

Бизнес-модель

Световой будильник - жалюзи

Конкуренты

Светобудильник РАССВЕТ

- Недостатки:

1. Дорого стоит

Плюсы:

1. Стоит около кровати
2. Нормальный внешний вид



Лампа в виде жалюзи

- Недостатки:
 1. Нельзя регулировать яркость
 2. Нельзя использовать в виде будильника
- Плюсы:
 1. Выглядит очень стильно
 2. Легко устанавливается



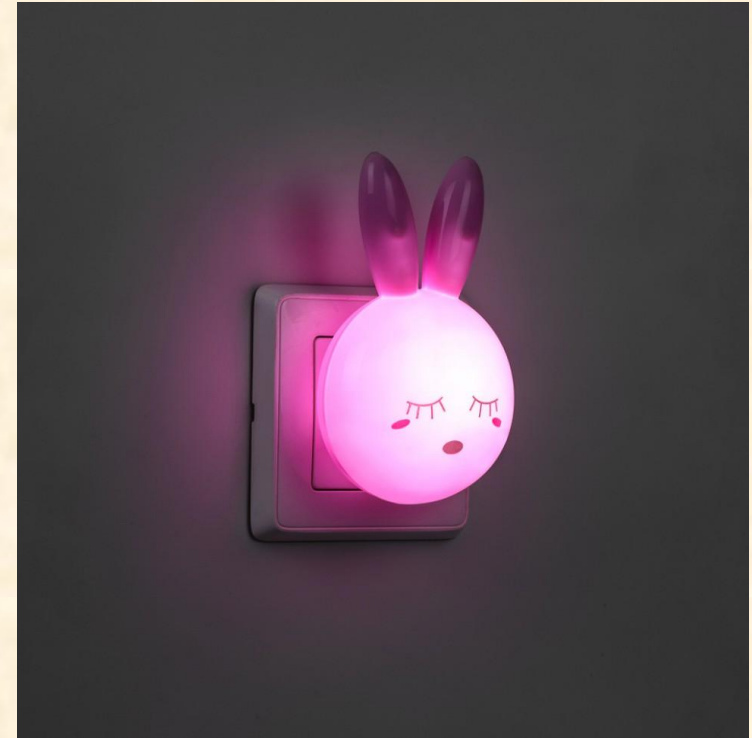
Производители обычных будильников

- Недостатки:
 1. Резкий звук
 2. Не удобный
- Плюсы:
 1. Дешёвый
 2. Привыкший вид



Производители ночников

- Недостатки:
 1. Быстро разряжаются/тратит электроэнергию
 2. Нужна розетка/батарейки
- Плюсы
 1. Недорогой



Стейкхолдеры:

1. Магазины электроники/хозтоваров
2. Люди, которым трудно вставать по утрам, особенно в зимнее время года, так как за окном темно
3. Люди, которые хотят украсить свои окна
4. Люди, которые любят жалюзи

Расходные материалы

Детали:

Arduino NANO

БП 5 Вольт

БП 12 Вольт

RTC DS32315

Дисплей

Энкодер

MOSFET модуль

Диммер модуль

Лента светодиодная

Матрица 220V

Светодиоды

Резисторы 220 Ом (220 R)

Резисторы 100 Ом (100 R)

Пищалка

Провода

Жалюзи

Доставка

Канцелярия

Бытовые расхода

Результат деятельности

Результатом деятельности будет являться готовый продукт

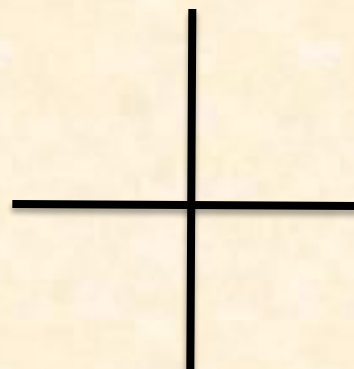
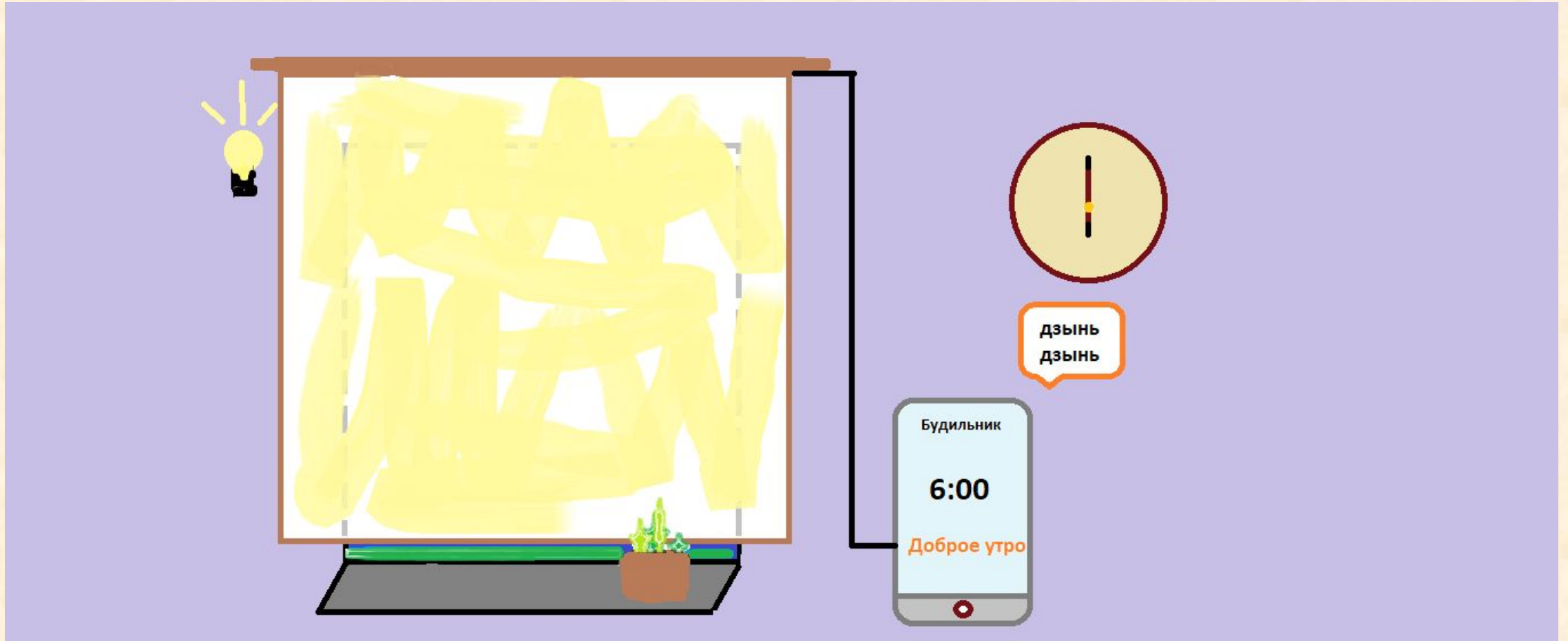


Схема продукта



Каналы рекламы



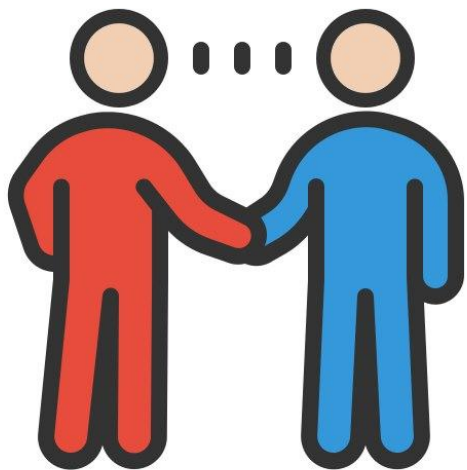
3 поста в неделю в группе +
тегированная реклама (300
р в месяц)



3 поста в неделю + истории
каждый день + реклама у
блогеров (1000 р в месяц)



2-3 видео в неделю



Живое общение (с друзьями,
родственниками, одноклассниками, с
новыми знакомыми)

Клиенты

Возраст: от 12 до 80 лет

Место жительства: Города России

Интересы: не важны

Какие проблемы:

1. тяжело вставать по утрам, когда за окном _____

темно

2. Болят глаза от яркого света

3. Не красивая комната (хотят что-то изменить в ней)

Портрет ЦА

1. Связь с клиентом до момента получения товара

2. Доставка

3. Подбор подходящего товара _____

4. Проверка товара до оплаты

Работа с клиентами

Финансы

Доходы

Источники дохода:

1. Продажа товара (4500 рублей за один товар)
2. Доставка до клиента (от 300 рублей)
3. Продажа сопутствующих товаров (~5000 в месяц)

Доходы на полгода:

1. Продажа товаров = ~ 270000 рублей(если продавать по 7-10 штук)
2. Доставка до клиента = ~ 18000 рублей
3. Продажа сопутствующих товаров = ~ 30000 рублей

ОБЩИЙ ДОХОД:

$270000+18000+30000=318000$

Расходы

Источники расхода:

1. Детали для товара (~ 1200 рублей для одного товара)
2. Реклама (1500-2000 рублей в месяц)
3. Зарплата помощникам (10000 в месяц на одного (всего 2 помощника))
4. На незапланированные расходы (30000 рублей)

Доходы на полгода:

1. Сборка товаров (покупка деталей + другие расходы на материалы = ~ 72000 рублей(если продавать по 7-10 штук))
2. Реклама = ~ 12000 рублей
3. Зарплата помощникам = ~ 120000 рублей
4. Незапланированные расходы = ~ 30000 рублей

ОБЩИЙ ДОХОД:

$72000+12000+120000+30000=\sim 234000$

Прибыль:

Доходы – расходы = прибыль

$$318000 - 234000 = \sim 84000 \text{ рублей}$$

Рентабельност

ь:

Прибыль : Доход * 100% =
Рентабельность

$$84000 : 318000 * 100\% = \sim 26,4\%$$