

Модели финансирования ИННОВАЦИОННЫХ проектов



Максим Черкасов

ПРМ20-1м

2021г

4 модели



Рыночная модель



Корпоративно-государственная модель



Кластерная (сетевая) модель



Мезо-корпоративная модель



Рыночная модель

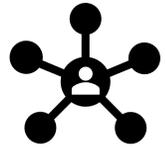
- Считается **наиболее распространенной**, популярной и достаточно успешной моделью
- Включает венчурное финансирование, бизнес-ангелов, венчурные фонды, институциональные инвесторы.
- Наибольшая доля инвестиций приходится на рынок, а **государство играет незначительную роль**, ограничиваясь прямым финансированием высокотехнологичных программ.
- Наиболее **характерна для стран с развитой рыночной экономикой** и довольно долгой историей развития венчурного инвестирования в инновационную деятельность (США, Великобритания, Канада, Израиль.)

Рыночная модель



Необходимыми условиями существования данной модели являются:

- честная и работающая законодательная база (позволяющая определить права собственности, в том числе интеллектуальной и акционерной)
- эффективный арбитражный суд;
- прозрачные рыночные отношения;
- ликвидность финансовых рынков;
- развитая система долгосрочных инвестиций.



Кластерная (сетевая) модель

Наиболее применима к относительно небольшим развитым странам с диверсифицированной экономикой (Швеция, Финляндия, Дания)

С течением развития отрасли на основе технологической и научно-исследовательской кооперации **формируются устойчивые партнерские взаимоотношения**. Значительную роль в их становлении играет государство, выступающее в роли стимулятора различных форм кооперации.

Государство частично финансирует этапы развития инновационной идеи — в основном фундаментальные и поисковые исследования и ранние стадии НИОКР, но при этом **не является главным источником финансирования**.

Государственное управление не только обеспечивает взаимовыгодное научно-исследовательское взаимодействие между государством и бизнесом, но и осуществляет поэтапную реализацию проекта, который происходит от стадии к стадии

Кластерная (сетевая) модель

! **Необходимым стартовым условием** является наличие набора отраслей с высоким уровнем конкурентоспособности по критериям мировых рынков.

Вокруг территориальных и отраслевых кластеров объединяются независимые друг от друга мелкие и крупные инновационные фирмы, университеты и научно-исследовательские институты.



Корпоративно-государственная модель

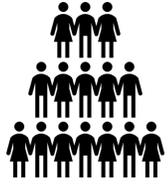
- характерна **высокая вовлеченность государства в процесс создания инновационного продукта** на паритетных условиях с крупными частными корпорациями, высоко развит институт ГЧП
- Инновационное развитие многих европейских стран, таких как Испания, Франция, Италия, Германия, происходит на базе данной модели. Выбор этой модели обусловлен целью Европейского союза стать наиболее конкурентоспособной и динамично развивающейся экономикой мира, основанной на знаниях. Источником конкурентоспособности и роста, по решению Европейского союза, должны стать инновации. Для реализации этой цели ЕС разработал программу «Региональные инновационные стратегии», первым методологическим принципом которой стал тезис: Региональные инновационные стратегии должны быть основаны на частно-государственном партнерстве и консенсусе.
- Данная модель также **позволяет решать социальные и экологические проблемы**, создает инструменты для решения задач регионального развития и интеграции.

Корпоративно-государственная модель



Ключевыми условиями успешной реализации такой модели являются:

- инновационно активные компании с наличием развитой научно-исследовательской инфраструктуры,
- высокое качество государственного администрирования и мощная система банков, выступающих стратегическими партнерами.



Мезо-корпоративная модель

- Направлена на **увеличение темпов роста экономики**, сокращению разрыва в уровне научно-технического развития, уровне благосостояния.
- **Ключевые игроки — крупнейшие многопрофильные корпорации** (мезо-корпорации), включающие в своем составе как научно-исследовательские, производственные, технологические, так и торговые и финансовые компании.
- При таком подходе значительно **снижаются издержки на инновации** за счет двух важных составляющих: эффекта экономии на масштабе и исключения стадии начальных исследований и разработок из НИОКР, так как данная модель является стратегией форсированного "имитационного" развития (Япония, Республика Корея, Китай, Сингапур.)

Мезо-корпоративная модель



Для успешного функционирования данной модели **необходима:**

- устойчивая финансовая система,
- высокий уровень развития корпоративной культуры
- недорогая, но высококачественная рабочая сила, с довольно сильным профильным техническим образованием.

В России

- Инновации могут успешно развиваться и за счет государственного бюджета, и за счет частного финансирования. Проблема заключается в **низком уровне финансирования НИОКР в РФ частным сектором**. В условиях того, что стимулы к инвестированию в разработки и исследования со стороны частного капитала в РФ отсутствуют, государственный бюджет по-прежнему остается главным финансовым источником этой сферы.
- Инновационная экономика начнет развиваться только тогда, **когда бизнес сектору станет выгодно вкладывать свои средства в инновационные проекты**. Наука в РФ выйдет из кризиса, когда бизнес начнет тратить на инновационную деятельность не в 2 раза меньше, чем государство, а в 5—10 раз больше.
- При этом **значительную роль играет развитие инновационного процесса в стране**: законы, которые регулируют взаимоотношения всех участников инновационного процесса, сотрудничество между всеми участниками инновационного процесса, доступная информация и техническое и материальное обеспечение исследований

Вопросы?

2 метода

- единовременное финансирование всего проекта
- поэтапное финансирование

многие компании осуществляют финансирование инновационных проектов поэтапно

Инновационный процесс состоит из ряда этапов, и результативность каждого из этих этапов достаточно непредсказуема в силу высокой степени неопределенности и риска любого инновационного проекта.

Множество непредвиденных ситуаций происходит и на стадии НИОКР, когда при разработке и создании опытного образца открываются новые функциональные возможности продукта или сферы его применения.

Метод поэтапного финансирования позволяет в некотором роде снизить уровень риска и использовать высокую степень неопределенности как возможность, а не угрозу

Отрицательное решение также рассматривается как некий полезный фактор.

- результаты НИОКР могут быть использованы в последующих инновационных проектах и позволят сэкономить значительные средства
- компания может оформить патент на изобретение и выгодно продать лицензию другой фирме.

- Метод поэтапного финансирования дает возможность более гибкого управления финансовыми потоками, позволяя эффективно распределять средства между несколькими параллельными проектами, ранжируя их по приоритетности и результативности пройденных этапов.

Проектное финансирование инновационной деятельности