

Институционализм

Основные вопросы:

1. *Экономические идеи Т. Веблена.*
2. *Экономические воззрения последователей Т. Веблена.*
3. *Неоинституционализм.*
4. *Эволюционный институционализм.*
5. *Новый французский институционализм.*

Институционализм –

направление в экономической теории, включающее разнородные концепции, общей чертой которых является изучение экономических явлений и процессов в тесной связи с социальными, правовыми, политическими и другими явлениями и процессами

сформировался под определяющим влиянием немецкой исторической школы

возник в США в конце XIX – начале XX вв., но особенно большим влиянием пользовался в 20-30-е гг. XX в., когда его представители непосредственно участвовали в определении экономической политики США

Под **институтами** понимаются организации, формирующие социально-экономическую среду рыночного хозяйства, различные формальные, а также неформальные отношения, регулируемые традициями, неписаными правилами поведения, достигнутыми соглашениями и т.д.

В институционализме выделяются:

- **Старый (американский) институционализм**
- **Неоинституционализм**
- **Эволюционный институционализм**
- **Новый французский институционализм**

Старый (американский) институционализм

- Основные представители:

Торстейн Веблен (1857 - 1929)

Уэсли Клэйр Митчелл (1874 - 1948)

Джон Морис Кларк (1884 - 1963)

Джон Коммонс (1862 - 1945)

Заимствования у новой исторической школы:

распределение доходов и многие другие экономические процессы определяются не столько рыночным механизмом, сколько политическими и гражданскими институтами, традициями, обычаями, моральными нормами

скептическое отношение к экономическим законам

конкретное исследование конкретной реальности, современного им хозяйства, а не исторического прошлого

Характеристики старого институционализма

- а) Отрицание принципа оптимизации**
- б) Отрицание методологического индивидуализма**
- в) Сведение основной задачи экономической науки к «пониманию» функционирования хозяйства, а не к прогнозу и предсказанию**
- г) Отрицание подхода к экономике как к (механически) равновесной системе**
- д) Благосклонное отношение к государственному вмешательству в рыночную экономику**

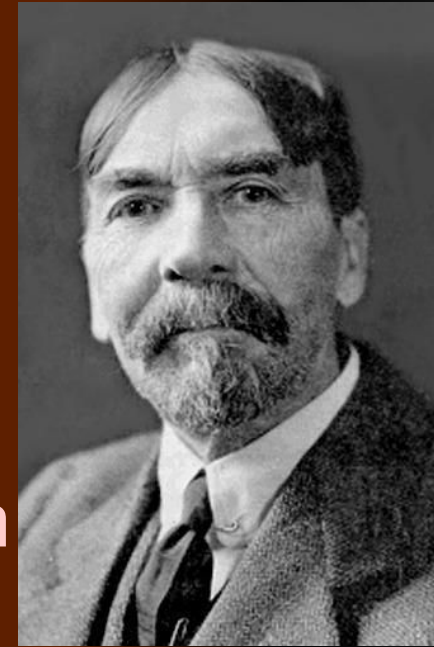
Торстейн Веблен (1857 - 1929)

Основные работы:

«Теория праздного класса» (1899)

«Теория делового предприятия» (1904)

- **Исходная и центральная категория исследования - институт**
- **Методология исследования – не функциональные связи (неоклассики), а социальная, психологическая и культурная среда обитания человека**
- **Объект исследования – не равновесие экономической системы (неоклассики), а эволюция и прогресс экономической системы, что выражается в изменении системы институтов, замене старых институтов НОВЫМИ**



Концепция человеческого поведения Т. Веблена

Поведение хозяйствующего субъекта определяется **ИНСТИНКТАМИ**, определяющими цели деятельности, и **ИНСТИТУТАМИ**, определяющими средства достижения этих целей

Перечень **ОСНОВНЫХ ИНСТИНКТОВ**

- а) **Инстинкт мастерства** (хорошо и эффективно делать свою работу)
- б) **Родительский инстинкт** (забота о благе данной социальной группы и всего общества в целом)
- в) **Инстинкт праздного любопытства** (бескорыстное стремление к новым знаниям и информации)
- г) **Инстинкт приобретательства**
- д) **Инстинкт соперничества, агрессии и желания прославиться**
- е) **Инстинкт привычки**

Концепция человеческого поведения Т. Веблена (продолжение)

Динамика экономического развития зависит от того, какие инстинкты преобладают в человеческом поведении:

- если доминируют первые три инстинкта, то оно приводит к быстрому техническому развитию
- если же доминируют «эгоистические инстинкты» - приобретения, соперничества, агрессии и желания прославиться, то такое человеческое поведение негативно влияет на хозяйственное развитие

Выбор средств для достижения целей, формируемых культурно обусловленными инстинктами, определяется институтами

К институтам относятся различные правила и стереотипы поведения, часть из которых закреплена в виде правовых норм и общественных учреждений

Теория «демонстративного потребления» Т. Веблена

Создана в рамках концепции человеческого поведения

Суть ее: **представители класса богатых покупают многие товары не из-за того, что эти товары удовлетворяют их личные потребности, а из-за того, чтобы «выделиться» среди других, продемонстрировать себя как состоятельных людей**

Таким образом, *при прочих равных условиях, чем выше цена таких товаров, тем больше объем спроса на них*

Вошел в экономическую науку под названием **«эффект Веблена»**

Концепция развития рыночного хозяйства Т. Веблена

Эпоха рыночного хозяйства охватывает 2 стадии:

На 1-й стадии, как собственность, так и управление находятся в руках **предпринимателей**

2-я стадия характеризуется разделением интересов между «**бизнесом**» (владельцами финансовых активов) и «**индустрией**» (инженерно-техническим персоналом фирм)

Представители «индустрии» стремятся к бескорыстному развитию производства и технологий, но не имеют необходимых финансовых ресурсов

Представители «бизнеса» стремятся к максимизации своих денежных доходов посредством различных финансовых спекуляций

Концепция развития рыночного хозяйства Т.

Веблена (продолжение)

Финансовые спекуляции «бизнеса» приводят к спадам деловой активности, банкротствам многих фирм, а также к слияниям и поглощениям, усиливающим монополизацию хозяйства

Т.о., развитие производства и технологий оказывается не в интересах «бизнеса», и динамика рыночного хозяйства на его 2-й стадии отличается нестабильностью и неэффективностью, а также социальной несправедливостью

Недостатки рыночного хозяйства могут быть разрешены посредством перехода власти к представителям «индустрии» после их всеобщей стачки

Уэсли Клэйр Митчелл (1874 - 1948)

Основные работы:

«**Экономические циклы**» (1913);

«**Экономические циклы. Проблема и ее постановка**»
(1927)

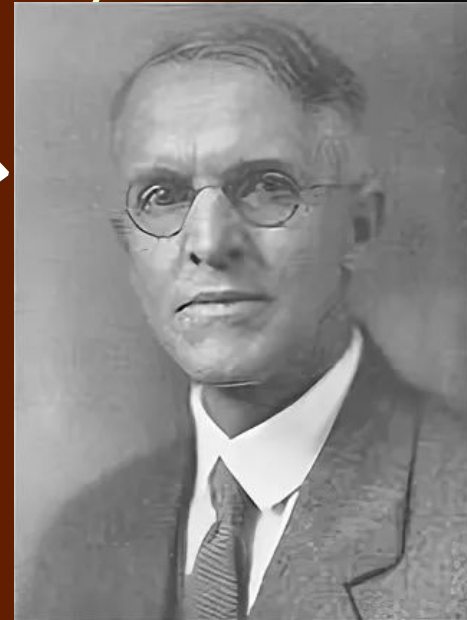
Развивал идеи Т. Веблена о **человеческом поведении** и **нестабильности рыночной экономики**

Человеческое поведение представляет собой смесь следования **привычкам** и **ограниченной рациональности**

рациональность хозяйствующих субъектов вытекает из всеобщего использования денег в экономике

Не все сферы экономической жизни в равной степени охвачены **стандартами рационального поведения**:

- сфера потребления представляет собой область господства **привычек** и различных **социальных норм**
- в сфере бизнеса (предпринимательства) **рациональность** и **денежные факторы** играют гораздо большую роль



Уэсли Клэйр Митчелл (продолжение)

Денежная (рыночная) экономика нестабильна,
проявлением такой нестабильности являются
деловые циклы

В основе циклов лежит стремление
предпринимателей к прибыли, которая
зависит от взаимодействия ряда
экономических переменных

Более фундаментальной причиной циклов
является денежная система

Наличие циклов порождает необходимость
государственного вмешательства в
рыночную экономику

Джон Морис Кларк (1884 - 1963)

Основные работы:

«*Деловая акселерация и закон спроса; технический фактор в экономических циклах*» (1917)

«*Экономическая теория накладных издержек*» (1923)

Человеческое поведение **основано на привычках**, а не на мгновенных подсчетах выгод и издержек, удовольствий и страданий

Впервые в истории экономического анализа указал на большую роль информационных издержек и издержек принятия решений



Джон Морис Кларк (продолжение)

Первым ввел в экономическую науку понятие **накладных издержек** (издержки, которые не связаны непосредственно с производственным процессом)

Заложил основы теории **«действительной конкуренции»**, которая обеспечивает реалистичные ориентиры для проведения государственной политики по стимулированию конкуренции

Трактовал деловые циклы как многофакторный процесс, выделяя множество **причин циклов** - от войн и природных катаклизмов до динамики инвестиций

Открыл идею **акселератора** как феномена, усиливающего циклические колебания экономической активности

Выдвинул идею **необходимости государственного регулирования циклов**, используя **встроенные** (автоматические) **стабилизаторы** (налоговую систему)

Теория трансакций **Джона Коммонса** (1862 - 1945)

Основная работа:

«**Институциональная экономическая теория**» (1934)

Акцентировал внимание на правовых факторах

Вследствие редкости ресурсов у хозяйствующих субъектов возникает конфликт по поводу их использования

Этот конфликт разрешается путем совершения трансакций

Трансакция - это не обмен товарами, а отчуждение и присвоение *прав* собственности и свобод, созданных обществом



Теория трансакций Джона Коммонса (продолжение)

Трансакции подразделяются на:

рыночную трансакцию - обмен правами собственности на блага, происходящий на основе добровольного соглашения обеих сторон этой трансакции

управленческую трансакцию - предполагает правовое преимущества одного из контрагентов, которому принадлежит право принятия решения

рационализирующую трансакцию - стороной, наделенной исключительными полномочиями принятия решений, является коллективный орган (государство)

Соотношение рыночных трансакций, с одной стороны, и управленческих и рационализирующих трансакций, с другой, определяет соотношение рыночных и иерархических типов хозяйственных отношений между людьми

Государство способствует более гармоничному разрешению конфликтов между коллективными группами хозяйствующих субъектов

Неоинституционализм –

представляет собой экономический анализ роли институтов и их влияния на хозяйство на основе принципов рациональности и методологического индивидуализма

- Основные представители:

Рональд Коуз (1910-2013)

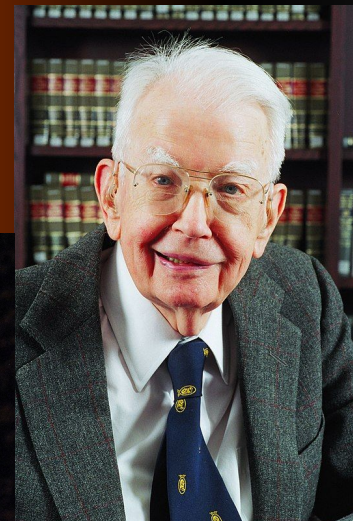
Оливер Уильямсон (род. 1932)

Дуглас Норт (1920-2015)

- Основные работы:

Р. Коуз «Природа фирмы» (1937)

О. Уильямсон «Экономические институты капитализма. Фирма, рынки, «отношенческая» контрактация» (1985), «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики» (1990)



Экономические взгляды **неоинституционалистов**

- а) Институты влияют на результаты функционирования и динамику экономики
- б) Важнейшими характеристиками человеческого поведения являются **ограниченная рациональность** и **оппортунизм** (преследование личного интереса с использованием коварства, т.е. при нарушении закона и/или норм морали)
- в) Осуществление рыночных трансакций, следовательно, функционирование ценового механизма и других атрибутов рыночной экономики связано с **трансакционными издержками** (издержками взаимодействия между людьми)

Экономические взгляды **неоинституционалистов** (прод.)

- Выделяют следующие **виды транзакционных издержек**:
 - а) издержки поиска информации
 - б) **издержки измерения**
 - в) издержки ведения переговоров и заключения контрактов
 - г) **издержки спецификации и защиты прав собственности**
 - д) издержки оппортунистического поведения
- **Следуя принципу рациональности, хозяйствующие субъекты** в ходе своей хозяйственной деятельности **стремятся минимизировать транзакционные издержки**
- С этой целью они вырабатывают **институты**, критерием эффективности которых является размер достигнутой, благодаря им, минимизации издержек

Экономические взгляды **неоинституционалистов** (прод.)

В рамках анализа институтов выделяются два уровня:

- **Институциональные соглашения** (или организации) - это договоры между отдельными индивидами, направленные на снижение трансакционных издержек
- **Институциональная среда** (или институты в узком смысле слова) - это совокупность «правил игры», т.е. правила, нормы и санкции, образующие политические, социальные и юридические рамки взаимодействий между людьми

«Подход Вашингтонского университета» Дугласа Норта

Исследование эволюции институциональной среды во времени и влияния этой эволюции на экономический рост

Историю экономик различных стран следует трактовать с точки зрения институциональных изменений:

- там, где такие изменения оказывались эффективными, т. е. сокращали трансакционные издержки, они способствовали экономическому росту
- в других странах и периодах эти изменения тормозили хозяйственное развитие

Вывод: институциональная эволюция далеко не всегда благоприятно сказывалась и сказывается на состоянии и динамике хозяйства, при этом добиться их эффективного изменения за короткий срок невозможно

Эволюционный институционализм

- Основные представители:

Ричард Нельсон (род. в 1930)

Сидней Уинтер (род. в 1935)

Джеффри Ходжсон (род. в 1946)

- Основная работа:

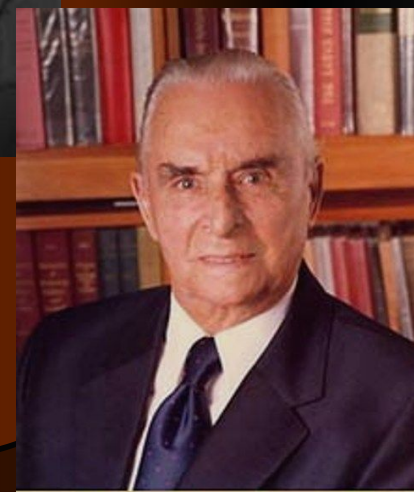
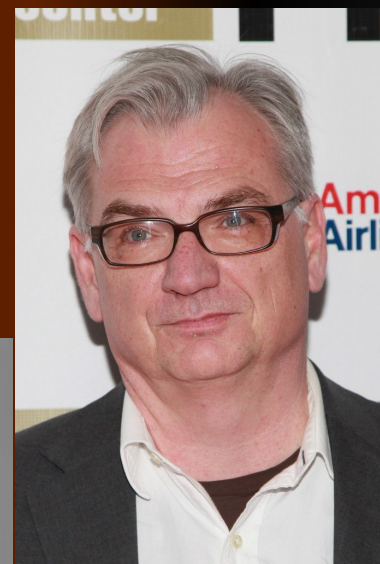
Р. Нельсон, С. Уинтер

*«Эволюционный анализ
экономических изменений»*
(1982)

Называется также

**эволюционная
экономическая теория**

Возник в 1982 г.



Geoffrey Hodgson (aged 93)

Основные положения эволюционного институционализма

- а) **Отказ от предпосылок оптимизации и методологического индивидуализма**
- б) **Акцент на исследовании экономических изменений**
- в) **Проведение биологических аналогий**
- г) **Учет роли исторического времени**
- д) **Понятие рутин и эволюционная теория фирмы**
- е) **Благосклонное отношение к государственному вмешательству в экономику**

Новый французский институционализм или экономика соглашений

- Основные представители:

Лоран Тевено (род. в 1949)

Люк Болтянски (род. в 1940)

Оливье Фаворо (род. в 19)

Франсуа Эмар-Дюверне (род. в 19)

- Основная работа:

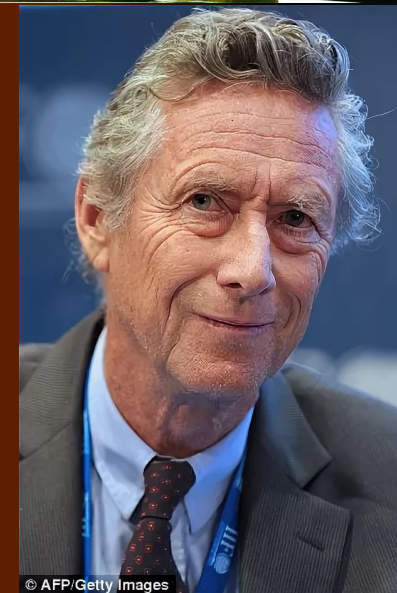
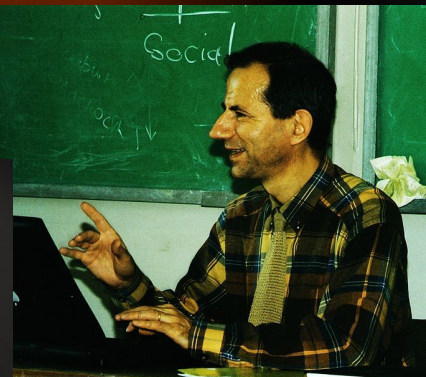
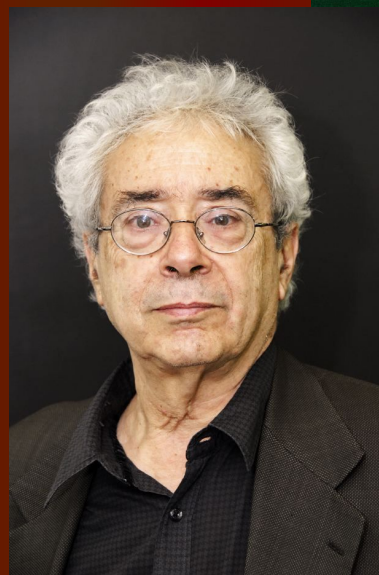
Л. Тевено, Л. Болтянски.

«*Экономика значимого*» (1987)

Возник на рубеже 1980-90-х гг.

Рыночная экономика

рассматривается не как отдельно взятый объект исследования, а как подсистема общества



нового французского институционализма

Общество рассматривается с точки зрения **анализа различных «институциональных подсистем»** или «миров», каждая из которых характеризуется особыми способами координации между людьми - «соглашениями» - и особыми требованиями к действиям людей - «**нормами поведения**»

При анализе выделяются следующие **институциональные подсистемы**:

- 1) **Рыночная подсистема** (включает в себя «рынок», анализируемый в неоклассической теории)
- 2) **Индустриальная подсистема** (состоит из промышленных предприятий)
- 3) **Традиционная подсистема** (включает персонифицированные связи и традиции и играет ведущую роль в традиционных обществах)
- 4) **Гражданская подсистема** (базируется на принципе подчинения частных интересов общим)

Основные положения

нового французского институционализма (прод.)

- 5) **Подсистема общественного мнения** (относятся некоторые финансовые рынки)
- 6) **Подсистема творческой деятельности** (искусство, где основной нормой поведения является стремление к достижению неповторимого, уникального результата)
- 7) **Экологическая подсистема** (объектами деятельности являются различные природные объекты)

Каждый хозяйствующий субъект одновременно функционирует в нескольких «мирах»

Особые проблемы возникают на «стыке» различных «миров» или «соглашений», т.е. в ситуации, когда одно и то же взаимодействие (будь то покупки потребительских благ или принятие политических решений) может потенциально приниматься на основе норм поведения разных подсистем

Темы докладов

1. Институционализм – направление в экономической теории.
2. Старый (американский) институционализм.
3. Экономические идеи Т. Веблена.
4. Концепция человеческого поведения Т. Веблена.
5. Теория «демонстративного потребления» Т. Веблена.
6. Концепция развития рыночного хозяйства Т. Веблена.
7. Уэсли Клэйр Митчелл – представитель институционализма.
8. Джон Морис Кларк – последователь Веблена.
9. Теория трансакций Джона Коммонса.
10. Неоинституционализм.
11. Экономические взгляды неоинституционалистов.
12. Эволюционный институционализм.
13. Новый французский институционализм или экономика соглашений.