

Наименование проекта

Наименование инициатора проекта

# Оглавление и правила заполнения

1. Резюме проекта
2. Продукт и решаемая проблема
3. Рынок и конкуренция
4. Технологии, производство и активы
5. Инициаторы проекта: команда и контакты
6. (Финансовые прогнозы и экономика проекта)

## Правила заполнения:

- заполнение каждого пункта (пункты, не применимые для проекта отмечаются фразой «не применимо»)
- предоставление достоверной информации
- минимальный интервал – одинарный
- в случае, если информация неразмещима на одном слайде допускается создание дополнительного слайда с аналогичным заголовком (не более одного)
- обязательно указание ссылок на источники по приводимым сторонним оценкам, мнениям, либо обоснование методики расчета приводимых оценок
- все оценки приводятся в рублях (с использованием комфортного порядка значений)

# Резюме проекта

## Краткое описание (аннотация) проекта:

- Основные цели и суть проекта, его уникальность, конкретное применение результатов проекта и их конкурентные преимущества

## Результат (продукт) проекта:

- Технология/оборудование/промышленная продукция/сервисные и иные услуги
- Краткая характеристика продукта, основные технико-экономические параметры

## Тип инновационного проекта

- Создание инновационного производства/ расширение (модернизация) существующего производства/ техническое перевооружение производства/ создание инфраструктурных центров/ производственная безопасность/ Экологическая безопасность/ социально-значимый проект/ прочие (указать)

## Область внедрения результатов проекта

- Создание системы управления перевозочным процессом и использование транспортной логистики/ модернизация и развитие подвижного состава/ создание системы управления и обеспечения безопасности движения поездов /развитие инфраструктуры/ развитие системы высокоскоростного движения/ повышение экономической эффективности основной деятельности ОАО «РЖД»/ повышение надежности работы и увеличение эксплуатационного ресурса технических средств/ прочие (указать)

## Прогнозируемый/фактический экономический эффект:

## Патентная защита основных технических решений проекта:

- Имеется патент/ поданы заявки на выдачу охранного документа/ имеется защита в режиме коммерческой тайны (ноу-хау)/ право на использование объектов получено на основе договора

## Технический уровень и перспективность:

- Превышает лучшие мировые образцы/соответствует лучшим мировым образцам/соответствует лучшим отечественным образцам
- Результат относится к одному из перспективных направлений развития техники/к наиболее перспективному направлению развития данного вида техники/ к малоперспективному направлению техники/ другое (указать)

## Степень готовности проекта:

- Незавершенная стадия ОКР/завершенные опытно-конструкторские и экспериментальные исследования/ испытания опытного образца/ совершенствование отдельных элементов инновационного продукта при наличии проработанной технологии производства/ подготовлено производство/ ведется серийное производство/ другое (указать)

## Ожидаемые формы поддержки со стороны ОАО «РЖД», необходимые для реализации проекта

# Продукт и решаемая проблема

Описание будущего продукта (линейки продуктов), который будет разработан по результатам финансирования (если предполагается финансирование в т.ч. на продолжение / завершение разработки)

или

Описание существующего продукта (линейки продуктов), если не предполагается финансирование на продолжение / завершение разработки (продукт полностью готов)

- Общее описание продукта (конкретизация, что представляет из себя продукт)
- Описание технологии
- Какие проблемы решает продукт
- Как продукт решает описанные проблемы
- Ключевые преимущества продукта (функциональные, в т.ч. с указанием количественных параметров)

Проблема

Актуальность

Как решается

На слайде желательно представить:

- Фото Продукта (линейки Продуктов)
- Схему / структуру Продукта

# Подробное описание технологии

Описание

# Рынок и конкуренция

Описание конкурирующих решений и конкурентных преимуществ целевого продукта

- Определение текущего состояния разработок: описание конкурирующих решений, трендов и происходящих изменений (внутренний и внешний рынок)
- Оценка рынка в стоимостном (рубли) или количественном (в единицах товара или количестве клиентов) выражении
- Определение рыночной ниши или ниш, в которых уже используется или может быть использован целевой продукт
- Перечисление ключевых конкурентов и конкурентных преимуществ продукта: по функциональным и количественным характеристикам продукта (-ов), ценам, стоимости владения

## Желательный формат:

- Сравнение продукта / услуги с конкурентами – таблица по параметрам и оценкам
- Прогнозы развития рынка, выручки, возможной доли продукта (с указанием оценок) – график (внутренний и внешний рынок)

**Приведение ссылок на источники оценок, либо описание методики оценок – обязательно**

# Технологии, производство, активы

Какими технологическими, производственными или другими ключевыми активами располагает проект, технологическая схема производства (если применимо), технологическая платформа проекта (если применимо), нематериальные активы

- Описание технологии, технологической платформы и/или производственного процесса: схема построения, ключевые технологические и/или производственные модули, порядок организации работы по производству продукции и/или предоставлению услуг
- Описание ключевых производственных (оборудование и производственные мощности) и других значимых материальных активов проекта (склады, телекоммуникационные сети, др.), формы (собственность, аренда, др.) и условий их использования (стоимость и другие условия, если применимо)
- Описание ключевых партнеров проекта (технологических, производственных) по созданию и развитию технологий и условий работы с ними
- Информация о местоположении материальных активов проекта
- Описание нематериальных активов: интеллектуальная собственность, лицензии, патенты, другие нематериальные активы

## На слайде желательно представить:

- Схему технологического или производственного процесса
- Указать назначение и значимость ключевых технологических и/или производственных модулей
- Описать схему взаимоотношений основных участников технологического и/или производственного процесса, если применимо

# Команда проекта и контакты

## Инициаторы проекта:

- Название компании и описание ее деятельности, продукции и достижений, и/или физические лица (основатели проекта и/или акционеры бизнеса), их достижения и роль в Проекте

## Команда

### Краткое резюме ключевых членов команды проекта/компании:

- Лидер проекта
- Технический директор (ключевой специалист по разработке / продукту / сервисам)
- Бизнес-лидер (ключевой специалист по развитию бизнеса)
- Специалисты

## Контакты

- ФИО ответственного лица по проекту
- Почтовый адрес компании
- Телефон
- Электронная почта
- Веб-сайт компании (при наличии)

### На слайде желательно указать:

- Упоминание об реализованных ранее отдельными членами команды успешных проектах (запуск отдельных продуктов или сервисов, основание и развитие успешных компаний и бизнесов)
- Образование и профессиональную квалификацию членов команды
- Опыт работы, в том числе в сфере деятельности проекта или смежной деятельности



# Дополнительный слайд для компаний, располагающих коммерческими продуктами

## Финансово-экономическое обоснование

### Экономика проекта

- План финансовых потоков (доходы и расходы – инвестиционный период с поквартальной разбивкой, далее – по годам)
- Годовой объем чистой прибыли проекта
- Чистая текущая стоимость проекта (NPV)
- Внутренняя норма доходности проекта (IRR)
- Сроки окупаемости проекта (обычный и дисконтированный)
- Структура заемного финансирования
- Ожидаемые эффекты для холдинга ОАО «РЖД»
- Планируемые инвестиции ОАО «РЖД» в проект

Информация может быть представлена в виде таблиц / диаграмм (с указанием значений)