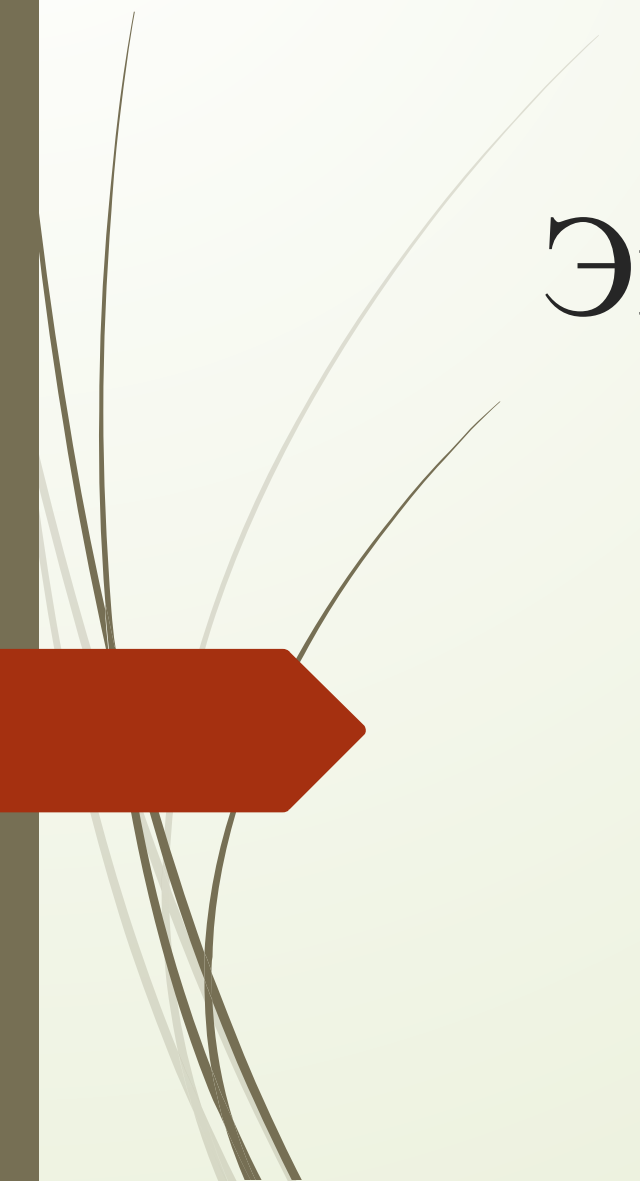




Экономическая безопасность

8. Социально-экономические системы

Социально-экономические отношения

Экономические (производственные) отношения - это отношения между людьми, складывающиеся в процессе общественного производства, распределения, обмена и потребления жизненно важных благ.

Типы экономических отношений:

- 1. Социально-экономические отношения** включают в себя отношения людей к средствам производства, т.е. отношения собственности, отношения по производству материальных благ и услуг, их распределению, обмену и потреблению.
- 2. Организационно-экономические отношения** отражают организацию производительных сил, возникают в связи с разделением, специализацией, кооперацией труда, определяются технологическим способом производства.
- 3. Техничко-экономические отношения** - это отношения между людьми по поводу создания и использования ими орудий и предметов труда в процессе производства, с помощью которых они воздействуют на силы природы и производят необходимые жизненные блага.



Социально-экономические отношения связаны с **общественным строем** и выражаются в отношениях между людьми, общественными классами, социальными группами, отдельными коллективами и членами общества.

Отношения между людьми в экономике связаны с **понятиями собственности**, присвоения и характеризуют общественный способ соединения рабочей силы со средствами производства, условия распоряжения факторами производства и их использование, присвоение результатов производства.

Организационно-экономические отношения подразделяются на виды:

- **разделение труда** - дробление производства между отраслями хозяйства, между предприятиями и внутренними их подразделениями;
- **кооперация труда** - основанный на разделении труда устойчивый обмен между экономическими субъектами продуктами, производимыми с наибольшей экономической эффективностью;
- **специализация** - форма разделения труда, при которой экономический субъект концентрирует свои производственные усилия на одном или ограниченном числе видов деятельности;

Структурные виды экономических отношений имеют некоторые различия и связи между собой:

1. Социально-экономические отношения складываются фактически на основе технико-экономических отношений.
2. Социально-экономические связи являются специфическими и свойственны только одной исторической эпохе или одному общественному строю.
3. Организационно-экономические связи существуют, как правило, независимо от социально-экономического строя, они являются общими элементами экономики всех стран.
4. Каждый элемент структуры экономических отношений не является обособленным, все элементы находятся в тесной взаимосвязи, они дополняют друг друга, и существуют одновременно и сплоченно.

Социально-экономическая система: понятие и виды

Система - это совокупность объектов и процессов взаимосвязанных и взаимодействующих между собой, образующих единое целое, обладающее свойствами, не присущими составляющим его компонентам, взятым в отдельности.

Социально-экономическая система — это совокупность взаимосвязанных социальных и экономических институтов и отношений по поводу распределения и потребления материальных и нематериальных ресурсов, производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг.

Социальная система - люди и их объединения, создаваемые для совместной жизнедеятельности.

Экономическая система - это совокупность взаимосвязанных и определенным образом упорядоченных элементов экономики, единство хозяйственных и финансовых процессов и связей.



Социально-экономическая система имеет определенные исторические, географические, этнические, духовные, политические и экономические границы.

К социально-экономическим системам относят предприятия, отрасли, муниципальные образования, регионы и т.д.

Система всегда реагирует на внешние возмущения и стремится вернуться в состояние равновесия.

Развитие системы осуществляется скачкообразно – выделяются циклы

В развитии любой системы наступает «точка перелома» («бифуркации»), когда существование системы характеризуется дальнейшей неопределенностью



Особенности социально-экономических систем:

- 1. Целостность** - все элементы системы служат достижению общих целей, стоящих перед регионом (организацией) в целом.
 - 2. Иерархичность** - каждая система может быть рассмотрена как элемент более высокого порядка.
 - 3. Интегративность** - система в целом обладает свойствами, отсутствующими у ее элементов.
 - 4. Сложность** - проявляется в большом количестве обратных связей, в том числе и в процессе стратегического планирования и управления.
 - 5. Инерционность** - предопределяет возможность с высокой степенью достоверности предсказывать развитие элемента (системы) в будущем.
 - 6. Надежность** - предопределяется взаимозаменяемостью компонентов и способов жизнедеятельности системы.
- 



Экономическая безопасность государства – сложное социально-экономическое понятие, отражающее большую гамму постоянно меняющихся условий материального производства, внешних и внутренних угроз экономике страны (Бондарская Т.А.)

Экономическая безопасность государства определяется состоянием производительных сил и социально-экономических отношений, масштабами использования достижений научно-технического прогресса в хозяйстве страны, структурой внешнеэкономических связей.

Экономическая безопасность государства тесно связана с понятиями «развитие» и «устойчивость» экономики.

Развитие национального хозяйства – один из компонентов экономической безопасности. **Устойчивость национального хозяйства** страны как единой системы означает прочность и надёжность её элементов, экономических и организационных связей между ними, способность выдерживать внутренние и внешние нагрузки.

Этапы исторического прогресса социально-экономических систем (по К. Марксу):

1

• Первобытнообщинная

2

• Рабовладельческая

3

• Феодальная

4

• Капиталистическая

5

• Коммунистическая

Основные типы общества по отношению к экономической деятельности:

Традиционное общество – тип общества с аграрным укладом. Основывается на натуральное хозяйство, монархической системе управления и преобладании религиозных ценностей и мировоззрения.

Характерные черты традиционного (аграрного, доиндустриального) общества:

1. Ручной труд и примитивные технологии.
2. Преобладание сельского хозяйства.
3. Сословный строй.
4. Низкая социальная мобильность.
5. Преобладание ценностей коллективизма.
6. Влияние церкви на общественную жизнь.
7. Патриархальная семья.



Индустриальное общество - определяется уровнем технического, индустриального развития.

Характерные черты индустриального общества

1. Преимущественное развитие промышленности.
2. Серийное машинное производство и автоматизация..
3. Превращение науки в общественный институт.
4. Рождение массовой культуры.
5. Классовый строй.
6. Предоставление прав и свобод людям.
7. Формирование гражданского общества.



Постиндустриальное общество или информационное общество – современный тип общества, основывающийся на господстве информации (компьютерных технологий) в производстве. Развитие вычислительной и информационной техники.

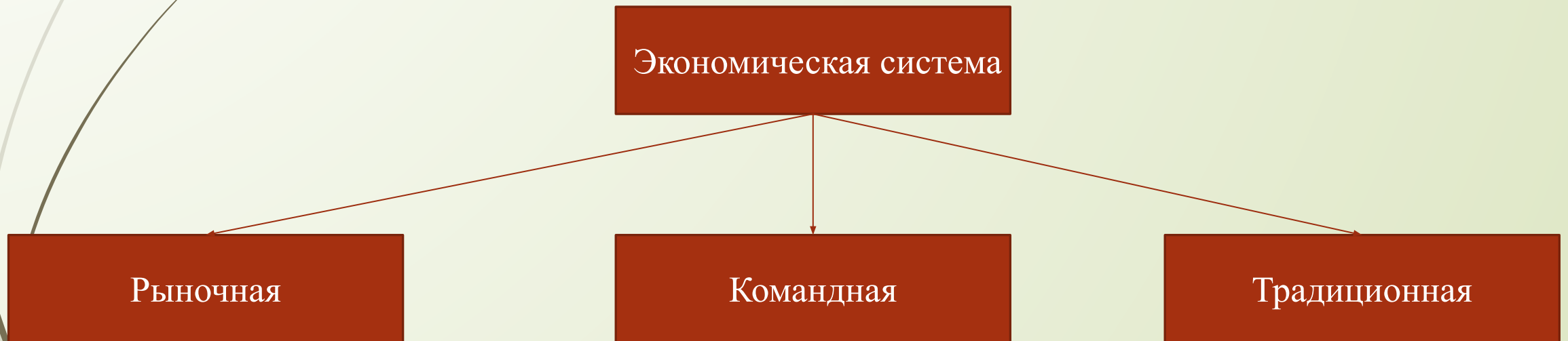
Характерные черты постиндустриального общества

1. Развитие сферы услуг.
2. Единицей товара становится информация (знания).
3. Развитие информационных технологий.
4. Профессиональное деление общества.
5. Широкое использование компьютерных технологий.
6. Глобализация экономики.
7. Осуществление научно-технической революции.
8. Доминирование семьи партнерского типа.

К.Р. Макконелл и С.Л. Брю полагают, что развитые национальные экономики различаются по следующим признакам:

1. Форма собственности на средства производства.
2. Способ по средствам которого координируется и управляется экономическая деятельность.

Стандартная классификация экономических систем:





Традиционные экономические системы обычно расположены в наиболее удаленных от цивилизации районах мира. В настоящее время они встречаются крайне редко. Население ведет в основном примитивный образ жизни, основной вид экономической деятельности — сельское хозяйство и промыслы. Производимые продукты и услуги как правило не меняются в течение десятков и сотен лет. Вопросы производства конкретных продуктов определяются обычаями и традициями передающимися из поколения в поколение.

В командной экономике ответы на все экономические вопросы дает государство. Все ресурсы находятся в собственности государства и именно оно распределяет их между отраслями и предприятиями, определяя что и какими способами производить, как распределять произведенные товары. Подобные решения принимаются на основе заранее разработанных долгосрочных планов производства. Негибкость такой системы в условиях мобильности потребления ведет к постоянному отрыву производства от потребностей.



Основные черты централизованной системы.

- господство государственной собственности;
- диктатура государственного плана;
- административные методы управления;
- финансовая диктатура.

Достоинства:

- стабильная экономика;
- меньшее неравенство в обществе;
- нет проблем с трудоустройством;
- более стабильные цены.

Недостатки:

- нет стимула к труду;
- всеобщие дефициты и неэффективность экономики;
- диктат производителей над потребителями;
- безынициативность людей и неудовлетворенная работа государственной собственности.



Рыночная экономика – это экономическая система базирующаяся на частной собственности на факторы производства и на решениях, принимаемых отдельными хозяйствующими субъектами – частными лицами и фирмами – самостоятельно, независимо друг от друга. Независимые решения отдельных экономических субъектов координируются рынком, который дает ответы на основные экономические вопросы.

В чистом (эталонном) виде рыночная экономика не существует. В каждой экономике государство выполняет определенные регулирующие функции, принимая участие в решении основных экономических проблем. Таким образом, для большинства стран сегодня характерна смешенная экономика, которая регулируется рыночным механизмом и государством.

Характерные черты рыночной экономики:

- частная собственность на ресурсы и средства производства;
- саморегулирование экономики рыночными факторами;
- свобода выбора экономических партнёров;
- минимум вмешательства государства в экономику.

Достоинства:

- стимулирует выгодную предприимчивость у работников;
- отвергает неэффективное производство;
- не требует большого аппарата управления;
- даёт больше прав и возможностей потребителям.

Недостатки:

- усиливает неравенство в обществе;
- нестабильность в экономике;
- инфляция;
- безработица;
- отсутствие государственного регулирования.