

«Заниматься бизнесом – то же самое, что ехать на велосипеде: либо вы движетесь, либо падаете».



Бизнес в экономике



Предпринимательская деятельность



это одна из форм участия граждан в предпринимательских отношениях. В соответствии **со ст.2. Гражданского кодекса РФ** предпринимательской деятельностью является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнении работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве или в установленном законом порядке...

Владимир Даль в своём словаре даёт объяснение понятия предприниматель.

«Предприниматель – предприимчивый торговец, способный к предприятиям, крупным оборотам, смелый и решительный, отважный на дела этого рода человека».



**Современный
экономический словарь:**
«Бизнесмен – это человек,
который затрачивает
необходимое время и силы,
берет на себя весь
финансовый,
психологический и
социальный риск, получая
в награду деньги и
удовлетворение от
достигнутого».



Иванов С. И., Скляр М. А. Экономика: основы экономической теории.

«Бизнес – это деятельность, связанная с производством товаров и услуг и осуществляемая собственниками капитала с целью получения прибыли или других форм доходов»



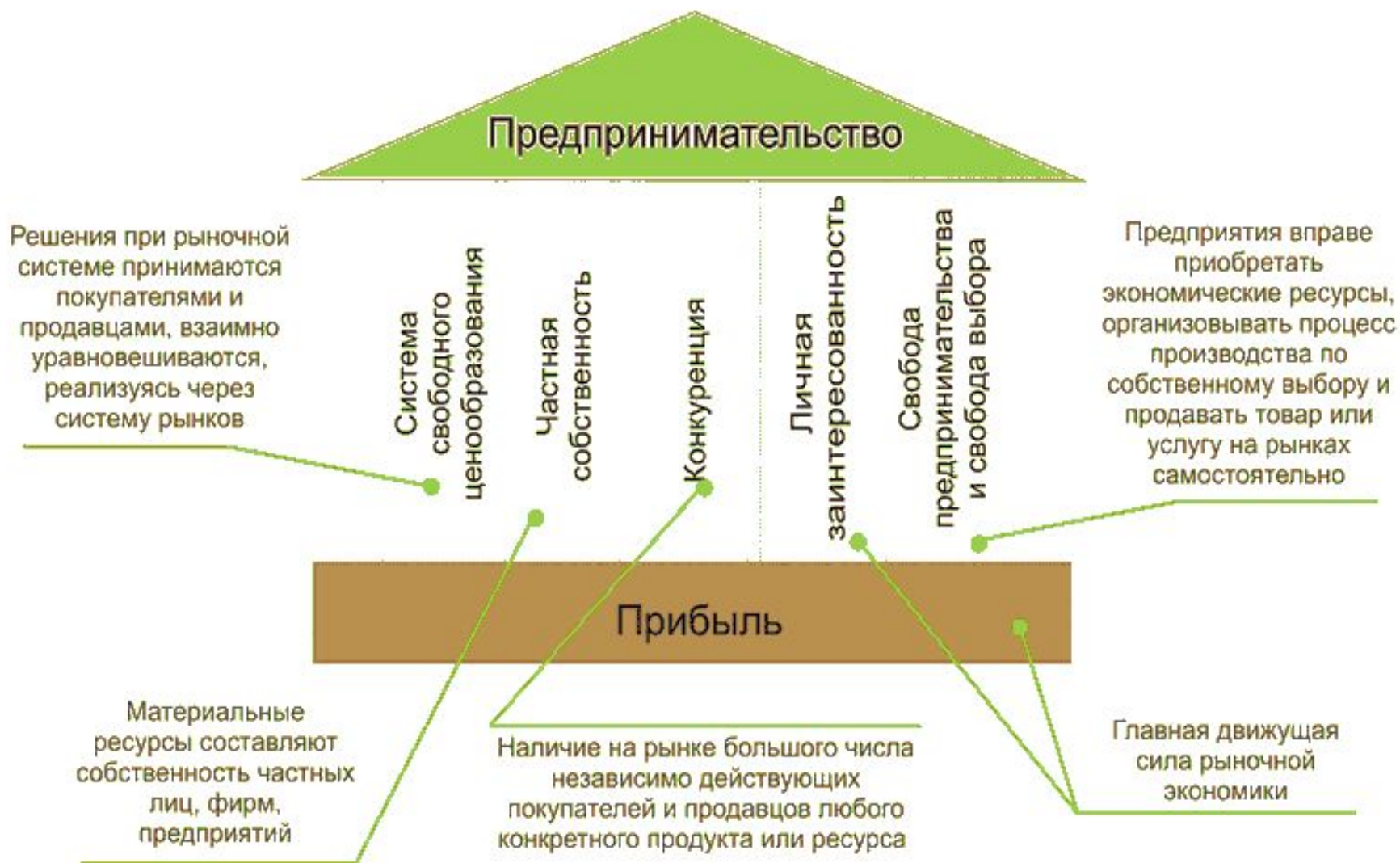
Экономический словарь:

«Предпринимательство – это инициативная, самостоятельная, осуществляемая от своего имени, на свой риск, под свою имущественную ответственность деятельность граждан, физических и юридических лиц, направленная на систематическое получение дохода, прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ, оказания услуг. Предпринимательство преследует также цель повышения имиджа, статуса предпринимателя»

Определение:

- **Бизнес** – это деятельность, связанная с производством товаров и услуг и осуществляемая собственниками капитала с целью получения прибыли;
- **Предпринимательство** – это инициативная, самостоятельная, связанная с риском, ответственностью и новаторством деятельность по производству товаров и услуг, осуществляемую собственниками капитала, получателями кредита и арендаторами с целью создания прибыли.

Условия развития предпринимательства



Задачи предпринимательства

```
graph TD; A[Задачи предпринимательства] --> B[Улучшение социального положения]; A --> C[Внедрение в производство достижений НТР]; A --> D[Разработка и внедрение новых технологий]; B --> E[Увеличение рабочих мест]; C --> E; D --> E;
```

Улучшение
социального
положения

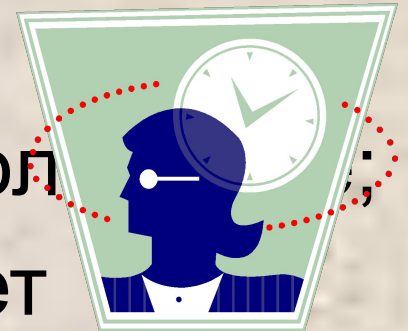
Внедрение в
производство
достижений НТР

Разработка и
внедрение новых
технологий

Увеличение
рабочих мест

Кому это нужно?

- Если хочется большего;
- Если ищете путь к финансовой независимости;
- Если не устраивает текущее положение;
- Если работа по найму вызывает дискомфорт.....



7 причин не уходить в наемники:

1. Труд в найме – самый простой выбор;
2. Ограниченный жизненный выбор;
3. Пожизненное приручение;
4. Вы зарабатываете больше, чем получаете;
5. Слишком большой риск;
6. Выпрашивание денег;
7. Потеря свободы.



7 мифов о предпринимателях:

1. Люди работающие на себя, должны работать очень много;
2. Работа на себя значительно рискованней, нежели наемная работа;
3. Работать на себя – значит класть все яйца в одну корзину;
4. Работа на себя вызывает стресс;
5. Работа на себя ведет к одиночеству;
6. Работа на себя слишком сложна;
7. Вам потребуется куча денег, чтобы начать новый бизнес.