

Айва

Маркетинговая компания

Мы решаем проблемы!

1. Вам необходимо понять, как думают потребители? Хотите понять, что делают конкуренты и как их обойти? – стр. 3
2. Необходимо улучшить / проанализировать / усовершенствовать систему продаж? – стр. 5
3. Чувствуете, что не используете потенциал маркетинга на 100%? Мы наверняка найдем новые эффективные способы продвижения для Вас! – стр. 7

Анализ конкурентов и исследование рынка

Кратко об услуге:

1. Анализ конкурентов. Скорее всего, сейчас Ваши конкуренты делают что-то, что им поможет завоевать Ваших клиентов. Узнайте, что они предлагают и как они это продвигают!

2. Исследования рынка. Тенденции на рынке меняются каждый год. Узнайте, что хотят получить Ваши клиенты и предложите им это раньше других!

Какие результаты Вы получаете:

- рейтинг конкурентов
- список действий конкурентов по продвижению
- современные тенденции рынка Вашего продукта
- актуальный портрет потребителя
- новые товары и услуги-альтернативы

Анализ конкурентов и исследование рынка

Проблема: Большая конкуренция в сфере продажи земельных участков.

Задача: Определить цену и набор параметров у земельных участков, которые обеспечат максимальный спрос.

Что сделали: Исследовали абсолютно все предложения на рынке Новосибирска. Определили разные сегменты продаваемых участков, оптимальный набор преимуществ у каждого сегмента и цену. Определили спрос на каждый сегмент и выяснили, каких предложений не хватает.

Результаты работы: Рекомендованная цена и набор преимуществ привели к высоким продажам земельных участков.

Проблема: Определить популярность услуги доставки продуктов на дом.

Задача: Исследовать актуальные на рынке предложения, интернет-магазины, узнать спрос со стороны потребителей.

Что сделали: Определили круг наиболее популярных интернет-магазинов по доставке еды в России и особенно в Новосибирске. Учли опыт интернет-магазинов, в которых плохие продажи. Исследовали готовность потребителей делать покупку продуктов через интернет.

Результаты работы: Спрос был подтвержден, создан пакет рекомендаций по созданию эффективного интернет-магазина.

Диагностика и построение системы продаж

Кратко об услуге:

1. Диагностика системы продаж. Ваш отдел продаж не выкладывается на 100%, и вы не знаете, почему это происходит? Наш опыт поможет Вам выявить истинную проблему!

2. Построение и улучшение системы продаж. Хотели бы узнать, как можно улучшить продажи в вашей сфере? Получить готовые работающие скрипты продаж? Обучить сотрудников? Мы дадим вам работающие инструменты.

Какие результаты Вы получаете:

- аудит системы продаж и клиентского сервиса
- определение всех инструментов продаж и подготовленный материал
- полный список баз всех клиентов для всех инструментов продаж
- организация массовых предложений
- оперативный сбор обратной связи от потребителей

Диагностика и построение системы продаж

Проблема: Отдел продаж сидел только на входящих звонках, клиенты находились только по связям директора.

Задача: Диагностика и построение системы продаж в юридической компании.

Что сделали: Детальный опрос руководителей отделов, исследование работы конкурентов. Была реорганизована и систематизирована работа отдела продаж, работа была переориентирована с входящих на исходящие звонки, разработаны скрипты продаж.

Результаты работы: Появились новые клиенты, которые нашел отдел продаж.

Проблема: Необходимость быстрого обучения новых сотрудников отдела продаж, обучение секретаря для приема входящих звонков.

Задача: Написать скрипты продаж.

Что сделали: Поиск и сбор всех возможных возражений, поступавших от клиентов. Многократная отработка сценариев разговора на реальных потенциальных клиентах. Оформление скриптов в удобном для работы виде.

Результаты работы: Компания получила работающие, проверенные нами самостоятельно на ее потенциальных клиентах, скрипты продаж.

Продвижение и интернет-маркетинг

Кратко об услуге:

1. Комплексное продвижение Вашей компании.

Наверняка у Вас есть отдел продаж, Вы размещали рекламу на баннерах, в журналах и интернете! Но это в лучшем случае 50% от возможных способов продаж. Мы знаем, как использовать на все 100% возможности продвижения компании. Обязательно найдем и реализуем все эффективные способы продвижения!

2. Интернет-маркетинг. Сайт – это еще не интернет-маркетинг! Улучшим сайт, создадим систему продвижения. Мы создадим комплексную стратегию охвата Вашей аудитории в интернете.

Какие результаты Вы получаете:

- работающий сайт
- высокоэффективное продвижение
- резкое повышение оффлайн- и онлайн-продаж без серьезных затрат

Продвижение и интернет-маркетинг

Можем все!

социальные сети
оффлайн-реклама
тизерная реклама
интернет-маркетинг
вирусный маркетинг
A/B-тестирование
seo-продвижение
таргетинговая реклама
landing page
Email рассылка
продающие отзывы
YouTube
Электронные доски объявлений
контекстная реклама
Эффективные баннеры
партнерские программы

и еще более 50 способов продвижения...

Продвижение и интернет-маркетинг

Проблема: Низкие продажи товаров через интернет-магазин и розничный магазин.

Задача: Провести комплексное оффлайн и онлайн-продвижение для увеличения продаж.

Что сделали: Проведен полный аудит сайта, анализ статистики, аудит торговой точки. Изменено позиционирование сайта: новый логотип, фирменный стиль. Полная переработка сайта. Мерчендайзинг. Анализ способов продвижения, отбор наиболее эффективных под заданный бюджет.

Результаты работы: Резкое увеличение количества продаж.

Проблема: Низкие позиции сайта в поисковых системах, отсутствие интернета в качестве канала продаж.

Задача: Отобрать наиболее эффективные способы продвижения и реализовать их.

Что сделали: Проведен полный аудит сайта, анализ статистики. Переработка сайта для интернет-маркетинга. SEO-оптимизация, контекстная реклама, реклама на досках объявлений и т.д.

Результаты работы: Интернет стал полноценным каналом продаж.