



Коммерческий факторинг



Наша продуктовая линейка представлена всеми существующими в России на данный момент факторинговыми продуктами.

В отличие от основной массы предложений на рынке факторинга, характерной чертой которых является удовлетворение одной потребности, а именно, потребности в финансировании отсрочки платежа, наше предложение позволяет удовлетворить нескольких потребностей, а именно:

- пополнение оборотных средств на срок отсрочки платежа
- покрытие кредитных рисков, возникающих вследствие отгрузки товара на условиях отсрочки платежа, когда Ваш покупатель по истечению срока отсрочки не в состоянии оплатить отгруженный ему товар
- финансирование закупок и производства, связанного с выполнением подтвержденного заказа
- управление дебиторской задолженностью, начиная от установления рекомендуемых лимитов по отгрузкам и заканчивая сбором дебиторской задолженности



Продуктовый ряд

Безрегресный факторинг

факторинговый продукт, в рамках которого у клиента выкупаются денежные требования поставщика к его покупателям по поставкам с отсрочкой платежа, при этом очищая его баланс от дебиторской задолженности

Финансирование дебиторской задолженности

факторинговый продукт, в рамках которого клиенту предоставляется оперативное финансирование под уступку требований к его покупателям (факторинг с регрессом)

Поручительство за покупателей

факторинговый продукт, в рамках которого клиенту-поставщику гарантируется поступление выручки от покупателей (дебиторов) по поставкам с отсрочкой платежа (страхование кредитных рисков)

Экспортный факторинг

комплекс факторинговых продуктов, в рамках которого клиенту предоставляется оперативное финансирование в валюте контракта и гарантии поступления выручки по поставкам с отсрочкой платежа за границу (на экспорт)

Закупочный факторинг

реверсивный факторинговый продукт, в рамках которого услуга предлагается **дебитору / покупателю** (чаще торговой сети или производственному предприятию). Продукт предназначен для решения проблем покупателя с организацией закупок на условиях отсрочки платежа и проблем поставщиков с кассовыми разрывами при поставках в адрес этого покупателя.



Продуктовый ряд

Мы предлагаем **индивидуальный подход** и учитываем специфику каждого бизнеса. Факторинговые продукты могут использоваться Вами, как по отдельности, так и в любом удобном сочетании.

Все факторинговые продукты включают в себя **расчет суммы рекомендуемого коммерческого кредита** в соответствии с лимитной политикой наших экспертов. Мы проводим всестороннюю проверку Ваших покупателей, анализируя общую информацию о бизнесе, финансовую отчетность, платежную дисциплину и характеристики и тренды в отрасли. Установленные лимиты систематически пересматриваются.

Все факторинговые продукты включают в себя **управление дебиторской задолженностью** в соответствии с предварительно согласованной с Вами моделью управления, направленной на снижение вероятности возникновения прецедентов неоплаты поставок.

Управление дебиторской задолженностью - это:

- удаленная проверка и выезды к покупателям, мониторинг информации из различных источников информации
- напоминания об оплате отгруженного товара и взыскание задолженности с покупателей в Ваших интересах



Безрегрессный факторинг

«Безрегрессный факторинг» - продукт, в рамках которого мы покупаем Вашу торговую дебиторскую задолженность. После отгрузки товара и продажи дебиторской задолженности Вы сразу получаете денежные средства за товар.

Ключевые характеристики продукта:

- финансирование в размере 90% от суммы поставки
- исключение кредитного риска – полученные средства остаются у Вас вне зависимости от срока оплаты поставки Вашим покупателем
- финансирование без регресса – Вы списываете дебиторскую задолженность в момент получения от нас денег

Безрегрессный факторинг – это возможность:

- избежать кассовых разрывов после отгрузки товаров с отсрочкой
- получить доступ к источнику финансирования для дальнейшего развития бизнеса
- списать дебиторскую задолженность с баланса, что способствует улучшению финансовых показателей
- исключить потери от возможных неоплат



Безрегресный факторинг

Схема работы



1. Вы отгружаете продукцию
2. Вы передаете нам информацию об отгруженных поставках в адрес одобренных покупателей
3. Мы покупаем дебиторскую задолженность в размере до **90 %** от суммы поставки до наступления срока платежа по договору с покупателем
4. Ваш Покупатель производит оплату на наш счет
5. Вы получаете оставшиеся средства



Финансирование дебиторской задолженности

«Финансирование дебиторской задолженности» - если Вам необходимы денежные средства после отгрузки товара покупателю до наступления срока платежа, мы готовы предоставить оперативное финансирование под уступку денежных требований.

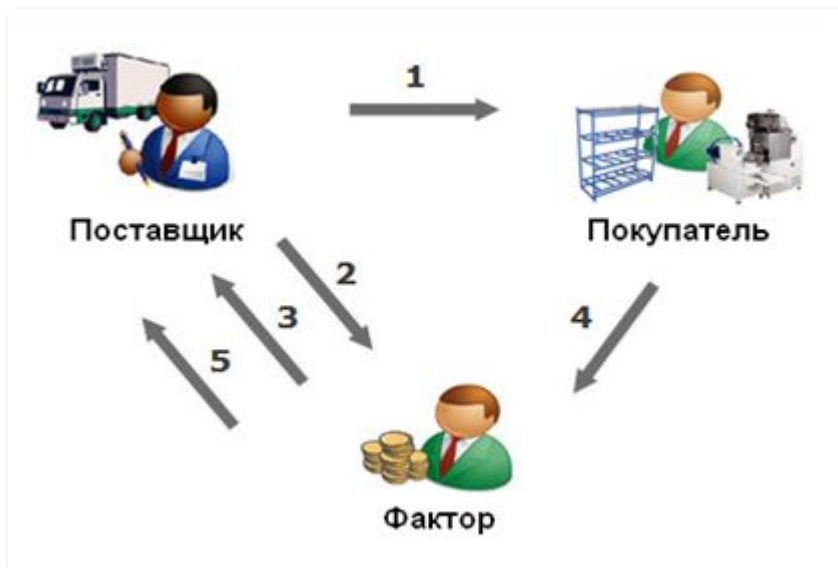
«Финансирование дебиторской задолженности» это возможность:

- избежать кассовых разрывов, возникающих вследствие отгрузки товара на условиях отсрочки платежа
- получить доступ к дополнительным источникам финансирования, когда мы предоставляем Вам денежные ресурсы под дебиторскую задолженность
- исключить неоправданные процентные расходы - Вы оплачиваете пользование финансовыми ресурсами строго до момента поступления платежа от покупателя



Финансирование дебиторской задолженности

Схема работы



1. Вы отгружаете продукцию
2. Вы передаете нам информацию об отгруженных поставках в адрес одобренных покупателей
3. Мы предоставляем денежные средства в размере до 90 % от суммы поставки до наступления срока платежа по договору с покупателем
4. Покупатель производит оплату на наш счет
5. Вы получаете оставшиеся средства



Поручительство за покупателей

«Поручительство за покупателей» – возможность, предоставляя отсрочку платежа, исключить потенциальные потери, когда мы возмещаем Ваши убытки в случае неплатежа покупателя

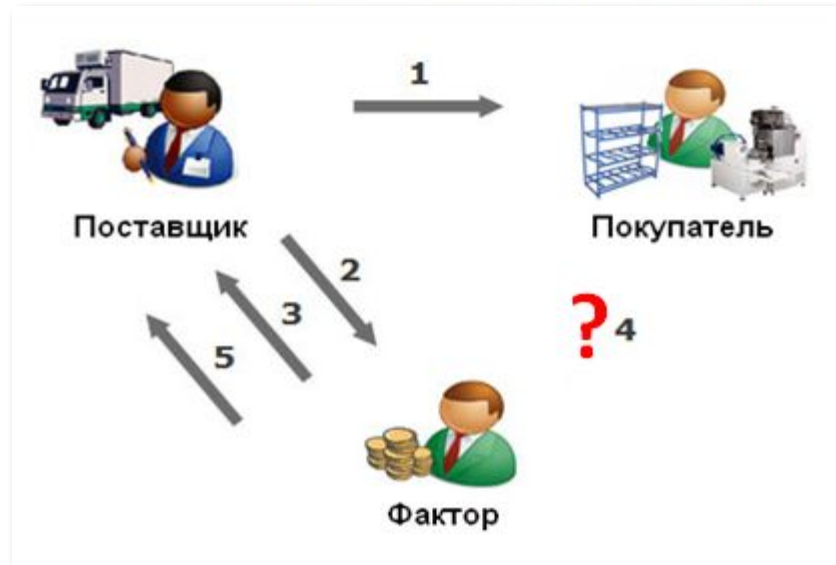
«Поручительство за покупателей» это возможность:

- исключить риск неплатежа, когда покупатель по истечении срока отсрочки не в состоянии оплатить товар
- работать с покупателями на условиях отсрочки платежа, несмотря на кризисные явления в экономике
- предоставить покупателям льготные условия оплаты, когда Вы работаете с покупателями на условиях отсрочки платежа или увеличиваете им отсрочку
- начать работу с новыми покупателями - мы проверим платежеспособность потенциальных покупателей и их способность продать тот объем продукции, который Вы планируете им отгрузить
- выйти в новые регионы - мы поручимся за Ваших новых покупателей на новых для Вас территориях и рынках



Поручительство за покупателей

Схема работы



1. Вы отгружаете продукцию
2. Вы передаете нам информацию об отгруженных поставках в адрес одобренных покупателей
3. Мы выдаем Вам поручительство за покупателей в размере до 90 % от суммы поставки
4. При неисполнении покупателем обязательства по оплате поставки Вы передаете нам оригиналы документов, подтверждающих действительность денежных требований к покупателю
5. Мы осуществляем выплату по поручительству в течение 120 дней



Экспортный факторинг

«Экспортный факторинг» - если Вы планируете выход на новые рынки за пределами России или увеличение присутствия за рубежом, мы готовы профинансировать Ваши экспортные поставки, покрыть кредитные риски в отношении покупателей-нерезидентов и управлять дебиторской задолженностью за пределами страны.

«Экспортный факторинг» это возможность:

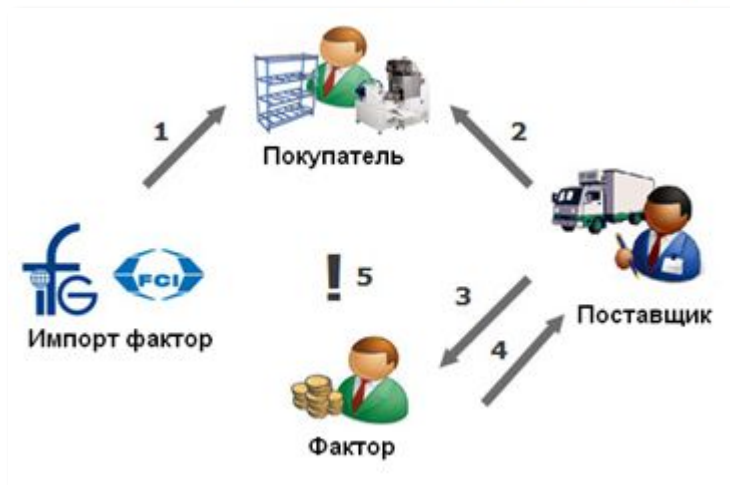
- получить доступ к дополнительным источникам финансирования, когда мы предоставляем Вам денежные ресурсы под экспортные поставки
- выйти на зарубежные рынки с конкурентоспособным предложением отсрочки платежа
- исключить риск неплатежа со стороны удаленных покупателей
- контролировать платежную дисциплину и финансовую устойчивость иностранных покупателей

Партнеры по ассоциациям FCI и IFG, расположенные в стране Ваших иностранных покупателей, помогают адекватно оценить их и эффективно управлять дебиторской задолженностью. Кроме того, мировая практика международного факторинга предполагает уникальные условия покрытия риска неплатежа покупателя в размере до 100% от суммы поставки.



Факторинг для экспортных операций

Схема работы



1. Импорт-Фактор устанавливает лимит на Ваших покупателей
2. Вы отгружаете продукцию
3. Вы передаете нам информацию об отгруженных поставках в адрес одобренных покупателей
4. Мы предоставляем денежные средства и выдаем Вам поручительство за покупателей в размере до 100% от суммы поставки
5. По истечении срока отсрочки платежа и периода ожидания, вне зависимости от исполнения покупателем своих обязательств у Вас есть оборотные средства и гарантии безопасности



Электронный факторинг

Наличие уникальной системы электронного документооборота «**Электронный факторинг**» позволяет существенно ускорить процесс факторингового обслуживания, а также позволяет оказывать Вам услуги по факторингу независимо от наличия нашего представительства в Вашем городе.

Кроме того, «**Электронный факторинг**» это:

- ускорение получения финансирования или поручительства за счет исключения «бумажной волокиты»
- минимизация издержек по доставке документов – Вы можете отправлять документы по поставкам, например, раз в 2 недели, а не каждый день
- ускорение обработки документов за счет интеграции с Вашей учетной системой



Став нашим клиентом, в соответствии со стандартами ведущих факторинговых компаний мира Вы получаете доступ к уникальной для российского рынка информационной системе «е-Факторинг».

«е-Факторинг» - система обеспечения всей необходимой информацией по факторинговому обслуживанию в **режиме on-line**:

- контроль движения денежных средств
- контроль текущего состояния дебиторской задолженности
- контроль платежной дисциплины покупателей
- планирование ежедневных финансовых потоков компании
- аналитические отчеты для принятия управленческих решений



Развитие продуктовой линейки

В соответствии со стратегическими планам банка и в целях повышения качества обслуживания клиентов, КБ «Траст Капитал Банк» ЗАО заключил партнерский договор с Национальной Факторинговой Компанией (НФК), одним из лидеров в индустрии факторинга.

Наше партнерство с НФК, позволяет предложить Вам высокий уровень факторингового сервиса, современные продукты и доступные цены!

ТрастКапиталБанк - это универсальный коммерческий банк, производящий обслуживание предприятий малого и среднего бизнеса, различных форм собственности, а также населения.

Основные операции Банка сосредоточены в областях кредитования и расчетно-кассового обслуживания предприятий реального сектора экономики, обслуживания валютных операций экспортеров и импортеров, межбанковского сотрудничества.

Банк имеет два филиала в г. Санкт-Петербург и в г. Воронеж, которые эффективно работают и оказывают полный спектр банковских услуг в своих регионах, а также представительство в Испании.

НФК – самый опытный оператор российского рынка факторинга. Команда НФК начала развивать факторинговый бизнес в России в 1999 году. Знания и навыки, приобретенные за многие годы успешной работы, позволяют компании быть новатором и локомотивом рынка, оперативно реагируя на потребности клиентов и формируя адекватное предложение.



Контактная информация

Более подробную информацию о факторинговых продуктах Вы можете получить в офисах КБ «Траст Капитал Банк» ЗАО или на сайте – www.banktc.ru

С уважением,
Меньшов Алексей Олегович
Заместитель начальника отдела
Развития клиентской базы
КБ «Траст Капитал Банк» ЗАО
тел. 8 (495) 787-93-97 (доб.554)
115093 г. Москва, 1-й Щипковский пер., дом 1
моб.8 (926) 386-12-89
E-mail:
menhov_menshov_aomenshov_ao@banktc.ru
mesnhov@fse.ru
skype: menshov888

