

Бизнес план мастерской по сборке персональных компьютеров

ТК 31/9 Власов А. В.

Тема проекта

Создание проекта по созданию мастерской по сборке персональных компьютеров



Актуальность

На сегодняшний день рынок информационных технологий развивается быстрее всего.

На нем еще есть места для новых фирм, предлагающих оригинальный продукт.

Идея проекта

Открыть мастерскую, которая будет предоставлять различные услуги по сборке персонального компьютера.

Это может быть оптимальный подбор комплектующих по бюджету клиента, апгрейд клиентских аппаратов.

Цель

Создание бизнес плана малого предприятия по сборке персональных компьютеров на территории города Москвы.

Задачи

1. Составить план маркетинга
2. Составить план производства
3. Составить организационный план
4. Составить финансовый план

План маркетинга

Мастерская будет располагаться в Москве, что даёт большую конкуренцию, так как много других схожих организаций.

Для привлечения клиентов требуется реклама в интернете: различные соцсети, технические форумы, видеохостинги. Так же нужно создать свой сайт для размещения готовых работ и заказа сборок.

План производства

Финансирование проекта предполагается осуществить за привлеченных средств, в виде кредита в размере 500 тысяч рублей. Эти деньги будут потрачены на приобретение, инструментов, аренды помещения сроком на 3 месяца и закупку типовых комплектующих.

Работа будет состоять из следующих пунктов:

1. Приём заказа.
2. Обсуждение деталей.
3. Определение цены и времени предстоящей работы.
4. Занесение клиента в список.
5. Заказ комплектующих и сборка заказа.
6. Обмен готового товара на обговорённую сумму.

Организационный план

Организационно-правовая форма собственности фирмы - ИП, т.к. оно даёт преимущество при уплате налогов.

В начале моего проекта я буду выполнять работу в одиночку.

Финансовый план

Первоначальные затраты:

На закупку запчастей, на необходимые документы, налоги, рекламу, аренду будет затрачено 600 тысяч рублей. Запчасти будут закупаться в интернет магазинах с наиболее выгодными ценами на определёнными комплектующими. Также необходимо отложить некую свободную сумму на непредвиденные расходы в размере 100 тысяч рублей.

Основными факторами риска предлагаемого инвестиционного проекта являются следующие причины: форс-мажорные обстоятельства; хищение оборудования; падение спроса; снижение продаж в виду увеличения конкуренции увеличением тарифов на электроэнергию и других энергоносителей