

Бизнес-план об оказании ОРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

Составитель : Студентка группы ПД-219 Гайнуллина Руслана

Оглавление

- І. Исполнительное резюме
- 2. Продукт
- 3. Производственный план
- 4. Маркетинг план
- 5. Организационный
- 6. Финансовый план

І. Исполнительное резюме

Целью настоящего проекта является приобретение оргтехники для оказания юридических услуг. **Общая стоимость** проекта составляет **420 000 рублей**, из них:

- · субсидия (финансовая помощь), предоставляемая центром занятости населения—**I 50 000 рублей**;
- · личные средства –270 000 рублей.

Деятельность будет осуществляться по адресу: г. Стерлитамак, пр. Ленина, д 53 / 1,2 этаж

2. Продукт

Деятельность, которую я планирую осуществлять, заключается в предоставлении юридических услуг для индивидуальных предпринимателей и крестьянских (фермерских) хозяйств, физических лиц;

Свою деятельность я разделяю на 2 этапа:

- приобретение оргтехники техники;
- оказание услуг.



3. Производственный план

Для открытия первоначально потребуется найти офисное помещение. Минимальная площадь должна составлять 65 м2.

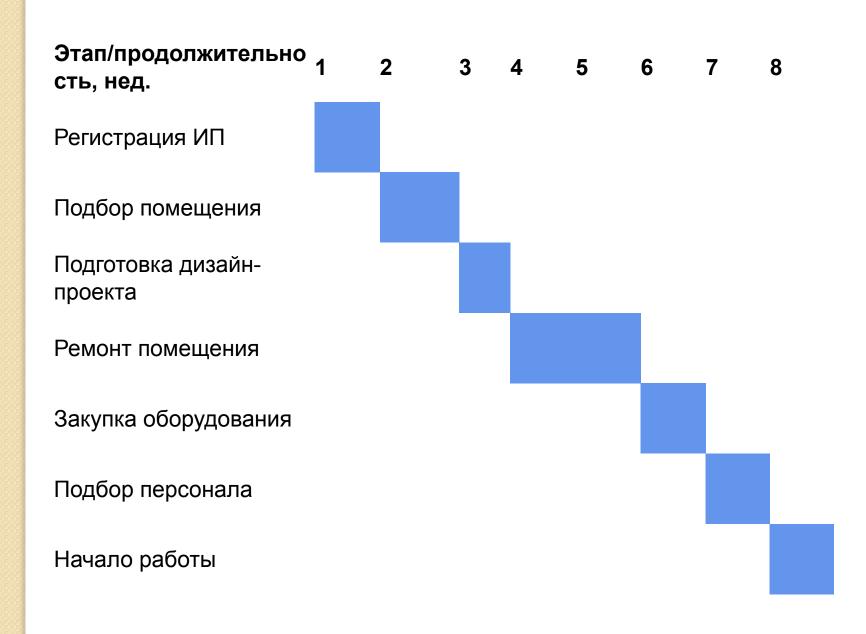
В офисном помещении должны располагаться:

- -кабинет директора и заместителя
- -переговорная комната
- -приемная для гостей, включая рабочее место для секретарей
- -рабочее помещение для юристов
- -санузел
- -небольшое хозяйственное помещение

Для открытия юридической фирмы потребуется следующее:

- •Зарегистрировать юридическое лицо ИП
- •Подобрать помещение
- •Подготовить дизайн-проект
- •Сделать ремонт помещения
- •Закупить технику
- •Подобрать персонал
- •Начать работу





4. Маркетинг план

Для продвижения можно использовать как оффлайн, так и онлайн каналы.

В качестве оффлайн каналов можно использовать:

- -раздача листовок в бизнес-центрах, возле банков и других крупных деловых центрах;
- -сотрудничество с инстанциями, где можно встретить клиентов юридической конторы
- -участие в различных выставках
- -рекомендация от действующих клиентов «сарафанное радио»
- -программа «приведи друга»

При данных вариантах продвижения наиболее эффективными является «сарафанное радио». Они смогут дать наибольшую точную и полную рекомендацию вашей фирме по результатам работы.

В качестве онлайн каналов можно использовать:

- -странички в социальных сетях
- -контекстную рекламу в социальных сетях
- -собственный сайт компании
- -общение с потенциальными клиентами на тематических форумах

5. Организационный план

Для успешного старта юридической фирмы необходимо нанять следующий персонал:

- -Руководитель (управляющий)
- -Юрист (2 человека)
- -Секретарь
- -Уборщица
- -Менеджер по продажам

Табл. Фонд оплаты труда, руб.

Постоянные расходы	Оклад	Количество сотрудников	Сумма	Средняя з/п в месяц на сотрудника
Руководитель	35 000	1	35 000	35 000
Юрист	25 000	2	50 000	25 000
Секретарь	15 000	1	15 000	15 000
Уборщица	10 000	1	10 000	10 000
Менеджер по продажам	12 000	1	12 000	60 695
Страховые взносы			40 500	
Итого ФОТ			162 500	

6. Финансовый план

Капитальные затраты на открытие юридической фирмы, руб.

Наименование	Количество	Цена за 1 шт.	Обшая сумма
Столы	7	2 500	22 500
Кресла и стулья	9	1 500	13 500
Диван	2	10 000	20 000
Стеллажи для документов	6	3 000	18 000
Ноутбуки	4	30 000	120 000
Принтер (сканер+ксерокс)	3	10 000	30 000
Кондиционер	1	8 000	8 000
Кухонный инвентарь (чашки, ложки, чайник и тд)	1	5 000	5 000
Прочее (канцтовары)	1	10 000	10 000
Итого:			237 000

Ежемесячные затраты

Итого	277 500
Непредвиденные расходы	25 000
Закупка бумаги	10 000
Бухгалтерия (удаленная)	10 000
Реклама	20 000
Коммунальные услуги	10 000
Аренда (65 кв.м.)	40 000
ФОТ (включая отчисления)	162 500