

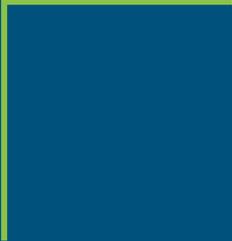
# Обучение



---

# План:

1. Организационно - правовые формы
2. Системы налогообложения, нецелевые юр.лица и СНО.
3. Виды кадровой отчетности, особенности и сроки подачи
4. Типы и виды бухгалтерии на современном рынке
5. Извлекающие вопросы, отработка возражений и выявление потребностей
6. Тарифные сетки, хозяйственные операции, виды первичных документов
7. Виды деятельности, сферы бизнеса. Особенности, достоинства и рычаги давления.
8. Заккрытие сделок: выявление истинного решения и закрепление сделки.



# Организационно-правовые формы



# Индивидуальный предприниматель

**Индивидуальный предприниматель (ИП)** — физическое лицо, зарегистрированное в установленном законом порядке и осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. Статус индивидуального предпринимателя.

**Индивидуальные предприниматели могут не вести бухгалтерский учет.** Однако это положение не следует понимать так, что ИП вообще никак не отчитывается перед государством.

Кроме собственно бухгалтерского учета существует другой – налоговый учет.

Налоговый учет – это сбор и обобщение сведений, необходимых для расчета налоговой базы и налоговых платежей. Его ведут все налогоплательщики, в том числе индивидуальные предприниматели. А кроме того, есть специальная отчетность по работникам, кассовые и банковские документы, первичная документация и т.д.

Индивидуальный предприниматель отвечает по обязательствам, в том числе связанным с предпринимательской деятельностью, всем своим имуществом, за исключением того, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание.

ИП может существовать без сотрудников

**Пока открыто ИП, предприниматели платят, даже если ИП не работает.**

фиксированные страховые взносы — 32 385 рублей в год;

на обязательное медицинское страхование — 8 426 рублей

**Эту сумму придется платить, даже если ИП не работает.**

**Дополнительные страховые взносы — 1% с дохода,**

**если зарабатывают больше 300 000 рублей за год.**

# Общество с ограниченной ответственностью

— **Общество с ограниченной ответственностью (ООО)** — учреждённое одним или несколькими юридическими или физическими лицами хозяйственное общество, уставной капитал которого разделён на доли; участники общества — учредители — не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей или акций в уставном капитале общества, но только до тех пор, пока общество не находится в стадии банкротства. При банкротстве общества участники могут понести субсидиарную ответственность по долгам общества всем имеющимся у них имуществом.

**ООО работать без сотрудников не может.**

Даже если в ООО только один собственник и он же директор, он же будет и сотрудником. Ему нужно платить себе минимальную зарплату, переводить взносы в Пенсионный фонд и фонды медицинского и социального страхования, отчитываться перед налоговой, как только появляется доход у компании.

**Пока компания находится в нулевой стадии есть ряд отчетов, которые необходимо подавать вне зависимости от дохода.**

С точки зрения организации бухгалтерского учета вести ООО сложнее, чем ИП. У ООО больше отчетности, строже требования к бухучету и выше штрафы.

# Нецелевые формы юр.лиц

- Акционерные общества
- Автономные некоммерческие организации
- Благотворительные фонды
- Территориальное общественное самоуправление
- Гаражно-строительные кооперативы
- Любые другие некоммерческие организации
- ЖКХ, где происходит прямой прием оплат от физ.лиц
- Предприятия работающие с нефтью, газом, драг. металлами и др. ресурсы имеющие акцизы.
- Такси, которые производят выплаты физикам-водителям
- Лицензированные виды деятельности (ЕГАИС, МЕРКУРИЙ, только если клиент сдает их сам)
- Маркированные товары (обувь, лекарственные препараты, шины, только если клиент отчитывается за них сам)



# Системы налогообложения



# УСН Доходы

**Доход** — это все деньги, которые поступили на счёт компании.

**Прибыль** — конечный финансовый результат деятельности предприятия; разница между Доходом компании и всей расходной частью, кроме налогов.

**Все клиенты находящиеся на специальном режиме УСН обязаны вести КУДиР — книга учета доходов и расходов. КУДиР — основной источник притязаний налоговой, в которой отображаются все покупки и продажи компании.**

**Вы можете смело говорить любому клиенту, находящемуся на УСН 6, что важно вести КУДиР иначе в любой момент камеральной проверки клиент получит овермного налогов и подозрения на незаконное обогащение.**

УСН Доходы — специальный режим налогообложения, на котором бизнесмен платит фиксированный процент дохода.

По РФ средняя ставка 6%

Есть исключения где УСН Доходы 1% (Алтай, Чечня), 3% (Коми, Алания)

Можно снизить за счет выплаты з/п, страховых взносов и агентских договоров.

# УСН Доходы—Расходы

Все с одной стороны максимально просто, с другой стороны требует особенного внимания. На чем строится основной бизнес.

**Есть 2 типа уплаты налога:**

**1. Уплата 15% с суммы чистой прибыли компании.**

**2. 1% с общего дохода, при условии, что сумма налога к уплате с чистой прибыли меньше, чем 1%**

Простой пример:

Выручка компании (доход) 1.000.000 руб.

Официальная расходная часть компании 995.00 руб.

Чистая прибыль компании 5.000 руб. сумма к уплате 15% — 750 руб.

1% от оборота (выручки) 10.000 руб.

Сравниваем суммы, 10.000 руб. > 750 руб. следовательно мы заплатим 1% от оборота 10.000 руб.

Есть одно правило, которое работает всегда — налоговая и государство любят деньги.

**Важное правило — чтобы подтвердить расходную часть нужно иметь документ, чек или акт.**

# Основная система налогообложения (НДС)

Есть много названий ОСН — классика, НДС, основная система, общая система.

**Важный момент все думают, что НДС это 20%, но на самом деле НДС это двойной налог.**

**20% НДС и налог на прибыль 20%.**

Как это выглядит налог на НДС — это налог на добавочную стоимость.

Все НДСники продают только с НДС, товар стоит 100 рублей, в его стоимость входит 20 руб. НДСа, компания добавил 40 руб., и товар стоит 140 руб., но НДСа в нем лежит уже 60 руб.

Налог на НДС считается просто:

Есть входящий НДС, тот, который уже лежит в товарах, мы вычитаем его из всей суммы НДСа, с которым мы его продаем.

Т.е.  $60 \text{ руб} - 20 \text{ руб.} = 40 \text{ руб.}$ , с него мы считаем 20% и платим государству 8 рублей.\

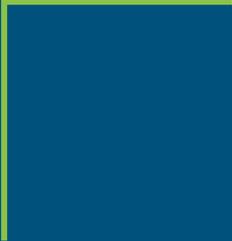
2 часть ОСН проще — налог на прибыль.

Уплачивается 20% с чистой прибыль компании, считается разница между всеми доходами в т.ч НДС и расходами в т.ч НДС, оплаты без НДС также уменьшают налог на прибыль.

Налоги не являются расходной частью компании.

Есть льготные ставки НДС 10 % и 0 %

**ИП на ОСН не платит налог на прибыль, он платит 13% НДФЛ.**



# Кадровая отчетность



## СЗВ-М

Сведения о застрахованных физ.лицах должны сдавать в ПФР по итогам каждого месяца обязаны все работодатели.

Организации, в том числе иностранные, которые работают в России, и их подразделения. А также предприниматели, адвокаты, частные детективы и нотариусы. **Сведения по форме СЗВ-М сдавайте ежемесячно не позднее 15-го числа месяца, следующего за отчетным.** Если сдать отчет позже срока, то страхователя оштрафуют.

На каждого сотрудника подается отдельный отчет.

**Отчет подается, даже если директор не имеет зарплаты и ООО только открыта.**

Пример: в ООО 5 сотрудников, 15 числа следующего месяца сдается 5 отчетов СЗВ-М, при не сдаче штраф:  $500 \cdot 5 = 2500$  руб.

# СЗВ-ТД

Отчетность, которую ввели в связи с постепенным переходом с бумажных трудовых книжек на электронные. ПФР фиксирует сведения о трудовой деятельности и стаже работников в соответствующем электронном ресурсе, а индивидуальные лицевые счета, открытые в системе персонифицированного учета, дополнили разделом «Сведения о трудовой деятельности». Это значит, что все работодатели обязаны отчитываться о значимых кадровых событиях и перемещениях.

**В отчете СЗВ-ТД необходимо отразить шесть видов кадровых событий:** Прием на работу , Увольнение ,Получение работником второй или последующей профессии (специальности), а также повышение квалификационного уровня ,Судебное решение, не позволяющее работнику занимать определенную должность, Получение от работника заявления о решении по трудовой книжке.

**Сведения по форме СЗВ-ТД нужно подавать не позднее следующего рабочего дня после даты издания приказа о приеме либо об увольнении сотрудника.**

## 4-ФСС

обязательный ежеквартальный отчет для всех юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, которые начисляют взносы на травматизм за своих сотрудников по трудовому или гражданско-правовому договору. Также его сдают и физические лица, которые нанимают по трудовому договору официальных помощников.

Сдается в ФСС по итогам каждого отчетного периода (квартала) не позднее 25-го числа следующего месяца.

# РСВ

Ежеквартальный отчет по страховым взносам всех видов: на пенсионное, социальное и медицинское страхование.

Отчет сдают все организации и предприниматели, которые являются страхователями, даже если нерегулярно уплачивают взносы за своих сотрудников. Тип договора при этом не важен: за сотрудников на договоре подряда отчитываются так же, как и за работников по трудовому договору.

ИП и самозанятые граждане — так же представляют расчет в налоговую инспекцию по адресу прописки.

Даже если в отчетном периоде вы не делали отчислений за сотрудников, все равно сдайте расчет в налоговую. Это нужно, чтобы вас не посчитали опоздавшим и не начислили штраф.

Сроки сдачи установлены НК РФ — 30-е число месяца, следующего за отчетным периодом.

Если страхователь сдаст отчет позже назначенного срока — его оштрафуют. **Штраф равен 5 % от взносов, которые надо уплатить по данным РСВ** (уплаченные вовремя взносы инспекторы вычтут из этой суммы). Его начисляют за каждый полный и неполный месяц просрочки.

**При этом вы не сможете заплатить штраф меньше 1 000 рублей, но и больше чем на 30 % от взносов вас не накажут.**

# 6-НДФЛ

декларация о подоходном налоге физических лиц, которую заполняют один раз в квартал. В отчете индивидуальный предприниматель отображает информацию о доходах персонала и суммах НДФЛ, начисленных или удержанных в пользу государственного бюджета. При этом документ содержит сведения не по каждому сотруднику, а по всей компании.

Декларацию обязаны предоставлять владельцы компаний, частные нотариусы и адвокаты, индивидуальные предприниматели. Они считаются налоговыми агентами, если физические лица получают от них доходы, которые облагаются НДФЛ.

**Стоит отметить, что, если в отчетном периоде численность сотрудников, получивших доход, составила менее 24 человек, то предоставить декларацию можно в бумажном варианте; если более 25 — в электронном виде. Если** за отчетный период сотрудники не получали выплат, предоставлять данные не требуется.

6-НДФЛ следует сдавать один раз в квартал: за 1 квартал — до 30 апреля, за 2 квартал — до 2 августа, за 3 Квартал — до 1 ноября, за год — до 1 марта следующего года.

# Особенности и фишки для продаж при выплате з/п

1. Пониженные ставки на страховые взносы (30% от зп) при выплате з/п выше МРОТа

Пример: в Новосибирске в 2021 году МРОТ +Региональный коэффициент=15990 руб. (сумма МРОТ)

Если мы платим з/п 30.990 руб, то на сумму выше МРОТ (15000 руб.) начисляются не 22% взносов в

ПФР и 5,1% в ФМС и 2,9% в ФСС,

а 15 % (10% ПФР , 5 % 4 ФМС

Фонд	МРОТ	Выше МРОТ
ПФР	22%	10%
ФСС	2,9%	0%
ФМС	5,1%	5%

# Особенности и фишки для продаж при выплате з/п

НДФЛ (налог на доход физ. лиц)  
для резидентов РФ составляет 13%

При наличии детей каждый ребенок уменьшает базис твоего НДФЛ на определенную сумму

Дети	Сумма
1-2	1200
3 и т.д	3000
Ребенок-инвалид	12000
Усыновлённый ребенок-инвалид	6000

Разберем на примере: з/п 30000 руб. супруга не работает, в семье 1 ребенок инвалид и второй ребенок-инвалид усыновлен.

НДФЛ с 30000 руб 3900 руб, но если мы применяем вычеты, то сумма считается с 12000 руб. и это 1560 руб. Итого в первом случае мы имеем на руки 26100 руб, а во втором 28400 руб.

**ИЛИ ЖЕ** если работодатель платит фиксу на руки, то в 1 случае он платит 3900, а во втором 1560 руб.



# Виды бухгалтеров



---

# Штатный бухгалтер

человек который официально устроен в штат компании , то есть каждый месяц работодателю нужно перечислять налоги и взносы за работника: налог на доходы, взносы на пенсионное и медицинское страхование и т. д. Если работодатель платит работнику на руки 30 000 Р, то сверх этой суммы он перечисляет в бюджет и внебюджетные фонды 43%:

Страховые взносы на обязательные виды страхования: пенсионное, медицинское и социальное.

Суммарная стандартная ставка по этим взносам, без учёта льгот — 30%.

2 часть налогов это НДФЛ 13%

Также при наеме штатного бухгалтера необходимо обеспечить ему рабочее место: программа, ЭЦП, компьютер, офис, канцелярия, мебель и т.д.

Суммарно сумма в моменте превышает траты на аутсорс в несколько раз.

Тем аутсорс дешевле штатного бухгалтера в дистанции в год от 500.000 до 1.500.000 руб.

# Аутсорс Бухгалтерия

—  
Это как правило компании которые ведут бухгалтерию полностью на удаленном формате взаимодействия.

основное отличие — отсутствует необходимость начисления взносов и исчисления НДФЛ с зарплаты штатника. На выплаты, которые фирма переводит компании-аутсорсеру, никакие дополнительные суммы также не начисляются!

НО основная проблема в том, что в РФ есть 2 типа аутсорсов:

Неконтактные и консервативные бухгалтера, не дающие должной обратной связи и живого общения.

Более молодые специалисты, которые не отличаются большими знаниями, и ведут только общие моменты, не обладая специфическими знаниями и умением грамотной оптимизации бизнеса.

Плюсы аутсорса в том, что общение регламентировано договором и аутсорсинг несет мат. ответственность за штрафы.

**При этом упущенная выгода при оптимизации налогов никак не компенсируется.**

# Приходящий Бухгалтер (фрилансер)

—  
Это как правило частники, которые ведут бухгалтерию полностью на удаленном формате взаимодействия .

Они схожи с аутсорс компаниями, но в отличии от аутсорса обычно имеют доступ к финансам, используют персональные, пиратские 1С и тем самым забирают базу у клиента, что позволяет им манипулировать клиентом.

Отличаются низкой ценой и «знакомствами, т.к. их услуги рекламируются сарафанным радио.

**Юридической и материальной ответственности не имеют, что само по себе не надежно.**

**Количество ошибок и неправильного учета в разы больше, по сравнению с аутсорсером и как правило всплывает при штрафах или расставании с этим бухгалтером.**

# Банковская бухгалтерия и сервисы

Все максимально просто.

Обратная связь хромает, ведение кадров, оптимизация налогов, доступ в бухгалтерию, ответы налоговой, помощь в развитии бизнеса отсутствуют или минимальны.

**Мое дело** имеет все эти недостатки + стоимости привязка к оборотам и перенос бухгалтерии почти не возможен.

Бухгалтерия Сбербанка имеет плохую урезанную 1С и все выше перечисленное.

**Кнопка** имеет хорошую бухгалтерию, но дорога и в последнее время имеет проблемы с живым общением.

К тому же все эти бухгалтерии не помогают с внутренними типовыми документами и проблемами.

# Собственник

Ответственно и здорово, когда собственник сам ведет бухгалтерию, но самая большая проблема в том, что без соответствующего образования он не только не может понять где он допускает ошибки, но и самоуверен.

При самостоятельном ведении покупка ПО, рабочего места, офис и Эцп ложатся на собственника.

Очень тяжело собственнику самостоятельно следить за законодательством, что увеличивает риск получить штрафы и внимание со стороны налоговой.

К тому же это занимает много времени и собственнику самостоятельно тяжело вести бизнес и бухгалтерию клиента.

# Жена, родственник

---

Сочетание приходящего бухгалтера и собственника.

Проблемы с отслеживанием законодательства, ответственностью за свою деятельность, штрафы, покупка ПО, ЭЦП, рабочего места.

Еще один важный минус отсутствие ответственности за штрафы и ошибки.

Связанно это с тем, что это может вызвать личностные конфликты.



# Извлекающие вопросы



---

# Извлекающие вопросы

---

**Извлекающие вопросы** — это вопросы, направленные на выявление скрытых проблем клиента и определение последствий, к которым они могут привести. Как только вы выяснили, какие трудности привели к вам покупателя, в каких областях они возникли, что об этом думает сам клиент.

Использовать их стоит в этапе квалификации и в закрытии сделки.

# Цель извлекающих вопросов

**Цель** — формирование у клиента четкого понимания, к чему его может привести имеющаяся в бизнесе проблема. При этом надо показать всю глубину неприятностей, которые возникнут, если проблему не решить в самое ближайшее время. ЛПР оценит, к каким последствиям могут привести возникшие трудности, сфокусирует на этом свое внимание . Задавать вопросы надо так, чтобы ЛПР смог понять, приобретение определенной продукции или услуги поможет ему быстро решить все сложности. В итоге появится связь между проблемой и методом ее решения.

Например, при квалификации задаем ситуационные вопросы, выяснили всю суть, поняли, что нужно усовершенствовать, при дожиме раскрыли свои фиши в сторону этой проблемы.

# Виды вопросов

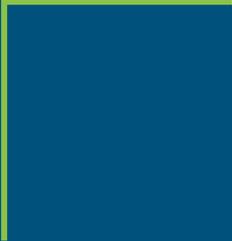


Извлекающие вопросы для бухгалтерии

# Виды извлекающих вопросов

Тип	Описание
Открытые	Они не позволяют получить клиенту конкретную информацию, чтобы исправить ситуацию, но помогают прийти к этим выводам самостоятельно. Например: «Знаете ли вы, какие отчеты подаются в этом месяце?»; «А как вы планируете отвечать на требования контролирующих органов?»
Экспертные	Направят клиента в сторону, нужную продавцу, позволят вытащить на поверхность проблему, которую можно легко решить с помощью продаваемой услуги или продукта. Например: «Что будет если ваш приходящий бухгалтер не отдаст базу?»; «Как вы будете контролировать уменьшение ваших налогов?»
Количественные	Позволяют перевести ущерб от проблемы в цифры. Это требуется для конкретики. Такая информация дает клиенту больше поводов для размышления. Например: «Сколько тендеров вы пропустите если не подадите нулевую отчетность и получите блокировку расчетного счета», «Сколько миллионов вы готовы потерять если бухгалтер неправильно выведет деньги и расчетный счет заблокируют по 115 ФЗ?»

**Менеджеру по продажам важно помнить, что задавать извлекающих вопросов нужно не много и не мало. Во всем придерживаться меры. Иначе у клиента сложится впечатление, что проблема специально преувеличена и продавец им манипулирует для продажи своего продукта.**



# Тарифы



---

# Программа и Консультация

## Облачная 1С Предприятие 8.3

1С Бухгалтерия 3.0

1С Отчетность

1С Склад

1С Банкинг

1С Контрагент

Техподдержка

Подробные видеоуроки

Свой YouTube канал

Автообновление системы раз в неделю

Цена

2000 руб/мес

24000 руб/год

# Тариф Зарплата и кадры

Зарплаты и кадры простой тариф, нужен тем, кто самостоятельно ведет бухгалтерию и не хочет вести кадры, модуль ЗУП входит в цену, тарификация переходящая зависит от количества кадров.



## ПРАЙС-ЛИСТ

дата утверждения 26 мая 2021

1. Стоимость услуг по тарифному плану «1С:БухОбслуживание. Заработная плата и кадровый учет», без НДС:

Работников в расчете	Стоимость, руб.
от 1 до 5	6 123

за 1 (одного) работника свыше	Доплата к стоимости, руб.
6 работников, действует до 15 работников	796
16 работников, действует до 30 работников	701
31 работников, действует до 50 работников	595
51 работников	489

# Тариф «Отчетность»

Тариф на котором мы предоставляем все программное обеспечение, клиент вносит банк, все документы, делает все проводки, авансовые отчеты и сам готовит ответы на требования ФНС

## ПРАЙС-ЛИСТ

дата утверждения 24.03.2021

### 1. Стоимость услуг по тарифному плану «1С:БухОбслуживание.Отчетность», без НДС:

Система налогообложения	Стоимость отчетности, руб.
ЕСХН	9 270
ОСН	12 360
Патент	6 180
Патент + ОСН	12 980
Патент + УСН «Доходы – расходы»	11 125
Патент + УСН «Доходы»	11 125
УСН «Доходы – расходы»	9 270
УСН «Доходь»	7 790

# Тариф Комплексный

Полное сопровождение компании под ключ!

На этом тарифе ведется вся бухгалтерия в рамках клиента, при этом за доп. стоимость мы можем делать клиенту исходящие документы. В тариф входит:

- полное кадровое ведение директора и расчет з/п.
- сдача всех отчетов под ключ
- облачная 1С и 1С Отчетность
- персональная рабочая группа бухгалтеров (МРК, бухгалтер на первичке, ГБ), которые работают максимально эффективно и всегда ответят на любые вопросы.
- ПРЯМОЕ общение со всеми контролирующими, т.е. налоговая не беспокоит клиента.
- Именно на этом тарифе мы оптимизируем налоги клиента. Следим за безопасным НДС клиента, уменьшаем налог на прибыль в ноль, УСН Д-Р сводим к 1%, уменьшаем НДФЛ на вычеты и применяем пониженные ставки на страховые взносы.
- Минимальный диапазон от 0 до 10 ХО.

# Тариф Комплексный Прайсы

Диапазон	Работники
0 - 10	1
11 - 20	1
21 - 30	1
31 - 40	1
41 - 50	1
51 - 60	1
61 - 70	1
71 - 80	1
81 - 90	1
91 - 100	2
101 - 110	2
111 - 120	2
121 - 130	2
131 - 140	2
141 - 150	2

## Величина тарифа для диапазона

Режим налогообложения	Юр.лица и ИП с работниками
	Текущая
<input checked="" type="radio"/> ЕСХН	9 235.00
<input checked="" type="radio"/> ОСН	11 970.00
<input checked="" type="radio"/> Патент	6 495.00
<input checked="" type="radio"/> Патент + ОСН	12 520.00
<input checked="" type="radio"/> Патент + УСН «Доходы - расходы»	10 875.00
<input checked="" type="radio"/> Патент + УСН «Доходы»	10 875.00
<input checked="" type="radio"/> УСН «Доходы - расходы»	9 235.00
<input checked="" type="radio"/> УСН «Доходы»	7 920.00

# Тариф Оптимальный

Тариф Оптимальный — тариф для любого клиента, который хочет функционал тарифа «Комплексный», но дешевле.

Есть пару услуг, за которые мы берем доп. стоимость. В остальном разница в том, что диапазон ХО от 0 до 5 и каждая последующая +800 руб.

Есть два варианта тарифа Оптимальный и Оптимальный+ разница в базовой цене и мотивации для продавца.

	УСН Доходы	УСН Доходы- Расходы	ОСН
Оптимальный	12000	13500	16500

## Дополнительно

- 100 ₹ исходящий документ
- 800 ₹ со второго сотрудника
- 400 ₹ отчет по расходам с бизнес-карты (до 5 строк в чеке)
- 800 ₹ 1 хоз.операция сверх лимита
- 1000 ₹ валютный счет

# Хозяйственные операции (ХО)

## Что такое хозяйственная операция?

Хозяйственная операция (ХО) в стандарте 1С:БО – это факт хозяйственной жизни в бизнесе клиента — сделка, событие, операция – оказывающий или способный оказать влияние на:

- финансовое положение бизнеса клиента,
- финансовый результат бизнеса и (или) движение денежных средств, включая все необходимые первичные документы, оформляющие ХО и проводки на счетах учета в базе 1С.

Влияние факта хозяйственной жизни на бизнес клиента выражается в появлении, изменении или выбытии каких-либо видов имущества либо обязательств бизнеса, или в изменении цены этих видов имущества либо обязательств, а также в изменении величины финансовых результатов. Бухгалтерский учет строится, как учет изменений, произошедших в результате совершения фактов хозяйственной жизни.

# Тарифицируемые хозяйственные операции

## Что такое тарифицируемая хозяйственная операция?

Это хозяйственная операция, которая будет включена в расчет величины тарифа  
Комплексный сервис, если соответствует правилам стандарта 1С:БО для тарифа.

Это следующие правила:

### 1. ХО входит в этот перечень:

- Операции по кассе: поступление в кассу наличных, выдача наличных из кассы
  - Операции по расчетному счету: поступление на расчетный счет, списание с расчетного счета
  - Реализация товаров, работ, услуг, готовой продукции, прав
  - Поступление товаров, материалов, работ, услуг, прав
  - Авансовые отчеты
  - Начисление процентов по кредитам и займам
  - Списание (передача) материалов
  - Отчет о выпуске готовой продукции
- Агентский договор  
Договор лизинга

# Исправление внесенные клиентом ХО

Если клиент внес документ самостоятельно или его бухгалтер, то такая ХО не тарифицируется. Если бухгалтер исправляет операцию или документ, она встает в перечень тарифицируемых.

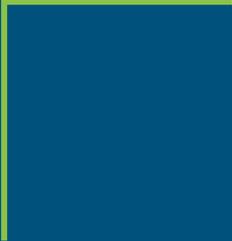
Список исправлений:

- номер документа
- дата документа
- сумма
- контрагент
- договор, для всех документов 1С, кроме документа «Выписка банка»
- организация
- склад
- Дополнительно для документа «Выписка банка» значимый реквизит – это:  
добавить новую строку в табличную часть выписки («разбить платеж»)  
удалить из строки документа «Выписка банка» комментарий «Загружен из клиент-банка»

# Виды первичных документов

## Перечень первичных документов бухгалтерского :

- **Банковская выписка:** все сведения по безналичным операциям, обязательна к загрузке. Работаем с двумя форматами: PDF для просмотра, TXT для загрузки в 1С.
- **Товарная накладная.** Это документ, в котором отражается перечень передаваемых товарно-материальных ценностей. Накладная оформляется в 2 экземплярах и содержит сведения, которые впоследствии отражаются в счете-фактуре. Накладная подписывается представителями обеих сторон, участвующих в сделке, и заверяется печатью (если ее фирма использует в своей практике).
- **Акт сдачи-приемки.** Он составляется по завершении выполнения определенных работ (услуг), чтобы подтвердить, что результат работ соответствует изначальным требованиям договора.
- **Авансовый отчет.**  
Отчет по расходам физ.лица в интересах компании, оплачивается физ.лицом, собираются чеки.  
1 авансовый 10-15 чеков.  
Все чеки должны быть в рамках одной группы товаров и услуг в рамках одного отчета
- **Договор.** Это документ, в котором оговариваются права, обязанности и ответственность сторон, участвующих в сделке, сроки и порядок расчета, особые условия и т. д. Его данные задействуют при организации учета по аналитике расчетов с контрагентами, но сам он учетных операций не формирует.
- **Счет-фактура.** Закрывашка для НДСников, обязательна к принятию в учет.
- **ФН –фискальный накопитель,** стоит в каждой кассе, раз в месяц с него идет выгрузка и обработка происходит в 1С. 1 касса = 1ХО
- **Агентский договор** – соглашение по которому при исполнении услуги или покупке товара задействованы 3 лица, которые берут комиссию с заказчика. Агентские договора могут быть с маркетплейсами, посредниками, риэлторами, договор лизинга



# **Сферы деятельности Особенности привлечения**

# Строители

Один из самых крупных видов бизнеса в РФ.

Какие бывают:

- **Застройщики**

Шанс подцепить 5% в момент появления нового застройщика

Публикуют всю инфу о себе и стройка у себя на сайте + РОССТАТ

- **Генподрядчик**

выполняет заказ чужими руками, можем покупать материалы

- **Субподрядчик**

Обычно выполняет услуги, бывает использует все СНО, может материалы закупать, может просто оказывать услуги

- **Подрядчик**

услуги населению мелкое строительство

(обычно УСН 6% все просто, иногда надо вести кадры этим и цепляем)

# Строители

Один из самых крупных видов бизнеса в РФ.  
ЧТО СПРОСИТЬ???

---

- **Как работает?!**

Все просто первый вопрос в диалоге, для разгона.

- **Налоговая и банки**

Строители просто живут на наличке, а снять ее не просто. Мы знаем методички банков и налоговой, как надо снимать деньги и не привлекать внимание. Оказываем комплаенс, пишем письма и делаем так, чтобы его не заблокировали.

- **Материалы, товары и т.д.**

Выведенная наличка подотчет, но не проведенная, криво проведенные займы, не списанные материалы, активы и т.д. очень сильно уменьшают срезание налогов, также как и не подтвержденные документы.

А мы в этом шарим и пинаем клиента уменьшая налоги.

- **КАДРЫ**

Если есть ГПХ, кадры или само занятые, ведутся они криво: СЗВ-ТД, авансовые отчеты и чеки у само занятых не учитываются, травмированные, пониженные ставки, вычеты по детям. электронные трудовые. приходящие бухгалтера их не ведут.

# Грузоперевозки

Распространенная у нас сфера из-за географических особенностей РФ  
Какие бывают:

- **Международные (КАРГО и т.д)**

Не наш целевой, возят через границу, много хозок, ГТД и др.

- **«САМОВОЗ»**

Обычно ОСН, куча штата, путевые листы, мед.листы, машины на балансе, лизинг.  
Обычно не целевой

- **Посредник**

Получил деньги за заказ, нанял водителей + машины, прибыль оставил себе (УСН 15 или ОСН)  
Могут заводит свои машины в лизинг и перерастать в самовозов

- **Дистрибьютор (агент)**

Соединяет водителей и тех. Кому надо что-то увезти. Обычно УСН 6% деньги через свой Р/С

# Грузоперевозки

## Распространённая у нас сфера из-за географических особенностей РФ Какие бывают:

- **Как работает?!**

Все просто первый вопрос в диалоге, для разгона.

- **Налоговая и банки**

Аналогично строителям просто живут на наличке, а снять ее не просто. Мы знаем методички банков и налоговой, как надо снимать деньги и не привлекать внимание. Оказываем комплаенс, пишем письма и делаем так, чтобы его не заблокировали.

- **Амортизация, бензин**

Машины на балансе могут ломаться, есть статья налогов называемая амортизацией. Амортизацию налоговая не проверяет если она начисляется в разумных мерах и тем самым можно выводить деньги и снижать налоги.

Тоже самое с бензином, иногда есть топливные карты, пишутся грамотно путевые и по ним списываются активы.

- **КАДРЫ**

Если есть ГПХ, кадры или само занятые, ведутся они криво: СЗВ-ТД, авансовые отчеты и чеки у само занятых не учитываются, травмированные, пониженные ставки, вычеты по детям, электронные трудовые, приходящие бухгалтера их не ведут.

# Торговля

## Движение и кормящая остальные виды бизнеса сфера

### Какие бывают:

- **Оптовая торги**

Бывают 44 ФЗ (гос. Торги) 223 ФЗ (коммерческие торги) , для торгов нужна идеальная репутация, особенно для 44 ФЗ. С остальным торгами не работаем.

БОНУС: у нас есть агент, который мониторит торги, оформляет доки и т.д. по низкой цене.

- **Оптовая b2b**

Обычная оптовая торговля чем крупнее бизнес, тем больше хозок

- **Оптовая импорт и экспорт**

Все просто, нужно уметь работать с ВЭД, учитывать курсовую разницу, а при НДС экспорте еще и возмещать его. Это не все умеют, доки должны быть **ИДЕАЛЬНЫМИ**

- **Маркетплейсы**

Почти розница, но есть агентские договора. Если их неправильно учитывать, даже у УСН 6 будет высокий налог.

- **Розница**

Купил по оптовке, продал в розницу. Не все умею работать с кассой правильно да еще в автоматическом режиме

# Торговля

## Движение и кормящая остальные виды бизнеса сфера ЧТО СПРОСИТЬ???

- **Как работает?!**

Все просто первый вопрос в диалоге, для разгона.

Торги — хорошая репутация, ВЭД — валютные счета и курсовая разница.

- **Товары:**

Когда ты покупаешь товары для продажи они встают на баланс. И пока ты их не спишешь в базе, даже если ты их продал они увеличивают налоги.

- **Документы**

Необычно много документов, не проведенный документ — увеличение налога.

Мы 2 раза в месяц все проверяем и делаем реестр недостающих.

- **БАНК**

Большая операционная нагрузка. Большой банк требует внимательного отношений.

Неучтенный займ, комиссия банка. ВСЕ ЭТО увеличивает налог. Особый учет агентских договоров может привести к разногласию по банкам.

- **КАДРЫ**



**Поздравляю!  
Ты прошел обучение!  
Ты на шаг ближе к тому,  
чтобы стать крутым продаваном!**

