

# «Умение влиять на другого человека»



Выполнила: Махмудова  
Аминат  
216 группа

История знает много примеров, когда люди, умеющие подчинять себе волю других, становились во главе государства или занимали ключевые посты в правительстве. Однако не всегда их действия были однозначны или направлены во благо. Такие исторические фигуры, как Адольф Гитлер или Бенито Муссолини были выдающимися ораторами и были способны влюблять в себя пламенными речами толпы народа. Но последствиями всего этого стали – кровопролитные войны, страдания и боль.



Прежде чем пытаться повлиять на сознание другого, надо четко представить себе последствия такого психологического вмешательства. Ведь люди бывают разными. Человек с сильной волей и характером, даже подчинившись вам, будет считать себя свободным и независимым. Но человек с тонкой душевной организацией, не имеющий своего четко выраженного мнения, может попасть под зависимость от более сильной личности. И здесь самое главное – не навредить, ведь «Мы в ответе за тех, кого приручили».



# Заинтересовать собеседника

Чтобы эффективно влиять на людей, надо их заинтересовать. Поэтому ваша речь должна быть убедительна и захватывающа.



# Поиск компромисса и цели

От попытки влияния на собеседника будет мало толка, если Вы будете просто «давить» на него. В современном мире на человека и так оказывается слишком много различного давления (родители, учителя, близкие, начальство). Чтобы достичь желаемого, пойдите на уступку, результат не заставит себя долго ждать. Не стоит хамить и угрожать оппоненту – так вы скорее наживете себе врага, чем полезного друга.



## Быть на порядок выше

Всегда отвечайте за свои слова и подкрепляйте их фактами. Для людей всегда важно мнение эксперта или специалиста в своей сфере. Стоит иногда даже искусственно создать ореол таинственности, главное не переусердствовать и в любой момент прийти на помощь собеседнику, это поможет Вам скорее заполучить его доверие.



## Умейте слушать

**Умение** слушать, а что еще важнее слышать, является важным составляющим эффективным общения, только выработав эти качества можно эффективно влиять на окружающих.



# Излучайте уверенность

Если вы будете спокойны, уравновешены и уверены в себе, окружающие вас люди обязательно заметят это, и будут внимательно прислушиваться к вам. Если вы хотите кого-то повести за собой, вы должны сами быть уверены, что выбранный путь верен.





## **Уважайте мнение других**

Чем больше уважения вы проявите к мнению других людей, тем больше шансов быть услышанным будет и у вас.



# Запаситесь терпением

Для того, чтобы убедить других, в том, что ваша точка зрения абсолютно верна, вам потребуется определенное время, поэтому вы должны приучить себя быть терпеливым.



## **Умейте признавать собственные ошибки**

Если вы оказались неправы, имейте мужество открыто признаться в этом, только в этом случае, люди смогут воспринимать вас, как честного и справедливого человека.

