



Экономика организации

Лекция 6

Оборотные средства организации

Оборотные средства предприятия

Оборотные средства предприятия – это совокупность денежных средств, находящихся в материально-производственных запасах, процессах производства и обращения.

Оборотные средства предприятия – это та часть средств организации, которая целиком потребляется в каждом производственном цикле, изменяя натуральную форму и полностью перенося свою стоимость на себестоимость готовой продукции.

Средства обращения включают: готовую продукцию с находящимися в процессе реализации товарами, денежные средства и средства в расчетах, дебиторскую задолженность.

Функции оборотных средств

```
graph TD; A[Функции оборотных средств] --> B[Производственная]; A --> C[Расчетная]; B --> D[Поддерживают непрерывность процесса производства и переносят свою стоимость на изготовленную продукцию]; C --> E[Оборотные средства переходят в сферу обращения в виде средств обращения и превращаются из товарной формы вновь в денежную];
```

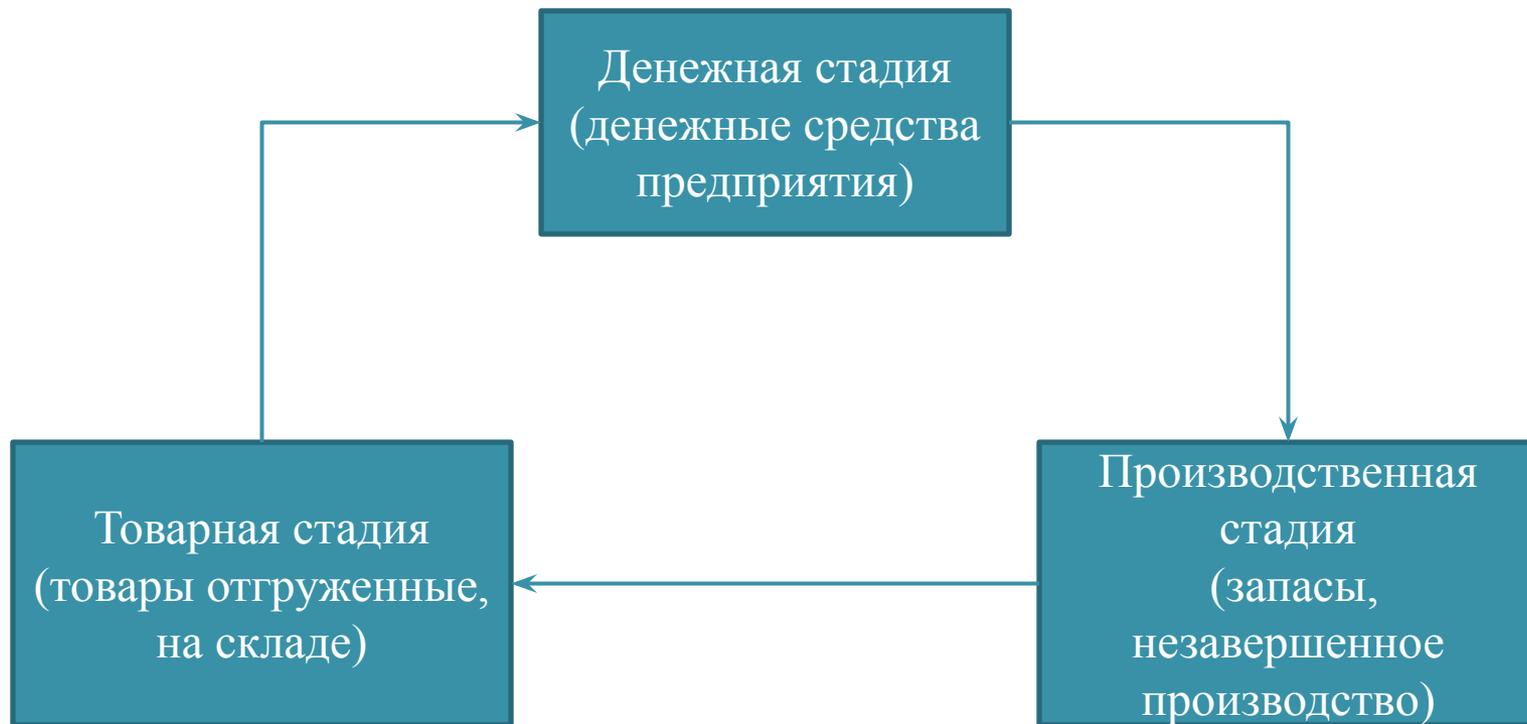
Производственная

Поддерживают непрерывность процесса производства и переносят свою стоимость на изготовленную продукцию

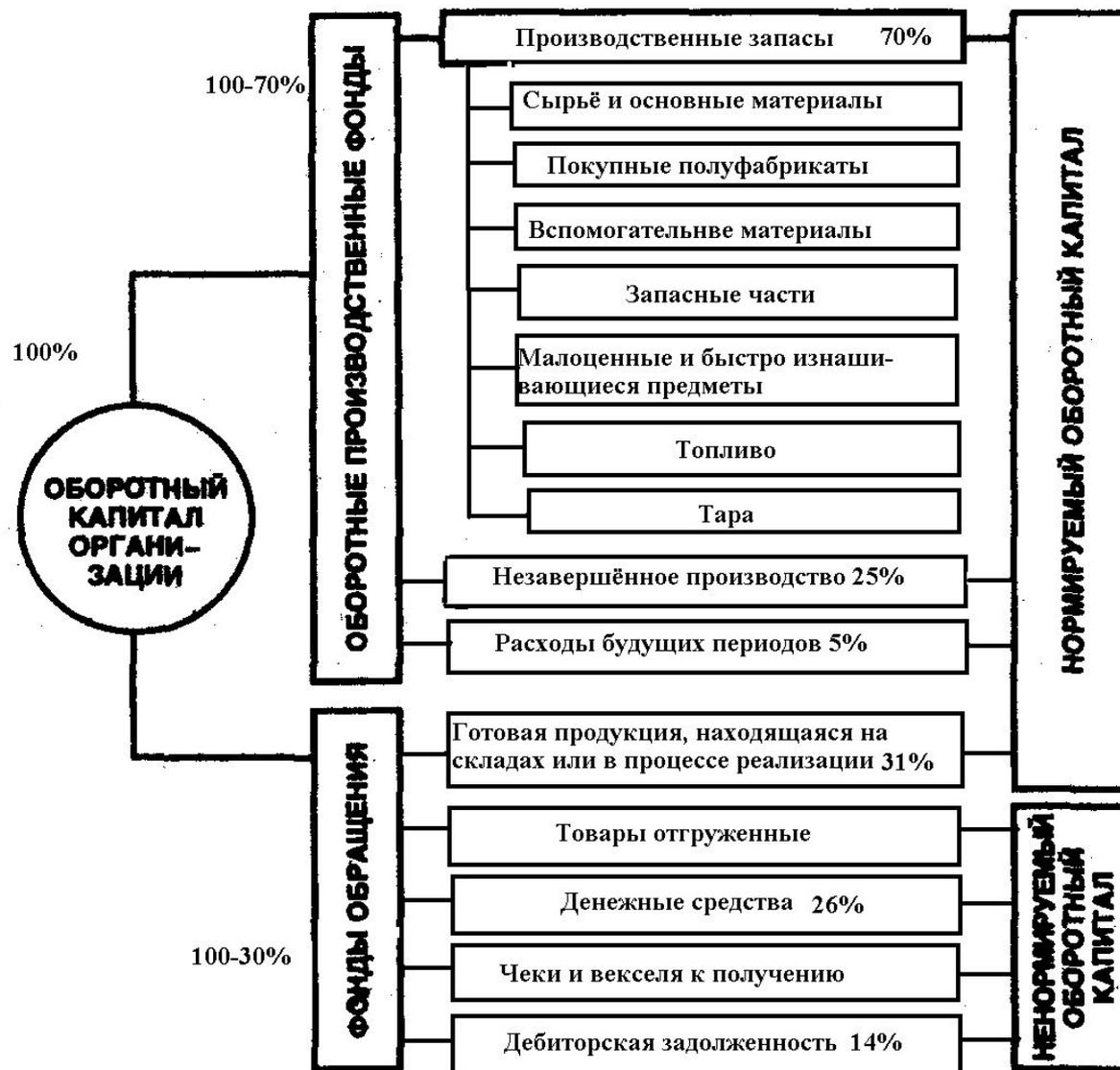
Расчетная

Оборотные средства переходят в сферу обращения в виде средств обращения и превращаются из товарной формы вновь в денежную

Кругооборот оборотных средств



Структура оборотных средств





Оборотные средства организации постоянно находятся в движении, совершая кругооборот. Время в течение которого они выполняют полный оборот называется **периодом оборота оборотных средств.**

Время, в течение которого оборотные средства находятся в сфере производства, называется **периодом производства**, а в сфере обращения – **периодом обращения.**

Источники формирования оборотных средств

```
graph TD; A[Источники формирования оборотных средств] --> B[Собственные]; A --> C[Заемные]; A --> D[Привлеченные]; B --> E[Пополнение осуществляется за счет внутренних источников (прибыль, уставный капитал и т.д.) и внешних (целевое финансирование и т.д.)]; C --> F[Представлены в основном кредитами банков, которые расходуются по целевому назначению]; D --> G[Средства, которые не принадлежат предприятию, но постоянно находятся в обороте (устойчивые пассивы) – кредиторская задолженность и т.д.]
```

Собственные

Пополнение осуществляется за счет внутренних источников (прибыль, уставный капитал и т.д.) и внешних (целевое финансирование и т.д.)

Заемные

Представлены в основном кредитами банков, которые расходуются по целевому назначению

Привлеченные

Средства, которые не принадлежат предприятию, но постоянно находятся в обороте (устойчивые пассивы) – кредиторская задолженность и т.д.

Нормирование оборотных средств

Нормирование оборотных средств – это процесс разработки и установления экономически обоснованных нормативов, минимальных, но достаточных для обеспечения бесперебойной работы предприятия.

Нормативы оборотных средств в основном определяются по отдельным элементам оборотных средств, формируя частные нормативы незавершенного производства, запасов готовой продукции, вспомогательных материалов, приспособлений и т.д.

Нормами принято считать минимально допустимую и достаточную величину расхода производственных ресурсов на производство единицы продукции.

Норматив – это показатель, характеризующий относительную и удельную величину расхода ресурсов на единицу площади, массы, объема и.т.д.

Классификация норм и нормативов:

1. По структурным элементам процесса производства (живой труд, овеществленный труд).
2. По продолжительности применения (перспективные и текущие).
3. По виду нормируемого элемента (сырье, материалы, топливо и.т.д.).
4. По объекту нормирования (готовая продукция, виды работ и.т.д.)
5. По методу нормирования оборотных средств.

Нормирование оборотных средств основано на определении потребности организации в материально-производственных запасах, необходимых для осуществления производственной деятельности.

Виды запасов:

- 1
 - Текущие (переходящие)
- 2
 - Технологические (подготовительные)
- 3
 - Транспортный
- 4
 - Страховой

Оценка элементов оборотных средств

Стоимость потребленных в процессе производства материальных ресурсов и стоимость запасов на конец периода определяется следующими способами:

- 1) по себестоимости каждой единицы запаса (для уникальных материалов);
- 2) по средней себестоимости – оценка производится по средней стоимости имеющихся в наличии материальных ресурсов на начало периода плюс средняя стоимость приобретенных в течение периода материалов;
- 3) по себестоимости первых по времени закупок ФИФО (FIFO – First-in, First-out). Оценка запасов основана на допущении, что ресурсы в течение отчетного периода используются в последовательности из закупки с учетом стоимости ресурсов на начало периода.
- 4) по себестоимости последних по времени закупок ЛИФО (LIFO – last-in, list-out) – ресурсы, первыми поступившие в производство, должны быть оценены по себестоимости последних по времени закупок.

В условиях роста цен метод ФИФО показывает наибольший размер прибыли, а ЛИФО – наименьший. Метод оценки по средней себестоимости учитывает все цены на ресурсы и в значительной мере сглаживает их колебания.

Методы нормирования оборотных средств

1. **Метод прямого счета** основан на расчете запасов по каждому элементу оборотных средств с учетом изменений в уровне организационно-технического развития предприятия
2. **Расчетно-аналитический метод** основан на укрупненном расчете норматива оборотных средств с учетом соотношений между темпами роста объема производства и размером нормируемых оборотных средств.
3. **Коэффициентный метод** базируется на показателях величины нормативов предшествующего периода путем внесения изменений с учетом условий производства, снабжения, реализации продукции и расчетов.

Оценка эффективности использования оборотных средств

**Длительность одного оборота оборотных средств
(скорость оборота)**

$$T_{o.c.} = (N_{o.c.} \times T_{пл}) : Q_{р.п.}$$

ИЛИ

$$T_{o.c.} = T_{пл} : k_{об}$$

$T_{o.c.}$ – длительность одного оборота оборотных средств;

$N_{o.c.}$ – сумма нормативов оборотных средств по элементам товарно-материальных ценностей;

$Q_{р.п.}$ – объем реализованной продукции;

$T_{пл}$ – продолжительность планового периода;

$k_{об}$ – коэффициент оборачиваемости оборотных средств.

Величина оборотных средств, приходящихся на 1 руб. реализованной продукции, характеризующая величину оборотных средств в заданном объеме – **коэффициент закрепления оборотных средств в обороте:**

$$k_{\text{зак}} = N_{\text{о.с.}} : Q_{\text{р.п.}}$$

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств:

$$k_{\text{об}} = Q_{\text{р.п.}} : N_{\text{о.с.}}$$