в 2019 г. на 4%

ПИИ

**связаны с таким понятием,
как инвестиционный
климат**

Инвестиционный климат

Совокупность политических, экономических, юридических, социальных и других факторов, которые определяют степень риска капиталовложений и возможность их эффективного использования

СЭЗ

Очень часто инвестиционный климат формируют посредством таких инструментов, как специальные (свободные) экономические зоны

СЭЗ

**часть национального
экономического пространства
(или пространства группы стран),
характеризующаяся введением и
действием преференциального
режима хозяйствования,
направленного на целевое
развитие того или иного
экономического субъекта**

ЦЕЛИ СОЗДАНИЯ СЭЗ

- **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ**
- **СОЦИАЛЬНЫЕ**
- **НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ**

ОСНОВНЫЕ ГРУППЫ ЛЬГОТ

- **внешнеторговые**
- **фискальные**
- **финансовые**
- **административные**

ТИПОЛОГИЯ СЭЗ

- **зоны свободной торговли (ЗСТ)**
- **торгово-производственные зоны (ТПЗ)**
- **экспортно-производственные зоны (ЭПЗ)**
- **научно-технические зоны (НТЗ)**
- **сервисные**
- **комплексные**

ЗСТ

- создаются для обслуживания мирового рынка
- обладают «таможенной экстерриториальностью»
- на них распространяется гос. регулирование ВЭС по остальным направлениям

НТЗ

- **Инновационный центр** (небольшая научно-исследовательская фирма, несколько фирм)
- **Технопарк** (научно-исследовательские и прикладные фирмы; небольшие мелкосерийные производства)
- **Исследовательский парк**

Условия инвестирования в СЭЗ

- 1 группа, наибольшие льготы: сборочные производства, высокотехнологичные (радиоэлектроника, точная механика, компьютерная техника)
- 2 группа: текстильное пр-во, швейное (трудоемкие)
- 3 группа, наименьшие льготы: добывающая промышленность

Затраты на создание СЭЗ

**На 1 кв.км от 25 до 50 млн.долл
+ расходы на инфраструктуру
в размере 4 долл.
на каждый вложенный доллар
иностраннных инвестиций**

В зависимости от режима таможенной границы

- **АНКЛАВНЫЕ (замкнутые) СЭЗ**

**большая степень независимости от
остальной страны. специальный
режим пропуска**

- **ИНТЕГРАЦИОННЫЕ СЭЗ**

**связаны и с национальной, и
мировой экономикой; более
либеральный режим**

Оффшорные зоны

часто рассматриваются отдельно от СЭЗ

- **Предприятия не имеют права осуществлять производственную деятельность**
- **Льготный характер налогообложения**
- **Уплата регистрационного сбора и годового сбора, ставки которого не зависят от коммерческой деятельности**
- **запрет на привлечение средств резидентов**

СХЕМА УЧАСТИЯ ОФФШОРНОЙ КОМПАНИИ (ОК)

Контракт 1

Контракт 2

